

# Informatie Memorandum voor de achtergestelde obligaties van

Active Cues B.V.

3 mei 2024

In dit Informatie Memorandum leest u over de uitgifte door ons, Active Cues B.V., van achtergestelde obligaties met een nominale waarde van € 100 per obligatie. De looptijd van de achtergestelde obligaties is vijf jaar. U kunt inschrijven vanaf vijf obligaties. De rente op de obligaties bedraagt 10,2% per jaar. Wij willen in totaal € 2.000.000 lenen. Wij bieden in totaal 20.000 obligaties aan.

Voor de achtergestelde obligaties is toelating tot de handel op het handelsplatform van NPEX aangevraagd.

Om de achtergestelde obligaties te kunnen kopen, heeft u een beleggingsrekening bij NPEX nodig. Op deze rekening houdt u de achtergestelde obligaties aan. Ook heeft u een geldrekening nodig bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf.

Leest u dit informatie memorandum goed door voordat u geld uitleent aan ons. In dit informatie memorandum vindt u de voorwaarden die gelden voor de achtergestelde obligaties en informatie over ons.

**Let op:** voor deze aanbieding van achtergestelde obligaties wordt geen door de AFM goedgekeurd prospectus beschikbaar gesteld. Deze aanbieding valt onder de Europese Crowdfunding Verordening. Wij zullen in aanvulling op dit informatie memorandum wel het blad met essentiële beleggersinformatie beschikbaar stellen, waarin beknoptere informatie over ons en over de obligaties is opgenomen. U kunt dit document raadplegen op de website van NPEX.

**tover**<sup>®</sup>  
purposeful play

## INHOUDSOPGAVE

1	Obligatie voorwaarden.....	4
1.1	Voorwaarden van de achtergestelde obligaties .....	4
1.2	Eenmalige korting op de aanschafprijs .....	8
1.3	Beleggen brengt altijd risico's met zich mee .....	9
2	Informatie over de risico's .....	11
2.1	Risico's die horen bij de achtergestelde obligaties.....	11
2.2	Risico's die horen bij de financiële situatie van Active Cues B.V. en Tover B.V.....	12
2.3	Risico's die horen bij de activiteiten van Active Cues B.V. en Tover B.V. ....	12
2.4	Risico's die horen bij de samenwerking met NPEX.....	14
2.5	Risico's die horen bij Stichting Obligatiehoudersbelangen .....	15
3	Nadere informatie over de belegging .....	16
3.1	Nadere informatie over ons .....	16
3.2	Nadere informatie over onze bedrijfsactiviteiten.....	18
3.3	Nadere informatie over ons bestuur en aandeelhouders.....	33
3.4	(Financiële) relaties .....	38
3.5	Nadere informatie over de besteding van de opbrengst en kosten.....	40
3.6	Informatie over de zekerheden voor de obligatielening .....	41
4	Informatie over de financiële situatie van de uitgevende instelling .....	43
4.1	Balans.....	43
4.2	Resultatenrekening.....	46
4.3	Solvabiliteit .....	49
4.4	Dividendbeleid.....	49
4.5	De vooruitzichten zijn niet slechter geworden.....	49
4.6	De financiële positie is niet slechter geworden .....	49
4.7	Informatieverschaffing over continuïteit in jaarrekening 2023 .....	49
4.8	Prognose.....	50
5	Informatie over de aanbieding en inschrijving .....	53
5.1	U schrijft in en u betaalt .....	53
5.2	Wij kunnen de aanbieding stoppen.....	54
5.3	Informatie over het handelsplatform NPEX .....	54
5.4	Overige voorwaarden .....	56

6	Vergaderingen voor beleggers .....	60
7	Wie zijn verantwoordelijk voor dit informatie memorandum? .....	61
8	informatie die ook bij deze aanbieding hoort.....	61
BIJLAGE 1	TRUSTAKTE.....	62
BIJLAGE 2	OVEREENKOMST VAN HOOFDELIJKE MEDESCHULDENAARSTELLING.....	76
BIJLAGE 3	OVEREENKOMST VAN BORGTOCHT.....	77
BIJLAGE 4	BANKGARANTIE.....	78
BIJLAGE 5	OVEREENKOMST VAN ACHTERSTELLING .....	79

## 1 OBLIGATIE VOORWAARDEN

### 1.1 Voorwaarden van de achtergestelde obligaties

Uitgevende instelling	De achtergestelde obligaties worden aangeboden door Active Cues B.V. Active Cues B.V. houdt 100% van de aandelen in Tover B.V. Waar in dit prospectus wordt gesproken over "Tover", "wij" en "ons" wordt (ook) Tover B.V. bedoeld.
Euro	U leent het geld in euro uit. U krijgt het geld ook in euro terug.
Prijs / nominale waarde	De prijs en nominale waarde van 1 obligatie is € 100.
Minimum	U kunt minimaal 5 obligaties kopen.
Totale lening	Wij zullen maximaal € 2.000.000 lenen van beleggers. Dat zijn 20.000 obligaties. Wij willen minimaal € 500.000 lenen. Dat zijn 5.000 obligaties.
ISIN code	NLNPO3300573
Kosten	<p>U betaalt kosten voor het kopen van obligaties. Het gaat om de volgende kosten:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>U betaalt kosten om in te schrijven (de emissiekosten). Het gaat om 1% van het bedrag dat u uitleent. Die kosten betaalt u aan NPEX. Leent u ons bijvoorbeeld € 1.000? Dan betaalt u dus € 10 kosten. Deze kosten zijn eenmalig.</li> <li>U betaalt kosten om de obligaties aan te houden op de beleggingsrekening bij NPEX. Dit zijn servicekosten. Het gaat om 0,05% van het bedrag dat u uitleent. Leent u ons € 500? Dan betaalt u € 0,25 aan NPEX. Deze kosten betaalt u iedere maand zolang u de obligaties op de beleggingsrekening bij NPEX heeft. NPEX haalt deze kosten af van de rente die u van ons krijgt op uw geldrekening. Deze kosten kunnen veranderen. Verandert NPEX deze kosten? Dan staat dat op de website van NPEX.</li> </ol>
Tot wanneer kunt u obligaties kopen?	U kunt tot en met 28 mei 2024 17:00 uur, obligaties kopen. Op die datum stopt de inschrijfperiode. Deze datum kunnen wij veranderen. Wanneer wij dat kunnen doen, leest u in hoofdstuk 5.
Vanaf wanneer leent u het geld uit?	U leent het geld uit op 4 juni 2024. Op die dag krijgt u ook de obligaties. Behalve als wij die datum hebben veranderd. Dan krijgt u de obligaties op de nieuwe datum. U krijgt een bericht als u de obligaties krijgt. U leest in hoofdstuk 5 wanneer u bericht krijgt.
Wanneer krijgt u het geld terug?	U krijgt het geld terug na vijf jaar. De termijn begint te lopen vanaf de dag dat u de obligaties krijgt. Krijgt u op 4 juni 2024 de obligaties? Dan krijgt u op 4 juni 2029 uw geld terug.

