

Informatie Memorandum voor de obligaties van
Impact Certification Group B.V.

KAMGROEP.

Consultancy | Academy | Digital | Staffing

15-07-2025

In dit informatie memorandum, de investeringsvoorwaarden en het blad met essentiële beleggingsinformatie vindt u de voorwaarden die gelden voor de obligaties en informatie over ons. Leest u deze informatie goed door voordat u geld uitleent aan ons.

Let op: voor deze aanbieding van obligaties wordt geen door de AFM goedgekeurd prospectus beschikbaar gesteld. Deze aanbieding valt onder de Europese Crowdfunding Verordening.

1 OBLIGATIE VOORWAARDEN

1.1 Voorwaarden van de obligaties

Uitgevende instelling	Impact Certification Group B.V.
Rente	7,2 % op jaarbasis
Looptijd	5 jaar
Euro	U leent het geld in euro uit. U krijgt het geld ook in euro terug.
Nominale waarde	De prijs en nominale waarde van 1 obligatie is € 100.
Totale lening	Wij willen maximaal € 1.200.000 lenen van beleggers. Dat zijn 12.000 obligaties. Wij willen minimaal € 600.000 lenen.
ISIN code	NLNP04800720
Identificatiecode van het aanbod	724500EFRAoV2NR6E869 04800720
Kosten	U betaalt kosten voor het kopen van obligaties. Het gaat om de volgende kosten: <ol style="list-style-type: none">U betaalt kosten om in te schrijven. Het gaat om 1% van het bedrag dat u uitleent. Die kosten betaalt u aan NPEX. Leent u ons bijvoorbeeld € 100? Dan betaalt u dus € 1 kosten. Deze kosten zijn eenmalig.U betaalt kosten om de obligaties aan te houden op de beleggingsrekening bij NPEX. Dit zijn servicekosten.

	<p>Het gaat om 0,05% van het bedrag dat u uitleent. Leent u ons € 100? Dan betaalt u € 0,05 aan NPEX. Deze kosten betaalt u iedere maand zolang u de obligaties op de beleggingsrekening bij NPEX heeft. NPEX haalt deze kosten af van de rente die u van ons krijgt op uw geldrekening. Deze kosten kunnen veranderen. Verandert NPEX deze kosten? Dan staat dat op de website van NPEX.</p>
Tot wanneer kunt u obligaties kopen?	U kunt tot en met 14-08-2025 17:00 uur obligaties kopen. Op die datum stopt de inschrijfperiode. Deze datum kunnen wij veranderen.
Vanaf wanneer leent u het geld uit?	U leent het geld uit op 19-08-2025. Op die dag krijgt u ook de obligaties. Behalve als wij die datum hebben veranderd. Dan krijgt u de obligaties op de nieuwe datum.
Wanneer krijgt u het geld terug?	<p>U krijgt het geld terug na 5 jaar. De termijn begint te lopen vanaf de dag dat u de obligaties krijgt. Krijgt u op 19-08-2025 de obligaties? Dan krijgt u op 19-08-2030 uw geld terug. U krijgt het hele bedrag van de lening terug. U krijgt dus € 100 per obligatie terug.</p> <p>Wij hebben een datum bepaald waarop de periode om in te schrijven stopt. Wij kunnen een latere datum kiezen waarop de aanbieding stopt. Dat kunnen wij doen als wij nog niet genoeg inschrijvingen hebben op de inschrijfdatum. Wij kunnen ervoor kiezen om wel alvast een deel van de obligaties uit te geven waarvoor is ingeschreven. Let op: wij betalen alle beleggers op hetzelfde moment terug. Dat doen wij na 5 jaar nadat wij de eerste obligaties hebben uitgegeven. Schrijft u daarna in en krijgt u later de obligaties? Dan is de looptijd van deze obligaties dus korter dan 5 jaar.</p>
Hoeveel rente krijgt u?	Voor 1 obligatie betalen wij ieder jaar € 7,20 aan rente. De rente gaat lopen vanaf de dag dat u geld aan ons uitleent en de obligaties krijgt.
Wanneer betalen wij de rente?	<p>U krijgt voor iedere obligatie per hele maand € 0,60 aan rente.</p> <p>Beleggers die op de peildatum voor de opening van de handel de obligaties bezitten hebben recht op de maandelijkse rente uitkering. Wij betalen de rente elke maand uiterlijk de dag voor de peildatum aan NPEX. De peildatum is de dag van de maand waarop de eerste uitgifte van de obligaties heeft plaatsgevonden.</p> <p>De obligaties worden rentedragend op de dag dat u de obligaties krijgt. U heeft voor het eerst recht op rente één maand nadat u de obligaties heeft gekregen. Daarna heeft u iedere maand recht op rente totdat de lening helemaal is terugbetaald. De laatste maandelijkse rentebetaling vindt tegelijk met de terugbetaling van de lening plaats. Is de lening helemaal terugbetaald? Dan krijgt u geen rente meer.</p>

Waarom betalen wij deze rente?	Wij betalen 7,2% rente. Die rente is hoger dan sommige andere leningen. Wij hebben daarvoor onder andere de volgende redenen: <ol style="list-style-type: none">1. Wij hebben ook geld geleend van andere partijen.2. De looptijd van de obligaties is niet kort. U moet 5 jaar wachten totdat u het geld van de lening terugkrijgt.
--------------------------------	--

INHOUDSOPGAVE

1	OBLIGATIE VOORWAARDEN	1
1.1	Voorwaarden van de obligaties.....	1
2	Informatie over de risico's.....	5
2.1	Risico's die horen bij de financiële situatie van Impact Certification Group B.V.....	5
2.2	Risico's die horen bij de activiteiten van Impact Certification Group B.V.....	5
2.3	Risico's die horen bij het bestuur van Impact Certification Group B.V.	6
3	Nadere informatie over de belegging.....	7
3.1	Nadere informatie over ons	7
3.2	Nadere informatie over onze bedrijfsactiviteiten	7
3.3	Nadere informatie over ons bestuur en aandeelhouders	16
3.4	(Financiële) relaties.....	18
3.5	Nadere informatie over de besteding van de opbrengst en kosten	20
4	Informatie over de financiële situatie van de uitgevende instelling	22
4.1	Winst- en verliesrekening	22
4.2	Balans	25
4.3	Solvabiliteit	27
4.4	Dividendbeleid.....	27
4.5	De vooruitzichten zijn niet slechter geworden	27
4.6	De financiële positie is niet slechter geworden.....	27
5	informatie die ook bij deze aanbieding hoort	27
6	Bevestiging van de volledigheid en nauwkeurigheid van de essentiële investeringsdocumentatie (inclusief verklaring van verantwoordelijkheid)	29
7	Overeenkomst medeschuldenaarstelling	30
	bijlage 1 - hoofdelijke medeschuldenaren	33

2 INFORMATIE OVER DE RISICO'S

Over het algemeen geldt hoe hoger het aangeboden of verwachte rendement, hoe hoger het risico. Wij, Impact Certification Group B.V., kunnen niet alle risico's noemen die horen bij beleggen in onze obligaties. Deze kunnen wij ook niet allemaal voorspellen. Hierna leggen wij u de risico's van de obligaties uit. Het gaat om risico's die materieel zijn om te besluiten over deze aanbieding van obligaties. Algemene risico's over de werking van de obligaties en de samenwerking met NPEX staan in de investeringsvoorwaarden.

2.1 Risico's die horen bij de financiële situatie van Impact Certification Group B.V.

2.1.1 Er is bestaand vreemd vermogen

Wij hebben bestaand vreemd vermogen. Dit betekent dat ons vreemd vermogen hoger wordt welke wij aan de hand van het uitgeven van obligaties zullen herfinancieren. Deze vreemd vermogen verstrekkers worden maandelijks afbetaald, met mogelijkheden om direct volledig af te lossen. De financiering verkregen via NPEX zal derhalve niet geheel worden aangewend als direct werkkapitaal.

2.1.2 Wij hebben een beperkt eigen vermogen

Ons eigen vermogen is beperkt. Dit betekent dat er slechts een kleine buffer aan eigen vermogen is. Daardoor zullen wij bij tegenvallende resultaten en onmogelijkheid tot het verkrijgen van aanvullende financiering, relatief snel niet meer aan onze verplichtingen op de obligaties kunnen voldoen.

2.2 Risico's die horen bij de activiteiten van Impact Certification Group B.V.

2.2.1 Concurrentierisico

Hoewel Impact Certification Group actief is in een snel groeiende markt, bestaat er concurrentie op de markt. De concurrent heeft de mogelijkheid om onder de gemiddelde markttarieven te gaan zitten om marktaandeel te verkrijgen. Wanneer deze concurrent voldoende financiële middelen heeft kunnen zij marktaandeel verkrijgen door een zeer lage prijs dan wel korting te bieden.

2.2.2 Operationeel risico personeel

Voor het duurzame succes van onze onderneming zijn wij afhankelijk van personeel. Als wij onvoldoende gekwalificeerd personeel kunnen aantrekken en behouden, kan dat een negatieve impact op de onderneming hebben. Het kan zo zijn dat wij extra kosten moeten maken of minder diensten kunnen verkopen.

2.2.3 Risico van hacks of gijzelsoftware

Onze software of IT omgeving kunnen gehackt worden. Wij kunnen dus het slachtoffer worden van hackers en/of gijzelsoftware. Dit kan leiden tot het platleggen van het bedrijf. Ook kunnen er losgeldbetalingen worden geëist door de hackers. Een hack kan een negatieve impact hebben op de

onderneming. Het kan zo zijn dat we dan extra kosten moeten maken om de hack op te lossen en de bedrijfsactiviteiten weer op te starten.

