



## Informatie Memorandum voor de achtergestelde obligaties van

Giant Leap Composites B.V.

handelend onder de naam Compoform

21 april 2026

In dit informatie memorandum, de investeringsvoorwaarden en het blad met essentiële beleggingsinformatie vindt u de voorwaarden die gelden voor de achtergestelde obligaties en informatie over ons. Leest u deze informatie goed door voordat u geld uitleent aan ons.

In dit informatie memorandum, de investeringsvoorwaarden en het blad met essentiële beleggingsinformatie worden de namen “Giant Leap Composites B.V.”, “Compoform B.V.” en “Compoform” door elkaar gebruikt. Deze namen verwijzen naar dezelfde onderneming en operationele entiteit.

U kunt geld uitlenen aan ons in de vorm van achtergestelde obligaties. De achtergestelde obligaties hebben een nominale waarde van € 100 per obligatie. De looptijd van de obligaties is 5 jaar. De rente van de obligaties is 7% per jaar. Wij willen in totaal € 1.400.000, drempelwaarde € 800.000 lenen. In totaal bieden we 14.000 obligaties aan.

**Let op:** voor deze aanbieding van achtergestelde obligaties wordt geen door de AFM goedgekeurd prospectus beschikbaar gesteld. Deze aanbieding valt onder de Europese Crowdfunding Verordening.

**INHOUDSOPGAVE**

1	OBLIGATIE VOORWAARDEN .....	3
1.1	Voorwaarden van de achtergestelde obligaties .....	3
2	Informatie over de risico's .....	5
2.1	Risico's die horen bij de financiële situatie van Giant Leap Composites B.V. ....	5
2.2	Risico's die horen bij de activiteiten van Giant Leap Composites BV.....	5
2.3	Risico's die horen bij het bestuur van Giant Leap Composites B.V. ....	6
3	Nadere informatie over de belegging .....	8
3.1	Nadere informatie over ons .....	8
3.2	Nadere informatie over onze bedrijfsactiviteiten .....	8
3.3	Nadere informatie over ons bestuur en aandeelhouders.....	22
3.4	(Financiële) relaties .....	25
3.5	Nadere informatie over de besteding van de opbrengst en kosten .....	27
4	Informatie over de financiële situatie van de uitgevende instelling .....	32
4.1	Winst- en verliesrekening .....	32
4.2	Balans .....	39
4.3	Solvabiliteit .....	41
4.4	Dividendbeleid .....	41
4.5	De vooruitzichten zijn niet slechter geworden.....	42
4.6	De financiële positie is niet slechter geworden .....	42
5	informatie die ook bij deze aanbieding hoort .....	43
6	Bevestiging van de volledigheid en nauwkeurigheid van de essentiële investeringsdocumentatie (inclusief verklaring van verantwoordelijkheid) .....	44
7	OVEREENKOMST VAN HOOFDELIJKE MEDESCHULDENAARSTELLING .....	45

## 1 OBLIGATIE VOORWAARDEN

### 1.1 Voorwaarden van de achtergestelde obligaties

Uitgevende instelling	Giant Leap Composites B.V.
Rente	7% op jaarbasis
Looptijd	5 jaar
Euro	U leent het geld in euro uit. U krijgt het geld ook in euro terug.
Nominale waarde	De prijs en nominale waarde van 1 obligatie is € 100.
Totale lening	Wij willen maximaal € 1.400.000 lenen van beleggers. Dat zijn 14.000 obligaties. Wij willen minimaal € 800.000 lenen. Dat zijn 8.000 obligaties.
ISIN code	NLNP07100953
Identificatiecode van het aanbod	724500EFRAoV2NR6E869 07100953
Kosten	<p>U betaalt kosten voor het kopen van obligaties. Het gaat om de volgende kosten:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>U betaalt kosten om in te schrijven. Het gaat om 1% van het bedrag dat u uitleent. Die kosten betaalt u aan NPEX. Leent u ons bijvoorbeeld € 100? Dan betaalt u dus € 1 kosten. Deze kosten zijn eenmalig.</li> <li>U betaalt kosten om de obligaties aan te houden op de beleggingsrekening bij NPEX. Dit zijn servicekosten. Het gaat om 0,05% van het bedrag dat u uitleent. Leent u ons € 100, dan betaalt u € 0,05 aan NPEX. Deze kosten betaalt u iedere maand zolang u de obligaties op de beleggingsrekening bij NPEX heeft. NPEX haalt deze kosten af van de rente die u van ons krijgt op uw geldrekening. Deze kosten kunnen veranderen. Verandert NPEX deze kosten? Dan staat dat op de website van NPEX.</li> </ol>
Tot wanneer kunt u obligaties kopen?	U kunt tot en met 21 mei 2026 17:00 uur obligaties kopen. Op die datum stopt de inschrijfperiode. Deze datum kunnen wij veranderen.
Vanaf wanneer leent u het geld uit?	U leent het geld uit op 26 mei 2026. Op die dag krijgt u ook de obligaties. Behalve als wij die datum hebben veranderd. Dan krijgt u de obligaties op de nieuwe datum.
Wanneer krijgt u het geld terug?	<p>U krijgt het geld terug na 5 jaar. De termijn begint te lopen vanaf de dag dat u de obligaties koopt. Krijgt u op 26 mei 2026 de obligaties? Dan krijgt u op 26 mei 2031 uw geld terug. U krijgt het hele bedrag van de nominale waarde van de obligatie terug. U krijgt dus € 100 per obligatie terug.</p> <p>Wij hebben een datum bepaald waarop de periode om in te schrijven stopt. Wij kunnen een latere datum kiezen waarop de aanbidding stopt. Dat kunnen wij doen als wij nog niet genoeg inschrijvingen hebben op de inschrijfdatum. Wij kunnen ervoor kiezen om wel alvast een deel van de obligaties uit te geven waarvoor is ingeschreven. <b>Let op:</b> wij betalen alle beleggers op hetzelfde</p>

	<p>moment terug. Dat doen wij 5 jaar nadat wij de eerste obligaties hebben uitgegeven. Schrijft u daarna in en krijgt u later de obligaties? Dan is de looptijd van deze obligaties dus korter dan 5 jaar.</p>
Hoeveel rente krijgt u?	<p>Voor 1 obligatie betalen wij ieder jaar € 7,08 aan rente. De rente gaat lopen vanaf de dag dat u geld aan ons uitleent en de obligaties krijgt.</p>
Wanneer betalen wij de rente?	<p>U krijgt voor iedere obligatie per hele maand € 0,59 aan rente.</p> <p>Beleggers die op de peildatum voor de opening van de handel de obligaties bezitten hebben recht op de maandelijkse rente uitkering. Wij betalen de rente elke maand uiterlijk de dag voor de peildatum aan NPEX. De peildatum is de dag van de maand waarop de eerste uitgifte van de obligaties heeft plaatsgevonden.</p> <p>De obligaties worden rentedragend op de dag dat u de obligaties krijgt. U heeft voor het eerst recht op rente één maand nadat u de obligaties heeft gekregen. Daarna heeft u iedere maand recht op rente totdat de lening helemaal is terugbetaald. De laatste maandelijkse rentebetaling vindt tegelijk met de terugbetaling van de lening plaats. Is de lening helemaal terugbetaald? Dan krijgt u geen rente meer.</p>
Waarom betalen wij deze rente?	<p>Wij betalen 7% rente. Deze rente is hoger dan sommige andere leningen.</p> <p>Wij hebben de hogere rente gehanteerd omwille van de volgende redenen:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Wij hebben binnen de bedrijven van onze groep nog andere leningen aangetrokken. Dat betekent dat het risico dat wij de lening niet kunnen terugbetalen groter is dan bij een obligatie of lening waarbij er geen andere leningen zijn aangegaan binnen de groep.</li> <li>2. De obligaties zijn achtergesteld aan andere leningen. Dat betekent dat het risico dat wij de lening niet terugbetalen groter is dan bij een obligatie of lening die niet is achtergesteld.</li> <li>3. De looptijd van de achtergestelde obligaties is niet kort. U moet 5 jaar wachten totdat u het geld van de lening terugkrijgt.</li> </ol>

## **2 INFORMATIE OVER DE RISICO'S**

Over het algemeen geldt: hoe hoger het aangeboden of verwachte rendement, hoe hoger het risico. Giant Leap Composites B.V. kan niet alle risico's noemen die horen bij beleggen in onze achtergestelde obligaties. Deze risico's kunnen wij ook niet allemaal voorspellen. Hierna leggen wij u de risico's van de achtergestelde obligaties uit. Het gaat om risico's die materieel zijn om te besluiten over deze aanbieding van achtergestelde obligaties. Algemene risico's over de werking van de achtergestelde obligaties en de samenwerking met NPEX staan in de investeringsvoorwaarden.

### **2.1 Risico's die horen bij de financiële situatie van Giant Leap Composites B.V.**

#### ***2.1.1 Achtergestelde positie ten opzichte van bancaire kredietverleners en leasemaatschappijen***

Giant Leap Composites B.V. heeft een bancaire rekening courant. Banken hanteren bij dergelijke kredietfaciliteiten standaard zekerheden en voorrangposities ten opzichte van andere schuldeisers. Dit betekent dat de bank bij een betalingsprobleem of faillissement als eerste aanspraak kan maken op de activa van de onderneming.

#### ***2.1.2 Verpandingen en eigendomsvoorbehoud beperken verhaalsmogelijkheden voor beleggers***

Een deel van de bedrijfsmiddelen van Giant Leap Composites B.V., zoals machines, is via operational lease gefinancierd. Deze leasecontracten bevatten een eigendomsvoorbehoud, waardoor de leasemaatschappij juridisch eigenaar blijft van deze activa tot volledige aflossing gedaan is. Daarnaast heeft de leasemaatschappij zekerheden ontvangen in de vorm van pandrechten op banksaldi, vorderingen en overige bezittingen van de onderneming. In geval van betalingsproblemen of faillissement heeft de bank hiermee voorrang bij het verhalen van haar vorderingen.

### **2.2 Risico's die horen bij de activiteiten van Giant Leap Composites BV**

#### ***2.2.1 Concurrentierisico***

Hoewel Giant Leap Composites B.V. zich momenteel in een sterke marktpositie bevindt als koploper op het gebied van lichtgewicht, duurzame, sterke sandwichpanelen en aanverwante materialen, bestaat het risico dat deze positie op termijn onder druk komt te staan door toenemende concurrentie. Zowel binnen als buiten Europa kunnen nieuwe of bestaande marktpartijen investeren in vergelijkbare productietechnologieën, schaalvergroting, of alternatieve materiaalconcepten. Het is dan mogelijk dat zij een vergelijkbaar product voor een lagere of vergelijkbare prijs kunnen aanbieden waardoor ons marktaandeel kleiner kan worden.

#### ***2.2.2 Operationele risico's***

Onverwachte storingen of uitval van belangrijke productieapparatuur kunnen de output (kortstondig) stilleggen met oplopende kosten. Strikte procesbeheersing is nodig om dit te vermijden, en om een constante kwaliteit te waarborgen. Daarnaast is het bedrijf afhankelijk van voldoende gekwalificeerd

personeel. Een tekort aan voldoende gekwalificeerd personeel zou een risico kunnen vormen in de operationele activiteit van Giant Leap Composites B.V.

### **2.2.3 Productierisico**

Het zou kunnen voorkomen dat er een fout is in het product en dat het product daardoor niet naar behoren functioneert. Een fout zou kunnen zijn; een optische fout of een mechanische fout. Dit kan een negatieve impact hebben op ons imago. Imagoschade kan tot gevolg hebben dat wij minder producten verkopen. Ook het zijn dat wij hierdoor kosten moeten maken voor herstel en of terugroep van onze producten.

### **2.2.4 Kwaliteitsborgingsrisico**

Bij het produceren van thermoplastische composiet is een nauwgezette procescontrole om een constante kwaliteit te garanderen van belang. Als de procesbeheersing tekortschiet, kan dit leiden tot interne productafkeur met hogere kosten (en een lagere brutomarge) tot gevolg.

### **2.2.5 Inkoop van deel van de grondstoffen bij niet-Europese leveranciers**

Giant Leap Composites B.V. koopt een deel van de grondstoffen via een dualsourcing beleid in bij diverse toeleveranciers buiten Europa omdat gelijkwaardige materialen niet op de Europese markt beschikbaar of duurder zijn. Doordat een deel van deze leveranciers overzee gevestigd is, zijn de levertijden langer, en is de toelevering gevoelig voor verstoringen in de logistiek. Vertragingen in de aanvoer van materialen kunnen leiden tot tijdelijke vertraging in uitleveringen van bepaalde producten.

### **2.2.6 Pandemieën en andere onvoorziene omstandigheden**

Het is niet mogelijk op voorhand alle risico's te beschrijven. Onvoorziene omstandigheden, zoals bijvoorbeeld het Covid-19 virus, handelstarieven en/of handelsrestricties, vermindering van de economische groei, een recessie, hogere grondstof- of energieprijzen kunnen een negatief effect hebben op ons financiële resultaat.

### **2.2.7 Valutarisico**

Een deel van de grondstoffen wordt door Giant Leap Composites B.V. in dollars (USD) ingekocht, terwijl het leeuwendeel van de verkoop in euro's plaatsvindt. Als de dollar sterker wordt ten opzichte van de euro, stijgen de inkoopkosten omgerekend in euro's. Omdat de verkoopprijzen vaak vastgelegd zijn in euro's kan dit betekenen dat de hogere dollarkoersen niet altijd direct aan klanten kunnen worden doorberekend. Dit zou de marge onder druk kunnen zetten.

## **2.3 Risico's die horen bij het bestuur van Giant Leap Composites B.V.**

### **2.3.1 Afhankelijkheid van sleutelfiguren**

Giant Leap Composites is in belangrijke mate afhankelijk van enkele sleutelfiguren zoals de CEO en CTO. Deze individuen beschikken over kennis van de technologie, markt, en interne processen. Het onverwacht wegvallen van een van deze sleutelfiguren is daarmee een risico. Dit kan dan op de korte

dan wel de langere termijn een negatief effect hebben op onze bedrijfsvoering en op onze winstgevendheid.

### 3 NADERE INFORMATIE OVER DE BELEGGING

#### 3.1 Nadere informatie over ons

Giant Leap Composites B.V. is de aanbieder en tevens de uitgevende instelling van de obligaties. Ons bestuur heeft op 21 november 2025 besloten om deze obligaties aan te gaan en de obligaties uit te geven. Onze aandeelhouders zijn hiermee op 21 november 2025 akkoord gegaan.