	<p>Wij hebben een datum bepaald waarop de periode om in te schrijven stopt. Wij kunnen een latere datum kiezen waarop de aanbieding stopt. Dat kunnen wij doen als wij nog niet genoeg inschrijvingen hebben op de inschrijfdatum. Wij kunnen ervoor kiezen om wel alvast een deel van de obligaties uit te geven waarvoor is ingeschreven. <b>Let op:</b> wij betalen alle beleggers op hetzelfde moment terug. Dat doen wij na vijf jaar nadat wij de eerste obligaties hebben uitgegeven. Schrijft u daarna in en krijgt u later de obligaties? Dan is de looptijd van deze obligaties dus korter dan vijf jaar.</p>
Wat krijgt u terug van de lening?	U krijgt het hele bedrag van de lening terug. U krijgt dus € 100 per obligatie terug.
Wij kunnen eerder terugbetalen	<p>Wij mogen de lening eerder terugbetalen. Dat zullen wij niet eerder dan na 2 jaar doen. Daarmee bedoelen wij 2 jaar nadat u het geld heeft uitgeleend. Dat mag alleen de hele lening zijn. Dat beslissen wij. U kunt niet beslissen om de lening eerder terugbetaald te krijgen.</p> <p>Betalen wij de lening eerder terug? Dan doen wij dat op de dag dat u de rente krijgt. U ontvangt het bedrag dan binnen 5 werkdagen. Wij laten dit weten op de website van NPEX. Dat doen wij minimaal 4 weken van tevoren. Wij betalen hetzelfde bedrag per obligatie terug.</p> <p>Betalen wij de lening eerder terug? Dan betalen wij ook meteen rente die u op dat moment nog van ons moet krijgen voor de obligaties. Dat is de rente tot aan de dag dat wij u terugbetalen. Ook betalen wij dan een extra bedrag. Dat werkt zo.</p> <p>Betalen wij terug in het derde jaar? Dan betalen wij 3% over het eerder terugbetaalde bedrag.</p> <p>Betalen wij terug in het vierde jaar? Dan betalen wij 2% over het eerder terugbetaalde bedrag.</p> <p>Betalen wij terug in het vijfde jaar? Dan betalen wij 1% over het eerder terugbetaalde bedrag.</p>
Hoofdelijke verbondenheid	<p>Active Cues B.V. is als uitgevende instelling aansprakelijk voor de nakoming van de verplichtingen uit hoofde van de obligatie-uitgifte. Tover B.V. (de dochtermaatschappij van Active Cues B.V.) is mede aansprakelijk voor de nakoming van deze verplichtingen. De afspraken hierover vindt u in de overeenkomst van hoofdelijke medeschuldenaarstelling. Die overeenkomst vindt u als bijlage 2 bij dit informatie memorandum.</p>

<p>Borgtocht</p>	<p>Active Cues B.V. is als uitgevende instelling aansprakelijk voor de nakoming van de verplichtingen uit hoofde van de obligatie-uitgifte. De aandeelhouders van Active Cues B.V. verstrekken een borgtocht en zijn als borgen aansprakelijk voor de nakoming van deze verplichtingen. De borgtocht is voor een maximumbedrag van in totaal € 500.000. Dit maximumbedrag is verspreid over de borgen in verschillende maximumbedragen, waarvoor die betreffende borg goed is. De afspraken over de borgtocht vindt u in de overeenkomst van borgtocht. Die overeenkomst vindt u als bijlage 3 bij dit informatie memorandum.</p>
<p>Bankgarantie</p>	<p>Tot zekerheid voor de nakoming van de verplichtingen uit hoofde van de borgtocht door Hester Anderiesen – Le Riche zal J. Safra Sarasin, de private bank van de heer Remco Wilcke en zijn persoonlijke holding Bunsonium B.V., een bankgarantie verstrekken aan Stichting Obligatiehoudersbelangen. Uitbetaling onder de bankgarantie zal plaatsvinden indien (i) Hester Anderiesen – Le Riche haar verplichtingen uit hoofde van de borgtocht niet nakomt en (ii) Active Cues B.V. en Tover B.V. beide failliet zijn verklaard.</p> <p>De kosten die Stichting Obligatiehoudersbelangen moet maken om een beroep te doen op de borgtocht en de bankgarantie zullen in mindering worden gebracht op de uiteindelijke uitkeringen aan de obligatiehouders.</p> <p>De bankgarantie en de regeling tussen Stichting Obligatiehoudersbelangen en Bunsonium over de voorwaarden waaronder de bankgarantie kan worden ingeroepen vindt u als bijlage 4 bij dit informatiememorandum.</p>
<p>Hoeveel rente krijgt u?</p>	<p>Wij betalen 10,2% rente per jaar. Voor 1 obligatie betalen wij ieder jaar dus € 10,20 aan rente. De rente gaat lopen vanaf de dag dat u geld aan ons uitleent en de obligaties krijgt.</p>
<p>Wanneer betalen wij de rente?</p>	<p>U krijgt voor iedere obligatie per hele maand € 0,85 aan rente.</p> <p>Beleggers die op de peildatum voor de opening van de handel de obligaties bezitten hebben recht op de maandelijkse rente uitkering. Wij betalen de rente elke maand uiterlijk de dag voor de peildatum aan NPEX. De peildatum is de dag van de maand waarop de eerste uitgifte van de obligaties heeft plaatsgevonden.</p> <p>De obligaties worden rentedragend op de dag dat u de obligaties krijgt. U heeft voor het eerst recht op rente één maand nadat u de obligaties heeft gekregen. Daarna heeft u iedere maand recht op</p>

	rente totdat de lening helemaal is terugbetaald. De laatste maandelijkse rentebetaling vindt tegelijk met de terugbetaling van de lening plaats. Is de lening helemaal terugbetaald? Dan krijgt u geen rente meer.
Waarom betalen wij deze rente?	Wij betalen 10,2% rente. Die rente is hoger dan sommige andere leningen. Wij hebben daarvoor onder andere de volgende redenen: <ol style="list-style-type: none"> <li>1. De obligaties zijn achtergesteld aan andere leningen. Dat betekent dat het risico dat wij de lening niet terugbetalen groter is dan bij een obligatie of lening die niet is achtergesteld.</li> <li>2. De looptijd van de obligaties is niet kort. U moet vijf jaar wachten totdat u het geld van de lening terugkrijgt.</li> </ol>
Kunnen wij de rente veranderen?	Nee, de rente staat vast. Wij kunnen de rente dus niet veranderen.
De obligaties zijn op naam	De obligaties zijn op naam. Dat betekent dat u als eigenaar van de obligaties staat geregistreerd. De obligatie is geen fysiek stuk dat wij afgeven.
Rang van de obligaties	De obligaties hebben onderling een gelijke rang. Dat betekent dat wij alle beleggers gelijk behandelen en niemand die onze obligaties heeft, voorrang krijgt als wij onze afspraken over de obligaties niet nakomen. De obligaties zijn achtergesteld ten opzichte van andere leningen zoals bijvoorbeeld bancaire leningen maar ook bestaande leningen. In hoofdstuk 3.4 leest u meer over onze leningen.
Extra rente bij te late terugbetaling	Betalen wij de lening niet op tijd terug? Dan is de lening opeisbaar. Hierover leest u in de trustakte. Hiervoor geldt de volgende uitzondering:  Verwachten wij dat wij de lening niet kunnen terugbetalen op de einddatum? Dan zullen wij Stichting Obligatiehoudersbelangen op tijd alle informatie verstrekken die naar haar oordeel nodig is om inzicht te krijgen in onze financiële situatie (waaronder een pro forma balans en winst- en verliesrekening en een liquiditeitsprognose).  Is door Stichting Obligatiehoudersbelangen vastgesteld dat wij de lening niet kunnen terugbetalen? Dan zullen wij dit bekendmaken op de website. Ook zullen wij u daarover een bericht sturen. Dat doen wij uiterlijk twee maanden voor de einddatum. Daarbij zullen wij toelichten waarom wij niet kunnen terugbetalen op de einddatum. Wij mogen de lening dan met drie maanden verlengen waarbij wij

	<p>iedere maand een extra rente van 3% (naast de rente van 10,2%) zullen betalen.</p> <p>Lukt het ons niet om de lening binnen deze drie maanden terug te betalen? Dan sturen wij u uiterlijk 1 maand voor afloop van deze 3 maanden opnieuw een bericht met de reden waarom wij nog niet kunnen terugbetalen. Wij mogen de lening dan nog een keer met drie maanden verlengen waarbij wij iedere maand een extra rente van 5% (naast de rente van 10,2%) zullen betalen.</p> <p>Stichting Obligatiehoudersbelangen mag de lening en de rente pas opeisen als wij na afloop van deze periode van twee keer drie maanden de lening niet hebben terugbetaald, mits:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. wij hebben voldaan aan het tijdig laten vaststellen van onze situatie door Stichting Obligatiehoudersbelangen</li> <li>2. wij tijdig de twee genoemde berichten met toelichting hebben verstuurd, en</li> <li>3. wij op tijd de rente samen met de extra rente hebben betaald.</li> </ol> <p>Hebben wij aan een of meer van deze voorwaarden niet voldaan? Dan geldt deze uitzondering niet en is de lening opeisbaar vanaf de einddatum.</p> <p>De extra rente is op jaarbasis.</p>
Kopen van eigen obligaties	<p>Wij mogen onze obligaties kopen op het handelsplatform van NPEX. Wij zullen ons daarbij houden aan de regels die marktmisbruik voorkomen.</p>
U krijgt informatie van ons	<p>Wij geven u regelmatig informatie over ons:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. een geconsolideerde jaarrekening van Active Cues B.V. binnen 6 maanden na afloop van het boekjaar (uiterlijk op 30 juni).</li> <li>2. twee keer per jaar een halfjaarbericht (uiterlijk op 28 februari en op 31 augustus). In dit halfjaarbericht nemen wij onze geconsolideerde balans en winst en verliesrekening (per 30 juni respectievelijk 31 december) op.</li> <li>3. een bericht als er iets belangrijks met ons gebeurt.</li> </ol>