2.2.4 Productrisico

Het zou kunnen voorkomen dat er een fout in ons product zit en dat het product daardoor niet naar behoren functioneert. Dit kan een negatieve impact hebben op ons imago. Imagoschade kan tot gevolg hebben dat wij minder producten verkopen. Ook kan het zijn dat wij hierdoor kosten moeten maken voor herstel en of terugroep van onze producten.

2.2.5 Reguleringsrisico

De producten en diensten die wij voeren zijn populair doordat er op veel fronten sprake is van regulering. Eisen en regelgeving vanuit klanten en/of overheden op het gebied van kwaliteitsmanagement, veiligheid, milieu, duurzaamheid en informatiebeveiliging hebben een belangrijke rol in de groei van de markt waarin Impact Certification Group actief is. Worden deze reguleringen afgezwakt dan kan dit een remmend effect hebben op de markt en de groei van Impact Certification Group.

2.2.6 Pandemieën en andere onvoorziene omstandigheden

Het is niet mogelijk op voorhand alle risico's te beschrijven. Onvoorziene omstandigheden, zoals bijvoorbeeld het Covid-19 virus, vermindering van de economische groei, een recessie, hogere grondstof- of energieprijzen kunnen een negatief effect hebben op ons financiële resultaat.

2.3 Risico's die horen bij het bestuur van Impact Certification Group B.V.

2.3.1 Leden van het management team vallen weg

Ons functioneren is afhankelijk van de kennis en ervaring van de leden van ons management team. Het wegvallen van leden van ons management betekent dat die kennis en ervaring verloren gaat. Dit kan op de korte dan wel de langere termijn een negatief effect hebben op onze bedrijfsvoering en op onze winst.

3 NADERE INFORMATIE OVER DE BELEGGING

3.1 Nadere informatie over ons

Impact Certification Group B.V. is de aanbieder en tevens de uitgevende instelling van de obligaties. Ons bestuur heeft op 02-06-2025 besloten om deze lening aan te gaan en de obligaties uit te geven. Onze aandeelhouders zijn hiermee op 02-06-2025 akkoord gegaan.

Naam	Impact Certification Group B.V.
Rechtsvorm	Besloten Vennootschap
Oprichtingsdatum	04-09-2023
KvK-nummer	91262380
Legal Entity Identifier (LEI) code	984500AAB48FJ3D7YA93
Adres	Spacelab 10, 3824MR Amersfoort
Website	kam-consultants.nl

Heeft u een vraag, klacht of opmerking?

U kunt ons een e-mail sturen: investors@kam-groep.nl

U kunt ook een brief sturen naar: Spacelab 10, 3824 MR, Amersfoort.

3.2 Nadere informatie over onze bedrijfsactiviteiten

3.2.1 Beschrijving van de bedrijfsactiviteiten

In deze paragraaf geven wij een beschrijving van ons verdienmodel, onze klanten, onze belangrijkste concurrenten en onze visie op de ontwikkeling van de markt waarop wij actief zijn.

Onze activiteiten

KAM staat voor Kwaliteit, Arbo (arbeidsomstandigheden) en Milieu. De KAM Groep is een groep van bedrijven die zich richt op Kwaliteit, Arbo, Milieu, Duurzaamheid en Informatiebeveiligingsmanagement. De groep is gestart vanuit KAM Consultants in 2011. We werken samen om organisaties te helpen te voldoen aan certificering en andere eisen, efficiënt te werken en prestaties te bevorderen. Onze verschillende Business Units bieden ieder hun eigen expertise die aansluit bij alle diverse wensen in de markt. De samenwerking van consultancy, academy, digital en staffing, maakt de KAM Groep een dynamische en veelzijdige speler op het gebied van managementsysteem oplossingen.

Onze gezamenlijke expertise stelt ons in staat om diensten en producten te leveren die organisaties helpen om te voldoen aan de steeds veranderende eisen van compliance, efficiëntie te bevorderen en een cultuur van continue verbetering te stimuleren.

Onze organisatie bestaat uit de volgende business units:

Consultancy

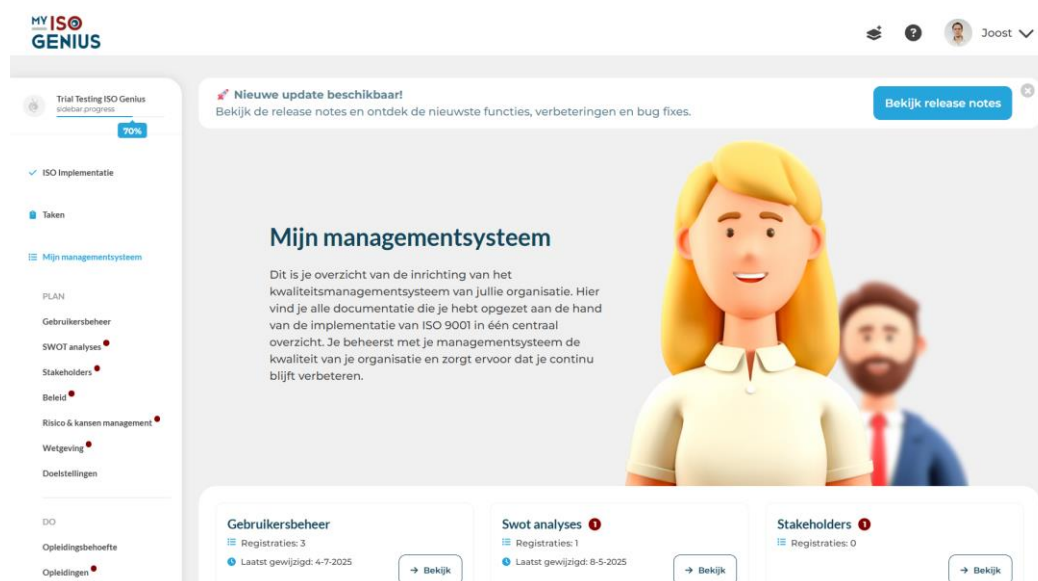
De consultancy business unit vormt het hart van onze organisatie. Hier zit onze expertise, ervaring en de meerjarige en persoonlijke klantrelaties. In de afgelopen jaren is onze consultancy uitgebouwd tot een business unit die praktische oplossingen op het gebied van Kwaliteit, Arbo, Milieu, duurzaamheid en Informatiebeveiliging biedt.

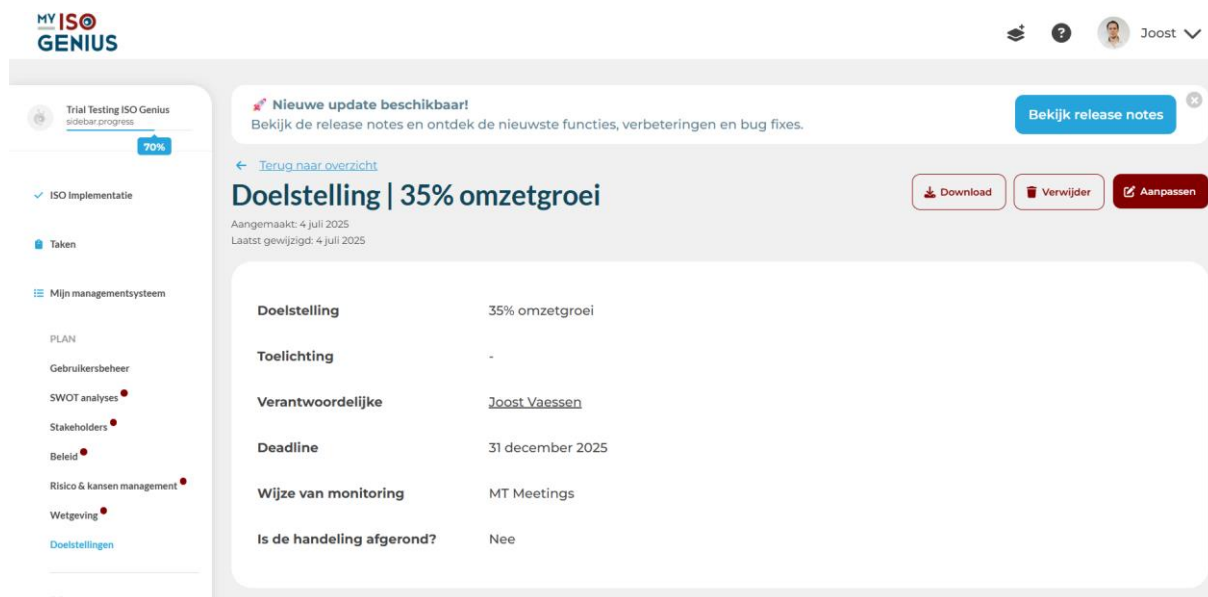
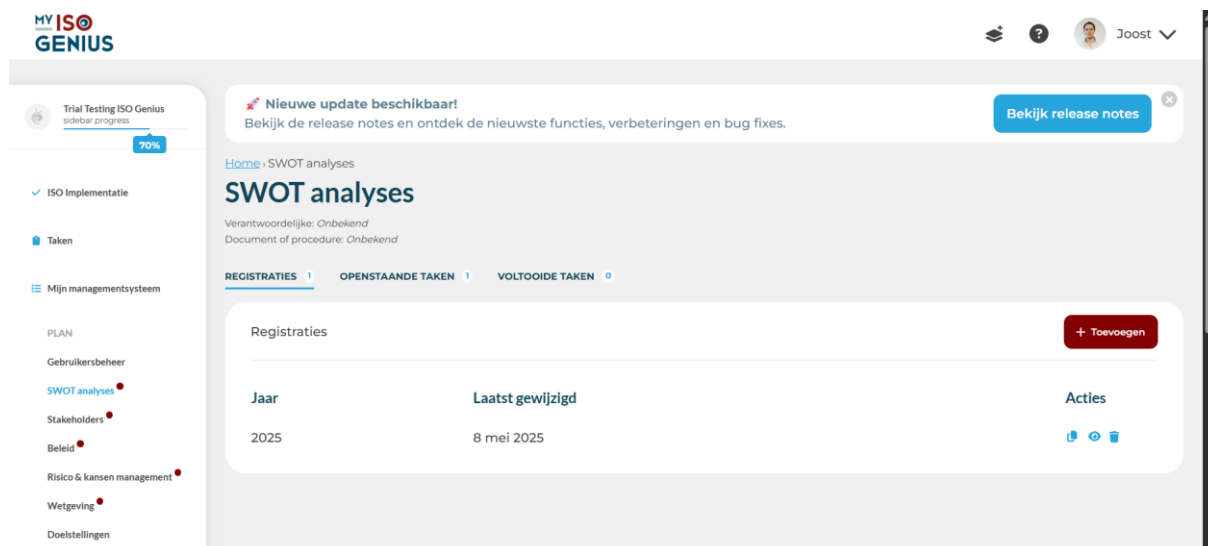
Academy