Naam	Giant Leap Composites B.V.
Rechtsvorm	Besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid
Oprichtingsdatum	2018
KvK-nummer	71109714
Legal Entity Identifier (LEI) code	724500XOL7MDEYXA1O76
Adres	Gebbelsweg 24, 6035EA, Ospel
Website	www.compoform.com

*Heeft u een vraag, klacht of opmerking?*

U kunt ons een e-mail sturen: [info@compoform.com](mailto:info@compoform.com)

U kunt ook een brief sturen naar: Gebbelsweg 24, 6035EA, Ospel

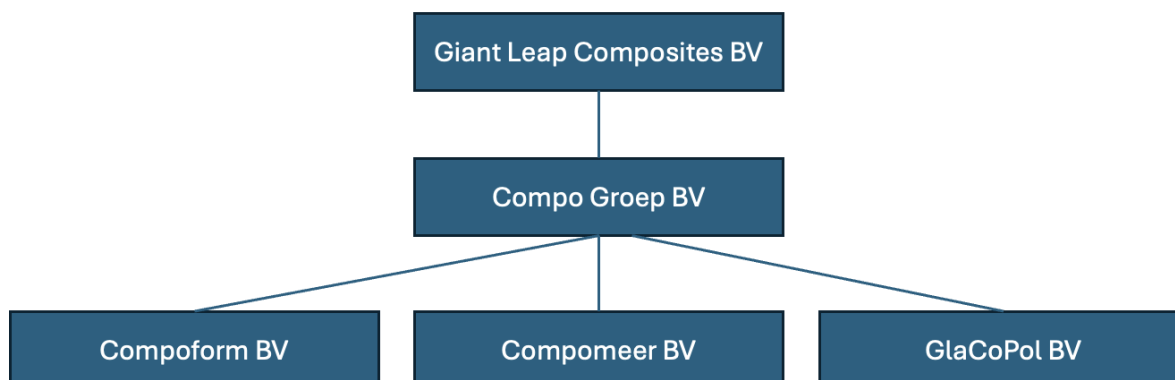
#### 3.2 Nadere informatie over onze bedrijfsactiviteiten

##### 3.2.1 Beschrijving van de bedrijfsactiviteiten

In deze paragraaf geven wij een beschrijving van onze historie, ons verdienmodel, ons type klanten, onze concurrenten en onze visie op de ontwikkeling van de markt waarop wij actief zijn.

*Onze historie en overname Compo Groep B.V.*

Giant Leap Composites B.V., is de moedermaatschappij en uitgevende instelling. Onder Giant Leap Composites valt de Compo Groep B.V., welke 100% eigenaar is van drie dochtervennootschappen; Compoform B.V., Compomeer B.V., en GlaCoPol B.V. De drie dochtervennootschappen vormen een fiscale eenheid met Compo Groep B.V.



### *Historische ontwikkeling*

Compomeer B.V. is eind 2012 opgericht door Paul Hamm en Dolf Backer na de verkoop van Novameer B.V. aan Teijin Aramid in december 2009. Novameer ontwikkelde lichtgewicht, tape-gebaseerde anti-ballistische materialen voor toepassingen zoals kogelwerende vesten. Na de verkoop is Compomeer opgericht om de ontwikkeling van niet-kogelwerende thermoplastische composietmaterialen voort te zetten. Voorbeelden van deze toepassingen zijn laminaten en sandwichpanelen voor luchtvaartcontainers, steigerpanelen, vrachtwagenvloeren en betonbekistingen.

De door Compomeer ontwikkelde producten werden in de beginfase geproduceerd op een prototype-machine binnen Compoform, destijds gevestigd in Beek (Limburg). Compoform produceerde plaatmateriaal tot 800 mm breed op een relatief kleinschalige lamineerlijn. De productie was in deze fase arbeidsintensief en grotendeels handmatig.

De snelle marktontwikkeling en commerciële groei in omzet bij Compoform liet zien dat er een grote markt en vraag is voor lichtgewicht panelen ter vervanging van traditionele composiet en multiplex. Compoform onderscheidde zich doordat het bedrijf snel nieuwe producten kon ontwikkelen zodra een klant hierom vroeg, waardoor zich als snel grotere klanten melden bij Compoform voor de afname van producten. De markten waar Compoform in opereerde (en opereert) zijn van oudsher traditionele markten waar veel dezelfde materialen al decennialang gebruikt worden. Compoform was “the new kid on the block” en kwam met een disruptief materiaal wat niet alleen sterker was dan hout, maar ook nog veel lichter, duurzamer, eenvoudiger te reinigen, en een materiaal met een veel lagere “total cost of ownership”.

### *Verticale integratie Glacopol*

Door de innovatieve producten groeide het klant portfolio van Compoform snel, en groeide ook de vraag naar grondstoffen. Een van de belangrijke grondstoffen in de Compoform producten, het zogeheten “UD-glas” was op dat moment enkel in de Verenigde Staten te koop of in China in ongewenste breedtes. Vanwege lange levertijden, een hoge voorfinanciering en hoge logistieke kosten, besloten de aandeelhouders om te investeren in een productielijn voor deze belangrijke grondstof, hetgeen heeft geresulteerd in de oprichting van Glacopol B.V. Glacopol heeft een tijd eigen UD-tapes op een breedte van 1250 mm geproduceerd voor de eigen productie van de Compoform panelen. Vanaf 2019 zijn er diverse producenten op de markt gekomen die materialen in groot volume konden produceren tegen gunstige tarieven. Glacopol is haar productie dan ook gestopt, en Compoform is de grondstoffen elders gaan inkopen.

### *Huidige situatie en voorgenomen fusie*

Compomeer B.V. en Glacopol B.V. zijn thans slapende vennootschappen. Zij beschikken over activa op de balans maar genereren geen operationele omzet. Het management van Giant Leap Composites heeft de accountant opdracht gegeven om in het tweede kwartaal van 2026 een juridische en fiscale fusie door te voeren waarbij Compoform B.V. de verkrijgende vennootschap zal zijn. Hier wordt op het moment van het schrijven van dit informatie memorandum actief aan gewerkt.

### *Motivering van de fusie*

De voorgenomen fusie is ingegeven door de volgende overwegingen:

- Verlaging van structurele accountancy- en administratiekosten door consolidatie van rechtspersonen
- Vereenvoudiging van de juridische groepsstructuur, hetgeen de transparantie richting investeerders en financiers vergroot
- Compomeer en Glacopol zijn stille vennootschappen zonder operationele activiteiten
- Overdracht van activa naar Compoform, waardoor deze bedrijfsmatig ingezet kunnen worden binnen de operationele entiteit
- Mogelijkheid tot fiscale afschrijving van de overgedragen activa binnen de actieve werkmaatschappij
- Verbetering van balansstructuur en solvabiliteit op niveau van de operationele entiteit
- Vermindering van intercompany-transacties en bijbehorende administratieve complexiteit
- Efficiëntere aansturing en governance binnen één operationele vennootschap
- Lagere compliance- en rapportagekosten richting externe stakeholders

De fusie draagt daarmee bij aan kostenreductie, organisatorische vereenvoudiging en een versterking van de financiële positie van de operationele kernactiviteit van de groep.

### Versnelling tijdens Covid-19 en oprichting van Giant Leap Composites

Bij aanvang van de Covid-19 pandemie nam de vraag naar lichtgewicht sandwichpanelen van Compoform sterk toe. Deze groei werd met name gedreven door de explosieve ontwikkeling van e-commerce en de toename van last-mile distributie. Het aantal lichte bedrijfsvoertuigen in de 3,5-tons klasse groeide aanzienlijk, vooral voor inzet bij pakketdiensten en supermarktketens.

Binnen deze voertuigcategorie geldt een maximaal toegestaan totaalgewicht. Iedere kilogram gewichtsbesparing in de opbouw vertaalt zich direct in extra laadvermogen en daarmee in hogere operationele efficiëntie en omzetspotentieel voor de eindgebruiker. Door toepassing van Compoform panelen realiseerden carrosseriebouwers gewichtsreducties tot circa 250 kg per voertuig ten opzichte van traditionele materialen. Dit leverde een aantoonbaar economisch voordeel op voor e-commerce spelers en retailorganisaties.

De sterke volumegroei vormde een strategisch kantelpunt. Een deel van het lamineerproces werd tot dat moment intern uitgevoerd, terwijl aanvullende capaciteit werd uitbested aan externe lamineerbedrijven. Door de toenemende schaal en het strategisch belang van de technologie is besloten om de volledige productie te internaliseren.

Deze keuze leidde tot:

- Reductie van logistieke kosten
- Verbetering van brutomarges
- Verkorting van doorlooptijden
- Behoud van technologische kennis en procescontrole binnen de groep
- Betere kwaliteitsborging en schaalbaarheid

In 2022 is vervolgens Giant Leap Composites B.V. opgericht als nieuwe groepsvennootschap en uitgevende instelling. Binnen deze structuur is geïnvesteerd in een 72 meter lange semi-automatische dubbelbandpers.

Met deze investering is de productiecapaciteit substantieel vergroot en is een belangrijke stap gezet in de industrialisatie van het productieproces. De overgang van kleinschalige, arbeidsintensieve productie naar een semi-geautomatiseerde continu-lijn markeert de transitie van nicheproducent naar schaalbare industriële speler binnen de markt voor lichtgewicht thermoplastische sandwichpanelen.

De oprichting van Giant Leap Composites en de investering in grootschalige productietechnologie vormen daarmee een logisch vervolg op de commerciële groei van Compoform en leggen de basis voor verdere internationale expansie.



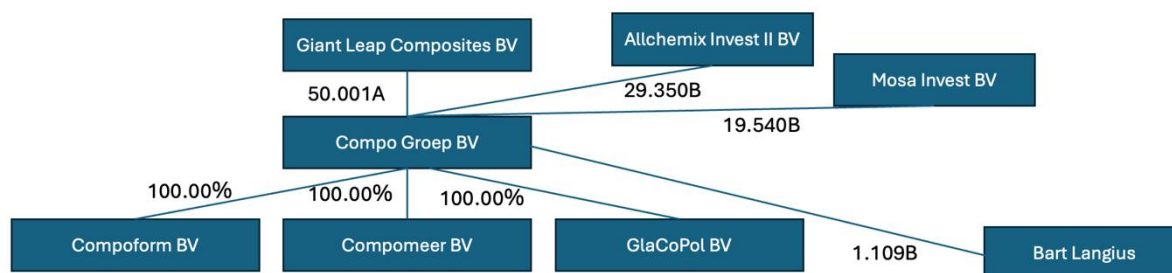
#### *Governance, herstructurering en aandeelhoudersstructuur*

In 2021 heeft het toenmalige management van Compoform, Compomeer en Glacopol de operationele leiding overgedragen aan Max Hamm in de rol van CEO en Dolf Backer in de rol van CTO.

In het kader van deze transitie zijn alle uitstaande leningen en aandeelhoudersschulden binnen Compoform, Compomeer en Glacopol geconverteerd naar eigen vermogen. Hiermee is de balansstructuur versterkt en is de financiering vereenvoudigd.

In 2022 is vervolgens Compo Groep B.V. opgericht als tussenholding en fiscale eenheid. De aandelen van Compoform B.V., Compomeer B.V. en Glacopol B.V. zijn voor 100% ingebracht in Compo Groep B.V. Compo Groep B.V. heeft een geplaatst kapitaal van 100.000 aandelen, verdeeld in aandelen A en aandelen B.

- 50.001 aandelen A zijn bij oprichting direct overgenomen door Giant Leap Composites B.V.
- 49.999 aandelen B bleven bij overdracht in handen van de oorspronkelijke B-aandeelhouders



De aandelen A kennen zowel stemrechten als winstrechten. De aandelen B kennen uitsluitend stemrechten. De aandelen B worden gefaseerd ingekocht door Giant Leap Composites B.V. op basis van een vooraf vastgelegde earn-out regeling. Door deze gefaseerde inkoop zal Giant Leap Composites op termijn volledig juridisch eigenaar worden van Compo Groep B.V.

#### *Earn-out structuur*

De totale earn-out is vastgesteld op EUR 7,5 miljoen met een bandbreedte van ± EUR 1,5 miljoen. De maximumprijs is 7,5 mio euro tot en met 2023, 7,8 mio euro tot en met 2024, 8,1 mio euro tot en met 2025, 8,4 mio euro tot en met 2026, 8,7 mio euro tot en met 2027 en 9,0 mio euro tot en met 2028. Na 2028 is de totale earn-out gemaximeerd op EUR 6,0 miljoen. De earn-out wordt berekend als een percentage van de geconsolideerde omzet van de groep en kent de volgende staffel:

- 2022: 0,00% van de geconsolideerde omzet (grace period)
- 2023: 5,00% van de geconsolideerde omzet
- 2024: 10,00% van de geconsolideerde omzet
- 2025 en volgende jaren: 10,00% van de geconsolideerde omzet

In 2024 is feitelijk 2,50% uitgekeerd in verband met liquiditeitsbehoefte voor werkkapitaal. Het resterende verschuldigde deel is in de jaarrekening opgenomen onder voorzieningen. Eenmalig kan GLC verzoeken om wegens incidentele oorzaken niet zijnde leaseverplichtingen de overdracht met één jaar te bevriezen en de termijnen met één jaar te verlengen. Jaarlijks zal op basis van een door de notaris op te maken akte van overdracht de overdracht van het gedeelte aandelen B worden verleden en de bijbehorende betaling worden verricht. De betalingen zullen gemaximeerd worden aan de EBITDA van het jaar daarvoor. Indien de te-betalen earnout hoger is dan de EBITDA, dan zullen de B-aandeelhouders het te vorderen bedrag via een leningsovereenkomst omzetten in een lening, met een jaarlijkse rente van 4,00%

#### *Stand van zaken per 31 december 2025*

Per 31 december 2025 zijn twee tranches aandelen B ingekocht:

- Tranche 1: 1.413 aandelen B (5,00% van de omzet 2023); 212.039 euro
- Tranche 2: 1.011 aandelen B (2,50% van de omzet 2024); 157.932 euro

Op die datum bezit Giant Leap Composites B.V.:

- 50.001 aandelen A
- 1.413 aandelen B (tranche 1)
- 1.011 aandelen B (tranche 2)

Totaal: 52.425 aandelen in Compo Groep B.V.

De resterende 47.575 aandelen B zijn nog in handen van de oorspronkelijke B-aandeelhouders. Deze structuur borgt enerzijds continuïteit en betrokkenheid van de oorspronkelijke aandeelhouders, en anderzijds een gefaseerde overdracht naar volledige eigendom door Giant Leap Composites B.V., gekoppeld aan gerealiseerde omzet en waarde creatie binnen de groep.

### *Onze activiteiten*

Giant Leap Composites opereert en handelt onder de naam “Compoform B.V.” en “Compoform”. Het bedrijf is een innovatieve ontwikkelaar en producent van hoogwaardige thermoplastische composieten. Compoform is actief binnen diverse sectoren, waaronder de automotive, de bouw, de infrastructuur, en de industrie. Compoform richt zich op de ontwikkeling, het ontwerpen, en de productie van volledig recyclebare, extreem lichte en tegelijk zeer sterke sandwichpanelen als duurzame alternatieven voor traditionele materialen zoals hout, traditionele niet-recyclebare composietpanelen, staal, en aluminium. De Compoform panelen worden wereldwijd ingezet in toepassingen waar lichtgewicht, duurzaamheid, en extreem lange levensduur van belang zijn. Enkele voorbeelden van toepassingen van de Compoform producten zijn vloeren en wanden van transportvoertuigen, steigerpanelen, modulaire woning panelen en vloerplaten van tribunes.