## 1.2 Eenmalige korting op de aanschafprijs

Wij vinden het belangrijk dat onze beleggers achter deze obligatie-uitgifte en deze propositie staan. Wij willen daarom onze beleggers een eenmalige korting aanbieden. Wij willen de beleggers extra belonen die een substantiële hoeveelheid obligaties kopen. De hoogte van de korting is daarom afhankelijk van



het aantal obligaties dat door een belegger wordt gekocht. De uitbetaling van de korting vindt plaats tegelijkertijd met de eerste rentebetaling nadat de aanbidding definitief is gesloten en er geen obligaties meer worden uitgegeven, zulks met in achtname van hoofdstuk 5. De effectieve prijs per obligatie wordt daarmee lager. Hoe dat zit, ziet u in de tabel hieronder:

Inschrijfbedrag	Eenmalige korting per obligatie	Effectieve prijs per obligatie inclusief emissiekosten
€ 500 - € 9.900	Geen	€ 101
€ 10.000 - € 24.900	1 % (€ 1 per obligatie)	€ 100
€ 25.000 - € 49.900	2 % (€ 2 per obligatie)	€ 99
€ 50.000 - € 99.900	3 % (€ 3 per obligatie)	€ 98
€ 100.000 - € 249.900	4 % (€ 4 per obligatie) of schenking van een Tovertafel Pixie	€ 97
€ 250.000 of meer	5 % (€ 5 per obligatie) of schenking van een Tovertafel Pixie	€ 96

### 1.3 Beleggen brengt altijd risico's met zich mee

Wij bieden onze obligaties aan in Nederland aan particuliere beleggers en professionele beleggers. Dat betekent niet automatisch dat de obligaties voor u geschikt zijn als u een particuliere belegger of een professionele belegger bent.

**Let op!** Aan de obligaties zijn risico's verbonden. Deze obligaties zijn daarom alleen geschikt voor personen die bereid zijn om deze risico's te lopen.

Wij kunnen u niet adviseren of de obligaties voor u geschikt zijn. Dat hangt namelijk af van verschillende zaken. Bijvoorbeeld van uw persoonlijke omstandigheden en hoeveel geld u heeft. Of u al beleggingen heeft en of u veel of weinig risico wilt nemen. Wilt u beleggen in onze obligaties? Gaat u dan eerst naar een financieel adviseur.

Het is altijd verstandig om niet al uw geld in onze obligaties te beleggen. Het is belangrijk om ook een deel van uw geld te sparen en uw geld te verdelen over verschillende beleggingen.

#### Voor wie zijn onze obligaties niet geschikt?

Hieronder staat een aantal voorbeelden. Past een van die voorbeelden bij u? Dan kunt u onze obligaties beter niet kopen.

- U wilt geen risico lopen op uw beleggingen.
- U heeft geen ervaring met beleggen.
- U heeft geen verstand van wat wij doen.
- U snapt niet hoe obligaties werken.

- U wilt geen geld verliezen.
- U leent geld en u gebruikt dit om te beleggen.
- U heeft minder pensioen of minder geld om de belangrijkste dingen te kunnen doen (bijvoorbeeld voor uw eten, woning en kleding) als u geld verliest door de obligaties.
- U heeft het geld van de obligaties nodig. U kunt het geld niet minimaal 5 jaar missen.
- U heeft de rente van de obligaties nodig om de belangrijkste dingen te kunnen doen (bijvoorbeeld voor uw eten, woning en kleding).

## **2 INFORMATIE OVER DE RISICO'S**

Over het algemeen geldt hoe hoger het aangeboden of verwachte rendement, hoe hoger het risico. Wij kunnen niet alle risico's noemen die horen bij beleggen in onze obligaties. Deze kunnen wij ook niet allemaal voorspellen. Hierna leggen wij u de risico's van de obligaties uit. Het gaat om risico's die materieel zijn om te besluiten over deze aanbieding van obligaties.

### **2.1 Risico's die horen bij de achtergestelde obligaties**

#### ***2.1.1 De obligaties zijn achtergesteld***

Wij hebben leningen en wij zullen in de toekomst nog andere leningen aangaan met derden, waaronder bijvoorbeeld banken. Deze leningen zullen mogelijk in rang voor gaan op de lening die u verstrekt in het kader van deze obligaties. Gaan wij failliet, vragen wij (voorlopig) uitstel van betaling aan (surseance van betaling) of worden wij ontbonden? En krijgen die anderen nog geld van ons? Dan betalen wij eerst crediteuren die in rang boven de houders van onze obligaties gaan. Pas als die anderen zijn betaald, zullen wij de lening en de rente aan u (terug) betalen.

Het kan zijn dat wij nadat we onze andere crediteuren hebben betaald geen geld hebben om de obligatielening terug te betalen of om de rente te betalen. U krijgt dan niets of minder dan waarop u recht heeft. Meer over deze volgorde leest u in hoofdstuk 3.4.3.

#### ***2.1.2 Niemand wil uw obligaties kopen***

Loopt de lening nog niet af? En wilt u toch de obligaties verkopen? Dan mag dat. Maar het is niet zeker dat er altijd iemand is die uw obligaties wil kopen. Het is ook niet zeker dat er iemand is die de obligaties wil kopen voor de prijs die u wilt hebben. Het kan dus zijn dat u uw obligaties niet kunt verkopen en dat u hiermee blijft zitten.

#### ***2.1.3 De prijs van uw obligatie kan stijgen of dalen***

Hoeveel geld uw obligatie waard is, staat niet vast. Wilt u niet wachten totdat wij u de lening terugbetalen? Maar wilt u uw obligatie verkopen? Dan krijgt u de prijs die iemand anders op dat moment wil betalen voor uw obligaties. Het kan zijn dat de prijs lager is dan het bedrag dat u ons heeft geleend. U krijgt dan dus minder geld voor uw obligaties. Het kan ook zijn dat niemand uw obligaties wil kopen.

#### ***2.1.4 Risico van vervroegde terugbetaling***

Wij mogen de lening eerder terugbetalen. Wij hoeven u daarvoor geen reden te geven. U heeft dan uw geld weer terug. U heeft daardoor over een kortere periode rente gekregen. Wilt u het geld dan opnieuw beleggen? Dan kan het zijn dat u minder rente krijgt als u bijvoorbeeld een andere obligatie koopt. Een eerder terugbetaling kan dus een negatief effect hebben op het verwachte rendement.

#### ***2.1.5 U mag niet stemmen in onze aandeelhoudersvergadering***

U koopt een obligatie. Dat is een lening en geen aandeel. U mag daarom niet stemmen in onze aandeelhoudersvergadering over besluiten die gaan over ons bedrijf. U kunt dus niet beslissen over ons bedrijf. U loopt dus het risico dat wij besluiten nemen waar u het niet mee eens bent.

### ***2.1.6 U krijgt geen winstuitkering***

U koopt een obligatie. U verstrekt dus een lening aan ons. U krijgt daarvoor rente en het geld van de lening terug. U krijgt niets betaald als wij winst maken en die uitkeren (dividend). Dat krijgen alleen onze aandeelhouders.