Onze Academy is volledig gericht op het ontwikkelen van kennis en vaardighedentrainingen op het gebied van Kwaliteit, Arbo, Milieu en Informatiebeveiliging. We bieden klassikale trainingen en op maat gemaakte trainingen die aansluiten bij de specifieke behoeften van onze klanten. Met onze trainingen helpen wij KAM functionarissen groeien in hun carrière.

Digital

Onze digital business unit biedt softwareoplossingen voor het beheer en de optimalisatie van KAM-processen en documentatie. Met ons digitale platform, My ISO Genius, kunnen organisaties hun managementsysteem efficiënt implementeren en beheren. De KAM Safety APP draagt bij aan het digitaliseren en versnellen van informatie en formulierstromen als het gaat om veiligheid op de werkvloer. Onze digitale oplossingen zijn internationaal inzetbaar.





Staffing (In oprichting)

Onze Staffing business unit richt zich op het werven en selecteren van KAM-professionals om deze te kunnen plaatsen bij onze opdrachtgevers. We bieden ook mogelijkheden voor junioren om via onze Academy te worden opgeleid en begeleid tijdens hun eerste jaar.

De motor van onze organisatie is momenteel de Business Unit Consultancy, met 98% van de omzet. Academy doet 1,5% van de omzet en Digital 0,5% van de omzet. Op andere fronten hebben we door de jaren heen veel ontwikkeld, echter is dit nog beperkt in de markt gebracht. Door onze groei is voor ons het momentum aangekomen dat we door kunnen pakken op de overige Business Units, doordat diverse functionarissen daarvoor in de organisatie vrij gemaakt kunnen worden. Met het aantrekken van deze financiering kunnen we dit proces verder versnellen.

Ons verdienmodel

Ons verdienmodel bestaat uit een combinatie van:

- Eenmalige projecten tegen een vast projecttarief (tarief op uurbasis)
- Recurring projecten tegen een vast kwartaal- of maandtarief
- Eenmalige in-company trainingen
- Software abonnementen (recurring)
- Community abonnement (recurring)
- Eenmalige inschrijvingen klassikale trainingen
- Eenmalige werving- en selectiefees.

Momenteel is ongeveer 30% van de omzet recurring. De strategie is erop gericht om dit de komende jaren te laten groeien naar 50%/60% van de omzet.

Wij werken voor ruim 200 klanten waarbij geen enkele klant meer dan 2% van de totale omzet dekt. Daarmee is er een grote spreiding.

Wie zijn onze klanten

We zijn als KAM Groep actief in een breed aantal branches, waaronder:

- Zakelijk dienstverlening
- IT / Software Development Sector
- Detachering en Uitzendbranche
- Overheid
- Infrastructuur (Gas, Water, Licht, Installatie, New Energy)
- Industrie, waaronder defensie-industrie
- Bouw
- Zorg



We trainen onze medewerkers specifiek op het denken in processen en het koppelen van de inhoudelijke kennis van de klant met onze kennis van managementsystemen. Daardoor zien we in de praktijk dat veel van onze consultants in alle type organisaties rondlopen.

Doordat we in een dusdanig breed aantal branches actief zijn kijken we op een iets andere manier naar onze doelgroepen. In de basis ligt onze focus op het MKB en MKB+ organisaties. Daarin maken we onderscheid tussen:

1. Bedrijven met specifieke KAM Afdeling of Functionarissen
2. Bedrijven zonder specifieke KAM Afdeling of Functionarissen

Als totaalspeler willen we ons erop richten om een breed aanbod te hebben waardoor we voor alle groottes van organisaties in het MKB een oplossing kunnen bieden. Dit door een combinatie van trainingen, consultancy en software tooling. Voor de grotere organisaties, ook buiten het MKB zullen we met onze Staffing diensten invulling zorgen voor hun eigen teams.

Wie zijn onze leveranciers

Wij zijn beperkt afhankelijk van leveranciers. Onze leveranciers beperken zich tot IT partijen, software leveranciers en partijen zoals verhuurders en leasemaatschappijen. Onze interne IT omgeving is uitbesteed aan het bedrijf Yellow Arrow B.V.

Voor de ontwikkeling van digitale producten bestaan er samenwerkingen met o.a. Dutch Coding Company B.V. en Business Apps B.V.

Wie zijn onze concurrenten

Kijkende naar concurrentie dan zien we dat we vooral concurrentie hebben op de verschillende Business Units:

Consultancy

In Nederland zien we een aantal bureaus welke groter zijn dan 10 FTE, met daaronder een groter scala aan kleinere bureaus en freelancers.

Onder de grotere spelers vallen:

- Kader Groep
- Octant Advies
- Certificeringsadvies Nederland
- Kleemans
- Qvox
- Van Voorst Consult

Academy

Ten aanzien van de Academy zijn er meer spelers, mede doordat certificerende instanties vaker zelf ook een opleidingstak hebben. Onder de concurrentie op dit vlak vallen:

- V-KAM Education
- Kader Groep
- NEN
- BSI
- DNV

Staffing

Er zijn minder partijen te vinden die zich gespecialiseerd hebben in recruitment op KAM Vlak. Hieronder vallen:

- QHSE United
- QHSE Professionals
- HUBSUB
- BURG QHSSE

Daarnaast zijn er legio andere werving en selectiebureaus die actief zijn op het gebied van deze functies maar zich hier niet specifiek in specialiseren.

Digital

Ten aanzien van software tooling is de markt versnipperd, maar ieder systeem lijkt een andere aanpak te hebben. Er is software aanwezig puur gericht als documentatie management tooling, proces tooling of compliance / GRC (Governance, Risk and Compliance) Tooling. Kijkende naar de spelers in de markt zijn een aantal bekendere partijen:

- NARIS

- Scienta / Woodwing
- Qooling
- ISO Planner
- eQuse

Veelal hebben deze software tooling geen eigen consultants in dienst en werken ze met partners of moeten bedrijven zelf voor de daadwerkelijke normimplementatie zorgen.

Conclusie concurrentie

Algemene conclusie die we hieruit hebben getrokken is dat er voor de afzonderlijke Business Units voldoende concurrentie bestaat, echter dat er wel ruimte in de markt is voor nieuwe toetreders. Uniek is echter de totale combinatie van Business Units, die gezamenlijk het verschil kunnen maken. Denk daarbij aan combinaties van Recruitment + Academy, Recruitment + Consultancy en Digital + Consultancy.

Welke marktontwikkelingen zien wij

De markt rondom certificeringen is groot en divers. In ongeveer iedere branche is wel sprake van enige vorm van bedrijfscertificering. Door het brede aanbod zijn we in diverse branches actief, met als voordeel dat we niet afhankelijk zijn van enige vorm van economische ontwikkelingen in 1 specifieke branche.

Marktdrijvers

License to operate

Een van de belangrijkste drijvers van de markt en de groei van de KAM Groep is dat certificering in veel situaties een must is. Zonder certificering mogen bedrijven vaak niet meer meedoen aan tenders of hun diensten leveren. Dit met als gevolg dat bedrijven hun certificering niet alleen eenmalig behalen, maar ook blijven onderhouden. Met als bijkomend element dat bedrijven vaak niet afhankelijk willen zijn van 1 persoon in de organisatie voor hun certificeringen. Doordat certificering meer en meer geëist wordt in aanbestedingen en vanuit klanten blijft het aantal certificaten aanzienlijk groeien.

Daarmee neemt het vermogen om dit door 1 persoon te laten beheren nog verder af en het risico enorm toe.

Europese wetgeving

In steeds meer Europese wetgevingen worden eisen opgenomen ten aanzien van compliance. Bedrijven willen dit aantoonbaar maken en kiezen daarvoor voor de implementatie van een managementsysteem. Praktische voorbeelden zijn de CSRD-wetgeving op het gebied van duurzaamheid en NIS II op het gebied van informatiebeveiliging. Bij iedere ontwikkeling op de markt qua wetgeving zien wij een piek van nieuwe aanvragen.

Groei in noodzaak tot aantoonbaarheid

De noodzaak om meer en meer aan diverse eisen te voldoen en dit in de breedte te organiseren en beheren maakt ook ruimte voor nieuwe softwareoplossingen op de markt. Organisaties zijn zoekende

hoe alle processen het beste geborgd kunnen worden en hoe er kan worden voldaan aan al deze eisen op dusdanige wijze dat de audits hierover snel en efficiënt verlopen.