### **Wat zijn composieten**

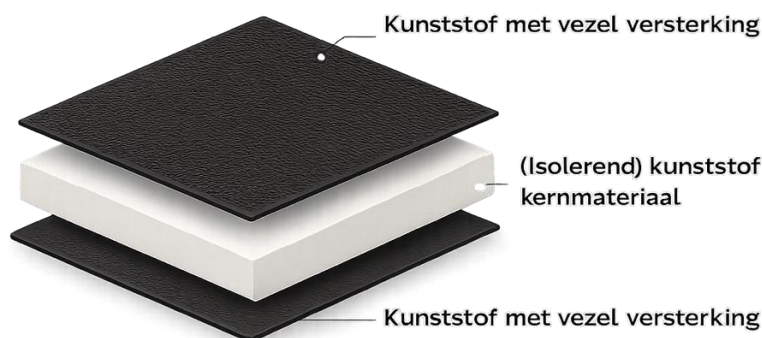
Een composiet is een kunststof die is opgebouwd uit twee of meer verschillende componenten die samen betere eigenschappen leveren dan de afzonderlijke materialen. In de meeste constructieve composieten – en ook in het geval van de Compoform materialen – bestaat de materiaalcombinatie uit een versterkingsmateriaal en een matrixmateriaal.

Het versterkingsmateriaal, vaak een vezelversterking, neemt de mechanische belastingen op en bepaalt in hoge mate de sterkte van het product. Het matrixmateriaal omhult de vezels, houdt de vezels bij elkaar, en bepaalt de uiteindelijke oppervlakte en de milieubestendigheid van de composiet.

Compoform werkt met thermoplastische composieten, waarbij de matrix bestaat uit een thermoplastische kunststof zoals polypropyleen. Een thermoplast is een kunststof die bij verhitting zacht of vloeibaar wordt en bij afkoeling weer uithardt, zonder dat de chemische structuur van het materiaal verandert. Dit proces is herhaalbaar. In tegenstelling tot thermohardende composieten, die na uitharding niet meer kunnen worden omgesmolten, kunnen thermoplastische composieten opnieuw worden verhit, vervormd en herverwerkt. Dit maakt thermoplastische composieten fundamenteel anders in verwerking, levensduur en maakt dat de materialen eenvoudig te recycleren zijn.

### **Sandwichpanelen**

Een sandwichpaneel is een constructief paneel dat bestaat uit twee sterke buitenlagen met daartussen een licht kernmateriaal. Omdat het paneel uit meerdere lagen bestaat, wordt het een “sandwich paneel” genoemd. De Compoform sandwichpanelen bestaan uit twee vezelversterkte thermoplastische kunststof toplagen en een thermoplastisch kernmateriaal. De lagen worden onder gecontroleerde temperatuur en druk via een speciaal ontwikkelde lamineertechniek permanent met elkaar versmolten. Er wordt geen gebruik gemaakt van lijmverbindingen om het kernmateriaal en de toplaag met elkaar te verbinden, waardoor een homogeen paneel ontstaat dat volledig thermoplastisch is en daardoor goed recycleerbaar blijft. De paneeldikte en het type kernmateriaal speelt een belangrijke rol in de uiteindelijke prestaties van het sandwichpaneel. Door te variëren in kernmateriaal en dikte kan de stijfheid, isolerende werking en belastbaarheid van het paneel nauwkeurig worden afgestemd op de toepassing.



De Compoform sandwichpanelen zijn gekenmerkt door harde, slijtvaste toplagen, en een (isolerend) kernmateriaal, wat door middel van dikte van het paneel ook voor de benodigde stijfheid zorgt. Deze panelen worden gebruikt om bijvoorbeeld multiplex te vervangen in de opbouw van bakwagens en steigerpanelen, en onderscheiden zich door hun:

- Lage gewicht (tot 50% lichter dan hout)
- Hoge mechanische sterkte en structurele stijfheid
- Volledige recycleerbaarheid omdat de producten thermoplastisch zijn
- UV-bestendig, weersbestendig, en vochtbestendig

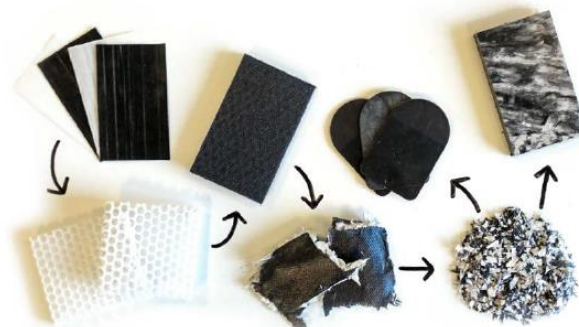
- Extreem lange levensduur van meer dan 12 jaar en dus goedkoop in onderhoud ten opzichte van hout
- Eenvoudige reparatie en langdurig behoud van functionele eigenschappen

Compoform produceert maatwerkpanelen en levert deze wereldwijd aan een breed scala van klanten. Denk hierbij aan vloerplaten en wandpanelen voor trailers en bakwagens, wand-elementen in modulaire bouw, onderdelen in steigersystemen, loopbruggen, en nog veel meer. In veel toepassingen vervangen de Compoform panelen traditionele multiplex (hout) of metalen oplossingen, met duidelijke voordelen op het gebied van gewicht, duurzaamheid en total cost of ownership.

### Recyclage en duurzaamheid

Compoform kiest er in haar sandwichpanelen bewust voor om dezelfde polymeerbasis toe te passen in zowel de kern als de matrix van de vezelversterkte toplagen. In de praktijk betekent dit dat het kernmateriaal bestaat uit polypropyleen (PP-schuim), terwijl de vezelversterkte composiet toplagen eveneens zijn opgebouwd met een polypropyleen matrix. Door deze materiaalkeuze ontstaat een zoveel mogelijk monomateriaal sandwichconstructie, waarin verschillende functionele lagen worden gecombineerd zonder het gebruik van verschillende polymeren.

Deze monomateriaalstrategie biedt belangrijke technische en duurzame voordelen. Doordat kern en toplagen chemisch compatibel zijn, ontstaat een sterke en duurzame verbinding tussen de lagen zonder complexe lijmen of tussenlagen van andere polymeren. Daardoor wordt recycling aan het einde van de levensduur aanzienlijk vereenvoudigd: het volledige paneel kan worden verwerkt binnen bestaande glas-polypropyleen recyclestromen, zonder uitgebreide scheidingsstappen. Hiermee wordt circulariteit niet achteraf toegevoegd, maar direct in het ontwerp van het product geborgd.



RECYCLING OF DE COMFODECK®

Voor de ontwikkeling van het polypropyleen schuim kernmateriaal werkt Compoform samen met SABIC Global Technologies B.V. SABIC is een wereldwijd opererende producent van chemische materialen en polymeren en behoort tot de grootste spelers ter wereld op het gebied van thermoplasten. Het bedrijf ontwikkelt en produceert onder meer polyolefinen en hoogwaardige polymeren voor toepassingen in onder andere automotive, luchtvaart, bouw en industrie. SABIC onderscheidt zich door een combinatie van schaalgrootte, diepgaande materiaalkennis en sterke focus op industriële toepasbaarheid en lange termijn betrouwbaarheid.

Binnen deze samenwerking maakt Compoform gebruik van SABIC® PP-UMS (Ultra Melt Strength) materialen. Deze polypropyleen kwaliteiten zijn specifiek ontwikkeld voor extrusiegeschuimde

toepassingen en kenmerken zich door een hoge smeltsterkte, waardoor het mogelijk is om lichte, homogene en structureel stabiele PP-schuimen te produceren. Dit PP-schuim vormt een ideaal kernmateriaal in combinatie met vezelversterkte PP-toplagen.

Het resultaat van deze samenwerking is een volgende generatie thermoplastische sandwichpanelen waarin een vezelversterkte PP laminaat wordt gecombineerd met een duurzaam PP-schuim kernmateriaal. Deze panelen maken gewichtsreducties tot circa 50% mogelijk ten opzichte van dezelfde plaatdikte hout, terwijl tegelijkertijd de slagvastheid en structurele prestaties verbeteren. Bovendien bieden zij een duurzaam alternatief voor traditionele kernmaterialen zoals PVC, PU en XPS, met een betere recycleerbaarheid en hoge bestendigheid tegen vocht, chemicaliën, UV-belasting en wisselende omgevingscondities.

De samenwerking met SABIC is strategisch omdat deze Compoform toegang geeft tot industrieel gevalideerde, wereldwijd erkende materialen met bewezen prestaties. Dit verlaagt de adoptiedrempel bij OEM's en systeemintegratoren, met name in gereguleerde markten zoals automotive en luchtvaart, waar materiaalbetrouwbaarheid, leveringszekerheid en langetermijnondersteuning essentieel zijn. Tegelijkertijd stelt de combinatie van SABIC's materiaaltechnologie en Compoform's kennis van thermoplastische sandwichconstructies het bedrijf in staat om schaalbare, circulaire en industrieel robuuste oplossingen te ontwikkelen.

Door deze geïntegreerde aanpak positioneert Compoform haar sandwichpanelen niet alleen als licht en sterk, maar ook als toekomstbestendige monomateriaaloplossingen die aansluiten bij de toenemende eisen op het gebied van duurzaamheid, circulariteit en industriële verwerkbaarheid.

CHEMISTRY THAT MATTERS™

سابك  
sabic

GLASS PP SANDWICH PANEL  
+PP FOAM

COMPOFORM – PART OF GIANT LEAP COMPOSITES

SABIC® PP-UMS AND PP GLASS FIBER ORGANOSHEETS  
SABIC® PP-UMS IS TYPICALLY USED FOR PHYSICAL FOAM EXTRUSION

**INDUSTRY CHALLENGE**  
Replacing wood, other foams such as PET, PU and PS, chemical adhesive layers, metal and MDF with a mono material lightweight solution

**SABIC SOLUTION**  
PP foams can typically be used as a strong, insulative core material for sandwich panels. In applications for the B&C and Transportation industries. End products are in general lighter & tougher, and can enable efficient recycling (only glass fiber & PP.)

**COST SAVINGS**

**WEIGHT SAVINGS**

**PROCESSABILITY**

**HIGH IMPACT STRENGTH**

CLICK HERE FOR MORE INFORMATION

VIEW VIDEO

### *Ons verdienmodel*

Het verdienmodel van Giant Leap Composites B.V. is gebaseerd op de verkoop van hoogwaardige thermoplastische composietpanelen en laminaten aan zakelijke eindklanten in sectoren zoals de bouw, automotive, industrie, en infrastructuur. De onderneming verkoopt haar panelen op basis van een vierkante meterprijs, waarbij volume, bewerking, en klantspecificaties per klantopdracht kunnen variëren.

De kern van het verdienmodel is niet alleen het leveren van standaardpanelen, maar juist het bieden van volledig op maat gemaakte klantgerichte totaaloplossingen. Compoform produceert de panelen in eigen huis, maar voegt daarna op klantwens nog nabewerkingen toe om een totaaloplossing te leveren. Hierdoor zijn de Compoform panelen direct verwerkbaar of monteerbaar voor een eindklant. Het bedrijf fungeert hierdoor als een totaalleverancier van afgewerkte componenten in plaats van enkel een materiaalleverancier. De toegevoegde waarde zit onder meer in de volgende bewerkingen en services:

- Op maat zagen van de panelen tot 13.600 x 2900 x 150mm conform tekeningen van de klant
- Op maat frezen tot 6000 x 2900mm

- Randafwerkingen middels een in-huis ontwikkelde infrarood smelttechniek, waarbij de randen middels infrarood worden opgewarmd en dichtgesmolten tot een mooi afgewerkte “seal”
- Afdichten van de kanten middels een UV-bestendige kantenband
- Volvlakbedrukking van panelen met klanten logo's via een UV-flatbedprinter in maximaal 3000 x 2000mm

#### *Uitbreiding van het verdienmodel*

Naast de reguliere verkoop van panelen en bewerkingen, werkt Compoform momenteel aan de introductie van een “abonnementsmodel”. Binnen dit concept wil het bedrijf het mogelijk maken voor klanten om tegen een vast bedrag per maand panelen binnen bepaalde toepassingen af te nemen, vergelijkbaar met een leaseconstructie. Dit model is met name interessant voor eindklanten die geen grote investeringen vooraf willen (of kunnen) doen. Compoform zal ervoor zorgen dat alle productie kosten in ieder geval gedekt zijn voordat de eerste maandfactuur wordt gestuurd, en dat Compoform eigenaar blijft van de goederen totdat de goederen volledig afbetaald zijn. Dit model vergroot de afzetmarkt voor Compoform, en zorgt er tegelijk voor dat het bedrijf een stabiele en terugkerende inkomstenstroom heeft.

#### *Wie zijn onze klanten*

Compoform levert haar producten en diensten aan een diverse groep zakelijke klanten binnen sectoren waar duurzaamheid, gewichtsbesparing, en materiaal efficiëntie essentieel zijn. De klantenkring bestaat bijvoorbeeld uit:

- Carrosseriebouwers en trailerbouwers die lichtgewicht, impactresistente, slijtvaste panelen gebruiken als vloerpanelen en wandpanelen in vrachtwagens, aanhangwagens, en speciale voertuigen
- Producenten van steiger- en klimsystemen, waar de composiet panelen fungeren als sterke, onderhoudsarme, en weerbestendige loopvloeren of werkplatforms
- Bouwers van luchtvaartcontainers, die profiteren van de slagvastheid en het lage gewicht van de laminaten
- Fabrikanten van prefab modules en modulaire systemen, die de panelen inzetten als structurele isolerende bouwelementen voor een snelle, efficiënte, en duurzame opbouw van prefab units



*Compoform panelen in lichtgewicht rolsteigers (links).  
Compoform laminaten in luchtvaart containers (rechts).*

### *Wie zijn onze leveranciers*

Compoform werkt nauw samen in partnership vorm met een zorgvuldig geselecteerd netwerk van toeleveranciers die hoogwaardige materialen leveren voor de productie van vezelversterkte laminaten en sandwichpanelen. Voor elke belangrijke materiaal groep werkt Compoform met minimaal drie leveranciers om de onderhandelingspositie sterk te houden en risico's te beperken. De belangrijkste materiaal groepen zijn:

- Kernmaterialen zoals polypropyleen schuim, polypropyleen honingraat, PET-schuim en XPS-schuim
- Vezelversterkte kunststof toplagen, zoals geweven of uni-directionele glas-PP en glas-PET toplagen, waarin ter versterking van het kunststof vezelmateriaal is opgenomen
- Deklagen, folies, en functionele coatings voor bescherming, esthetiek, of klant branding

Een groot deel van deze materialen wordt betrokken bij toeleveranciers uit Europa, waar kwaliteit, leverbetrouwbaarheid, en snelle leveringen een rol spelen. Echter zijn er bepaalde materialen waarvan er geen Europese producenten zijn zoals glas-PP UD-tapes en laminaten. Voor deze materialen wordt er samengewerkt met partners uit het Midden-Oosten, de Verenigde Staten, en Azië.

De relatie met leveranciers zijn altijd langdurig, en gebaseerd op een technische samenwerking waarbij eisen rond mechanische prestaties en recycleerbaarheid centraal staan. In veel gevallen worden materialen in coproductie of mede door Compoform ontwikkeld.

### *Wie zijn onze concurrenten*

Compoform opereert in een markt waar traditioneel gebruik wordt gemaakt van materialen zoals multiplex (hout), en traditionele, zware, niet-recyclebare glasvezel-polyester panelen. Deze 2 type producten zijn dan ook de voornaamste concurrenten.

### *Glas-polyester panelen*

Producenten van glasvezelversterkte polyester panelen zijn al decennialang actief in onder meer carrosseriebouw, modulaire units, caravanbouw en infrastructurele toepassingen. Twee grote Europese spelers zijn Polyfont en Carlier Plastiques.