Overigens zullen wij tijdens de looptijd van deze obligatielening geen winst (dividend) uitkeren aan onze aandeelhouders. Dit leggen wij verder uit in hoofdstuk 4.4.

## **2.2 Risico's die horen bij de financiële situatie van Active Cues B.V. en Tover B.V.**

### ***2.2.1 Wij hebben een negatief eigen vermogen***

Ons eigen vermogen is negatief. Dit betekent dat er geen buffer aan eigen vermogen is. Daardoor zullen wij bij tegenvallende resultaten en onmogelijkheid tot het verkrijgen van aanvullende financiering, relatief snel niet meer aan onze verplichtingen op de obligaties kunnen voldoen.

### ***2.2.2 Wij betalen u niet, omdat wij failliet gaan***

Het belangrijkste risico dat u loopt, is dat wij geen geld hebben om te betalen. Als wij failliet gaan, hebben wij geen geld om de lening terug te betalen. Of om de rente te betalen. Dan kan het zijn dat u niets van de lening terugbetaald krijgt en dat u geen rente krijgt.

### ***2.2.3 De belastingregels kunnen ongunstig veranderen***

De belastingregels zijn belangrijk voor ons. Veranderen de belastingregels? Of gaat een rechter belastingregels anders uitleggen? Dan kan het zijn dat wij meer belasting moeten betalen. Daardoor hebben wij minder winst. Als wij minder winst hebben kan het zijn dat wij ook een lagere kasstroom hebben. Daardoor hebben wij minder geld om u rente te betalen. Ook kan het zijn dat wij te weinig geld hebben om de lening terug te betalen.

## **2.3 Risico's die horen bij de activiteiten van Active Cues B.V. en Tover B.V.**

### ***2.3.1 Afhankelijkheid van beperkt aantal klanten***

Wij zijn afhankelijk van een beperkt aantal klanten (de distributiepartners). Onze twee grootste klanten (MJInnov in Frankrijk en Eugeria in Canada en Noord-Amerika) vertegenwoordigen meer dan 50% van de omzet. Besluit een van onze klanten om onze producten niet meer af te nemen? Dan zal dat een negatief effect hebben op onze inkomsten.

Wij hebben dan minder omzet. Als wij minder omzet hebben kan het zijn dat wij ook een lagere kasstroom hebben. Daardoor hebben wij minder geld om u rente te betalen. Ook kan het zijn dat wij dan te weinig geld hebben om de lening terug te betalen. Het kan dus zijn dat u geen rente krijgt of minder rente krijgt. Of u krijgt minder of niets terugbetaald.

### **2.3.2 Concurrentierisico**

Hoewel Active Cues B.V. en Tover B.V. diverse patenten op onze producten hebben, is het mogelijk dat een concurrent het patent omzeilt en een vergelijkbaar product (met dezelfde premium kwaliteiten) op de markt brengt. Wanneer deze concurrent voldoende financiële middelen heeft kunnen zij marktaandeel verkrijgen door een zeer lage prijs dan wel korting te bieden.

Wij hebben dan minder omzet. Als wij minder omzet hebben kan het zijn dat wij ook een lagere kasstroom hebben. Daardoor hebben wij minder geld om u rente te betalen. Ook kan het zijn dat wij dan te weinig geld hebben om de lening terug te betalen. Het kan dus zijn dat u geen rente krijgt of minder rente krijgt. Of u krijgt minder of niets terugbetaald.

### **2.3.3 Wij zijn afhankelijk van enkele leveranciers**

Voor het maken van ons product zijn wij afhankelijk van bepaalde leveranciers. Leveren deze bedrijven niet meer? Bijvoorbeeld doordat zij failliet gaan of doordat zij de samenwerking met ons stoppen, dan zullen wij nieuwe leveranciers moeten zoeken. Dat kost tijd. Dan kunnen wij dus korte of langere tijd een deel van onze producten niet inkopen en weer verkopen. Dan zal dat een negatief effect hebben op onze inkomsten.

Wij hebben dan minder winst. Als wij minder winst hebben, kan het zijn dat wij ook een lagere kasstroom hebben. Daardoor hebben wij minder geld om u rente te betalen. Ook kan het zijn dat wij dan te weinig geld hebben om de lening terug te betalen. Het kan dus zijn dat u geen rente krijgt of minder rente krijgt. Of u krijgt minder of niets terugbetaald.

### **2.3.4 Wijzigingen in toekenning van subsidie voor eindklanten**

Een deel van onze producten wordt gefinancierd door de overheid of de eindklanten krijgen een subsidie van de overheid om onze producten te kopen. Worden deze subsidies verminderd of stopgezet, bijvoorbeeld als gevolg van mindere economische tijden? Of financiert de overheid producten niet of voor een lager bedrag? Dan kan dit kan tot gevolg hebben dat wij minder producten verkopen.

Wij hebben dan minder omzet en hogere kosten. Als wij minder omzet en hogere kosten hebben, kan het zijn dat wij ook een lagere kasstroom hebben. Daardoor hebben wij minder geld om u rente te betalen. Ook kan het zijn dat wij dan te weinig geld hebben om de lening terug te betalen. Het kan dus zijn dat u geen rente krijgt of minder rente krijgt. Of u krijgt minder of niets terugbetaald.

### **2.3.5 Productrisico**

Het zou kunnen voorkomen dat er een fout in een product van ons zit en dat het product daardoor niet naar behoren functioneert. Dit kan een negatieve impact hebben op ons imago. Imagoschade kan tot gevolg hebben dat wij minder producten verkopen. Ook kan het zijn dat wij hierdoor kosten moeten maken voor herstel en of terugroep van onze producten.

Wij hebben dan minder omzet en hogere kosten. Als wij minder omzet en hogere kosten hebben, kan het zijn dat wij ook een lagere kasstroom hebben. Daardoor hebben wij minder geld om u rente te betalen. Ook kan het zijn dat wij dan te weinig geld hebben om de lening terug te betalen. Het kan dus zijn dat u geen rente krijgt of minder rente krijgt. Of u krijgt minder of niets terugbetaald.

### **2.3.6 Valutarisico**

Wij verkopen een deel van onze producten in Noord-Amerika. Die verkoop vindt plaats in Amerikaanse dollars. Het merendeel van onze kosten is in euro. Het zou kunnen voorkomen dat de koers van de Amerikaanse dollar daalt ten opzichte van de euro. De dollar en daarmee de verkoop van de producten, levert dan minder op, terwijl de kosten in euro gelijk blijven.

Wij hebben dan minder omzet. Als wij minder omzet hebben, kan het zijn dat wij ook een lagere kasstroom hebben. Daardoor hebben wij minder geld om u rente te betalen. Ook kan het zijn dat wij dan te weinig geld hebben om de lening terug te betalen. Het kan dus zijn dat u geen rente krijgt of minder rente krijgt. Of u krijgt minder of niets terugbetaald.

### **2.3.7 Risico van hacks of gijzelsoftware**

Onze apparaten of software kunnen gehackt worden. Wij kunnen dus het slachtoffer worden van hackers en/of gijzelsoftware. Dit kan leiden tot het platleggen van het bedrijf en het niet naar behoren werken van onze producten. Ook kunnen er losgeldbetalingen worden geëist door de hackers. Een hack kan een negatieve impact hebben op de onderneming. Het kan zo zijn dat we dan extra kosten moeten maken om de hack op te lossen en de bedrijfsactiviteiten weer op te starten.

Dan hebben wij minder winst. Als wij minder winst hebben, kan het zijn dat wij ook een lagere kasstroom hebben. Daardoor hebben wij minder geld om u rente te betalen. Ook kan het zijn dat wij dan te weinig geld hebben om de lening terug te betalen.

### **2.3.8 Covid-19 en andere onvoorziene omstandigheden**

Het is niet mogelijk op voorhand alle risico's te beschrijven. Onvoorziene omstandigheden, zoals bijvoorbeeld pandemieën, kunnen een negatief effect hebben op ons financiële resultaat.