Hoge mate van uitbesteding en Verlaging van afhankelijkheid

Hoe meer belang er zit op het behalen en behouden van certificaten, hoe meer organisaties aan risicomangement op dit vlak gaan doen. Daarbij wordt steeds vaker de keuze gemaakt voor uitbesteding, mede ook vanwege de grote hoeveelheid disciplines waar een organisatie aan moet voldoen. Het is veelal niet realistisch om dit op de schouders van 1 of 2 personen in een organisatie te leggen. Daarom kiezen bedrijven er steeds vaker voor om het KAM Management (deels) uit te besteden om de afhankelijkheid van een beperkt aantal interne medewerkers te verlagen.

Tekorten in de markt

Er is een aanzienlijk tekort aan KAM Professionals in de markt. Dit met als gevolg dat het voor bedrijven lastig is om interne invulling voor hun KAM afdeling te vinden. Daarnaast is er naast een tekort in mensen ook vaak een tekort aan kennis aanwezig door de grote hoeveelheid aan disciplines waaraan moet worden voldaan. Hierdoor kiezen meer en meer bedrijven voor samenwerking met een consultancybureau.

Vernieuwing van normen

Iedere norm blijft iedere 6 tot 9 jaar vernieuwd worden. Daarmee zorgt de markt er ook voor dat er steeds nieuwe kennis nodig is en bedrijven moeten zoeken naar de vernieuwde eisen. In 2022 is de ISO 27001 vernieuwd. In 2025 / 2026 worden onder andere de ISO 9001 en ISO 14001 weer vernieuwd wat een grote piek in werkzaamheden met zich mee zal brengen. Naast dat bedrijven zich al jaarlijks moeten laten controleren, dient men ook te zorgen dat ze voldoen aan de eisen van de nieuwe normen voordat ze de nieuwe toetsing in kunnen gaan. Het implementeren van deze nieuwe eisen van de betreffende normen brengt meer werk met zich mee.

Algemeen belang van duurzaamheid en informatiebeveiliging

Duurzaamheid en informatiebeveiliging zijn 2 thema's die voor steeds meer organisaties van belang worden. Wij merken dit direct door een hoger aantal aanvragen en de snelle beslissingen van deze klanten. Hierdoor blijven deze teams groeien.

Internationale expansie

Certificeringen worden wereldwijd steeds populairder en belangrijker. Bedrijven die van buiten Europa de Europese markt willen betreden moeten steeds vaker enkele bedrijfscertificeringen aantoonbaar hebben voordat ze dit kunnen doen, omdat ze moeten concurreren met Europese bedrijven. Impact Certification Group heeft schaalbare producten in de vorm van software en trainingen ontwikkeld waarmee ook de internationale markt in de toekomst benaderd kan worden.

Intellectuele eigendomsrechten

Intellectuele eigendomsrechten zijn van toepassing op de ontwikkelde trainingen en op de ontwikkelde software ISO Genius. Deze obligatielening wordt mede gebruikt om de software ISO Genius aan de groep toe te voegen, wat ook wordt toegelicht onder paragraaf 3.5.

Kwaliteitsnormen en certificeringen

De Impact Certification Group B.V. is ISO 9001 gecertificeerd. Daarnaast zijn de vereisten voor informatiebeveiliging geïmplementeerd om in de toekomst een ISO 27001 certificering te doorlopen. Ten behoeve van de Academy is daarnaast het plan om een NRTO certificering te behalen in 2026.

Toelichting ISO Genius:

ISO Genius is in het verleden opgericht als aparte coöperatie met daaronder de werkmaatschappij ISO Genius B.V. Deze B.V. valt daarmee formeel buiten de huidige Holdingstructuur. Ons originele plan was erop gericht om ISO Genius ook los van Academy en Consultancy op de markt te brengen als product waarbij het een volledig “do-it-yourself” systeem voor certificeringen zou worden.

In de praktijk blijkt dit onvoldoende aansluiting te vinden bij de marktbehoefte. De behoefte voor digitale oplossingen is aanwezig, echter wel in combinatie met opleidingen, support of consultancy. Tot op heden hebben wij het product als “do-it-yourself” in de markt gebracht. Echter door het nu in te brengen in de Impact Certification Group willen we het onderdeel maken van het totale concept, waarbij de gebruikers van de software oplossing ook gebruik kunnen maken van onze consultants, academy of support afdelingen.

Logischerwijs is het daarmee ook wenselijk geworden om ISO Genius toe te voegen aan de Impact Certification Group. Waar het merendeel (89%) van de certificaten van de coöperatie in handen is van de CEO, Joost Vaessen, en inmiddels in 2025 al zijn ingebracht binnen de Impact Certification Group, is 11% van de certificaten in handen van externen. Zij hebben hiermee voor iets minder dan € 175.000,- geïnvesteerd in de software ontwikkeling. Hier is, samen met investeringen vanuit Impact Certification Group het eerste product ontwikkeld welke nu markt ready is. Gezien wij vroegtijdig terugkopen van de investeerders zonder dat zij profijt hebben van eventuele waardestijgingen in de toekomst, hebben wij als management besloten dat we de investeerders tegen de volledige certificaatwaarde van aankoop + een klein rendement willen vergoeden. Hiervoor is in totaal € 200.000,- euro benodigd. Dit wordt direct na de obligatielening geëffectueerd vanuit de gelden van de obligatielening.

Om een beeld te geven van deze rechtspersoon is onderstaande een korte balans opgenomen van ISO Genius B.V.

Balans ISO Genius B.V. 2024			
31-12-2024		31-12-2024	
Immateriële vaste activa		Maatschappelijk kapitaal	€ 1.200
Software ISO Genius	€ 353.830	Algemene reserve	€ -46.646
		Totaal eigen vermogen	€ -45.446
		Lang Vreemd Vermogen	
Debiteuren	€ 1.677	Lening KAM Consultants	€ 330.000
Te ontvangen BTW	€ 713	Totaal Lang Vreemd Vermogen	€ 330.000
Liquide middelen	€ 514	Crediteuren	€ 390
		Nog te betalen kosten	€ 1.507
		Rekening Courant KAM Consultants	€ 26.481
		Rekening Courant Impact Staffing	€ 43.802
		Totaal Kort vreemd vermogen	€ 72.180
Activa	€ 356.734	Passiva	€ 356.734

Current Trading

In het eerste half jaar van 2025 is de omzet van Impact Certification Group gestegen naar € 2.038.427, ten opzichte van € 1.620.209,- over het 1^{ste} half jaar 2024. Dit komt neer op bijna 26% groei, wat volgens prognose voor het eerste half jaar is. Daarnaast heeft de organisatie de juiste stappen kunnen zetten om de verdere groei in de 2^{de} fase van het jaar door te kunnen zetten. De verwachte totale omzet over 2025 ligt tussen € 4.800.000,- en € 5.000.000,-. Traditioneel zijn de maanden september t/m december de hoogste omzetmaanden voor onze onderneming.

Deze versnelde groei ten opzichte van 2024 kunnen wij realiseren doordat wij in het eerste half jaar hebben geïnvesteerd in het aantal consultants in de organisatie, uitbreiding van het sales team hebben bewerkstelligt en onze marketing hebben versterkt. Daarnaast is de NIS 2 Richtlijn (Network and Information Security Directive) in juli 2025 definitief geworden wat een grote groei zal betekenen in het aantal opdrachten voor informatiebeveiliging. Deze richtlijn is vastgesteld door de Europese Unie (EU) en bedoeld om de cyberbeveiliging en weerbaarheid van essentiële diensten in EU-lidstaten te verbeteren.

Ten opzichte van 2024 is ons team dat hierin gespecialiseerd is 3x groter geworden en kunnen wij daarom veel meer opdrachten aannemen dan in het verleden. We verwachten daarnaast 2025 af te sluiten met een EBITDA marge van 15%.

3.3 Nadere informatie over ons bestuur en aandeelhouders

3.3.1 Bestuurders

De statutair bestuurders van Impact Certification Group B.V. zijn Joost Vaessen via Impact Adviesgroep B.V. en Ralph de Brouwer via RdBrouwer Holding B.V. Zij zijn ook bestuurder van alle andere dochtervennootschappen in de groep.

Er zijn (mogelijke) belangenconflicten tussen ons en onze bestuurders. Joost Vaessen en Ralph de Brouwer zijn naast dat zij onze bestuurders zijn ook onze indirecte aandeelhouders en de bestuurders van de dochtervennootschappen in de groep. Daardoor kunnen er belangenconflicten ontstaan tussen de plichten die zij hebben jegens ons en de plichten die zij hebben ten opzichte van die dochtervennootschappen. Als sprake is van een belangenconflict kan dit leiden tot niet optimale beslissingen voor ons of voor de dochtervennootschappen. Zo kan het bijvoorbeeld zijn dat zij beslissingen nemen die gunstig zijn voor ons, maar die ongunstig zijn voor één van onze dochtervennootschappen.

3.3.2 Managementstructuur

Het management team van de onderneming bestaat uit 6 leden.

Joost Vaessen - CEO

Joost is als founder gestart met de organisatie in 2011. Met een achtergrond in Bedrijfseconomie en International Business, in combinatie met een hands-on achtergrond in een familiebedrijf zag Joost al op zijn 23ste de potentie in de markt van certificeringen. Joost is voor alle certificeringen actief geweest,

echter is nu vrijgespeeld in de organisatie om de Business Units Academy, Digital en Staffing verder vorm te geven en succesvol te maken.

Ralph de Brouwer – Sales & Business Development

Ralph is mede eigenaar van de Impact Certification Group en sinds 2019 werkzaam bij het bedrijf. Tot voor kort was Ralph verantwoordelijk voor de Consultancy activiteiten. Sinds dit jaar is Ralph gericht op het sales en business development.

