



**Notulen van de buitengewone vergadering van obligatiehouders van  
Creative Cloud Company B.V. (TUBES; "uitgevende instelling")**

Datum: 6 mei 2024 om 11.00 uur

Locatie: kantoor TUBES, Hilversum

Aanwezig:

- 3 beleggers
- Edwin Blom en Ramon Cornelisse (namens de uitgevende instelling)
- Myra Meijering (namens NPEX)
- Mark Olie en Stephan van de Vusse (namens Stichting Obligatiehoudersbelangen)

**1. Opening**

De heer Olie opent de vergadering en heet de aanwezigen welkom op deze buitengewone vergadering van obligatiehouders van de uitgevende instelling.

**2. Binnengekomen stukken; mededelingen Stichting Obligatiehoudersbelangen**

Er zijn geen binnengekomen stukken anders dan het verzoek van de uitgevende instelling inzake uitstel van rentebetaling, zoals vermeld in de uitnodiging voor deze vergadering. Er zijn geen mededelingen van Stichting Obligatiehoudersbelangen.

**3. Vaststelling notulen vergadering van obligatiehouders 14 juli 2022**

De notulen van de vergadering van obligatiehouders van de uitgevende instelling van 14 juli 2022 worden zonder wijzigingen vastgesteld.

#### 4. Toelichting verzoek uitstel rentebetalingen

De heren Blom en Cornelisse stellen zich voor. Aan de hand van een presentatie (zie bijlage) lichten zij het verzoek tot uitstel van rentebetalingen toe.

De heer Blom licht de op pag. 3 genoemde uitdagingen toe. Het probleem in de USA werd veroorzaakt door het feit dat de toenmalige partner One87 de huur van het pand waarin de operatie van TUBES USA plaatsvond niet had betaald en de verhuurder vervolgens de huur opzegde. Gelukkig is in Steelbird een goede nieuwe partner gevonden.

De levering van de Revined machines uit China liep vertraging op door de langere route die vrachtschepen moesten nemen als gevolg van de oorlog in Gaza (en dreiging van piraten).

De heer Blom geeft verder aan dat de orders van Bols wat trager doorkomen omdat Bols eerst voorraden wil verkopen. De samenwerking met Bols wordt voortgezet, zij het vanaf 1 juli 2024 op niet-exclusieve basis.

D-Vine is ook een belangrijke klant van de uitgevende instelling. Deze klant is echter in financiële problemen gekomen. Er wordt momenteel gewerkt aan een herstructurering langs gerechtelijke weg. TUBES wordt in dat verband beschouwd als een essentiële leverancier van D-Vine.

De door de aandeelhouders toegezegde aanvullende financiering heeft vertraging opgelopen omdat enkele transacties waardoor middelen zouden vrijkomen voor deze financiering vertraging hebben opgelopen.

T.a.v. het onderdeel Gifts op pag. 8 van de presentatie meldt de heer Blom dat in dit eerste commerciële jaar o.a. de opbouw van relaties aandacht vergt.

De heer Cornelisse meldt dat de jaarrekening 2022 naar verwachting eind mei 2024 gereed zal zijn. De heer van de Vusse geeft aan dat idealiter de reguliere vergadering van obligatiehouders begin september 2024 gehouden zou moeten worden waarbij dan hopelijk de jaarrekening van zowel 2022 als 2023 aan de orde zouden komen.

#### 5. Rondvraag

Er zijn verder geen vragen voor de rondvraag.

#### 6. Sluiting

De heer Olie sluit de vergadering.

---

Obligatiehouders kunnen nog tot woensdag 8 mei 2024 om 17.00 uur hun stem uitbrengen over het verzoek van de uitgevende instelling, uitsluitend via e-mail (adres: [info@obligatiehoudersbelangen.org](mailto:info@obligatiehoudersbelangen.org)). Hierbij dient u duidelijk aan te geven of u WEL of NIET akkoord gaat met het verzoek én uw NPEX rekeningnummer te vermelden.