Daardoor kunnen wij minder geld hebben om u rente te betalen. Ook kan het zijn dat wij dan te weinig geld hebben om de lening terug te betalen. Het kan dus zijn dat u geen rente krijgt of minder rente krijgt. Of u krijgt minder of niets terugbetaald.

## **2.4 Risico's die horen bij de samenwerking met NPEX**

### **2.4.1 U kunt uw obligaties niet overmaken naar een andere rekening**

U kunt alleen beleggen in onze obligaties via de beleggingsrekening bij NPEX. U kunt deze obligaties niet overmaken naar een andere rekening van u buiten NPEX. Bijvoorbeeld naar een rekening bij een bank.

Wilt u niet meer beleggen via de beleggingsrekening bij NPEX? En loopt de lening nog niet af? Dan kunt u de obligaties alleen verkopen aan iemand anders met een beleggingsrekening bij NPEX. Met het geld kunt u dan opnieuw beleggen.

Maar het kan zijn dat u niemand vindt die uw obligaties wil kopen. Of dat de prijs van de obligaties lager is dan het bedrag dat u heeft betaald. Dan krijgt u dus minder terug voor uw obligaties.

#### **2.4.2 Risico als de samenwerking met NPEX stopt**

Wij hebben toelating tot de handel op het handelsplatform van NPEX aangevraagd.

Als de obligaties tot de handel worden toegelaten, kunnen de obligaties worden gekocht en verkocht via het handelsplatform van NPEX.

U kunt de obligaties dan aan andere beleggers bij NPEX verkopen. Stopt de samenwerking met NPEX? Dan kunt u de obligaties niet meer verkopen via het handelsplatform van NPEX.

Het kan dan moeilijker zijn om iemand te vinden die de obligaties van u wil kopen. Het kan ook zijn dat u niemand kunt vinden die de obligaties van u wil kopen.

#### **2.4.3 Risico wanneer het platform van NPEX stopt**

NPEX heeft een vergunning van de Autoriteit Financiële Markten voor het exploiteren van het handelsplatform. Stopt deze vergunning? Dan kunt u de obligaties niet meer op het handelsplatform van NPEX verkopen. Het kan dan moeilijker zijn om iemand te vinden die de obligaties van u wil kopen. Het kan ook zijn dat u niemand kunt vinden die de obligaties van u wil kopen.

### **2.5 Risico's die horen bij Stichting Obligatiehoudersbelangen**

Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt in het gezamenlijk belang van de beleggers in deze obligaties. Dit betekent dat Stichting Obligatiehoudersbelangen niet handelt in het individuele belang van beleggers. Het kan dus zijn dat Stichting Obligatiehoudersbelangen beslissingen neemt die in het gezamenlijk belang zijn van de beleggers, maar niet in het belang zijn van een individuele belegger. Bijvoorbeeld als een individuele belegger het niet eens is met een beslissing die wel in het belang is van de meerderheid van de beleggers. Het kan dus zijn dat Stichting Obligatiehoudersbelangen dan niet in uw belang handelt, omdat uw belang niet overeenkomt met het gezamenlijk belang van de beleggers.

### 3 NADERE INFORMATIE OVER DE BELEGGING

#### 3.1 Nadere informatie over ons

Active Cues B.V. is de aanbieder en tevens de uitgevende instelling van de achtergestelde obligaties. Ons bestuur heeft op 11 december 2023 besloten om deze lening aan te gaan en de obligaties uit te geven. Onze aandeelhouders zijn hiermee op 14 december 2023 akkoord gegaan.

Active Cues ("**Active Cues**") is een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid, opgericht op 31 augustus 2015 en statutair gevestigd in Amsterdam. Active Cues is ingeschreven bij de Kamer van Koophandel onder het KvK-nummer 62573764. Onze Legal Entity Identifier (LEI) code is: 724500DoSEWFX37OB97. Active Cues is gevestigd te (3512 NS) Utrecht aan de Hamburgerstraat 28 A. Onze website is <https://www.tover.care/nl/>.

Tot 2021 werden in Active Cues activiteiten ontplooid, die vanaf 2021 worden ontplooid in Tover B.V., de dochtermaatschappij van Active Cues. Active Cues werd daarmee een holdingmaatschappij, die houder is van aandelen Tover B.V., eigenaar is van intellectuele eigendomsrechten en een managementovereenkomst heeft gesloten met CEO Hester Anderiesen-Le Riche.

Tover B.V. is een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid, opgericht op 10 maart 2020 en statutair gevestigd in Amsterdam. Tover B.V. is ingeschreven bij de Kamer van Koophandel onder het KvK-nummer 77596722.

Zoals in hoofdstuk 3.3.4 beschreven houdt Active Cues 100% van de aandelen in Tover B.V. Waar in dit prospectus wordt gesproken over "Tover", "wij" en "ons" wordt (ook) Tover B.V. bedoeld.

Tover heeft de volgende handelsnamen ingeschreven:

- Tover B.V.
- Tover
- Active Cues
- Tovertafel
- Magic Table
- Zaubertisch
- Table Magique Table





## Historie

Tovers CEO en founder Hester Anderiesen-Le Riche sprak in de zomer van 2009 met prof. Dr. Erik Scherder over hun gedeelde ambitie om de kwaliteit van leven van ouderen met dementie te verbeteren. Erik vroeg toen aan Hester: "Kun jij als ontwerper iets bedenken waardoor ouderen met dementie in beweging komen?"

Hester werd enthousiast en startte een half jaar later haar promotieonderzoek op dit onderwerp aan de TU Delft, faculteit Industrieel Ontwerpen, gecombineerd met Klinische Neuropsychologie aan de VU Amsterdam. In 2011 startte het interdisciplinair project CRISP en ging zij samen met *serious games*-ontwikkelaars op zoek naar manieren om gedragsverandering te bewerkstelligen bij bewoners met dementie in een zorginstelling. Daarbij kwam Hester in contact met Mathijs Konings en Sjoerd Wennekes. Samen maakten zij in 2011 het eerste prototype van de Tovertafel.

"Het is... een tovertafel!", roept een oudere man verbaasd uit tijdens één van de eerste speltesten. De naam is geboren.

Active Cues wordt door Hester, Mathijs en Sjoerd in 2015 opgericht en de activiteiten en verkoop van de Tovertafel worden hierin ondergebracht.

## Introductie activiteiten

Tover heeft een sterk productaanbod bestaande uit twee fysieke/hardware producten: de Tovertafel en de Tovertafel Pixie, en een softwareproduct – de spellen – aangeboden in abonnementsvorm. De Tovertafels zijn verschillende type projectoren die op bijvoorbeeld een tafel, muur of vloer interactieve spellen kunnen projecteren.



Figuur: Tovertafel

Figuur: Tovertafel Pixie

Onze doelgroepen zijn mensen met een cognitieve uitdaging, zoals mensen met dementie of een verstandelijke beperking en kinderen met een extra ondersteuningsbehoefte. Ons doel is het verbeteren van de kwaliteit van hun leven. Dit doen we door *serious gaming* oplossingen te ontwikkelen voor zorgaanbieders. *Serious gaming* betreft het concept dat er een spel wordt gespeeld met een ander primair doel dan puur vermaak. Het voornaamste doel van onze producten is om de doelgroepen te helpen met vaardigheden te ontwikkelen of te behouden. Wij zijn de grondlegger van de categorie

'warme technologie'. Warme technologie is een gebruiksvriendelijke, niet-stigmatiserende technologie, gericht op wat mensen met een cognitieve uitdaging nog wél kunnen en met een focus op het verbeteren van de kwaliteit van leven.

De eerste Tovertafel werd gelanceerd in 2015 en kwam voort uit het promotieonderzoek van Hester Anderiesen-Le Riche. Op dit moment zijn er ruim 10.000 Tovertafels verkocht en wordt in meer dan 8.500 zorginstellingen in 16 verschillende landen met de Tovertafel gespeeld.