Deze panelen kennen doorgaans een lage initiële aanschafprijs en zijn breed beschikbaar. Tegelijkertijd kennen zij structurele nadelen:

- Relatief hoog gewicht
- Beperkte recycleerbaarheid door thermohardende matrix
- Lagere specifieke stijfheid bij vergelijkbare dikte
- Emissies en gezondheidsaspecten bij verwerking
- Beperkte circulariteit aan het einde van de levensduur

Compoform onderscheidt zich door het gebruik van thermoplastische glas-PP laminaten en PP-kernmaterialen. Hierdoor zijn de panelen:

- Volledig recyclebaar binnen een monomateriaalstroom
- Lichter bij gelijke of hogere stijfheid
- Beter bestand tegen vocht en chemische belasting
- Eenvoudiger te verwerken en thermisch te vervormen

- Geschikt voor herverwerking aan het einde van de levensduur

Daarnaast zijn er enkele Chinese producenten actief in glas-PP honingraatpanelen. Hoewel deze producenten competitief kunnen zijn op productiekosten, hebben zij tot op heden beperkt structureel marktaandeel in Europa opgebouwd. De belangrijkste belemmeringen zijn:

- Hoge transportkosten bij volumineuze sandwichpanelen
- Lange levertijden en beperkte flexibiliteit
- Importheffingen en logistieke onzekerheden
- Beperkte technische ondersteuning op locatie
- Lagere acceptatie in gereguleerde toepassingen

Compoform combineert Europese productie, korte levertijden, engineering support en maatwerk. Uniek binnen de markt is de combinatie van glas-PP toplagen met een PP-schuimkern in plaats van een traditionele honingraatkern. Deze configuratie levert een zeer homogeen paneel op met verbeterde impactabsorptie, hogere puntlastweerstand en een gesloten oppervlaktestructuur. Dit type paneel wordt in deze configuratie op industriële schaal niet door andere Europese producenten aangeboden.

#### *Houten plaatmaterialen*

Producenten van multiplex en gelamineerde houtpanelen zijn sterk vertegenwoordigd in de bouw en carrosseriebouw. Voorbeelden van internationale spelers zijn UPM Plywood, Metsä Wood, Wisa Plywood en KoskiPly.

Multiplex kent een lagere initiële aanschafwaarde en is breed geaccepteerd in traditionele markten. De totale kosten over de levensduur liggen echter aanzienlijk hoger door:

- Hoge onderhoudsbehoefte
- Gevoeligheid voor vocht, delaminatie en rot
- Slijtage bij intensief gebruik
- Beperkte levensduur
- Hogere handlingkosten door het gewicht

Bij gelijke dikte is multiplex circa twee keer zo zwaar als een thermoplastisch sandwichpaneel van Compoform. Dit resulteert in hogere transportkosten, zwaardere handling en in mobiele toepassingen direct verlies aan laadvermogen.

#### *Positionering*

Compoform positioneert zich niet als goedkope vervanger, maar als technisch en economisch superieur alternatief over de volledige levensduur van het product. De combinatie van lager gewicht, hogere stijfheid, lagere onderhoudskosten, recyclebaarheid en engineeringondersteuning zorgt voor een aantoonbaar lagere total cost of ownership. Daarmee concurreert Compoform primair met traditionele materialen, terwijl de directe concurrentie in thermoplastische glas-PP schuim-sandwichpanelen beperkt is binnen Europa.

*Welke marktontwikkelingen zien wij*

De markten waar wij actief in zijn, zijn enorm gedreven door technologische materiaalinnovatie, en maatschappelijke druk op duurzaamheid. Binnen deze context ziet Compoform de volgende structurele ontwikkelingen die direct aansluiten op haar waardepropositie:

1. Versnelling naar duurzaamheidseisen: klanten en opdrachtgevers eisen steeds vaker materialen met een lagere milieu impact. Denk hierbij aan recyclebaarheid, een lagere CO<sub>2</sub>-uitstoot, hergebruik, en minder materiaalgebruik op zichzelf. Composietpanelen op thermoplastische basis passen hier perfect binnen.
2. Stijgende vraag naar lichtgewicht oplossingen: door de elektrificatie van voertuigen (zoals vrachtwagens, trailers, en lichte bedrijfswagens), wordt het reduceren van het gewicht van het voertuig steeds belangrijker. Een lager eigen gewicht van het voertuig betekent een verhoging van het nuttig laadvermogen, meer actieradius, en minder energieverbruik. Ook in de steigerbouw groeit de behoefte naar lichtgewicht panelen om sneller op te kunnen bouwen en af te kunnen breken.
3. Klanten zoeken naar complete oplossingen, en niet enkel naar materiaal. In toenemende mate willen klanten geen halffabricaten maar een directe oplossing. Compoform panelen zijn gezaagd, gefreesd, afgewerkt middels een kantenband, en bedrukt. Hierdoor hoeft de klant geen verdere verwerkingsstappen te verrichten, en kan het product zo worden ingebouwd.
4. Toenemende focus op TCO (Total Cost of Ownership). In plaats van alleen te kijken naar de aanschafprijs van een product, richten klanten zich steeds meer op de totale levensduurkosten van materialen: inclusief onderhoud, vervanging, energieverbruik en eindverwerking. Composietpanelen met lange levensduur, minimale onderhoudsbehoefte en recycleerbaarheid passen in deze waardebenadering en worden aantrekkelijker ten opzichte van traditionele materialen zoals hout of staal.
5. Toenemende behoefte aan merkuitstraling en visuele herkenbaarheid: In markten waar producten onderling steeds moeilijker te onderscheiden zijn, groeit het belang van zichtbare merkpositionering. Klanten willen hun identiteit, huisstijl of boodschap steeds vaker direct zichtbaar maken op de materialen die zij gebruiken – of dat nu gaat om trailers, steigers, modules of infrastructurele elementen. Panelen die bedrukt kunnen worden met logo's, slogans of instructies bieden hier een directe oplossing voor.

*Kwaliteitsnormen en certificeringen*

Compoform hecht grote waarde aan kwaliteit, betrouwbaarheid en procesbeheersing. Om deze standaarden structureel te borgen is het bedrijf ISO 9001-gecertificeerd, de internationaal erkende norm voor kwaliteitsmanagement. Dit certificaat bevestigt dat Compoform werkt volgens vastgestelde procedures, continu verbetert, risico's beheerst en klanttevredenheid centraal stelt in alle processen van inkoop en productie tot levering en service.

Daarnaast beschikt Compoform over een volledig geïntegreerd track & trace-systeem, waarmee elke geproduceerde plaat of component tot op batchniveau herleidbaar is. Zowel de herkomst van gebruikte grondstoffen als de specifieke bewerkingen (zoals frezen, sealen of bedrukken) worden digitaal vastgelegd. Dit biedt niet alleen transparantie richting klanten, maar maakt het ook mogelijk om

producten in geval van technische analyse of kwaliteitsvraagstukken snel en nauwkeurig te herleiden. Deze combinatie van procescertificering en producttraceerbaarheid zorgt ervoor dat Compoform hoogwaardige en consistente kwaliteit kan garanderen, ook bij seriematige productie en maatwerkoplossingen. Het vormt een belangrijk fundament onder het vertrouwen van afnemers in sectoren waar betrouwbaarheid en naleving van specificaties cruciaal zijn.

### **3.3 Nadere informatie over ons bestuur en aandeelhouders**

#### **3.3.1 Bestuurder**

De statutair bestuurders van Giant Leap Composites B.V. zijn Max Lodewijk Adriaan Hamm (namens WoHo B.V., links op de foto), en Jan Adolph Dam Backer (namens J. Backer Holding B.V., rechts op de foto).



#### **3.3.2 Managementstructuur**

Het management wordt gevoerd door Max Lodewijk Adriaan Hamm in de rol van CEO, en Dolf Backer in de rol van CTO.

#### Algemene bedrijfsvoering

Max Hamm is verantwoordelijk voor de algemene bedrijfsvoering en de strategische koers van het bedrijf. Hij vertaalt de strategie naar concrete doelstellingen en operationele plannen. Daarnaast is hij verantwoordelijk voor externe relaties met aandeelhouders, strategische partners, en belangrijke leveranciers, evenals voor governance, compliance en langetermijnpositionering van het bedrijf.

#### Sales

Max is nauw betrokken bij de key accounts en strategische klanten. Hij ontwikkelt en bewaakt de commerciële strategie, inclusief prijsstellingen, contractstructuren, en marktsegmentatie. Ook initieert hij samenwerkingen met distributeurs en OEM's in binnenland en buitenland. Ook heeft Compoform vanaf maart de sales organisatie versterkt met 2 extra mensen.

### Finance en kapitaalstructuur

Op financieel vlak is Max verantwoordelijk voor de totale financiering van het bedrijf, inclusief budgetteringen, cashflowmanagement, investeringsbeslissingen, en het leiden van trajecten rondom financieringen, subsidies, mogelijke equity investeringen, en converteerbare instrumenten. Tevens onderhoudt hij contact met de accountant, subsidie-instanties, en overige financiële stakeholders.

### Technologie en productontwikkeling

Dolf Backer leidt de ontwikkeling van nieuwe materialen, sandwichconstructies, en productconcepten. Hij vertaalt de markt vraag en klantwens naar technisch haalbare en schaalbare oplossingen. Daarbij ligt de focus op lichtgewicht, recyclebare thermoplastische composieten met consistente mechanische prestaties. Hij bewaakt materiaalkeuzes, stuurt validatie, testen, en certificering aan. Daarnaast is Dolf binnen operations verantwoordelijk voor het ontwerp, optimalisatie, en verdere industrialisatie van de productielijnen. Hij werkt aan het verhogen van processtabiliteit, en het verminderen van afvalpercentages.

Naast ons managementteam beschikt Giant Leap Composites B.V. over een bredere organisatie met verschillende rollen die de dagelijkse operatie ondersteunen.

Onze operationeel manager is verantwoordelijk voor de dagelijkse aansturing van de productie en de logistiek. Deze rol bewaakt planning, capaciteit, voorraad, leverbetrouwbaarheid, en afstemming tussen productie en inkoop.

Binnen de productie is een productiemanager verantwoordelijk voor het aansturen van de werkvloer, de planning, en het behalen van productie- en kwaliteitsdoelstellingen. De productiemanager vertaalt de planning naar uitvoering.

Op HR-gebied hebben we een medewerker verantwoordelijk voor personeelsplanning en werving. De kwaliteitsmedewerkers bewaken product- en proceskwaliteit, verzorgen inspecties, testrapportages, documentatie en ondersteunen verbetertrajecten.

Ten slotte ondersteunt een backoffice medewerker de organisatie bij orderverwerking, klantcommunicatie, logistiek, en interne coördinatie. De financiële en administratieve werkzaamheden worden aangevuld door een part-time administratief medewerker, gericht op (personeels)administratie en facturatie.

### **3.3.3 Personeel**

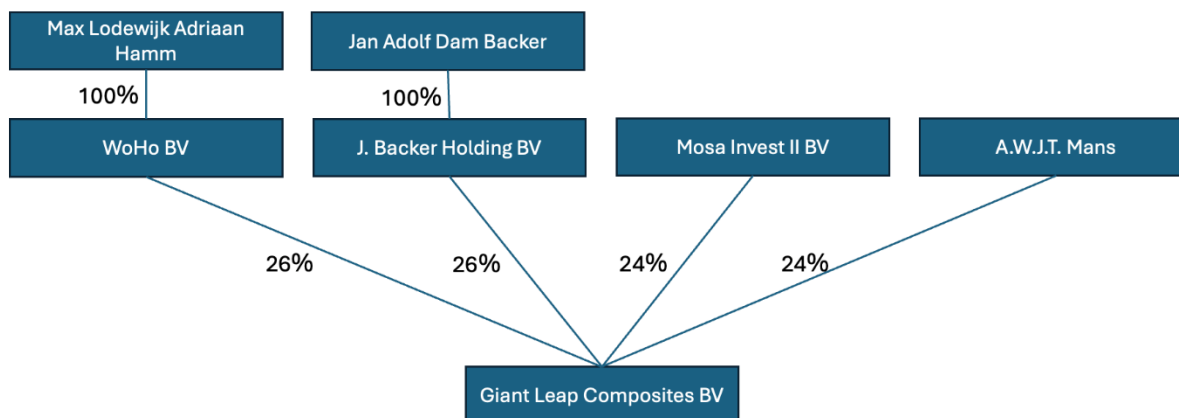
Momenteel werken er 18 mensen bij Giant Leap Composites B.V. wat neerkomt op 16 FTE. Alle personeelsleden staan op de payroll van Compoform B.V.



### 3.3.4 Aandeelhouders

Giant Leap Composites B.V. heeft vier aandeelhouders; WoHo B.V. (26%), J. Backer Holding B.V. (26%), Mosa Invest II B.V. (24%), en A.W.J.T. Mans (24%).

- WoHo B.V. is de persoonlijke holding van CEO Max Hamm.
- J. Backer Holding B.V. is de persoonlijke holding van CTO Dolf Backer.
- Mosa Invest II B.V. is het investeringsvehicle van de familie Maas.
- A.W.J.T. Mans participeert vanuit privé. Alex Mans is founder en CEO van FLYR.



### 3.4 (Financiële) relaties

#### 3.4.1 Leningen met gerelateerde partijen

Giant Leap Composites B.V. heeft geen leningen van gerelateerde partijen zoals aandeelhouders en/of medewerkers.

#### 3.4.2 Leningen met derden

Giant Leap Composites B.V. maakt gebruik van financial lease voor de lease van een aantal van de machines. Bij financial lease staat de activa op de balans van de vennootschap. Het overzicht van leasing is hieronder weergegeven per balansdatum 31 december 2025:

Lening 1:

Lening met	abcfinance B.V.
Soort lening	Financial lease contract 114509826, opdeelzaag Zentrex 6215
Afgesloten op	09-02-2024
Bedrag	€ 140.000
Looptijd	48 maanden
Aflosdatum	De lening loopt tot 07-02-2028
Rente	De rente bedraagt 7,19% per jaar. De maandelijkse aflossing inclusief rente bedraagt € 2.715,55
Andere kosten	€ 200 eenmalige kosten voor opmaak contract, en een koopoptie van € 150
Slottermijn	Er is een slottermijn van € 35.000.
Zekerheden	Gedurende de volledige looptijd van de financiering is abcfinance B.V. juridisch eigenaar van het object. Na afloop van de looptijd én volledige betaling (termijnen, slottermijn en koopoptie), gaat het eigendom over naar Giant Leap Composites B.V.
Openstaande lening	Op 31-12-2025 was de hoogte van de lening: € 66.986,29 exclusief slottermijn.
Toelichting en/of bijzonderheden	Deze lening bedraagt een financial lease.

Lening 2:

Lening met	abcfinance B.V.
Soort lening	Financial lease contract 114510415, Demag Bovenloopkraan
Afgesloten op	09-10-2024
Bedrag	€ 28.600
Looptijd	60 maanden
Aflosdatum	De lening loopt tot 09-10-2029
Rente	De rente bedraagt 9,16% per jaar. De maandelijkse aflossing inclusief rente bedraagt € 589,00
Andere kosten	€ 200 eenmalige kosten voor opmaak contract, en een koopoptie van € 150

Slottermijn	Er is geen slottermijn.
Zekerheden	Gedurende de volledige looptijd van de financiering is abcfinance B.V. juridisch eigenaar van het object. Na afloop van de looptijd én volledige betaling (termijnen, slottermijn en koopoptie), gaat het eigendom over naar Giant Leap Composites B.V.
Openstaande lening	Op 31-12-2025 was de hoogte van de lening: € 27.244.
Toelichting en/of bijzonderheden	Deze lening bedraagt een financial lease.