 **TUBES**  
WINES & SPIRITS BY THE GLASS

**NPEX**  
Geld voor Ambitie

**Toelichting verzoek uitstel rentebetalingen**

**6 mei 2024**



# AGENDA



1. Opening
2. Binnengekomen stukken; mededelingen SOB
3. Vaststelling notulen vergadering van obligatiehouders van 14 juli 2022 (gepubliceerd op de NPEX website)
4. Toelichting verzoek uitstel rentebetalingen
5. Rondvraag
6. Sluiting





# ONZE UITDAGINGEN

Economische impact en Tubes-specifieke situaties: 4 maanden geen productie bij Tubes USA, vertragen verzending Revined, vertraging klantenbestellingen en vertraging toegezegde financiering

## Key trends for wine in 2023 and beyond

IWSR analysis shows that long-term challenges persist, but premiumisation continues and there are signs of a post-Covid rebound in some markets

NEWS & COMMENT > ANALYSIS



### Scheepvaartroutes beïnvloed door oorlog in Gaza

- omleiding voor handel met Azië
- normale route door Rode Zee en Suezkanaal
- omleiding voor olie uit de Perzische Golf



# ONZE STRATEGIE: REDUCEREN RISICO VIA PARTNERSHIPS & KOSTENVERLAGINGEN

Focus op gezonde omzet & gecontroleerde winst



## KOSTENVERLAGINGEN

Totale OPEX verlaagd van €3,2 mio naar €2,2 mio. Aantal FTE van 40 naar 25

## VAN PRODUCER NAAR PROVIDER

Focus: het opnieuw aanwakken van de omzetgroei door ons aanbod te diversifiëren en internationaal uit te breiden.

## PARTNERSHIPS

Commerciële en operationele partnerschappen om te evolueren naar een duurzaam en schaalbaar bedrijfsmodel.

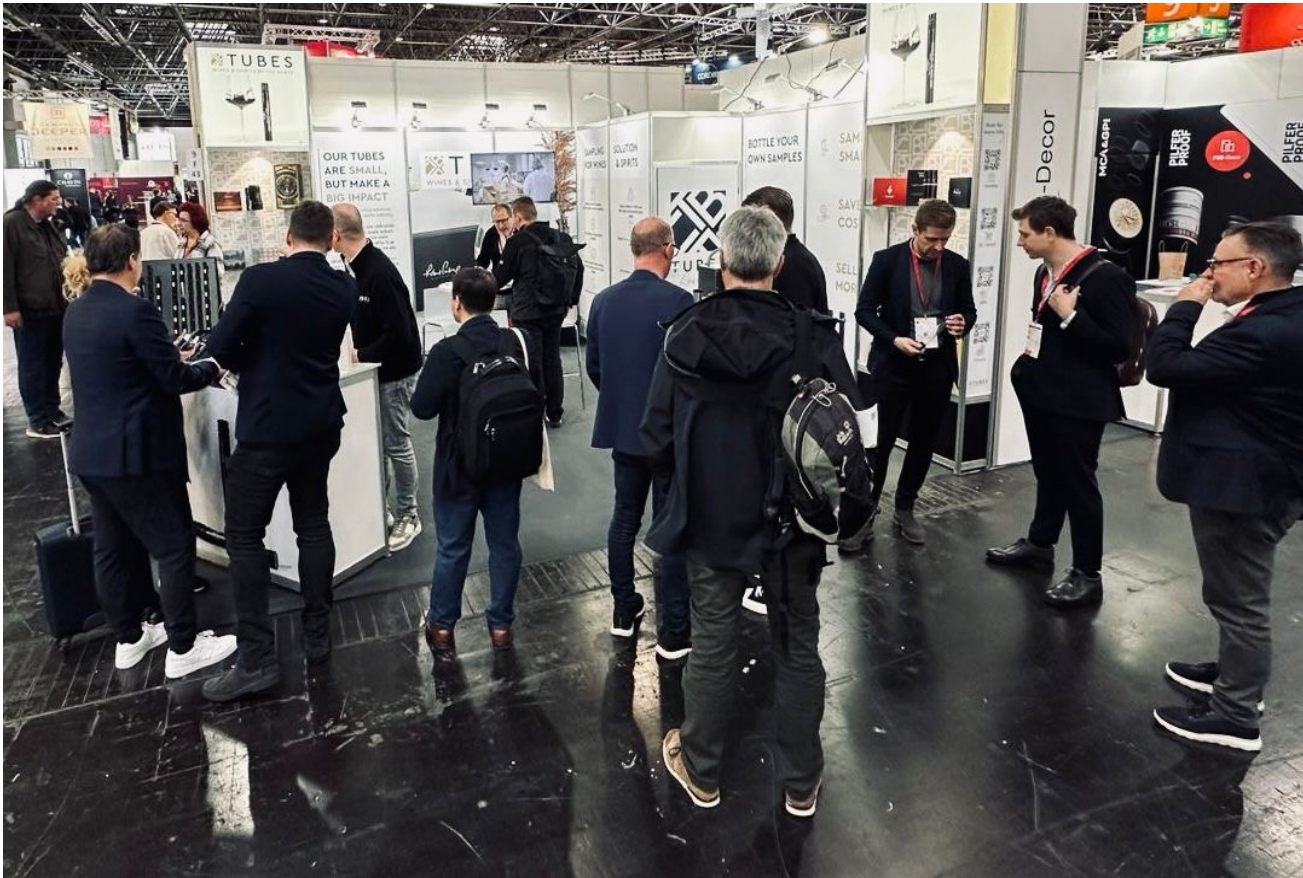
## NIEUW 2024:

- Verbeterde omstandigheden voor de Amerikaanse markt: belangrijkste motor voor groei.
- Lancering TUBES Revined om de omzet en marges te vergroten.
- Internationaal distributienetwerk voor TUBES Gifts.
- Nieuwe wereldwijde toeleveringsketen om COGS met +/- 10% te verbeteren.
- Nieuwe formaat om de winkel- en horecaproposities te vergroten. Noodzakelijke operationele efficiëntie, capaciteit en schaalvoordeel.



# FOCUS OP OMZETREALISATIE: BEURZEN

Unified (USA - januari), ProWein (maart), Vinitaly (april), WTCE (mei)



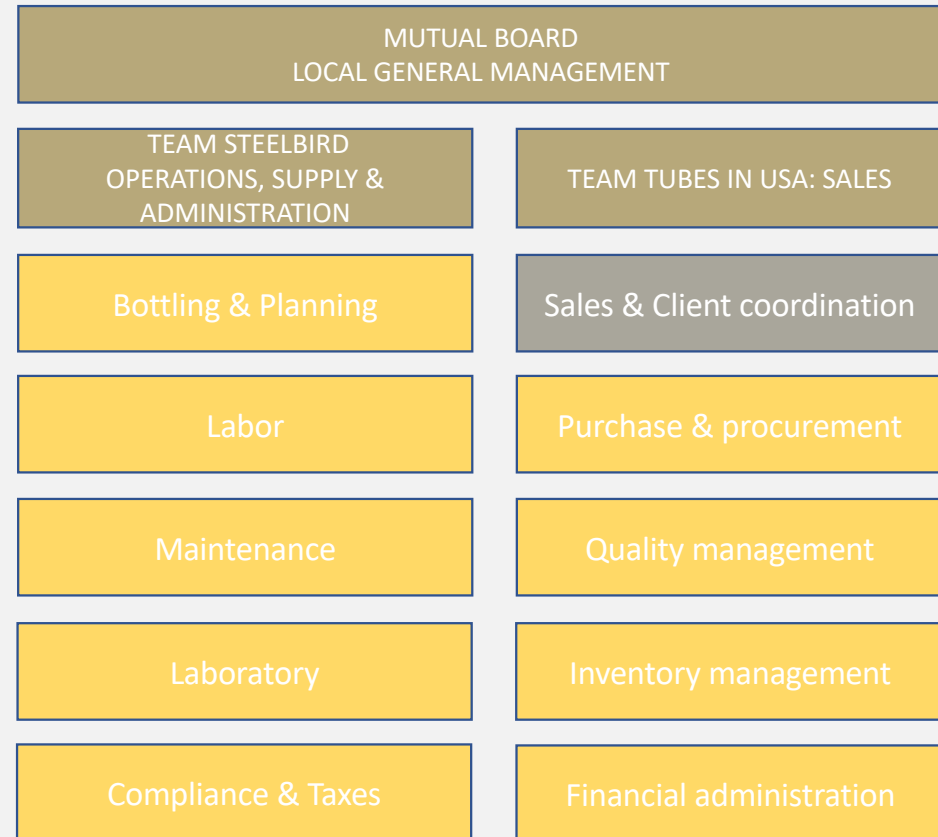


# TUBES USA STRATEGY

New operational partner



## Steelbird: onze operationele partner met de volgende organisatiestructuur







## ZELF BOTTELEN TUBES REVINED

Om onze oplossingen beschikbaar te maken voor alle producenten, groot en klein, waar ook ter wereld, hebben we een niet-elektrische, alleen op drukgas aangedreven machine ontworpen, om slim te kunnen bemonsteren, kosten te besparen en meer te verkopen.