Pieter van de Klundert – Business Unit Manager Consultancy

Pieter is operationeel verantwoordelijk voor de verreweg grootste business unit van de groep: Kam Consultants. Pieter werkt sinds 2021 bij de groep en heeft zich eerst als consultant en daarna als Teamlead bewezen. Vanuit zijn intrinsieke motivatie voor structuur en procesoptimalisatie zorgt Pieter voor de nodige stabiliteit en gestructureerde groei van de Business Unit Consultancy.

Eefje Knaebel – HR Manager & Business Unit Manager Staffing

Eefje Knaebel is sinds 2015 actief binnen de Impact Certification Group. Vanuit de rol van consultant is zij doorgroeid om zich nu vooral te richten op Recruitment, HR en Learning and Development. Hierin speelt Eefje een grote rol om vanuit haar ervaring nieuwe consultants snel ingewerkt te krijgen.

Regine Goosen – Personal Assistant / Manager Backoffice

Regine is in 2025 gestart als Personal Assistant voor Joost en heeft tevens de backoffice in haar portefeuille. Door haar rol wordt Joost vrijgespeeld om zich volledig te richten op de verdere groei van de organisatie. Met haar juridische achtergrond en jarenlange ervaring als Personal Assistant voor meerdere CEO's is Regine gewend in grotere organisaties te werken en om structuur aan te brengen in snel groeiende ondernemingen.

Pieter van Oijen – CFO (parttime)

Pieter van Oijen is sinds februari verbonden aan de Impact Certification Group. Hij heeft ruim 25 jaar ervaring als financiële professional, waaronder 5 jaar bij PwC en 14 jaar bij Randstad in diverse internationale posities.

3.3.3 Personeel

Per 30-06-2025 zijn er 35 teamleden actief, wat zich vertaalt in 31,8 FTE. Per 1 juli worden hier 6 nieuwe teamleden aan toegevoegd voor een extra 4,9 FTE. Momenteel zijn er 23,3 FTE aan consultants, wat per 1 juli groeit naar 26,1 FTE. Voor 2025 staat in de planning om het team nog uit te breiden met 1 Recruiter (1 FTE) en 6 consultants (6 FTE).

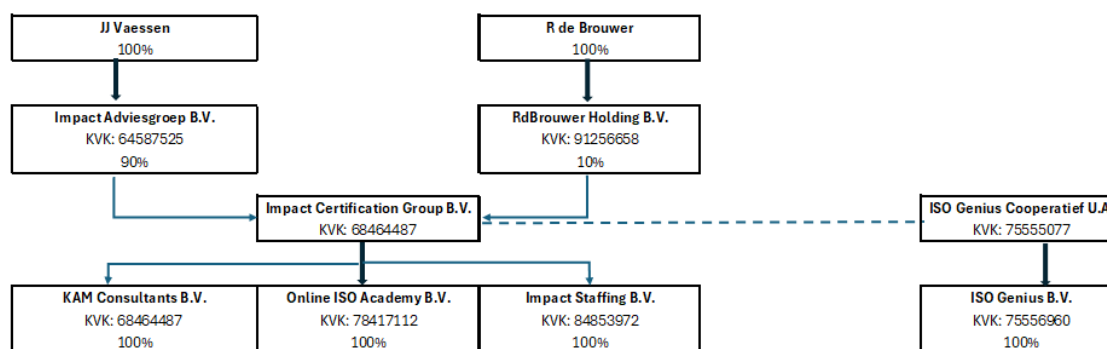
3.3.4 Aandeelhouders

De eigenaren van Impact Certification Group B.V. zijn Joost Vaessen (90%) en Ralph de Brouwer (10%).

De Impact Certification Group heeft 3 werkmaatschappijen onder zich. In KAM Consultants B.V. vindt de certificatiebegeleiding plaats. De opleidingen en trainingen verlopen grotendeels via de Online ISO Academy B.V.. In deze B.V. bevindt zich geen personeel. De derde entiteit betreft Impact Staffing B.V.

Binnen deze entiteit zijn de medewerkers werkzaam die niet in directe zin voor klanten werken (ondersteunende functies).

Onderstaand organogram geeft de volledige juridische groepsstructuur weer.



3.4 (Financiële) relaties

3.4.1 Leningen met gerelateerde partijen

Per 31-12-2024 had Impact Certification Group een lening ten bedrage van € 92.500 van Impact Adviesgroep B.V.. Deze is in 2025 afgelost.

3.4.2 Leningen met derden

Wij hebben financiële verplichtingen aan derden. Dit zijn de volgende leningen.

Lening 1:

Lening met	October B.V.
Soort lening	Geldlening
Afgesloten op	24-10-2022
Bedrag	€ 250.000
Looptijd	5 jaar
Aflosdatum	De lening loopt tot 05-11-2027
Rente	6,2% op jaarbasis. Deze rente staat vast gedurende de looptijd. De rente wordt per maand voldaan
Andere kosten	Provisie per maand: € 208
Tussentijdse Aflossing	Is onbeperkt mogelijk. Daarnaast wordt er maandelijks afgelost zodat per einde looptijd de lening volledig is terugbetaald
Zekerheden	Voor de lening zijn geen zekerheden afgegeven
Openstaande lening	Op 31-12-2024 was de hoogte van de lening: € 155.003. Op 30-06-2025 was de hoogte van de lening: € 121.737,-

Toelichting en/of bijzonderheden	Geen
----------------------------------	------

Lening 2:

Lening met	October B.V.
Soort lening	Geldlening
Afgesloten op	27-06-2023
Bedrag	€ 140.000
Looptijd	5 jaar
Aflosdatum	De lening loopt tot 05-07-2028
Rente	7,6% op jaarbasis. Deze rente staat vast gedurende de looptijd. De rente wordt per maand voldaan
Andere kosten	Provisie per maand: € 117
Tussentijdse Aflossing	Is onbeperkt mogelijk. Daarnaast wordt er maandelijks afgelost zodat per einde looptijd de lening volledig is terugbetaald
Zekerheden	Voor de lening zijn geen zekerheden afgegeven
Openstaande lening	Op 31-12-2024 was de hoogte van de lening: € 105.489. Op 30-06-2025 was de hoogte van de lening: € 92.127,-
Toelichting en/of bijzonderheden	Geen

Lening 3:

Lening met	Qred Bank AB
Soort lening	Geldlening
Afgesloten op	25-04-2025
Bedrag	€ 300.000
Looptijd	2 jaar
Aflosdatum	De lening loopt tot 05-07-2028
Rente	Zie toelichting en/of bijzonderheden
Andere kosten	Zie toelichting en/of bijzonderheden
Tussentijdse Aflossing	Is onbeperkt mogelijk. Daarnaast wordt er vanaf 1-7-2025 maandelijks afgelost zodat per einde looptijd de lening volledig is terugbetaald
Zekerheden	Voor de lening is een persoonlijk borg afgegeven door J. Vaessen
Openstaande lening	Per 30-06-2025: € 300.000
Toelichting en/of bijzonderheden	Maandelijks wordt een vast bedrag ('vaste prijs') betaald ten bedrage van € 5.100. Dit vaste bedrag omvat de rente en provisie en wijzigt bij tussentijdse aflossing naar rato van de aflossing, en vervalt dus bij volledige aflossing.

3.4.3 Onderlinge verhoudingen leningen

De rangorde van de verschillende leningen hebben wij hieronder weergegeven. In deze rangorde hebben we ook de rang van de obligaties opgenomen. Deze rangorde houdt in dat de lening verstrekkers die in de eerste rij zijn opgenomen in het overzicht als eerste een betaling ontvangen indien er sprake is van een uitwinningssituatie. Daarna volgt de lening verstrekker uit de tweede rij, enzovoort.

Rangorde leningen:

- Eerst: October-leningen en deze obligatielening
- Tweede: Qred Bank-lening

Wij zijn voornemens de Qred Bank-lening volledig af te lossen. Zie sectie 3.5.

Wij kunnen in de toekomst geld lenen van banken of anderen. Leningen met banken of anderen zullen een gelijke rang of een lagere rang krijgen. Lenen wij in de toekomst van aandeelhouders? Dan zullen die leningen achtergesteld zijn aan deze obligatielening.

Lenen wij in de toekomst geld van banken, aandeelhouders of anderen? Dan zullen wij u hierover informeren middels een bericht op de website van NPEX.

3.5 Nadere informatie over de besteding van de opbrengst en kosten

Wij willen maximaal € 1.200.000 lenen van beleggers. Wij willen minimaal € 600.000 lenen.

Een belangrijke reden om de lening aan te gaan is het verder opschalen van de organisatie. Het gaat daarbij om het werven van nieuwe consultants, het uitbreiden van de Academy en het opzetten van een werving & selectie business unit (Staffing). Dit vereist investeringen waarbij er een aanlooptijd is om die terug te verdienen.

Daarnaast willen wij de lening gebruiken om onze Digital business in snel tempo verder uit te bouwen. Het gaat hierbij vooral om de My ISO Genius app, die organisaties op digitale wijze ondersteunt bij het voldoen aan certificatie normen. Deze app is in eigendom van het aan ons gelieerde ISO Genius B.V. Van deze B.V. staan certificaten uit in een coöperatie. De certificaten die in eigendom zijn van externe partijen willen wij overnemen zodat ISO Genius volledig onderdeel wordt van de Groep, direct na de obligatie emissie. Voor deze overname is € 200.000,- benodigd. Daarnaast willen wij investeren in de functionaliteit en features van de ISO Genius app, zoals bijvoorbeeld het toevoegen van normen en het geschikt maken van de app voor internationale uitrol. Dit laatste is aantrekkelijk omdat normen veelal internationaal uniform zijn waardoor het geschikt maken van de app voor de internationale markt grotendeels een kwestie is van het omzetten van de app naar een andere taal.