## Lening 3:

Lening met	ING
Soort lening	Rekening courant krediet
Afgesloten op	22-10-2024
Bedrag	€ 1.200.000
Looptijd	12 maanden, met 12 maanden verlengd
Aflosdatum	De lening loopt tot 22-10-2025, maar is inmiddels met 12 maanden verlengd.
Rente	EURIBOR + 3.353% opslag op jaarbasis. Daarnaast geldt er een 0.25% ING rekening courant toeslag, en een 2.00% klantopslag
Tussentijdse Aflossing	Wanneer er van het rekening courant krediet gebruik wordt gemaakt, mag er tussentijds worden afgelost zonder boete. Er wordt enkel rente betaald over het daadwerkelijke opgenomen bedrag in de periode.
Zekerheden	<p>Giant Leap Composites B.V., Compo Groep B.V., Compoform B.V., Compomeer B.V., en Glacopol B.V. zijn allen hoofdelijk aansprakelijk voor het volledige krediet. ING kan zich dus verhalen op elk van deze entiteiten afzonderlijk, ongeacht wie het krediet gebruikt.</p> <p>Eerste pandrecht op bedrijfsactiva: door alle bovenstaande vennootschappen is er een pandakte bedrijfsactiva (eerste pandrecht) verstrekt. Dit pandrecht omvat onder meer:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Voorraden</li> <li>- Vorderingen (debiteuren, inclusief toekomstige vorderingen)</li> <li>- Bedrijfsinventaris</li> <li>- Tegoeden</li> </ul>
Openstaande lening	Op 31-12-2025 werd er gebruik gemaakt van het rekening courant krediet ter hoogte van € 471.304

### 3.4.3 Onderlinge verhoudingen leningen

De rangorde van de verschillende leningen hebben wij hieronder weergegeven. In deze rangorde hebben we ook de rang van de achtergestelde obligaties opgenomen. Deze rangorde houdt in dat de lening verstrekkers die in de eerste rij zijn opgenomen in het overzicht als eerste een betaling ontvangen indien er sprake is van een uitwinningssituatie. Daarna volgt de lening verstrekker uit de tweede rij, enzovoort.

Rangorde leningen:

- Eerst: ING Bank – rekening courant krediet
- Tweede: abcfinance – financial lease
- Derde: deze obligatielening

**Let op:** Omdat de obligaties zijn achtergesteld geldt het volgende wanneer wij in de toekomst geld lenen van andere partijen zoals bijvoorbeeld banken. Die partijen hebben dan met voorrang boven u als obligatiehouder recht op betaling van de rente en terugbetaling van de leningen. Dan geldt dat als er nog geld over is, u, samen met de andere beleggers in de obligaties en de andere leningen van gelijke rang, recht heeft op betaling van de rente en terugbetaling van de lening.

Wij kunnen in de toekomst geld lenen van banken of anderen. Wij kunnen dan afspreken dat die banken of anderen eerder betaald krijgen dan u. Ook dan zullen deze obligaties achtergesteld zijn. Lenen wij in de toekomst van aandeelhouders? Dan zullen die leningen achtergesteld zijn aan deze obligatielening.

Lenen wij in de toekomst geld van banken, aandeelhouders of anderen? Dan zullen wij u hierover informeren middels een bericht op de website van NPEX.

### 3.5 Nadere informatie over de besteding van de opbrengst en kosten

Compoform beoogt via NPEX maximaal € 1.400.000 op te halen om haar groeiambities te versnellen en de bedrijfsvoering strategisch te versterken. De opgehaalde middelen worden verdeeld over vier hoofddoelen die direct bijdragen aan omzetgroei, kostenreductie en structurele waardevermeerdering van de onderneming. Het betreft een beoogde verdeling; de exacte toewijzing van de middelen kan - afhankelijk van marktomstandigheden of interne prioriteiten - worden aangepast. Samenvattend wordt hieronder overzicht van de voorgenomen besteding weergegeven, met een uitgebreidere toelichting op de vier hoofddoelen.

Hier willen wij het geld aan besteden	Als wij € 800.000 lenen, willen wij dit als volgt besteden	Als wij € 1.400.000 lenen, willen wij dit als volgt besteden
Werkkapitaal en sales	€ 800.000	€ 1.300.000
Optimalisatie productie	€ 0	€ 100.000
<b>Totaal</b>	<b>€ 800.000</b>	<b>€ 1.400.000</b>

### 1. Werkkapitaal en sales expansie: € 1.300.000

Compoform zal circa € 800.000 - € 1.300.000 van de gelden aanwenden voor de structurele versterking van het werkkapitaal. Deze investering is essentieel om de groei van de onderneming te faciliteren en bestaat uit meerdere samenhangende componenten die gezamenlijk bijdragen aan omzetversnelling, kostenreductie en operationele stabiliteit.

#### **Strategische voorraadopbouw**

Het grootste deel van het werkkapitaal wordt ingezet voor het opbouwen en aanhouden van strategische voorraden grondstoffen, halffabricaten en standaardproducten. Het betreft onder andere vezelversterkte thermoplastische tapes en laminaten, polypropyleen kernmaterialen en halffabricaten. Een aanzienlijk deel van deze materialen wordt internationaal ingekocht, veelal buiten Europa, met levertijden die variëren tussen de 10 en 12 weken. Door deze materialen structureel op voorraad te houden, verkleint Compoform haar afhankelijkheid van lange en kwetsbare supply chains. Tegelijkertijd wordt het mogelijk om klanten aanzienlijk kortere levertijden te bieden en betrouwbaarder te plannen, wat in de markten waarin Compoform actief is een doorslaggevend concurrentievoordeel vormt.

#### **Halffabricaten en gereed product**

Naast grondstoffen wordt werkkapitaal ingezet voor het aanhouden van halffabricaten en een beperkte voorraad gereed product in standaardafmetingen. Hierdoor kan de productie sneller worden opgestart en kunnen klanten direct bediend worden zonder projectmatige inkoop per order. Dit verkort de order-to-delivery cyclus aanzienlijk en voorkomt omzetverlies doordat klanten niet bereid zijn om meerdere maanden op levering te wachten.

#### **Onderhanden werk en productiecontinuïteit**

Een deel van het werkkapitaal zit tijdelijk vast in onderhanden werk. Dit betreft panelen die zich in verschillende fasen van het productieproces bevinden, zoals laminatie, zagen, frezen, printen, of andere nabewerkingen. Door voldoende werkkapitaal beschikbaar te hebben, kan Compoform de productielijnen continu benutten, stilstand voorkomen en de bezettingsgraad verhogen. Dit leidt tot een stabielere productieplanning, minder afval en een efficiëntere inzet van personeel en machines.

#### **Voorfinanciering van inkoop en logistiek**

Compoform gebruikt werkkapitaal tevens voor de voorfinanciering van inkoop en logistiek. Dit omvat aanbatalingen aan leveranciers, bulkinkoop tegen gunstigere voorwaarden, transport over zee of spoor, douane- en invoerkosten en opslag. Door deze kosten vooraf te kunnen dragen, kan Compoform betere prijsafspraken maken, spoedtransporten beperken en logistieke kosten structureel verlagen, wat een positief effect heeft op de brutomarge.

#### **Debiteuren en kasstroomoverbrugging**

In de markten waarin Compoform actief is, zijn betaaltermijnen van 45 tot 90 dagen gebruikelijk, met name bij OEM's en internationale klanten. Werkkapitaal wordt ingezet om de periode tussen levering en betaling te overbruggen, zodat groei niet wordt geremd door tijdelijke kasstroomtekorten. Dit stelt

de onderneming in staat om grotere orders en raamcontracten aan te nemen zonder extra externe financiering per order.

### **Operationele buffers en risicobeheersing**

Tot slot fungeert het werkkapitaal als operationele buffer voor de dagelijkse bedrijfsvoering. Dit betreft onder andere personeelskosten tijdens productieruns, energie en utilities en tijdelijke piekbelasting in de productie. Deze buffer verhoogt de operationele stabiliteit en maakt Compoform minder afhankelijk van kortlopende kredietfaciliteiten.

### **Expansie en professionalisering van salesactiviteiten**

Een deel van het verhoogde werkkapitaal wordt specifiek aangewend voor de uitbreiding en professionalisering van de salesactiviteiten. Deze investering is gericht op het versnellen van omzetgroei, het verkorten van salescycli en het structureel versterken van de commerciële organisatie.

Allereerst zal Compoform investeren in de implementatie van een nieuw professioneel CRM-systeem. Dit systeem wordt ingezet voor het centraal vastleggen en opvolgen van leads, offertes, klantcontacten en forecasts. Hiermee ontstaat beter inzicht in de salespipeline, conversieratio's en marktpotentie per sector en regio. Het CRM vormt tevens de basis voor gestructureerde accountplanning en het actief managen van key accounts en OEM-klanten.

Daarnaast wordt een deel van het werkkapitaal gebruikt voor het aantrekken van extra commerciële capaciteit. Dit betreft de uitbreiding van het verkoopteam met ervaren verkopers die beschikken over relevante sectorervaring, onder meer in automotive, logistiek, bouw en industriële toepassingen. Door deze uitbreiding kan Compoform meer markten parallel bewerken, sneller opvolging geven aan leads en langdurige klantrelaties opbouwen zonder dat dit ten koste gaat van de bestaande commerciële slagkracht.

Verder zal Compoform gericht investeren in internationale beurzen en marktactiviteiten. De focus ligt hierbij op strategisch belangrijke afzetmarkten, waaronder:

- de Verenigde Staten
- Duitsland
- Scandinavië
- Frankrijk

Deelname aan diverse beurzen is essentieel om zichtbaarheid te vergroten bij OEM's, systeemintegratoren en distributeurs, nieuwe leads te genereren en bestaande relaties te verdiepen. Werkkapitaal wordt ingezet voor standbouw, demomaterialen, beurslogistiek, reis- en verblijfskosten en opvolgende commerciële trajecten.

Naast bovenstaande kernactiviteiten wordt werkkapitaal ook gebruikt voor aanvullende salesgerichte initiatieven, waaronder:

- het ontwikkelen en produceren van samples, demonstratiepanelen en testseries voor klanten
- het voorfinancieren van pilotprojecten en pre-series bij grote klanten
- het opzetten van regionale verkoopstructuren en agenturen in nieuwe markten
- het ontwikkelen van commerciële tools zoals technische datasheets, applicatievoorbeelden en sales ondersteunende materialen

Door deze investeringen kan Compoform haar commerciële activiteiten opschalen zonder druk op de operationele liquiditeit. Tegelijkertijd ontstaat een professionelere salesorganisatie die beter in staat is om internationale groei te ondersteunen, grotere contracten te sluiten en structurele omzetstromen op te bouwen.

### **Effect op groei en waardecreatie**

De investering van € 800.000 - € 1.300.000 in werkkapitaal en expansie van sales activiteiten vormt een directe hefboom voor omzetgroei, doordat meer orders kunnen worden aangenomen en sneller worden uitgeleverd. Tegelijkertijd draagt het bij aan kostenreductie, margeverbetering en risicobeheersing. Door deze structurele versterking van het werkkapitaal creëert Compoform schaalbare groei en duurzame waardeontwikkeling, zonder dat de onderneming structureel afhankelijk wordt van aanvullende kortlopende financiering.

#### **2. Productie-lijn optimalisatie: € 100.000**

Een bedrag van € 100.000 van de opgehaalde gelden zal worden ingezet voor verdere optimalisatie en automatisering van de bestaande productieactiviteiten in Nederland. Deze investeringen zijn gericht op het verhogen van de output per productielijn, het verlagen van de kostprijs per paneel, het reduceren van afval en het verbeteren van de operationele stabiliteit.

#### **Automatisering en machine-optimalisatie**

Een belangrijk deel van dit budget wordt besteed aan verdere automatisering van bestaande productielijnen. Dit omvat onder andere de integratie van in-lijn lasersystemen voor nauwkeurige uitlijning van de glas-PP rollen, waardoor nabewerking wordt beperkt en toleranties consistent worden.

#### **Procescontrole en kwaliteitsverbetering**

Naast mechanische optimalisaties wordt een deel van het budget ingezet voor verbeterde procesmonitoring en kwaliteitscontrole. Dit kan bestaan uit extra sensoren, dataregistratie en softwarematige ondersteuning om procesparameters realtime te volgen. Hierdoor kan sneller worden bijgestuurd, wordt afval gereduceerd en neemt de reproduceerbaarheid van het productieproces toe.

#### **Efficiëntere interne logistiek**

Tot slot worden investeringen gedaan in de interne logistiek, zoals verbeterde aan- en afvoer van materialen, geoptimaliseerde opslag nabij de productielijnen en aangepaste handling-oplossingen. Dit draagt bij aan kortere interne doorlooptijden en een betere benutting van mens en machine.

### **Uitbesteding en uitbreiding van productie- en handelsactiviteiten in Portugal**

Compoform is voornemens om een deel van de productieactiviteiten en handelsactiviteiten onder te brengen in Portugal, met als doel strategische en structurele kostenvoordelen te realiseren. In de eerste fase zal dit plaatsvinden via uitbesteding van werkzaamheden aan derden, zodat de organisatie ervaring kan opdoen met de lokale markt en infrastructuur zonder direct zware kapitaalinvesteringen te doen.

#### Kosten- en operationele voordelen

Portugal biedt meerdere structurele voordelen ten opzichte van Noordwest-Europa. De belangrijkste hiervan zijn:

- Significant lagere energiekosten, in sommige gevallen tot twee keer lager dan in Nederland, wat met name relevant is voor energie-intensieve productieprocessen
- Lagere personeelskosten, zowel voor productie- als ondersteunende functies, zonder afbreuk te doen aan technische vaardigheden
- Lagere overheadkosten, waaronder huisvesting, facilitaire kosten en algemene bedrijfslasten
- Verbeterde logistieke positie richting zowel leveranciers als internationale klanten, met name door gunstige zeehavens en korte lijnen richting Zuid-Europa en overzeese markten

#### Aanvullende strategische voordelen

Naast bovengenoemde punten kent Portugal aanvullende strategische voordelen:

- Betere schaalbaarheid van productiecapaciteit door beschikbaarheid van industriële locaties
- Grotere flexibiliteit in arbeid en ploegendiensten
- Lagere instapdrempel voor het opzetten van handels- en distributieactiviteiten
- Aantrekkelijk vestigingsklimaat voor internationale industriële activiteiten
- Minder congestie in logistieke ketens vergeleken met Noordwest-Europa

### **Kosten**

Als wij alle obligaties kunnen uitgeven dan zullen wij voor een bedrag van € 48.000 kosten ten aanzien van de uitgifte hebben. De kosten zijn als volgt opgebouwd:

- Kosten voor de succes fee aan NPEX € 42.000;
- Kosten voor de set-up fee van NPEX € 6.000.

Tevens zijn er jaarlijkse kosten verbonden aan de notering op de NPEX-effectenbeurs, 0,6% over het totaal opgehaalde bedrag, en daarnaast worden kosten gemaakt uit hoofde van de obligatiehouders trustakte ter hoogte van € 1.750 per jaar.