### WIST U DAT?

Met TUBES Revined kan elke producent, proeflokaal, opleiding of (e)retailer op eigen terrein samples bottelen:



Let customers try before they buy



7 – 14 klanten per fles



Bespaar wijn en flessen



Houdbaarheid 4-6 maanden\*



Afname logistieke kosten



CO2 terugbrengen



Personaliseren



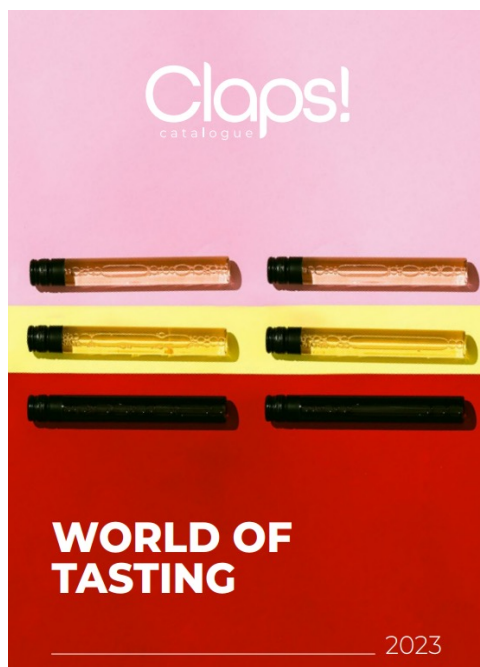
Merkbeleving

- En zelfs nog langer voor jongere en robuustere wijnen, die maximaal twaalf maanden bewaard kunnen worden



## GIFTS

CREËREN VAN **UNIEKE EN ONVERGETELIJKE CADEAU ERVARINGEN**



### **Distributeurs:**

Makro, VHC Jongens

### **Resellers:**

Impression, Get Impressed, MEC, iMi, Image Traders

### **Direct deals:**

Mercedes, Holland Casino, Nationale postcode loterij

### **E-Com & warenhuizen:**

Greetz, Geven is leuker, Greenomics, Bijenkorf

# PLAN 2024: €7,2M



CCC B.V.					
Profit and Loss 2024	Q1	Q2	Q3	Q4	2024
<b>Sales</b>					
<b>Turnover per category</b>					
TUBES USA	5.551	423.936	1.465.192	806.748	2.701.427
TUBES USA - Revined	0	136.620	136.620	136.620	409.860
Tubes EU/ROW	216.046	677.750	571.691	1.163.582	2.629.069
TUBES EU/ROW - Revined	28.526	175.000	175.000	175.000	553.526
TUBES Gifts	57.081	461.500	132.000	246.500	897.081
Turnover CCC B.V.	307.204	1.874.806	2.480.503	2.528.450	7.190.963
<b>COGS CCC B.V.</b>	<b>-193.490</b>	<b>-1.183.301</b>	<b>-1.705.379</b>	<b>-1.652.557</b>	<b>-4.734.727</b>
Gross Profit CCC B.V.	104.832	691.505	775.124	875.893	2.447.354
Gross Profit % CCC B.V.	34%	37%	31%	35%	34%
<b>Total OPEX CCC B.V.</b>	<b>-397.774</b>	<b>-641.316</b>	<b>-641.096</b>	<b>-643.041</b>	<b>-2.323.227</b>
<b>EBITDA</b>	<b>-292.942</b>	<b>50.189</b>	<b>134.028</b>	<b>232.852</b>	<b>124.127</b>

## Toelichting:

- Actuals Q1 is exclusief OPEX TUBES USA. Tubes USA is in het eerste kwartaal van 2024 verhuisd naar een nieuwe locatie. Productie is in maart weer opgestart. Eerste levering (eind maart) is opgenomen in de omzetlijn van TUBES USA. De administratie wordt op dit moment bijgewerkt voor alle transacties in de USA van de eerste maanden 2024.
- Plan blijft om vanaf 2e kwartaal positieve EBITDA's te genereren.

# CONTACT & DISCLAIMER



EDWIN BLOM | CEO  
[edwin.blom@wineintubes.com](mailto:edwin.blom@wineintubes.com)



## DISCLAIMER

This document and the information therein is confidential and for information purposes only. It is not intended to be an offer or the solicitation of any offer. The document has been prepared in good faith. We cannot accept responsibility for the accuracy of the information contained herein. This document may not be reproduced or distributed without the prior written consent of the Company.