Om ons groeitempo niet te vertragen zijn wij in april een lening aangegaan bij Qred Bank. Deze lening heeft ons in staat gesteld om een volledige nieuwe website te creëren en nieuwe medewerkers te werven en tegelijkertijd aan onze verplichting tot maandelijkse aflossing op 2 bestaande leningen te voldoen (zie

sectie 3.4.2). Deze lening kan te allen tijde worden afgelost en heeft een ongunstig rentepercentage. Wij zijn voornemens deze lening volledig af te lossen bij een succesvolle emissie op NPEX.

Hier willen wij het geld aan besteden	Als wij € 600.000 lenen, willen wij dit als volgt besteden	Als wij € 1.200.000 lenen, willen wij dit als volgt besteden
• Werkkapitaal/opschalen organisatie	€ 150.000	€ 500.000
• Investering in Digital (My ISO Genius app)	€ 150.000	€ 400.000
• Aflossing lening Qred Bank	€ 300.000	€ 300.000
Totaal	€ 600.000	€ 1.200.000

Als wij alle obligaties kunnen uitgeven dan zullen wij voor een bedrag van € 45.500 kosten ten aanzien van de uitgifte hebben. De kosten zijn als volgt opgebouwd:

- Kosten voor Limited Sanity Check € 3.500;
- Kosten voor de succes fee aan NPEX € 36.000;
- Kosten voor de set-up fee van NPEX € 6.000.

Tevens zijn er jaarlijkse kosten verbonden aan de notering op de NPEX-effectenbeurs, 0,6% over het totaal opgehaalde bedrag, en daarnaast worden kosten gemaakt uit hoofde van de trustakte met Stichting Obligatiehoudersbelangen ter hoogte van € 1.750 per jaar.

4 INFORMATIE OVER DE FINANCIËLE SITUATIE VAN DE UITGEVENDE INSTELLING

Wij hebben voor het eerst in 2024 een geconsolideerde jaarrekening opgesteld. De volgende financiële informatie is de meest recent beschikbare informatie van ons.

Onze fiscalist heeft de jaarrekeningen over 2024 samengesteld en voorzien van een samenstellingsverklaring. De laatste jaarrekening over 2024 is door onze algemene vergadering van aandeelhouders worden vastgesteld op 24-06-2024. De cijfers over 2023 zijn tevens opgesteld door onze fiscalist en daarmee zijn de nodige aangiftes Vennootschapsbelasting gedaan. Alle cijfers zijn hierin definitief.

4.1 Winst- en verliesrekening

Winst- en verliesrekening	2024	2023
	€	€
Omzet	3.331.360	2.301.599
Inkoopwaarde van de omzet	<u>140.985</u>	<u>115.065</u>
Brutomarge	<u>3.190.375</u>	<u>2.186.534</u>
Personeelskosten	2.018.852	1.595.851
Verkoopkosten	176.489	91.586
Huisvesting	98.807	81.337
Autokosten	282.255	185.291
Algemene kosten	141.402	98.453
Kantoorkosten	<u>38.338</u>	<u>24.657</u>
Totaal kosten excl. afschrijvingen	2.756.143	2.077.175
Bedrijfsresultaat voor afschrijvingen (EBITDA)	434.233	109.358
% van de omzet	13,0%	4,8%
Afschrijvingen	65.240	61.290
Totaal kosten	<u>2.821.383</u>	<u>2.138.465</u>
Bedrijfsresultaat	<u>368.992</u>	<u>48.068</u>
% van de omzet	11,1%	2,1%
Bijzondere lasten/baten	-	-6.867
Financiële baten en lasten	15.309	9.498
Resultaat vóór belasting	<u>353.683</u>	<u>45.437</u>
Belasting	85.676	20.195

Resultaat na belasting	<u>268.007</u>	<u>25.242</u>
------------------------	----------------	---------------

Toelichting winst- en verliesrekening 2023 en 2024

Omzet en omzetontwikkeling

Het overgrote deel van de omzet bestaat uit certificatie begeleiding. In 2024 bedroeg deze omzet € 3,13 miljoen. Ruim 30% van dit bedrag betreft recurring/maandelijks terugkerende omzet. Het gaat daarbij om klanten waarvoor wij het onderhoud verzorgen en die wij daarvoor maandelijks een vast bedrag factureren.

De licentieomzet op digitale producten en de omzet van trainingen/opleiding bedroegen respectievelijk € 0,12 miljoen en € 0,08 miljoen in 2024. Er is in dat jaar geen omzet gerealiseerd op Staffing-activiteiten.

In 2023 is een omzet gerealiseerd van € 2,30 miljoen, een groei van 24% (omzet 2022: € 1,85 miljoen). Deze groei hebben we weten te versnellen in 2024, wat uiteindelijk heeft geresulteerd in een omzet van € 3,33 miljoen (+45%).

Inkoopwaarde van de omzet en bruto marge

De inkoopwaarde van de omzet bestaat voornamelijk uit inhuur van externe partijen voor de daadwerkelijke certificering van klanten die wij begeleiden bij het verkrijgen/behouden van certificaten en uit licentievergoedingen voor software die wij via abonnementen verkopen aan onze klanten. Daarnaast worden er externen ingehuurd ten behoeve van het geven van training/opleiding. De totale inkoopwaarde van de omzet is beperkt en onze bruto marge was in beide jaren circa 95%.

Kosten

Het overgrote deel van onze kosten betreffen personeelskosten en de daarmee samenhangende autokosten. Tezamen beslaan die ruim 80% van de totale kosten. Door de werving van nieuwe medewerkers zijn deze kosten in 2024 gestegen, echter aan een significant lager percentage dan de groei van de omzet. Zo stegen de personeelskosten in 2023 met 27%, terwijl de omzet met 45% toenam.

In 2024 hebben we succesvol ingezet op het verhogen van onze marketing activiteiten. Daarbij gaat het niet alleen om (online) marketing maar ook om het gebruik van verkoopondersteunende software. Deze kosten zijn derhalve significant gestegen (zie Verkoopkosten).

In 2024 is een nieuw kantoor in gebruik genomen om de groei van het aantal medewerkers te accommoderen. Dit verklaart de stijging van de post Huisvesting.

De algemene kosten betreffen voor een aanzienlijk deel kosten die betrekking hebben op software die de medewerkers gebruiken (front en back). Deze zijn niet alleen toegenomen in 2024 door de groei van het aantal medewerkers maar ook door het verder professionaliseren en schaalbaar maken van de IT infrastructuur.

De afschrijvingen bestaan voor meer dan helft uit afschrijvingen op software voor de Online ISO Academy.

Bedrijfsresultaat

Het bedrijfsresultaat is gestegen van 2,1% van de omzet naar 11,1%. In 2025 streven wij naar een marge van minimaal 15%. Dit doen wij door nieuwe medewerkers op relatief korte termijn voldoende declarabel te krijgen.

Financiële baten en lasten

De financiële baten en lasten bestaan uit het saldo van rentebaten en -lasten. De rentelasten hebben voornamelijk betrekking op twee leningen die wij in 2022 en 2023 zijn aangegaan via het crowdfunding platform October. De in 2024 betaalde rente over die leningen bedroeg € 23.551. Daarnaast hebben wij rentebaten die betrekking op de rekening courant posities die wij hebben ten aanzien van diverse ondernemingen (zie sectie 4.2).

Belastingen en resultaat na belastingen

De af te dragen vennootschapsbelasting voor 2024 bedraagt € 85.676. De nettowinst over 2024 komt daarmee op € 268.007, een significante verhoging ten opzichte van het resultaat van 2023, dat eveneens positief was. Ook voor 2025 wordt een verhoging van het resultaat verwacht door een passende afstemming van kostengroei op omzetgroei.

4.2 Balans

	31-12-2024	31-12-2023
	€	€
Vaste activa		
Immateriële vaste activa	141.938	151.863
Materiële vaste activa	83.401	34.437
Financiële vaste activa	<u>334.640</u>	<u>333.600</u>
Totaal vaste activa	<u><u>559.979</u></u>	<u><u>519.900</u></u>
Vlottende activa		
Debiteuren	348.909	313.149
Overige vorderingen	<u>235.980</u>	<u>155.785</u>
Totaal vlottende activa	<u><u>584.889</u></u>	<u><u>468.933</u></u>
Liquide middelen	<u><u>-32.950</u></u>	<u><u>24.655</u></u>
Totaal activa	<u><u>1.111.918</u></u>	<u><u>1.013.488</u></u>
	31-12-2024	31-12-2023
	€	€
Eigen vermogen	156.157	-10.098
Langlopende schulden		
Crowdfunding October-lening	188.652	260.493
Corona steun: BTW & loonheffing	115.579	193.459
Overig	<u>11.028</u>	<u>48.598</u>
	<u><u>315.259</u></u>	<u><u>502.550</u></u>
Kortlopende schulden		
Crediteuren	49.192	88.890
Belastingen en sociale premies	262.583	142.052
Overige schulden	<u>328.727</u>	<u>290.093</u>
	<u><u>640.502</u></u>	<u><u>521.035</u></u>
Totaal passiva	<u><u>1.111.918</u></u>	<u><u>1.013.488</u></u>

Toelichting Balans

Immateriële vaste activa

Deze post ziet voornamelijk op software die ontwikkeld is voor Online ISO Academy B.V.. Per 31-12-2024 bedroeg dit € 124.734. Het restant betreft ontwikkelde software bij KAM Consultants B.V..