#### 4 INFORMATIE OVER DE FINANCIËLE SITUATIE VAN DE UITGEVENDE INSTELLING

Wij hebben voor het eerst in 2018 een jaarrekening opgesteld. De volgende financiële informatie is de meest recent beschikbare informatie van ons. Deze informatie heeft betrekking op de afgelopen twee boekjaren 2024 en 2023. De jaarrekening 2025 zal naar verwachting in Q2 2026 gepresenteerd worden. De hieronder opgenomen cijfers over 2025 zijn interne cijfers.

Onze accountant heeft de jaarrekeningen over 2023 en 2024 samengesteld en voorzien van een samenstellingsverklaring. De laatste jaarrekening over 2024 is door onze algemene vergadering van aandeelhouders worden vastgesteld op 21 november 2025. Onze laatste twee jaarrekeningen zijn te raadplegen op de website van NPEX.

##### 4.1 Winst- en verliesrekening

	2023 (€)	2024 (€)	2025 (€) (interne cijfers)
Netto-omzet	€ 4.273.603	€ 6.317.286	€ 6.574.314
Mutatie voorraad gereed product	€ 822.648	€ -289.018	€ -
Kostprijs van de omzet	€ -2.791.367	€ -3.529.710	€ -5.056.759
Brutomarge	€ 2.304.884	€ 2.498.558	€ 1.628.423
Overige bedrijfsopbrengsten	€ 54.571	€ -	€ 110.868
Personeelskosten	€ -725.841	€ -617.875	€ -631.238
Afschrijvingen	€ -304.700	€ -391.391	€ -338.636
Overige waardeverandering van vaste activa	€ -	€ 26.000	€ -
Overige personeelskosten	€ -86.506	€ -56.753	€ -
Huisvestingskosten	€ -381.717	€ -333.176	€ -308.698
Exploitatiekosten	€ -491.331	€ -353.957	€ -502.443
Kantoorkosten	€ -30.702	€ -24.981	€ -3.817
Autokosten	€ -8.296	€ -7.934	€ -13.187
Verkoopkosten	€ -291.545	€ -335.246	€ -63.067
Algemene kosten	€ -125.302	€ -145.581	€ -200.836
Totaal operationele kosten	€ -2.445.940	€ -2.240.894	€ -2.061.922
Bedrijfsresultaat	€ -86.485	€ 257.664	€ -433.499
EBITDA	€ 218.215	€ 649.055	€ -94.863
EBITDA margin	5,11%	10,27%	-1,44%
Financiële baten en lasten	€ -47.082	€ -115.923	€ -69.296
Resultaat voor belastingen	€ -133.567	€ 141.741	€ -502.795
Belastingen	€ 118.485	€ -1.094	€ 105.178
Buitengewone lasten	€ -	€ -168.574	€ -
Aandeel derden	€ -	€ -	€ 161.671
Resultaat na belastingen	€ -15.082	€ -27.927	€ -235.946

## **Toelichting winst- en verliesrekening**

### *Omzet*

De groei in omzet tussen 2023 en 2024 is primair gedreven door toename van activiteiten binnen de automotive sector, waar zowel nieuwe projecten zijn gestart als bestaande programma's in volume zijn opgeschaald. Een belangrijke onderliggende marktdriver is de ontwikkeling in het elektrificeren van voertuigen, waardoor carrosseriebouwers en eindklanten in toenemende mate op zoek zijn naar lichtgewicht materialen, om het extra gewicht van batterijpakketten te compenseren om de actieradius van het voertuig te optimaliseren. Dit heeft geleid tot een hogere vraag naar lichtgewicht composietoplossingen, zowel in Nederlandse, als andere Europese landen. In 2023 verkochten we in 7 landen, en in 2024 is dit gegroeid naar 12 landen. Daarnaast is ons klantenbestand substantieel gegroeid met 43,47% in het aantal nieuwe klanten tussen 2023 en 2024. In 2025 is ons klantenbestand met 22%, en zijn we actief in 12 landen.

De omzetontwikkeling in 2025 laat een lichte stijging zien ten opzichte van 2024. Deze beperkte groei is niet het gevolg van verlies aan marktaandeel, maar wordt hoofdzakelijk verklaard door externe marktomstandigheden in Nederland.

Per 1 januari 2025 is de BPM-heffing uitgebreid naar lichte bedrijfswagens voor ondernemers. Voorheen gold voor bestelauto's een vrijstelling van BPM, maar vanaf 2025 wordt bij eerste registratie BPM geheven op basis van de CO<sub>2</sub>-uitstoot. Dit heeft in 2024 geleid tot een anticipatie-effect in de markt, waarbij veel voertuigen versneld op kenteken zijn gezet vóór invoering van de nieuwe regelgeving.

Als gevolg hiervan was 2024 een bovengemiddeld sterk jaar qua registraties van lichte bedrijfsvoertuigen, terwijl in 2025 een duidelijke terugval zichtbaar is in het aantal nieuw geregistreerde bakwagens en bestelauto's. Deze marktcorrectie heeft direct invloed gehad op het ordervolume van carrosseriebouwers, en daarmee op de afname van sandwichpanelen.

Daarnaast is één van onze grotere klanten in 2025 circa EUR 1,5 miljoen lager in omzet geëindigd ten opzichte van 2024, mede als gevolg van deze marktdynamiek.

Ondanks deze externe factoren is het omzetniveau in 2025 stabiel gebleven en licht gegroeid, hetgeen de veerkracht van het businessmodel onderstreept. De internationale spreiding van klanten en toepassingen heeft een dempend effect gehad op de Nederlandse marktcorrectie.

Voor 2026 verwachten we een omzetgroei van minimaal 20% ten opzichte van 2025. Deze verwachting is gebaseerd op een voorziene normalisatie en herstel van de Nederlandse markt voor lichte bedrijfsvoertuigen na de BPM-correctie, alsmede op verdere internationale expansie. De uitbreiding van het distributienetwerk, lopende trajecten bij buitenlandse carrosseriebouwers en een groeiend aandeel in exportmarkten dragen bij aan deze groeioprognose.

De onderliggende vraag naar lichtgewicht en recyclebare composietoplossingen blijft structureel aanwezig, mede gedreven door elektrificatie, emissiereductie en optimalisatie van de total cost of ownership. De omzetontwikkeling in 2025 dient daarmee te worden gezien als een tijdelijke normalisatie na een uitzonderlijk sterk registratie jaar in 2024, met hernieuwde groeiversnelling voorzien vanaf 2026.

### *Inkoopwaarde van de omzet*

De inkoopwaarde van de omzet is in 2024 toegenomen ten opzichte van 2023, in lijn met de gerealiseerde omzetgroei. Deze stijging wordt voornamelijk verklaard door hogere productievolumes, waardoor meer grondstoffen, halffabricaten en logistieke diensten zijn ingekocht.

In 2025 ligt de kostprijs van de omzet relatief hoger dan historisch gebruikelijk. Dit wordt deels verklaard door een eenmalige afwaardering van oude voorraden. Het betrof voorraadposities die nog tegen historische kostprijs op de balans stonden, maar commercieel en technisch niet langer tegen die waarde realiseerbaar waren. Conform prudent waarderingsbeleid zijn deze voorraden afgewaardeerd, hetgeen direct zichtbaar is in de kostprijs van de omzet.

Daarnaast hebben we in 2025 veel productie-runs gekend waarbij het uitvalpercentage veel hoger lag dan begroot. Dit leidde tot bovengemiddelde afvalstromen en noodzaak tot herproductie. Als gevolg hiervan is meer grondstof ingekocht en verbruikt om dezelfde verkoopbare output te realiseren.

Ten laatste is er een correctie geweest van een commerciële geste aan een klant die was geactiveerd wegens een foutlevering in het verleden gekoppeld aan een ontwikkeling. De accountant heeft deze post van de immateriële vaste activa weggehaald, en opgeteld bij de inkoopwaarde omzet, waardoor de inkoopwaarde van de omzet procentueel gezien veel hoger lag dan voorgaande jaren.

Deze factoren hebben tijdelijk druk gezet op de brutomarge. Het betreft echter incidentele effecten. Inmiddels zijn aanvullende kwaliteitscontroles, procesoptimalisaties en bijsturing in receptuur en instellingen doorgevoerd, waardoor het uitvalpercentage structureel wordt verlaagd. Voor 2026 wordt dan ook een normalisatie van de kostprijsverhouding verwacht, in lijn met de beoogde omzetgroei en verbeterde operationele efficiëntie.

### *Brutomarge*

De daling van de brutomarge in 2024 wordt verklaard door een combinatie van externe kostenontwikkelingen, een correctie van een in het verleden fout geboekte immateriële vaste activa post en incidentele operationele factoren. Allereerst is de inkoopwaarde van grondstoffen gestegen, met name bij technisch hoogwaardige composietmaterialen. Deze stijging kon bij lopende projecten en raamafspraken niet of slechts beperkt worden geïndexeerd richting eindklanten, waardoor de kostprijs van de omzet relatief harder steeg dan de verkoopprijzen. Daarnaast zijn in 2024 de container- en transporttarieven merkbaar toegenomen. Aangezien een significant deel van de grondstoffen internationaal wordt ingekocht, had deze stijging direct impact op de kostprijs van de omzet en daarmee op de brutomarge. Verder hebben we te maken gehad met een tijdelijke storing aan een kritische productiemachine, de lamineermachine. Hierdoor zijn meerdere productieruns uitgevoerd met producten die uiteindelijk niet uitleverbaar waren vanwege optische kwaliteit. Deze producten zijn opnieuw geproduceerd om aan klantverplichtingen te voldoen, wat heeft geleid tot extra grondstofverbruik en hogere productiekosten zonder corresponderende omzet.

In 2025 is de brutomarge verder onder druk komen te staan. Uit de cijfers blijkt dat de kostprijs van de omzet relatief sterker is toegenomen dan de omzet zelf, waardoor het brutomargepercentage is gedaald. Deze ontwikkeling wordt hoofdzakelijk verklaard door twee aanvullende factoren:

Ten eerste heeft in 2025 een eenmalige afwaardering van oude voorraden plaatsgevonden. Deze correctie is direct via de kostprijs van de omzet verwerkt en heeft daarmee het brutomargepercentage gedrukt.

Ten tweede zijn er in 2025 meerdere productie-runs geweest met een bovengemiddeld uitvalpercentage. Door procesinstabiliteit en optimalisatietrajecten binnen nieuwe productconfiguraties is extra afval ontstaan, waardoor meer grondstoffen zijn verbruikt om dezelfde verkoopbare output te realiseren. Dit heeft geleid tot hogere materiaalintensiteit per verkochte eenheid.

De daling van de brutomarge in 2025 wordt dan ook beschouwd als het resultaat van incidentele voorraadcorrecties, tijdelijke productie-inefficiëntie en volumefluctuatie. Voor 2026 wordt, mede in combinatie met de verwachte omzetgroei van minimaal 20%, een herstel van het brutomargeniveau voorzien.

#### *Andere bedrijfsopbrengsten*

In 2024 waren er geen overige bedrijfsopbrengsten. In 2023 was er een subsidie van € 54.571. Overige subsidieopbrengsten in 2023 en 2024 zijn direct in mindering gebracht op de personeelskosten en op de inkoop materialen, omdat de subsidies specifiek bedoeld zijn voor een ontwikkeling van bepaalde composiet panelen en er uren van personeel en/of kosten van materialen zijn gemaakt. In 2025 bedraagt de post van € 110.868 eveneens ontvangen subsidies, welke een positieve bijdrage hebben aan de brutomarge.

#### *Operationele kosten*

- **Personeelskosten:** Deze daling tussen 2023 en 2024 wordt verklaard door een combinatie van samenstellende effecten binnen de personeelskosten. In 2024 is sprake van een substantiële activering van ontwikkelingsuren. In 2024 is € 251.611 aan ontwikkelingsuren in mindering gebracht op de loonkosten, tegenover nihil in 2023. Deze uren hebben betrekking op product- en procesontwikkeling en zijn geactiveerd conform de geldende verslaggevingsregels. Dit heeft een duidelijk drukkend effect gehad op de gerapporteerde personeelskosten. Ook de pensioenlasten zijn in 2024 gedaald naar € 10.309, ten opzichte van € 24.151 in 2023, wat bijdraagt aan de lagere totale personeelskosten. De sociale lasten zijn licht afgenomen, in lijn met de gewijzigde samenstelling van het personeelsbestand. In 2025 zijn de personeelskosten weer licht toegenomen ten opzichte van 2024. Deze stijging wordt primair verklaard door een lager bedrag aan geactiveerde ontwikkelingsuren dan in 2024, waardoor een groter deel van de loonkosten direct ten laste van het resultaat is gekomen. Daarnaast is in 2025 geïnvesteerd in uitbreiding en versterking van de operationele organisatie, mede ter voorbereiding op verdere internationale groei en opschaling van productie. Verder hebben reguliere loonindexaties, marktconforme salarisaanpassingen en hogere werkgeverslasten bijgedragen aan de stijging. De sociale lasten en pensioenlasten bewegen daarmee weer in lijn met het grotere personeelsbestand en de hogere loonsom.
- **Afschrijvingen:** De totale afschrijvingen zijn in 2024 gestegen van € 304.700 naar € 391.391. Deze stijging wordt voornamelijk veroorzaakt door een toename van de afschrijvingen op immateriële vaste activa. In 2024 bedroegen de afschrijvingen op immateriële vaste activa €

97.972, tegenover € 6.010 in 2023. Deze stijging hangt samen met de activering van ontwikkelingskosten in voorgaande jaren en in 2024, waarna de commerciële toepassing van deze ontwikkelde producten en processen is gestart. Conform de geldende verslaggevingsregels is vanaf dat moment begonnen met het afschrijven van deze geactiveerde ontwikkelingskosten. In 2025 zijn de afschrijvingen gedaald na het doorvoeren van een correctie van een eerder fout geboekte post op de immateriële vaste activa.