Om zeker te weten dat wat wij maken het gewenste effect heeft, hechten wij veel waarde aan wetenschappelijk onderzoek. Wij maken dankbaar gebruik van de expertise van onafhankelijke onderzoekspartners, onder andere universiteiten of hogescholen over de hele wereld en onderzoekers die voor een verpleeghuis, zorginstelling, stichting of educatieve instelling werken. Met interventie studies evalueren we in hoeverre de effecten die we beogen ook daadwerkelijk worden behaald. In exploratieve studies onderzoeken we nieuwe toepassingen voor onze spellen en producten. Via implementatieonderzoek verdiepen we ons in hoe de Tovertafel zo goed mogelijk in gebruik kan worden genomen binnen de organisatie.

Tover's missie is '3 million minutes of purposeful play per day in 2030'. Dit zou betekenen dat er iedere dag zo'n 50.000 uur met onze producten wordt gespeeld in de zorg en het speciaal onderwijs. Dit betekent ook dat warme technologie, en onze productgroep, wordt gezien als een primaire behoefte van de cliënten.

In hoofdstuk 3.2 leest u meer over onze producten.

### *Erkenning*

Active Cues heeft sinds de installatie van de Tovertafel in het oprichtingsjaar 2015 verschillende prijzen met de Tovertafel gewonnen. In 2015 zijn dat de New Venture 'meest innovatieve start-up van Nederland', de Dutch Game Awards voor Best Serious Game en de Germany business award. In de opvolgende jaren ontving Active Cues verschillende awards: de Boer & Croon Co-generation Award voor 'organisaties die generatie-overschrijdende samenwerking zichtbaar willen maken' (2016), de EIT Digital Challenge Awards (de grootste scale up-competitie van Europa) (2017), de PWC Social Impact Lab scale up award (2017) en de Start up Utrecht: Winnaar Scale up of the year award (2020).

Hester werd in 2023 uitgeroepen tot TU Delft Alumnus of the Year.

Daarnaast is Active Cues/Tover over de jaren met diverse toonaangevende partijen over heel de wereld samenwerkingen aangegaan, zoals de Edwin van der Sar Foundation (mensen met niet aangeboren hersenletsel), Ernie Els (kinderen met autisme) en Teepa Snow (mensen met dementie).

## **3.2 Nadere informatie over onze bedrijfsactiviteiten**

### ***3.2.1 Beschrijving van de bedrijfsactiviteiten***

In deze paragraaf geven wij een beschrijving van ons verdienmodel, onze klanten, onze belangrijkste concurrenten en onze visie op de ontwikkeling van de markt waarop wij actief zijn.

### *Ons verdienenmodel*

Onze hoofdactiviteit bestaat uit het verkopen van het Tover productaanbod dat bestaat uit de Tovertafel en de Tovertafel Pixie. De Tovertafel en de Tovertafel Pixie hebben een hardware en een softwarecomponent. De hardware zijn de apparaten (projectoren) zelf. De software bestaat uit de interactieve spellen voor de diverse doelgroepen: ouderen met dementie, volwassenen met een verstandelijke beperking en kinderen met een extra ondersteuningsbehoefte. Deze software wordt aangeboden in de vorm van abonnementsdiensten die continu waarde leveren via updates en nieuwe spellen.

De ontwikkeling van onze producten doen wij via co-design, dus samen met spelers, zorgprofessionals, leerkrachten, wetenschappers en andere stakeholders in het veld. Voor de ontwikkeling van onze spellen wordt nauw samengewerkt met en in verschillende zorginstellingen, waar we onze spellen continu testen in verschillende situaties. Wij hanteren een iteratieve aanpak bij de ontwikkeling van onze spellen: met elkaar creëren, testen en herzien we het product totdat we tevreden zijn met het eindresultaat. Dit zorgt ervoor dat onze producten naadloos aansluiten op de behoeften en wensen van de doelgroepen.

### Tovertafel



De Tovertafel is een interactieve projector, hangend aan het plafond, die interactieve spellen projecteert in de vorm van lichtprojecties op diverse oppervlakten. De projecties reageren op bewegingen van de spelers om hen te prikkelen, te ontspannen of hen uit te dagen om vaardigheden te ontwikkelen of behouden. De Tovertafel heeft een bewezen positieve invloed op fysiek, cognitief, sociaal en zintuiglijk niveau. Hiermee hebben de zorgmedewerkers en leerkrachten een slimme tool in handen waarmee ze laagdrempelig een verbindende activiteit kunnen aanbieden, en rust en plezier kunnen brengen in de groep. Dit draagt niet alleen bij aan de kwaliteit van leven van de cliënten of leerlingen, maar het vergroot ook voor de medewerkers het werkplezier en vermindert de werkdruk.

Er zijn spellen voor drie doelgroepen: ouderen met dementie, volwassenen met een verstandelijke beperking en kinderen met een extra ondersteuningsbehoefte.

1. Tovertafel voor ouderen met dementie:



De Tovertafel doorbreekt apathie door fysieke activiteit en sociale interactie te stimuleren. De Tovertafel houdt de vertrouwde leefomgeving intact. Dit is belangrijk voor mensen met dementie, om onrust en overprikkeling te voorkomen. De spellen verminderen rusteloosheid en gespannen gedrag, wat ook het werkplezier van de zorgmedewerker vergroot en de werkdruk vermindert. Zo draagt de Tovertafel bij aan een verbeterd welzijn van zowel de bewoners als de zorgprofessionals. Bovendien versterkt de Tovertafel de relatie tussen bewoners en zorgprofessionals, bevordert het de interactie en helpt het om contact te maken. Meer effecten: <https://www.tover.care/nl/tovertafel-klantenonderzoek>

2. Tovertafel voor mensen met een verstandelijke beperking, van jong tot oud:



De Tovertafel helpt zorgmedewerkers om cliënten op hun eigen niveau uit te dagen; van mensen met een matige verstandelijke beperking tot aan cliënten met een zeer ernstige verstandelijke beperking. Het biedt een verbindende activiteit, die de spelers uitdaagt het beste uit zichzelf te halen. Daarnaast verbetert de Tovertafel de relatie tussen zorgmedewerkers en hun cliënten.

3. Tovertafel voor kinderen met extra ondersteuningsbehoefte:



De Tovertafel is een coöperatieve werkvorm voor het inclusief onderwijs. De spellen zijn geschikt voor alle kinderen met een ontwikkelingsachterstand of gedragsstoornis, ongeacht het niveau. Iedereen kan met elkaar samen spelen en dat is belangrijk, want het vinden van een geschikte coöperatieve werkvorm kan lastig zijn in het speciaal onderwijs. De Tovertafel zorgt voor een fijne, positieve sfeer in de klas en ondersteunen leerkrachten bij het ontwikkelen van sociaal-emotionele vaardigheden bij kinderen. Door herkenbare momenten na te bootsen leren kinderen op een positieve manier omgaan met moeilijke situaties, zoals op je beurt wachten of samenwerken. Ook brengen de spellen de kinderen in beweging en trainen ze schoolse vaardigheden, zoals rekenen en taal. Dat zijn belangrijke factoren voor een gezonde en veilige leeromgeving.

Wij houden ons momenteel bezig met het ontwerpen van een nieuwe Tovertafel, de Tovertafel 3. Dit ontwerp zal in lijn zijn met de Tovertafel Pixie. Het ontwerp is meer onderscheidend in de markt (om enige verwarring met de modellen van onze concurrenten te voorkomen) en uniek qua *look and feel*. Een belangrijke ontwikkeling daarnaast is de LED projector. Gebruik van LED verlichting past niet alleen bij het toenemende bewustzijn in de markt omtrent energieverbruik, maar ook bij wet- en regelgeving. In Scandinavië is bijvoorbeeld dwingend opgelegd dat nieuwe apparaten gebruik moeten maken van LED verlichting. In de Tovertafel 3 zijn daarnaast technische verbeteringen doorgevoerd.

### Tovertafel Pixie



In 2023 hebben wij een nieuw product gelanceerd, de Tovertafel Pixie. Dit is een mobiele, flexibele projector, gericht op persoonsgerichte zorg. Hiermee bieden wij de zorginstellingen meer flexibiliteit in het gebruik. De Tovertafel Pixie is ontwikkeld voor mensen met dementie. De slimme projector is geschikt voor individueel en 1-op-1-gebruik of in een kleine groep, samen met een familielid of zorgmedewerker. De spellen ondersteunen het creëren van een meer gepersonaliseerde benadering, die aan te passen is aan de specifieke behoeften van elk persoon en elk moment.