Materiële vaste activa

Deze post ziet vooral toe op kantoorinventaris en laptops/PCs/beeldschermen. Daarnaast is er in 2024 voor een bedrag van € 21.935 geïnvesteerd in de verbouwing van het nieuwe kantoorpand in Amersfoort.

Financiële vaste activa

De post Financiële vaste activa heeft betrekking op het aan ons gelieerde ISO Genius B.V.. Het bedrag per 31-12-2024 bestaat uit een lening ter grootte van € 330.000 en een belang in de certificaten van ISO Genius B.V. ten bedrage van € 4.640.

Debiteuren

Deze bestaan volledig uit openstaande facturen bij onze klanten. Het openstaande bedrag per einde maand verhoudt zich doorgaans tot de gerealiseerde omzet van die maand.

Overige vorderingen

Een belangrijke component van deze post betreft het uitstaande rekening-courant bij aan ons gelieerde bedrijven. Per 31-12-2024 stonden de volgende bedragen uit:

- Rekening-courant ISO Genius BV: € 70.283
- Rekening-courant Impact Advies Groep B.V.: € 24.752
- Rekening-courant KAM Consultants International B.V.: € 32.663

Het restant betreft voornamelijk vooruitbetaalde kosten voor zaken zoals software licenties en verzekeringen ten bedrage van € 80.720 en betaalde waarborgsommen voor huur (€ 26.529).

Eigen vermogen

Het eigen vermogen per 31-12-2024 is positief en bedraagt € 156.157.

Langlopende schulden

Een belangrijke component van de langlopende schulden zijn de twee leningen die wij in 2022 en 2023 zijn aangegaan via het crowdfunding platform October. Voor meer informatie hierover verwijzen wij naar sectie 3.4. Daarnaast hebben wij ten tijde van de Covid-pandemie ondersteuning ontvangen van de overheid middels uitstel van de betaling van loonheffing en BTW. Het deel dat na 2025 moet worden afgelost staat bij deze post vermeld. Per 31-12-2024 hebben wij tevens nog een financiële leaseverplichting ter grootte van € 11.028.

Kortlopende schulden

De kortlopende schulden betreffen voornamelijk het kortlopende deel van de hierboven genoemde leningen en de af te dragen BTW en loonheffingen. In 2025 zijn wij verplicht € 71.840 af te lossen op onze October-leningen en € 77.880 op onze Corona steun. Deze bedragen zijn vervat in de Overige schulden. Tevens is er per 31-12-2024 een openstaande schuld aan het aan ons gelieerde Impact Advies Groep B.V. ten bedrage van € 92.500. Deze is inmiddels in 2025 afgelost. Daarnaast ziet de post Kortlopende schulden toe op de reservering voor de uitbetaling van vakantiegeld voor medewerkers (overlopende passiva in Overige schulden).

4.3 Solvabiliteit

De solvabiliteit wordt berekend door het eigen vermogen te delen door het balanstotaal.

	31-12-2024	31-12-2023
Eigen vermogen	€ 156.157	€ -10.098
Balanstotaal	€ 1.111.918	€ 1.013.488
Solvabiliteit	14,0%	-1%

4.4 Dividendbeleid

Wij zullen tijdens de looptijd van deze obligatielening geen winst (dividend) uitkeren aan onze aandeelhouders indien de winst lager is dan de jaarlijks benodigde reservering voor NPEX. Wij reserveren jaarlijks een bedrag van minimaal € 240.000,- om in 5 jaar tijd de aflossing mogelijk te maken. Daarnaast bouwen wij een extra buffer van 1 jaar reservering voor eventuele tegenvallende resultaten voordat er dividend uitgekeerd zal worden. Pas boven dit bedrag zal er eventueel dividend worden uitgekeerd. Ook zullen er tijdens de looptijd van deze obligatielening geen andere onttrekkingen ten behoeve van aandeelhouders plaatsvinden.

4.5 De vooruitzichten zijn niet slechter geworden

Er zijn geen negatieve wijzigingen van betekenis geweest in de vooruitzichten sinds 31 december 2024. Er zijn ons ook geen gegevens bekend waarvan redelijkerwijze mag worden aangenomen dat zij wezenlijke gevolgen hebben voor onze vooruitzichten.

4.6 De financiële positie is niet slechter geworden

Onze laatste verslagperiode is op 31 december 2024 geëindigd. Na het einde van deze laatste verslagperiode zijn er geen wijzigingen van betekenis geweest in de financiële positie van onze groep. Wel is er een lening aangegaan ter grootte van € 300.000 bij kredietverlener Qred Bank. Dit bedrag dient ter dekking van de voorinvesteringen die wij momenteel doen. Wij zijn voornemens deze lening af te lossen na een succesvolle emissie op NPEX.

5 INFORMATIE DIE OOK BIJ DEZE AANBIEDING HOORT

De volgende informatie van Impact Certification Group B.V. hoort ook bij deze aanbieding en het informatie memorandum:

- De investeringsvoorwaarden;
- Het blad met essentiële beleggersinformatie;
- Onze akte van oprichting en de statuten;
- Ons uittreksel uit het Handelsregister van de Kamer van Koophandel;
- Onze geconsolideerde jaarrekening met samenstellingsverklaring over het jaar 2024.

Deze informatie is beschikbaar op de website van NPEX.

Voor zover dit informatie memorandum hyperlinks bevat naar andere websites, dan geldt dat de informatie op die websites geen onderdeel uitmaken van dit informatie memorandum.

In dit informatie memorandum hebben wij ook informatie opgenomen van derden. Deze informatie is correct weergegeven en voor zover wij weten en hebben kunnen opmaken uit de door de betrokken derde gepubliceerde informatie, zijn er geen feiten weggelaten waardoor de weergegeven informatie onjuist of misleidend zou kunnen zijn.

6 BEVESTIGING VAN DE VOLLEDIGHEID EN NAUWKEURIGHEID VAN DE ESSENTIËLE INVESTERINGSDOCUMENTATIE (INCLUSIEF VERKLARING VAN VERANTWOORDELIJKHEID)

Impact Certification Group B.V., Spacelab 10 (3824 MR), Amersfoort, KvK-nummer: 91262380 geeft de volgende bevestiging met betrekking tot het opstellen van het informatie memorandum, de investeringsvoorwaarden en het blad met essentiële beleggingsinformatie (hierna: “Investeringsdocumentatie”) met de aanbiederidentificatiecode: 724500EFRAoV2NR6E869 04800720.

Impact Certification Group B.V. is verantwoordelijk voor het opstellen van de Investeringsdocumentatie. Impact Certification Group B.V. bevestigt hierbij uitdrukkelijk dat de in deel A (b), bedoelde natuurlijke en/of rechtspersonen van het blad met essentiële beleggingsinformatie naar nationaal recht verantwoordelijk zijn voor de informatie in het blad met essentiële beleggingsinformatie. Indien de in deel A (b), bedoelde personen andere personen zijn dan Impact Certification Group B.V. zelf, verzekert de Impact Certification Group B.V. dat Impact Certification Group B.V. door die personen is gemachtigd om deze verklaring ook namens hen af te leggen.

Impact Certification Group B.V. bevestigt dat alle informatie in de Investeringsdocumentatie naar haar beste weten, en naar het weten van alle andere personen waarnaar wordt verwezen in Deel A (b) van het blad met essentiële beleggingsinformatie, volledig, nauwkeurig en actueel is en dat er geen informatie is weggelaten die investeerders zou kunnen helpen bij het overwegen of zij het in de Investeringsdocumentatie beschreven Crowdfundingproject willen financieren en dat er geen misleidende of onnauwkeurige informatie is opgenomen in de Investeringsdocumentatie.

Impact Certification Group B.V. begrijpt dat er een verplichting is om eventuele fouten, onnauwkeurigheden of weglatingen in de Investeringsdocumentatie onmiddellijk aan te vullen of te corrigeren.

Ondertekend door

Namens Impact Certification Group B.V.

Joost Vaessen

Statutair Directeur

Ralph de Brouwer

Statutair Directeur

7 OVEREENKOMST MEDESCHULDENAARSTELLING

OVEREENKOMST VAN HOOFDELIJKE MEDESCHULDENAARSTELLING

PARTIJEN:

1. **STICHTING OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN**, een stichting naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Amsterdam, Nederland en kantoorhoudende aan de Burgemeester Haspelslaan 172 (1181 NE) in Amstelveen, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 53177770 (de **Schuldeiser**);
2. **IMPACT CERTIFICATION GROUP B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Roermond, Nederland en kantoorhoudende aan de Spacelab 10 (3824 MR) in Amersfoort, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 91262380 (de **Schuldenaar**); en
3. **DE GROEPSMAATSCHAPPIJEN** zoals opgesomd in Bijlage 1 (*De Hoofdelijke Medeschuldenaren*) als hoofdelijke medeschuldenaren (de **Hoofdelijke Medeschuldenaren**),

De partijen worden hierna gezamenlijk aangeduid als **Partijen** en ieder afzonderlijk tevens als **Partij**.