- Overige personeelskosten: De overige personeelskosten zijn in 2024 gedaald van € 86.506 naar € 56.753. Deze daling is het gevolg van een meer gerichte en kostenbewuste inrichting van personeel gerelateerde uitgaven. De afname wordt met name verklaard door lagere kosten voor personeelswerving. In 2023 is relatief veel geïnvesteerd in het aantrekken van personeel ter ondersteuning van de groei en de opschaling van de organisatie. In 2024 lag de focus meer op stabilisatie en het benutten van de bestaande personeelscapaciteit. In 2025 waren er geen overige personeelskosten. Alle personeel gerelateerde kosten zijn in de personeelskosten post meegenomen.
- Huisvestingskosten: De huisvestingskosten zijn in 2024 gedaald van € 381.717 naar € 333.176. Deze daling is het directe gevolg van een bewuste rationalisatie van de huisvestingsstructuur. In 2024 is de locatie Beek gesloten en zijn alle activiteiten geconsolideerd op één geografische locatie in Ospel. Deze consolidatie is doorgevoerd om de operationele efficiëntie te verhogen en logistieke processen te vereenvoudigen. Door het samenbrengen van productie, opslag en ondersteunende functies op één locatie zijn schaalvoordelen gerealiseerd en zijn vaste kosten deels geëlimineerd. In 2025 zijn de huisvestingskosten verder licht gedaald. Deze beperkte daling hangt samen met een volledig jaar effect van de in 2024 doorgevoerde consolidatie (daling van de huurlasten), alsmede met verdere optimalisatie van energieverbruik en facilitaire contracten.
- Exploitatiekosten: in 2025 zijn de exploitatiekosten gestegen door de verhoging van een operational lease. Het onderhoud aan het machinepark is gestegen met € 20.619, aanschaf klein materiaal is gestegen met € 27.381, en de energiekosten in productie zijn gestegen met een bedrag van € 62.098
- Kantoorkosten: de kantoorkosten zijn lichtelijk gedaald in 2024 ten opzichte van 2023. Een aantal vaste abonnementen is stopgezet. In 2025 zijn de kantoorkosten fors gedaald. Er zijn geen nieuwe investeringen gedaan in computers hetgeen in 2024 wel gedaan was.
- Autokosten: deze kosten zijn gestegen. Er is een zakelijke auto aangeschaft.
- Verkoopkosten: door enkele beurzen in 2024 zijn de verkoopkosten gestegen ten opzichte van 2023. Daarnaast heeft Giant Leap Composites B.V. 2x een commissie aan een verkoopagent betaald die een introductie heeft gemaakt bij een nieuwe klant, waardoor de verkoopkosten zijn gestegen in 2024. Een kostenpost van € 251.611 die de accountant in 2024 op de grootboekrekening subsidies heeft geboekt, waren gecorrigeerd naar verkoopkosten. Dat is dit jaar niet gebeurd, vandaar de correctie.
- Algemene kosten: Een lichte stijging in de algemene kosten, veroorzaakt door hogere accountancy kosten, en hogere verzekeringskosten in 2024 ten opzichte van 2023. In 2025 zijn de algemene kosten gestegen vanwege een stijging in advieskosten (juridische kosten € 65.691

ten opzichte van € 38.081 in 2024), accountancy kosten (€ 43.100 ten opzichte van € 36.694), en een stijging door een correctie op allocatie verschillen. De automatiseringskosten stonden in de voorgaande jaarcijfers niet onder de algemene kosten geboekt

### *Bedrijfsresultaat*

De stijging van het bedrijfsresultaat tussen 2023 en 2024 is het gevolg van een combinatie van omzetgroei en structurele kostenbeheersing, ondanks druk op de brutomarge. De omzetgroei en structurele kostenbeheersing zijn hierboven toegelicht.

In 2025 is het bedrijfsresultaat gedaald ten opzichte van 2024. Deze daling moet worden gezien in samenhang met de eerder beschreven ontwikkelingen in brutomarge en kostenstructuur.

Allereerst stond de brutomarge in 2025 onder druk als gevolg van een relatief hogere kostprijs van de omzet. De eenmalige afwaardering van oude voorraden, correctie op in het verleden verkeerd geboekte posten, verhoogde materiaalintensiteit door productie-uitval en het beperkte volume effect in de Nederlandse markt hebben het brutoresultaat direct negatief beïnvloed.

Daarnaast zijn de personeelskosten in 2025 gestegen, mede doordat minder ontwikkelingsuren zijn geactiveerd dan in 2024 en doordat is geïnvesteerd in uitbreiding van de organisatie ter ondersteuning van toekomstige groei. Hierdoor is een groter deel van de loonkosten direct ten laste van het resultaat gekomen.

Hoewel de huisvestingskosten verder zijn geoptimaliseerd en de afschrijvingen zijn genormaliseerd, waren deze besparingen onvoldoende om de hogere operationele kosten en lagere brutomarge volledig te compenseren.

Het lagere bedrijfsresultaat in 2025 is daarmee primair het gevolg van tijdelijke margecompressie en bewuste investeringen in organisatie en schaalbaarheid. De onderliggende commerciële positie, internationale spreiding en verwachte omzetgroei van minimaal 20% in 2026 bieden perspectief op herstel van het bedrijfsresultaat in de komende periode.

### *Rentelasten*

De financiële lasten zijn in 2024 toegenomen ten opzichte van 2023. Deze stijging werd in 2024 hoofdzakelijk veroorzaakt door hogere kosten voor factoring. De overige rentelasten en financieringskosten waren in vergelijking hiermee van beperkte invloed op het totaal. Factoring is een vorm van debiteurenfinanciering, waarbij openstaande klantfacturen worden voorgefinancierd door een financiële instelling. De onderneming ontvangt hiermee direct een groot deel van het factuurbedrag, terwijl de financier het debiteurenbeheer en de inning overneemt. In ruil hiervoor betaalt de onderneming een financieringsvergoeding en rente.

Giant Leap Composites B.V. heeft in 2024 gebruikgemaakt van factoring om de werkkapitaalbehoefte te ondersteunen in een periode van sterke omzetgroei. Door de groei in productie en leveringen nam het uitstaande debiteurensaldo toe, terwijl betalingstermijnen bij klanten relatief lang bleven. Factoring is ingezet om:

- Liquiditeit te waarborgen
- Groeifinanciering mogelijk te maken zonder extra langlopende schulden
- Operationele continuïteit te borgen

De hogere factoringkosten in 2024 waren daarmee direct gekoppeld aan de groeifase van de onderneming en moeten worden gezien als een tijdelijk financieringsinstrument, niet als structurele kostenverhoging.

In 2025 is geen gebruik meer gemaakt van factoring. Door verbeterde cashflow, betere afstemming van betalingstermijnen en alternatieve financieringsstructuren is debiteurenfinanciering niet langer noodzakelijk gebleken. Hierdoor zijn er in 2025 geen financiële lasten ten behoeve van factoring verantwoord.

De resterende financiële lasten in 2025 hebben voornamelijk betrekking op rente over de rekening-courantverhouding die Compoform heeft en de rentelasten van de financial lease. De rekening courant betreft kortlopende financiering binnen de bestaande bancaire faciliteiten, die wordt ingezet voor tijdelijke schommelingen in werkkapitaal. De omvang van deze rentelasten is beperkt en staat in verhouding tot het werkkapitaalgebruik binnen de normale bedrijfsvoering.

### *Belastingen*

De positieve belastingpost ondanks het negatieve resultaat van de onderneming wordt niet veroorzaakt door af te dragen vennootschapsbelasting, maar door een mutatie in de latente belastingpositie. De belastingpost 2023 als 2025 bestaat uit een toename van de actieve belastinglatentie. Dit houdt verband met het ontstaan en/of de verdere benutbaarheid van verrekenbare fiscale verliezen.

### *Resultaat na belastingen*

Ondanks de positieve EBITDA, is het netto bedrijfsresultaat in 2024 negatief. Dit wordt veroorzaakt door een eenmalige last van € 168.574. Deze last houdt verband met een bewuste opschoning van de balansen, waarbij oude en niet-meer-realiseerbare balansposities zijn afgewaardeerd. De opschoning is uitgevoerd om de balans beter te laten aansluiten bij de feitelijke economische waarde van de activa. Het netto bedrijfsresultaat alsook de EBITDA over 2025 zijn negatief.

## 4.2 Balans

	2023 (€)	2024 (€)	2025 (€) (interne cijfers)
<b>Vaste activa</b>			
Immateriële vaste activa	€ 1.243.584	€ 1.427.854	€ 1.579.512
Materiële vaste activa	€ 2.621.039	€ 2.837.284	€ 2.638.029
Financiële vaste activa	€ 824.780	€ 1.035.152	€ 928.290
<b>Totaal vaste activa</b>	<b>€ 4.689.403</b>	<b>€ 5.300.290</b>	<b>€ 5.145.831</b>
<b>Vlottende activa</b>			
Voorraden	€ 2.339.088	€ 1.912.258	€ 1.638.792
Vorderingen + overlopende activa	€ 416.135	€ 875.804	€ 1.606.563
Liquide middelen	€ 846.986	€ 3.970	€ 3.533
<b>Totaal vlottende activa</b>	<b>€ 3.602.209</b>	<b>€ 2.792.032</b>	<b>€ 3.248.888</b>
<b>Balanstotaal</b>	<b>€ 8.291.612</b>	<b>€ 8.092.322</b>	<b>€ 8.394.719</b>
Eigen vermogen	€ 6.992.325	€ 6.964.398	€ 6.488.775
Langlopende schulden	€ -3.492	€ 124.906	€ 124.965
Kortlopende schulden	€ 1.302.779	€ 1.003.018	€ 1.780.979
<b>Balanstotaal</b>	<b>€ 8.291.612</b>	<b>€ 8.092.322</b>	<b>€ 8.394.719</b>

### Toelichting Balans

#### *Immateriële vaste activa*

De stijging in 2024 wordt primair veroorzaakt door voortgezette investeringen in product- en procesontwikkeling. Deze investeringen hebben betrekking op de ontwikkeling van nieuwe composietmaterialen en machine en productie optimalisaties. In 2025 is er een kleine stijging in de immateriële vaste activa, ondanks het feit dat een aantal eerder geboekte kosten op de immateriële vaste activa in 2025 zijn gecorrigeerd ten laste van de kostprijs omzet.

#### *Materiële vaste activa*

De toename in materiële vaste activa tussen 2023 en 2024 wordt voornamelijk verklaard door investeringen en upgrades in machines en installatie. Er is onder andere een in-lijn schoonmaak machine aangeschaft om de panelen tijdens het proces te reinigen, er is geïnvesteerd in een opdeelzaag, een bovenloopkraan, en upgrade aan het koelsysteem, en groot onderhoud aan het gehele machine park. In 2025 is er ook geïnvesteerd, maar is er meer afgeschreven dan netto is geïnvesteerd waardoor de waarde van de materiële vaste activa lager is dan in 2024. Oude machines zijn in 2025 vershot of verkocht, waardoor de balans een realistischere waarde presenteert. De materiële vaste activa worden gewaardeerd tegen verkrijgingsprijs, verminderd met cumulatieve afschrijvingen en eventuele bijzondere waardeverminderingen.

### *Financiële vaste activa*

De specificatie van de financiële vaste activa is als volgt:

- € 27.166: waarborg som in Giant Leap Composites B.V.
- € 6.365: waarborg som in Compoform B.V.
- € 894.760: belastinglatentie
- Totaal: € 928.290

### *Vorraden*

De daling in voorraden wordt veroorzaakt door een combinatie van betere voorraadbeheersing en afschrijvingen van oude niet-courante voorraden, met als doel om de economische waarde van de goederen beter te weerspiegelen in de balans.

### *Vorderingen*

In 2025 bestaan de vorderingen uit:

- € 772.581 aan debiteuren
- € 9165 aan vorderingen op deelnemingen
- € 101.924 aan vorderingen op belastingen en sociale plannen
- € 574.457 aan overige vorderingen
- € 148.436 aan overlopende activa

### *Liquide middelen*

De daling in de liquide middelen is een bewuste inzet van de beschikbare middelen ter ondersteuning van groei, investeringen en werkkapitaal. Deze investeringen hebben geleid tot een kasuitstroom, terwijl ze gericht zijn op toekomstige omzet- en capaciteitsgroei.

### *Eigen vermogen*

Het eigen vermogen per 31-12-2025 (interne cijfers) is positief en bedraagt € 6.488.775. Het eigen vermogen bestaat uit:

- € 1.000 aandelenkapitaal
- € 1.375.294 aandeel derden
- € 3.724.004 agio
- € 1.388.477 overige reserves

### *Langlopende schulden*

De langlopende schuld is een langlopende leaseverplichting (financial lease).

### *Kortlopende schulden*

De kortlopende schulden per 31 december 2025 zijn als volgt opgebouwd:

- € 471.304 schulden aan bank (rekening courant)
- € 18.401 schulden aan participanten

- € 1.141.814 aan crediteuren
- € 93.464 aan belastingen en sociale lasten
- € 47.538 aan overlopende passiva
- € 8.458 aan overige schulden

### 4.3 Solvabiliteit

De solvabiliteit wordt berekend door het eigen vermogen te delen door het balanstotaal.

	2023	2024	2025 (interne cijfers)
Eigen vermogen (€)	€ 6.992.325	€ 6.964.398	€ 6.488.775
Balanstotaal (€)	€ 8.291.612	€ 8.092.322	€ 8.394.719
Solvabiliteit (%)	84,33%	86,06%	77,30%

### 4.4 Dividendbeleid

Wij zullen tijdens de looptijd van deze obligatielening geen winst (dividend) uitkeren aan onze aandeelhouders. Ook zullen er tijdens de looptijd van deze obligatielening geen andere onttrekkingen ten behoeve van aandeelhouders plaatsvinden, behalve onttrekking door management aandeelhouders in de zin van een maandelijks te factureren management fee voor de werkzaamheden, en de reeds gemaakte afspraken inzake overname van aandelen B van Compo Groep B.V., bij positieve EBITDA.

De aandelen A kennen zowel stemrechten als winstrechten. De aandelen B kennen uitsluitend stemrechten. De aandelen B worden gefaseerd ingekocht door Giant Leap Composites B.V. op basis van een vooraf vastgelegde earn-out regeling. Door deze gefaseerde inkoop zal Giant Leap Composites op termijn volledig juridisch eigenaar worden van Compo Groep B.V.

#### *Earn-out structuur*

De totale earn-out is vastgesteld op EUR 7,5 miljoen met een bandbreedte van ± EUR 1,5 miljoen. De maximumprijs is 7,5 mio euro tot en met 2023, 7,8 mio euro tot en met 2024, 8,1 mio euro tot en met 2025, 8,4 mio euro tot en met 2026, 8,7 mio euro tot en met 2027 en 9,0 mio euro tot en met 2028. Na 2028 is de totale earn-out gemaximeerd op EUR 6,0 miljoen. De earn-out wordt berekend als een percentage van de geconsolideerde omzet van de groep en kent de volgende staffel:

- 2022: 0,00% van de geconsolideerde omzet (grace period)
- 2023: 5,00% van de geconsolideerde omzet
- 2024: 10,00% van de geconsolideerde omzet
- 2025 en volgende jaren: 10,00% van de geconsolideerde omzet

In 2024 is feitelijk 2,50% uitgekeerd in verband met liquiditeitsbehoefte voor werkkapitaal. Het resterende verschuldigde deel is in de jaarrekening opgenomen onder voorzieningen. De betalingen zullen gemaximeerd worden aan de EBITDA van het jaar daarvoor. Indien de te-betalen earnout hoger

is dan de EBITDA, dan zullen de B-aandeelhouders het te vorderen bedrag via een leningsovereenkomst omzetten in een lening, met een jaarlijkse rente van 4,00%

#### *Stand van zaken per 31 december 2025*

Per 31 december 2025 zijn twee tranches aandelen B ingekocht:

- Tranche 1: 1.413 aandelen B (5,00% van de omzet 2023); 212.039 euro
- Tranche 2: 1.011 aandelen B (2,50% van de omzet 2024); 157.932 euro

Op die datum bezit Giant Leap Composites B.V.:

- 50.001 aandelen A
- 1.413 aandelen B (tranche 1)
- 1.011 aandelen B (tranche 2)

Totaal: 52.425 aandelen in Compo Groep B.V.

De resterende 47.575 aandelen B zijn nog in handen van de oorspronkelijke B-aandeelhouders. Deze structuur borgt enerzijds continuïteit en betrokkenheid van de oorspronkelijke aandeelhouders, en anderzijds een gefaseerde overdracht naar volledige eigendom door Giant Leap Composites B.V., gekoppeld aan gerealiseerde omzet en waarde creatie binnen de groep. De betalingen zullen gemaximeerd worden aan de EBITDA van het jaar daarvoor. Indien de te-betalen earnout hoger is dan de EBITDA, dan zullen de B-aandeelhouders het te vorderen bedrag via een leningsovereenkomst omzetten in een lening, met een jaarlijkse rente van 4,00%

#### **4.5 De vooruitzichten zijn niet slechter geworden**

Er zijn geen negatieve wijzigingen van betekenis geweest in de vooruitzichten sinds 31 december 2024. Er zijn ons ook geen gegevens bekend waarvan redelijkerwijze mag worden aangenomen dat zij wezenlijke gevolgen hebben voor onze vooruitzichten.