De Tovertafel Pixie is mobiel; de wieltjes maken de projector makkelijk inzetbaar op verschillende gezamenlijke of individuele leefruimtes in de zorginstelling. Zo kan de Tovertafel Pixie ook worden ingezet op de eigen kamers, bijvoorbeeld tijdens het aankleden of wassen. De Tovertafel Pixie is flexibel en schijnt op alle mogelijke oppervlakken, zoals een rolstoelblad, de muur, of zelfs op het plafond voor de bewoners die bedlegerig zijn. Ook als er bijna geen activiteiten meer mogelijk zijn, zorgt de Tovertafel Pixie voor een bijzondere ervaring.

De Tovertafel Pixie bevat een kleine, hoogwaardige LED beamer met hoge resolutie, infraroodsensoren en een hoogwaardige camera. Het product beschikt over autokalibratie: het herkent vloer, muur en plafond en past de projectie automatisch aan op de setting. De Pixie herkent handen en handbewegingen, waardoor de spellen nog beter reageren op de spelers.

Het is nog moeilijk te zeggen wat de verkoopvolumes van de Tovertafel Pixie gaan worden, aangezien het product pas sinds januari 2024 beschikbaar is geworden in de markt en wij het product vooralsnog enkel in Europa verkopen.

### Open Play & Learn (OP&L) abonnement

Onze twee hardware producten bieden we aan met een Open Play & Learn (OP&L) abonnement voor de software. Hiermee krijgen onze klanten toegang tot spellen voor hun doelgroep en de persoonlijke 'My Tover-omgeving'. Per 2024 bieden wij drie abonnementen aan (zie ook de figuur hieronder):

1. Het *light*-pakket is als het ware een "instapmodel" voor klanten waarbij prijs of budget op dit moment een uitdaging is. Voor een lage prijs kunnen zij wel direct met een Tovertafel aan de slag, maar met een beperkt aantal spellen. Ze kunnen op ieder moment *upgraden* naar een pakket waarbij ze toegang krijgen tot alle spellen. Hiermee voorkomen we dat klanten voor een goedkoper alternatief kiezen.
2. Het *plus*-pakket geeft toegang tot alle spellen die we voor de doelgroep van de klant hebben ontwikkeld en tevens tot de spellen en andere *content* die we in de toekomst nog gaan ontwikkelen. Tevens krijgen deze klanten toegang tot spellen die zij zelf kunnen personaliseren door eigen plaatjes en foto's toe te voegen aan de spellen door middel van Tover Lab. Klanten binden zich direct 2 jaar aan dit pakket.
3. Het *complete*-pakket is voor klanten die moeite hebben met abonnementsfinanciering, en die dus door middel van een eenmalige betaling het pakket willen aanschaffen. Er zijn meerdere typen financieringen waar een bedrag ineens beschikbaar komt voor de klant dat in één keer moet worden besteed, zoals bijvoorbeeld schenkingen van overheden, inzamelacties, Rotaryclubs en welgestelde individuen. Ook is het mogelijk dat het bedrag gemoeid met de Tovertafels en het totaalpakket tijdens de aanleg van een zorginstelling in de capex opgenomen worden. Deze abonnementsvorm kent geen einddatum. Zodra Tover stopt met updates en nieuwe releases voor het aangeschafte product, ontvangt de klant deze dus niet meer. De klant behoudt dan wel toegang tot alles wat de klant tot dan toe gekregen heeft. Dit blijft zo tot de Tovertafel niet meer functioneert.

De impact op de hoeveelheid abonnementen die worden verkocht, en welk pakket het meest succesvol zal zijn is nog niet bekend.

The image displays three subscription packages in a vertical layout. Each package is represented by a yellow rounded rectangle with a dark blue header and footer. The 'Plus' package is highlighted with a dark blue header and a 'Meest Populair' label. The 'Light' package is labeled 'Spelabonnement' and 'Aan de slag'. The 'Plus' package is labeled 'Spelabonnement' and 'Uitgebreid spelen'. The 'Complete' package is labeled 'Enmalige betaling' and 'Totaalpakket'. Each package lists its features with checkmarks.

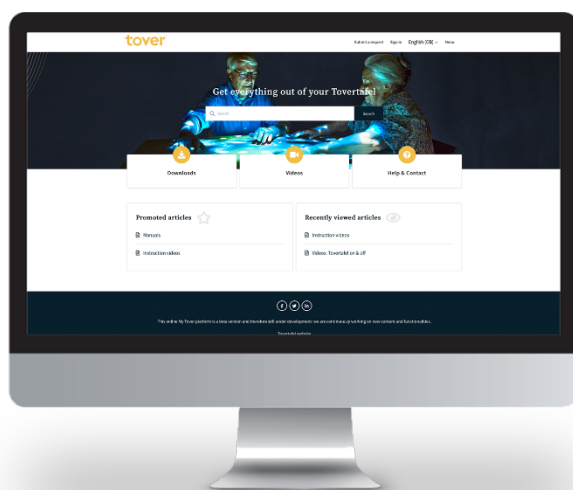
Light	Plus	Complete
Spelabonnement	Spelabonnement	Enmalige betaling
✓ 15 spellen	✓ 40+ spellen	✓ 40+ spellen
✓ Toegang tot seizoensspellen	✓ Toegang tot seizoensspellen	✓ Toegang tot seizoensspellen
✓ Beperkte toegang My Tover	✓ Onbeperkte toegang My Tover	✓ Onbeperkte toegang My Tover
✓ Abonnementperiode: 1 jaar	✓ Abonnementperiode: 2 jaar	✓ Geen abonnement
	✓ Toegang tot Tover Lab	✓ Toegang tot Tover Lab
	✓ Jaarlijks nieuwe spellen	✓ Jaarlijks nieuwe spellen
Aan de slag	Uitgebreid spelen	Totaalpakket

De software producten bestaan uit de spellen en de persoonlijke online omgeving (My Tover). De software wordt volledig in-house ontwikkeld. Wij installeren altijd de laatste softwareversie op de apparaten voordat deze bij de klant worden geïnstalleerd. De software updates verschijnen vanzelf op tafel bij het aanzetten van de Tovertafel, als deze met het internet is verbonden. Software updates worden door ons voorbereid en uitvoerig getest op de hardware.

Via de persoonlijke 'My Tover-omgeving' bieden we 24/7 inspiratie en ondersteuning, in de vorm van een instructieprogramma, video's en artikelen. In de 'My Tover-omgeving' is het ook mogelijk om met Tover Lab de spellen te personaliseren. Tover Lab is recent gelanceerd en stelt gebruikers in staat om aangepaste content, zoals persoonlijke afbeeldingen, te uploaden naar hun Tovertafel, als onderdeel van een abonnement. Deze software zal ook voor de Tovertafel Pixie worden ontwikkeld. Het personaliseren van de Tovertafel spellen versterkt de impact en beleving. De eigen plaatjes en foto's worden onderdeel van de spellen, waardoor deze voor specifieke uitdagingen, interesses of herinneringen kunnen worden ingezet.

Onze live server wordt realtime geback-uppt naar een permanente schaduw-server in een secundair datacentrum. Daarnaast hebben we lokale opslag van dagelijkse, wekelijkse en maandelijkse back-ups die langere tijd teruggaan, zodat onverhoopte data corruptie niet door deze back-ups heen komt. Verder gebruiken wij het Tover platform; dit is een combinatie van elektronica, systeem-software, en cloud services. Met dit online platform, dat wij zelf hebben ontwikkeld, kunnen we onze nieuwe en toekomstige software beheren. Omdat het ons eigen platform is, zorgt dit voor onafhankelijkheid van andere partijen en geeft het ons toegang tot hoge kwaliteit en realtime gebruiksdata.