OVERWEGINGEN:

- A. De Schuldenaar geeft voor maximaal € 1.200.000 obligaties uit.
- B. De obligatielening bestaat uit maximaal 12.000 obligaties met een nominale waarde van € 100 per stuk. Deze obligatielening wordt uitgegeven op de datum die staat in het Informatie Memorandum behorende bij de aanbieding van (onder andere) de obligaties en wordt terugbetaald op de datum die staat in dat Informatie Memorandum, of een eerdere of latere datum zoals staat in dat Informatie Memorandum.
- C. De Schuldeiser behartigt de gezamenlijke belangen van de beleggers ten opzichte van de Schuldenaar. Daarvoor krijgt de Schuldeiser op grond van een privaatieve last de bevoegdheden en taken die staan vermeld in de trustakte tussen de Schuldeiser en de Schuldenaar gedateerd op of rond de datum van deze overeenkomst (de **Trustakte**).
- D. De Schuldeiser heeft uit hoofde van de Trustakte een eigen, exclusief vorderingsrecht jegens de Schuldenaar tot nakoming door de Schuldenaar van al zijn (betalings-) verplichtingen jegens beleggers in de obligaties (de **Parallele Vordering**) en tevens naar eigen goeddunken - doch te allen tijde met inachtneming van de belangen van de beleggers - over de rechten van die beleggers kan beschikken. De Parallele Vordering is steeds gelijktijdig met de corresponderende gezamenlijke vorderingen van de beleggers onder de obligatielening opeisbaar.
- E. Ingeval de Schuldenaar niet aan zijn betalingsverplichtingen jegens de Schuldeiser uit hoofde van de Parallele Vordering kan voldoen, verbindt iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar zich in

deze overeenkomst tot nakoming van deze betalingsverplichtingen van de Schuldenaar jegens de Schuldeiser.

PARTIJEN KOMEN HET VOLGENDE OVEREEN:

1. Iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar verbindt zich hoofdelijk (en niet bij wijze van borgtocht) om op eerste schriftelijk verzoek van de Schuldeiser, waarin deze aangeeft dat de Schuldenaar niet aan diens betalingsverplichtingen jegens de Schuldeiser uit hoofde van de Parallele Vordering heeft voldaan, onmiddellijk de in de kennisgeving genoemde bedragen op de daarin gestelde wijze aan de Schuldeiser te voldoen.
2. Iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar verbindt zich tegenover de Schuldeiser om deze schadeloos te stellen voor het verlies dat door de Schuldeiser wordt geleden, in het geval dat de verplichtingen uit hoofde van de Parallele Vordering geheel niet of gedeeltelijk niet afdwingbaar, ongeldig, onwettig, nietig of vernietigbaar zijn of worden. Het bedrag van dit verlies zal gelijk zijn aan het bedrag waarop de Schuldeiser, op basis van de Parallele Vordering, jegens de Schuldenaar aanspraak zou hebben gehad.
3. Voor zover rechtens toegestaan, doet iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar afstand van alle rechten en verweren die nu of in de toekomst op grond van de wet, overige regelgeving of rechtspraak in verband met deze overeenkomst en/of enig door hem ten behoeve van de Schuldeiser verstrekt zekerheidsrecht, aan hem zullen worden toegekend.
4. De in deze overeenkomst neergelegde verplichtingen van een Hoofdelijke Medeschuldenaar worden niet aangetast door het doen van afstand van recht door de Schuldeiser van enig recht jegens een andere Hoofdelijke Medeschuldenaar of de Schuldenaar, het verlenen van kwijtschelding jegens een andere Hoofdelijke Medeschuldenaar of de Schuldenaar en/of door het verlenen van uitstel van betaling door de Schuldeiser aan een andere Hoofdelijke Medeschuldenaar of de Schuldenaar.
5. Een Hoofdelijke Medeschuldenaar blijft hoofdelijk verbonden voor de verplichtingen van de Schuldenaar onder de Parallele Vordering, ook in de volgende situaties:
 - a. als de looptijd en/of hoofdsom van de obligatielening wordt gewijzigd;
 - b. als de voorwaarden van de obligatielening zoals opgenomen in het Informatie Memorandum en de investeringsvoorwaarden worden gewijzigd of aangevuld;
 - c. als de verplichtingen van de Schuldenaar onder de obligatielening (en daarmee ook onder de Parallele Vordering) met toestemming van de Schuldeiser worden overgedragen aan een andere Hoofdelijke Medeschuldenaar; of
 - d. als de Schuldeiser zijn rechten en/of verplichtingen onder of in verband met de obligatielening (daaronder begrepen de Parallele Vordering) overdraagt op een ander; of
 - e. door de Schuldeiser met een schuldeisersakkoord in welke vorm ook wordt ingestemd.
6. Iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar geeft voor bovengenoemde handelingen voor zover nodig hierbij, bij voorbaat, zijn medewerking en toestemming, ook als dit ertoe zou leiden dat het bedrag waarvoor een Hoofdelijke Medeschuldenaar aansprakelijk is of kan worden gehouden onder deze overeenkomst hoger wordt.

7. Iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar doet voor zover rechtens toelaatbaar afstand van ieder recht tot subrogatie en regres dat zij op enig moment jegens een andere Hoofdelijke Medeschuldenaar of de Schuldenaar heeft of mocht verkrijgen. Deze afstand geschiedt onder de ontbindende voorwaarde dat de Schuldeiser een schriftelijke bevestiging heeft gestuurd aan alle Hoofdelijke Medeschuldenaars waaruit blijkt dat alle verplichtingen van de Schuldenaar jegens de Schuldeiser onder de Parallele Vordering onherroepelijk en onvoorwaardelijk zijn voldaan.
8. De aansprakelijkheid van de Hoofdelijke Medeschuldenaren zal van kracht zijn gedurende de periode te rekenen vanaf de datum van deze overeenkomst tot het moment waarop de vorderingen van de beleggers onder de obligatielening volledig en onherroepelijk zijn voldaan. Op dat moment zal de aansprakelijkheid van de Hoofdelijke Medeschuldenaren automatisch komen te vervallen.
9. De Schuldeiser is gerechtigd om, wanneer hij zijn vordering op de Schuldenaar aan een derde overdraagt, de rechten uit hoofde van deze overeenkomst mede over te dragen, met dien verstande dat de hoofdelijke schuldenaarschap eveneens van kracht blijft voor een eventuele verdere vordering van Schuldeiser in verband met de Parallele Vordering.
10. Voor zover rechtens toegestaan doet iedere Hoofdelijke Medeschuldenaar hierbij afstand van (i) zijn rechten uit hoofde van de artikelen 6:228 en 6:265 tot en met 6:272 BW of enige andere grondslag onder enig toepasselijk recht om deze overeenkomst te ontbinden of te vernietigen of om in rechte de ontbinding of vernietiging te verzoeken en (ii) zijn rechten uit hoofde van de artikelen 6:52, 6:262 en 6:263 BW of enige andere grondslag onder enig toepasselijk recht om enige verbintenis uit hoofde van deze overeenkomst op te schorten.
11. Voor deze overeenkomst geldt het Nederlands recht.
12. Alle geschillen naar aanleiding van deze overeenkomst moeten worden voorgelegd aan de Rechtbank Amsterdam.

BIJLAGE 1 - HOOFDELIJKE MEDESCHULDENAREN

1. **KAM CONSULTANTS B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Roermond, Nederland en kantoorhoudende aan Spacelab 10 (3824 MR) in Amersfoort, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 68464487;
 2. **IMPACT STAFFING B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Roermond, Nederland en kantoorhoudende aan Spacelab 10 (3824 MR) in Amersfoort, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 84853972;
 3. **ONLINE ISO ACADEMY B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Roermond, Nederland en kantoorhoudende aan Spacelab 10 (3824 MR) in Amersfoort, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 78417112;
- en
4. **ISO GENIUS B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Roermond, Nederland en kantoorhoudende aan Vijlenerberg 6, 3825DL Amersfoort, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 75556960;

ALDUS OVEREENGEKOMEN EN ONDERTEKEND OP _____ DOOR:

STICHTING

OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN

Door : Mr. M.C. Olie LL.M.

Functie : Voorzitter

Door : Mr. S.G. van de Vusse MBV

Functie : Penningmeester

IMPACT CERTIFICATION GROUP B.V. vertegenwoordigd door **Impact Adviesgroep B.V.** en **RdBrouwer Holding B.V.**

Naam: J.J. Vaessen

Titel: Bestuurder van Impact Adviesgroep B.V.

Naam: R. de Brouwer

Titel: Bestuurder van RdBrouwer Holding B.V.

KAM CONSULTANTS B.V. vertegenwoordigd door **Impact Certification Group B.V.** vertegenwoordigd door **Impact Adviesgroep B.V.** en **RdBrouwer Holding B.V.**

Naam: J.J. Vaessen

Titel: Bestuurder van Impact Adviesgroep B.V.

Naam: R. de Brouwer

Titel: Bestuurder van RdBrouwer Holding B.V.

IMPACT STAFFING B.V. vertegenwoordigd door **Impact Certification Group B.V.** vertegenwoordigd door **Impact Adviesgroep B.V.** en **RdBrouwer Holding B.V.**

Naam: J.J. Vaessen

Titel: Bestuurder van Impact Adviesgroep B.V.

Naam: R. de Brouwer

Titel: Bestuurder van RdBrouwer Holding B.V.

ONLINE ISO ACADEMY B.V. vertegenwoordigd door **Impact Certification Group B.V.**
vertegenwoordigd door **Impact Adviesgroep B.V.** en **RdBrouwer Holding B.V.**

Naam: J.J. Vaessen

Titel: Bestuurder van Impact Adviesgroep B.V.

Naam: R. de Brouwer

Titel: Bestuurder van RdBrouwer Holding B.V.

ISO GENIUS B.V. vertegenwoordigd door **A.L. Vaessen** en **ISO Genius Coöperatief U.A.**
vertegenwoordigd door **Joost Vaessen Holding B.V.**

Naam: J.J. Vaessen

Titel: Bestuurder van Joost Vaessen
Holding B.V.

Naam: A.L. Vaessen

Titel: Bestuurder van ISO Genius B.V.