#### **4.6 De financiële positie is niet slechter geworden**

Onze laatste verslagperiode is op 31 december 2024 geëindigd. Na het einde van deze laatste verslagperiode zijn er geen wijzigingen van betekenis geweest in de financiële positie van onze groep.

## **5 INFORMATIE DIE OOK BIJ DEZE AANBIEDING HOORT**

De volgende informatie van Giant Leap Composites B.V. hoort ook bij deze aanbieding en het informatie memorandum:

- De investeringsvoorwaarden;
- Het blad met essentiële beleggingsinformatie;
- Onze akte van oprichting en de statuten;
- Ons uittreksel uit het Handelsregister van de Kamer van Koophandel;
- Onze jaarrekening met accountantsverslag over de periodes 2023 en 2024.

Deze informatie is beschikbaar op de website van NPEX.

Voor zover dit informatie memorandum hyperlinks bevat naar andere websites, dan geldt dat de informatie op die websites geen onderdeel uitmaken van dit informatie memorandum.

In dit informatie memorandum hebben wij ook informatie opgenomen van derden. Deze informatie is correct weergegeven en voor zover wij weten en hebben kunnen opmaken uit de door de betrokken derde gepubliceerde informatie, zijn er geen feiten weggelaten waardoor de weergegeven informatie onjuist of misleidend zou kunnen zijn.

## **6 BEVESTIGING VAN DE VOLLEDIGHEID EN NAUWKEURIGHEID VAN DE ESSENTIËLE INVESTERINGSDOCUMENTATIE (INCLUSIEF VERKLARING VAN VERANTWOORDELIJKHEID)**

Giant Leap Composites B.V., Gebbelsweg 24, 6035EA, Ospel, KvK-nummer: 71109714 geeft de volgende bevestiging met betrekking tot het opstellen van het informatie memorandum, de investeringsvoorwaarden en het blad met essentiële beleggingsinformatie (hierna: “Investeringsdocumentatie”) met de aanbiedingsidentificatiecode: 724500EFRAoV2NR6E86907100953.

Giant Leap Composites B.V. is verantwoordelijk voor het opstellen van de Investeringsdocumentatie. Giant Leap Composites B.V. bevestigt hierbij uitdrukkelijk dat de in deel A (b), bedoelde natuurlijke en/of rechtspersonen van het blad met essentiële beleggingsinformatie naar nationaal recht verantwoordelijk zijn voor de informatie in het blad met essentiële beleggingsinformatie. Indien de in deel A (b), bedoelde personen andere personen zijn dan Giant Leap Composites B.V. zelf, verzekert Giant Leap Composites B.V. dat Giant Leap Composites B.V. door die personen is gemachtigd om deze verklaring ook namens hen af te leggen.

Giant Leap Composites B.V. heeft de Investeringsdocumentatie opgesteld zonder gebruik te maken van extern juridisch advies en bevestigt hierbij dat alle informatie in de Investeringsdocumentatie naar haar beste weten, en naar het weten van alle andere personen waarnaar wordt verwezen in Deel A (b) van het blad met essentiële beleggingsinformatie, volledig, nauwkeurig en actueel is en dat er geen informatie is weggelaten die investeerders zou kunnen helpen bij het overwegen of zij het in de Investeringsdocumentatie beschreven Crowdfundingproject willen financieren en dat er geen misleidende of onnauwkeurige informatie is opgenomen in de Investeringsdocumentatie.

Giant Leap Composites B.V. begrijpt dat er een verplichting is om eventuele fouten, onnauwkeurigheden of weglatingen in de Investeringsdocumentatie onmiddellijk aan te vullen of te corrigeren.

Ondertekend door

**GIANT LEAP COMPOSITES B.V.** vertegenwoordigd door **J. Backer Holding B.V.** en **WoHo B.V.**

---

Naam: J.A.D. Backer

---

Naam: M.L.A. Hamm

Titel: Bestuurder van J. Backer Holding B.V.

Titel: Bestuurder van WoHo B.V.

## 7 OVEREENKOMST VAN HOOFDELIJKE MEDESCHULDENAARSTELLING

### OVEREENKOMST VAN HOOFDELIJKE MEDESCHULDENAARSTELLING

#### PARTIJEN:

1. **STICHTING OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN**, een stichting naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Amsterdam, Nederland en kantoorhoudende aan de Burgemeester Haspelslaan 172 (1181 NE) in Amstelveen, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 53177770 (de **Schuldeiser**);
2. **GIANT LEAP COMPOSITES B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Ospel, Nederland en kantoorhoudende aan Gebbelsweg 24 (6035 EA) in Ospel, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 71109714 (de **Schuldenaar**); en
3. **DE GROEPSMAATSCHAPPIJPEN** zoals opgesomd in Bijlage 1 (*De Hoofdelijke Medeschuldenaren*) als hoofdelijke medeschuldenaren (de **Hoofdelijke Medeschuldenaren**),

De partijen worden hierna gezamenlijk aangeduid als **Partijen** en ieder afzonderlijk tevens als **Partij**.

#### OVERWEGINGEN:

- A. De Schuldenaar geeft voor maximaal € 1.400.000 obligaties uit.
- B. De obligatielening bestaat uit maximaal 14.000 obligaties met een nominale waarde van € 100 per stuk. Deze obligatielening wordt uitgegeven op de datum die staat in het Informatie Memorandum behorende bij de aanbieding van (onder andere) de obligaties en wordt terugbetaald op de datum die staat in dat Informatie Memorandum, of een eerdere of latere datum zoals staat in dat Informatie Memorandum.
- C. De Schuldeiser behartigt de gezamenlijke belangen van de beleggers ten opzichte van de Schuldenaar. Daarvoor krijgt de Schuldeiser op grond van een privaatieve last de bevoegdheden en taken die staan vermeld in de trustakte tussen de Schuldeiser en de Schuldenaar gedateerd op of rond de datum van deze overeenkomst (de **Trustakte**).
- D. De Schuldeiser heeft uit hoofde van de Trustakte een eigen, exclusief vorderingsrecht jegens de Schuldenaar tot nakoming door de Schuldenaar van al zijn (betalings-) verplichtingen jegens beleggers in de obligaties (de **Parallele Vordering**) en tevens naar eigen goeddunken - doch te allen tijde met inachtneming van de belangen van de beleggers - over de rechten van die beleggers kan beschikken. De Parallele Vordering is steeds gelijktijdig met de corresponderende gezamenlijke vorderingen van de beleggers onder de obligatielening opeisbaar.
- E. Ingeval de Schuldenaar niet aan zijn betalingsverplichtingen jegens de Schuldeiser uit hoofde van de Parallele Vordering kan voldoen, verbindt iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar zich in deze overeenkomst tot nakoming van deze betalingsverplichtingen van de Schuldenaar jegens de Schuldeiser.

**PARTIJEN KOMEN HET VOLGENDE OVEREEN:**

1. Iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar verbindt zich hoofdelijk (en niet bij wijze van borgtocht) om op eerste schriftelijk verzoek van de Schuldeiser, waarin deze aangeeft dat de Schuldenaar niet aan diens betalingsverplichtingen jegens de Schuldeiser uit hoofde van de Parallele Vordering heeft voldaan, onmiddellijk de in de kennisgeving genoemde bedragen op de daarin gestelde wijze aan de Schuldeiser te voldoen.
2. Iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar verbindt zich tegenover de Schuldeiser om deze schadeloos te stellen voor het verlies dat door de Schuldeiser wordt geleden, in het geval dat de verplichtingen uit hoofde van de Parallele Vordering geheel niet of gedeeltelijk niet afdwingbaar, ongeldig, onwettig, nietig of vernietigbaar zijn of worden. Het bedrag van dit verlies zal gelijk zijn aan het bedrag waarop de Schuldeiser, op basis van de Parallele Vordering, jegens de Schuldenaar aanspraak zou hebben gehad.
3. Voor zover rechtens toegestaan, doet iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar afstand van alle rechten en verweren die nu of in de toekomst op grond van de wet, overige regelgeving of rechtspraak in verband met deze overeenkomst en/of enig door hem ten behoeve van de Schuldeiser verstrekt zekerheidsrecht, aan hem zullen worden toegekend.
4. De in deze overeenkomst neergelegde verplichtingen van een Hoofdelijke Medeschuldenaar worden niet aangetast door het doen van afstand van recht door de Schuldeiser van enig recht jegens een andere Hoofdelijke Medeschuldenaar of de Schuldenaar, het verlenen van kwijtschelding jegens een andere Hoofdelijke Medeschuldenaar of de Schuldenaar en/of door het verlenen van uitstel van betaling door de Schuldeiser aan een andere Hoofdelijke Medeschuldenaar of de Schuldenaar.
5. Een Hoofdelijke Medeschuldenaar blijft hoofdelijk verbonden voor de verplichtingen van de Schuldenaar onder de Parallele Vordering, ook in de volgende situaties:
6. als de looptijd en/of hoofdsom van de obligatielening wordt gewijzigd;
7. als de voorwaarden van de obligatielening zoals opgenomen in het Informatie Memorandum en de investeringsvoorwaarden worden gewijzigd of aangevuld;
8. als de verplichtingen van de Schuldenaar onder de obligatielening (en daarmee ook onder de Parallele Vordering) met toestemming van de Schuldeiser worden overgedragen aan een andere Hoofdelijke Medeschuldenaar; of
9. als de Schuldeiser zijn rechten en/of verplichtingen onder of in verband met de obligatielening (daaronder begrepen de Parallele Vordering) overdraagt op een ander; of
10. door de Schuldeiser met een schuldeisersakkoord in welke vorm ook wordt ingestemd.
11. Iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar geeft voor bovengenoemde handelingen voor zover nodig hierbij, bij voorbaat, zijn medewerking en toestemming, ook als dit ertoe zou leiden dat het bedrag waarvoor een Hoofdelijke Medeschuldenaar aansprakelijk is of kan worden gehouden onder deze overeenkomst hoger wordt.
12. Iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar doet voor zover rechtens toelaatbaar afstand van ieder recht tot subrogatie en regres dat zij op enig moment jegens een andere Hoofdelijke Medeschuldenaar of de Schuldenaar heeft of mocht verkrijgen. Deze afstand geschiedt onder de ontbindende voorwaarde dat de Schuldeiser een schriftelijke bevestiging heeft gestuurd aan alle

- Hoofdelijke Medeschuldenaars waaruit blijkt dat alle verplichtingen van de Schuldenaar jegens de Schuldeiser onder de Parallele Vordering onherroepelijk en onvoorwaardelijk zijn voldaan.
13. De aansprakelijkheid van de Hoofdelijke Medeschuldenaren zal van kracht zijn gedurende de periode te rekenen vanaf de datum van deze overeenkomst tot het moment waarop de vorderingen van de beleggers onder de obligatielening volledig en onherroepelijk zijn voldaan. Op dat moment zal de aansprakelijkheid van de Hoofdelijke Medeschuldenaren automatisch komen te vervallen.
  14. De Schuldeiser is gerechtigd om, wanneer hij zijn vordering op de Schuldenaar aan een derde overdraagt, de rechten uit hoofde van deze overeenkomst mede over te dragen, met dien verstande dat de hoofdelijke schuldenaarschap eveneens van kracht blijft voor een eventuele verdere vordering van Schuldeiser in verband met de Parallele Vordering.
  15. Voor zover rechtens toegestaan doet iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar hierbij afstand van (i) zijn rechten uit hoofde van de artikelen 6:228 en 6:265 tot en met 6:272 BW of enige andere grondslag onder enig toepasselijk recht om deze overeenkomst te ontbinden of te vernietigen of om in rechte de ontbinding of vernietiging te verzoeken en (ii) zijn rechten uit hoofde van de artikelen 6:52, 6:262 en 6:263 BW of enige andere grondslag onder enig toepasselijk recht om enige verbintenis uit hoofde van deze overeenkomst op te schorten.
  16. Voor deze overeenkomst geldt het Nederlands recht.
  17. Alle geschillen naar aanleiding van deze overeenkomst moeten worden voorgelegd aan de Rechtbank Amsterdam.

**Bijlage 1 - hoofdelijke medeschuldenaren**

1. **COMPO GROEP B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Ospel, Nederland en kantoorhoudende aan Gebbelsweg 24 (6035 EA) in Ospel, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 86227734;
2. **COMPOFORM B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Ospel, Nederland en kantoorhoudende aan Gebbelsweg 24 (6035 EA) in Ospel, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 17182109;
3. **COMPOMEER B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Ospel, Nederland en kantoorhoudende aan Gebbelsweg 24 (6035 EA) in Ospel, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 30149399;

en

4. **GLACOPOL B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Ospel, Nederland en kantoorhoudende aan Gebbelsweg 24 (6035 EA) in Ospel, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 62503391;

**ALDUS OVEREENGEKOMEN EN ONDERTEKEND OP \_\_\_\_\_**  
**DOOR:**

**STICHTING OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN**

\_\_\_\_\_  
Door : Mr. M.C. Olie LL.M.  
Functie : Voorzitter

\_\_\_\_\_  
Door : Mr. S.G. van de Vusse MBV  
Functie : Penningmeester

**GIANT LEAP COMPOSITES B.V.** vertegenwoordigd door **J. Backer Holding B.V.** en **WoHo B.V.**

\_\_\_\_\_  
Naam: J.A.D. Backer

Titel: Bestuurder van J. Backer Holding B.V.

\_\_\_\_\_  
Naam: M.L.A. Hamm

Titel: Bestuurder van WoHo B.V.

**COMPO GROEP B.V.** vertegenwoordigd door **Giant Leap Composites B.V.** vertegenwoordigd door **J. Backer Holding B.V.** en **WoHo B.V.**

\_\_\_\_\_  
Naam: J.A.D. Backer

Titel: Bestuurder van J. Backer Holding B.V.

\_\_\_\_\_  
Naam: M.L.A. Hamm

Titel: Bestuurder van WoHo B.V.

**COMPOFORM B.V.** vertegenwoordigd door **Giant Leap Composites B.V.** vertegenwoordigd door **J. Backer Holding B.V.** en **WoHo B.V.**

---

Naam: J.A.D. Backer

---

Naam: M.L.A. Hamm

Titel: Bestuurder van J. Backer Holding B.V.

Titel: Bestuurder van WoHo B.V.

**COMPOMEER B.V.** vertegenwoordigd door **Giant Leap Composites B.V.** vertegenwoordigd door **J. Backer Holding B.V.** en **WoHo B.V.**

---

Naam: J.A.D. Backer

---

Naam: M.L.A. Hamm

Titel: Bestuurder van J. Backer Holding B.V.

Titel: Bestuurder van WoHo B.V.

**GLACOPOL B.V.** vertegenwoordigd door **Giant Leap Composites B.V.** vertegenwoordigd door **J. Backer Holding B.V.** en **WoHo B.V.**

---

Naam: J.A.D. Backer

---

Naam: M.L.A. Hamm

Titel: Bestuurder van J. Backer Holding B.V.

Titel: Bestuurder van WoHo B.V.