Onderwerp: Halfjaarbericht DriveMe B.V. (geconsolideerd)

Datum: 3 september 2026

Inleiding

Met dit halfjaarbericht informeert DriveMe B.V. haar obligatiehouders over de gang van zaken in de eerste zes maanden van 2026. De cijfers in dit bericht zijn geconsolideerde conceptcijfers over de negen werkmaatschappijen van de DriveMe-groep en zijn niet gecontroleerd door een accountant.

Het eerste halfjaar van 2026 stond in het teken van de integratie van de in 2025 overgenomen activiteiten en van de overgang van ingehuurde naar eigen chauffeurs. Die twee bewegingen zijn in de cijfers goed terug te zien: de omzet daalde met 12,7% tot € 2.620.959, terwijl de brutomarge steeg van 75,6% naar 80,4% en de EBITDA voor het eerst in een half jaar positief werd (€ 15.169 tegen € 16.708 negatief in H1 2025). Onder de streep resteert echter een verlies van € 344.094 (H1 2025: € 188.968 negatief), omdat de afschrijvingen op goodwill en de financieringslasten sterk zijn toegenomen.

Resultaten & balans (concept)

Opbrengsten & kosten

Opbrengsten & kosten	1 januari – 30 juni 2026	1 januari – 30 juni 2025
Omzet	€ 2.620.959	€ 3.001.158
Kostprijs van de omzet	-€ 513.035	-€ 733.383
Brutomarge	**€ 2.107.924**	**€ 2.267.775**
Bedrijfskosten	-€ 2.099.586	-€ 2.284.484
EBITDA	**€ 15.169**	**-€ 16.708**
Afschrijvingen	-€ 204.172	-€ 101.680
EBIT	**-€ 189.003**	**-€ 118.388**
Financiële baten en lasten	-€ 155.091	-€ 70.580
EBT	**-€**	**-€ 188.968**
Belastingen	€ 0	€ 0
Nettowinst	**-€ 344.094**	**-€ 188.968**

Balans

Balans	30 juni 2026	30 juni 2025
Immateriële vaste activa	€ 1.701.090	-*
Materiële vaste activa	€ 732.223	-
Financiële vaste activa	€ 12.437	-
Totaal vaste activa	**€ 2.445.749**	**-**
Voorraden	-	-
Vorderingen	€ 1.023.966	€ 125.000
Overige vlottende activa	€ 220.998	€ 290.483
Liquide middelen	€ 86.305	€ 120

Balans	30 juni 2026	30 juni 2025
Totaal vlottende activa	**€ 1.331.269**	**€ 415.603**
Totaal	**€ 3.777.018**	**€ 415.603**
Eigen vermogen	€ -909.274	€ -2.540
Langlopende schulden	€ 2.609.804	-
Kortlopende schulden	€ 2.076.488	€ 418.143
Totaal	**€ 3.777.018**	**€ 415.603**

** In 2025 bestond DriveMe nog niet en waren het 9 losse B.V.'s. Van deze 9 B.V.'s waren 5 B.V.'s nog niet in ons bezit.*

Toelichting op de balans, de (concept) jaarcijfers en het afgelopen halfjaar

De omstandigheden

Er werkten drie dingen tegen ons.

Brandstof werd 25,2% duurder. Dat kostte ons €50.000 die nergens begroot stond.

Op zakelijke events wordt minder gedronken. Gezondheid heeft de borrel ingehaald. Dat raakt onze bobs direct.

De geopolitieke onrust zorgde voor verstoringen in het internationale vliegverkeer. Daardoor kwamen er minder gasten uit Azië en het Midden Oosten. Wie niet landt, hoeft ook niet vervoerd te worden.

De omzet bleef daardoor achter bij onze prognose.

Dit zijn feiten. Geen redenen. Een omstandigheid wordt pas een excuus op het moment dat je hem gebruikt om een resultaat te verklaren. Wij hebben ze gebruikt om te bepalen waar we ingrijpen.

Wat we hebben gedaan

In Q1 en Q2 hebben we twee dingen gedaan.

We zijn de kosten regel voor regel doorgelopen. Niet met een kaasschaaf, maar per post. Wat we niet nodig hadden, hebben we eruit gehaald.

En we zijn omzet gaan halen waar die nog lag. Nieuwe klanten, nieuwe verticals, dezelfde bussen.

Door dat scherpe kostenmanagement staat er ondanks de lagere omzet een positief resultaat onder de streep.

Wat er per 1 augustus staat

Door verdere automatisering en de inzet van AI hebben we onze organisatie efficiënter ingericht. Planning, mailverkeer en administratie lopen nu grotendeels geautomatiseerd.

Hierdoor zijn per 1 augustus drie functies vervallen. Dit levert een structurele kostenbesparing op van €16.000 per maand, oftewel €192.000 per jaar.

Geen pilot en geen intentie. Doorgevoerd, en vanaf nu zichtbaar in onze cijfers.

Waar we op afkoersen

De laatste vier maanden van het jaar zijn onze sterkste periode. Kerstborrels, personeelsfeesten, events, feestdagen.

Wij gaan die periode niet afwachten. De acquisitie loopt nu al, de planning staat en de capaciteit is geregeld. Wij bepalen wat we uit dat seizoen halen, niet het seizoen.

Onze financieringslast

Na brandstof en personeel is financiering onze grootste kostenpost. En die last drukt op twee manieren. We betalen een hoge rente, en we lossen elke maand af.

Daar is de obligatie op NPEX voor bedoeld. Met de opbrengst lossen we onze duurdere financieringen af en vervangen we die door één obligatielening tegen een lager tarief. Die lening is aflossingsvrij. Aan het einde van de looptijd lossen we in één keer af.

Dat verandert onze maandlasten op twee punten. De rente gaat omlaag. En de maandelijkse aflossingsverplichting verdwijnt.

Wat daarmee vrijkomt, gaat niet naar de bank. Dat gaat naar bussen, chauffeurs en klanten.

Uw investering verlaagt dus onze vaste lasten, en die lagere lasten leveren de groei op waaruit wij uw rente betalen. U financiert geen tekort. U financiert groei.

DriveMe B.V.
J.M. Borsboom, directeur