In de afgelopen twee jaar hebben we de basis ontwikkeld voor nieuwe hardware producten. We hebben een elektronica-platform ontwikkeld, de systeemsoftware en cloudservices. Deze investeringen hebben nu in eerste instantie geleid tot de Tovertafel Pixie. Met de basis die we reeds hebben ontwikkeld verwachten wij we in de toekomst, met kleine investeringen, ons productportfolio verder uit te breiden.





### Omzetverdeling naar productgroep

De prijs van de Tovertafel en de Tovertafel Pixie verschilt per distributiepartner en geografische markt. Grofweg liggen de prijzen voor eindklanten tussen de € 9.000 en € 13.000, afhankelijk van de gekozen abonnementsvorm. Onze omzet tot en met oktober 2023 komt uit verkopen van de Tovertafel aan de distributiepartners (die inkopen tegen een lagere prijs). Vanaf november 2023 wordt er ook omzet gegenereerd met verkopen van de Tovertafel Pixie.

Door de verkoop van de software in abonnementsvorm bij de pakketten Light en Plus heeft de omzet een continu terugkerend karakter in de totaalomzet. Klanten sluiten een abonnement af voor minimaal 1 jaar (Light) of 2 jaar (Plus), en betalen de abonnementsgelden vooruit.

De levensduur van een Tovertafel is minstens vijf jaar. Sommige eindklanten maken al 8 jaar gebruik van dezelfde Tovertafel. Voor deze hele levensduur zouden er terugkerende inkomsten kunnen worden ontvangen in de vorm van de abonnementsgelden onder de pakketten Light en Plus.

In 2023 was de verdeling hardware omzet € 5,3 miljoen en abonnementenomzet € 1,8 miljoen, dus 74% respectievelijk 26% van het geheel. Dit betreft de boekhoudkundige omzet waarbij abonnementsgelden als omzet verdeeld worden over de maanden waarin het abonnement loopt.

### Intellectuele eigendomsrechten

Active Cues houdt intellectuele eigendomsrechten en de merk- en beeldrechten van Tover, Tovertafel, Magic Table, Pixie en Active Cues, en geeft aan Tover B.V. het recht om deze commercieel te gebruiken.

Wij hebben een octrooi in de Europese Unie voor ons plafondophangstelsel voor de Tovertafel. Dit octrooi is ingediend op 31 augustus 2020 en verleend op 2 maart 2022 (EP3961081A1). De beschermingsduur loopt tot 30 augustus 2040. Ook hebben we een octrooi op het projectiesysteem van de Tovertafel, ingediend op 22 december 2021 en verleend op 29 juni 2023. De beschermingsduur loopt tot 21 december 2041 (2030234).

Onder andere om de inkooprisico's te spreiden heeft Tover ervoor gekozen om een eigen product te ontwikkelen op basis van eigen intellectuele eigendomsrechten gehouden door Active Cues. De Tovertafel Pixie is het eerste product van een productportfolio in eigen beheer. Voor de Tovertafel Pixie heeft Active Cues een octrooi(aanvraag) in de Europese Unie, Noorwegen, Australië, Zwitserland, Verenigd Koninkrijk, Nieuw-Zeeland, Canada, Japan en de Verenigde Staten gedaan op 22 december 2022.

### Kwaliteitsnormen

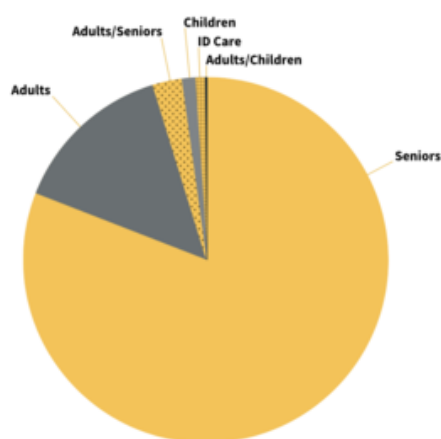
Al onze hardware producten zijn individueel QC (*Quality Control*) gecontroleerd op werking na productie. Onze leveranciers zijn ISO9001 gecertificeerd en de fabricage van onze producten gebeurt volgens gestandaardiseerde processen.

### *Belangrijkste markten/doelgroepen*

Tover is voornamelijk actief in de ouderenzorg (met haar spelpakket "*Memory Care*"), de verstandelijk gehandicaptenzorg (*ID Care*) en het inclusieve onderwijs (*Inclusive Education*).

## Segmenten

Verdeling verkopen in de markt per segment in 2023



### De ouderenzorg

In de 16 landen waar Tover distributiepartners heeft zijn er ongeveer 100.000 zorginstellingen waarvan 85% gericht is op zorg voor mensen met dementie.

Ervan uitgaande dat aan deze instellingen elke vijf jaar drie producten worden verkocht, schat Tover de TAM (*Total Addressable Market* – de totale markt die we met ons product zouden kunnen bedienen) voor ouderenzorg op € 373.000.000 per jaar en de SOM (*Servicable Obtainable Market*) op € 123.000.000 per jaar:

- TAM Educatie: 85.000 instellingen \* 3 producten per vijf jaar = € 373.000.000 per jaar
- SOM Educatie: rekening houdend met concurrentie, koopbereidheid, geografisch bereik en reeds verkochte producten = € 123.000.000 per jaar

De seniorenmarkt is een groeiemarkt, gedreven door een groeiende hoeveelheid mensen met dementie door de vergrijzing.

Dementie is een wereldwijd groeiend ziektebeeld dat momenteel 55 miljoen mensen treft, met jaarlijks 10 miljoen nieuwe gevallen, volgens de World Health Organization.<sup>1</sup> Mensen met dementie kunnen tot een bepaald moment thuis blijven wonen, afhankelijk van de beschikbare mantelzorg. Op een gegeven moment wordt professionele zorg echter onvermijdelijk. Vanuit toenemende vraag uit diverse markten in de afgelopen jaren (Europa, maar ook de Verenigde Staten en Canada) blijkt dat wereldwijd het belang van 'kwaliteit van leven' in de zorg steeds meer toeneemt. Recente interesse vanuit Zuid-Korea (via het Bio Health Innovation Convergence) en China (via het Joint Artificial Intelligence Network) geeft aan dat er ook in deze landen steeds meer aandacht is voor dit onderwerp en daarmee voor ons product.

De vergrijzing van de bevolking heeft volgens het OECD de groei van het aantal werknemers in de professionele zorgsector ingehaald. De sector worstelt met het aantrekken en behouden van voldoende werknemers.<sup>2</sup>

Deze ontwikkelingen benadrukken het belang van het verbeteren van de arbeidsomstandigheden in de sector en het aantrekkelijker maken van zorgwerk. Het laat ook zien dat er ruimte is om de productiviteit te verhogen door het gebruik van technologie, vaardigheden beter te benutten en te investeren in preventie.<sup>3</sup>

#### De verstandelijke gehandicaptenzorg

Er zijn ongeveer 41.000 zorginstellingen in de verstandelijk gehandicaptenzorgmarkt in de 16 landen waar Tover distributiepartners heeft.

Ervan uitgaande dat aan deze instellingen elke vijf jaar anderhalf product wordt verkocht, schat Tover de TAM (*Total Addressable Market* – de totale markt die we met ons product zouden kunnen bedienen) voor verstandelijke gehandicaptenzorg op € 80.000.000 per jaar en de SOM (*Servicable Obtainable Market*) op € 25.000.000 per jaar:

- TAM Gehandicaptenzorg: 41.000 instellingen \* 1,5 producten per vijf jaar = € 80.000.000 per jaar
- SOM Gehandicaptenzorg: rekening houdend met concurrentie, koopbereidheid, geografisch bereik en reeds verkochte producten = € 25.000.000 per jaar

Zo'n 1-3% van de wereldbevolking heeft een verstandelijke beperking en het is de verwachting dat dit percentage toeneemt in de toekomst. Dit komt door de sterk verbeterde technologie waardoor de overlevingskansen van baby's met aangeboren afwijkingen en vroeggeboren baby's wordt vergroot.<sup>4</sup>

#### Inclusief onderwijs

---

<sup>1</sup> Bron: <https://www.who.int/news-room/facts-in-pictures/detail/dementia>

<sup>2</sup> Bron: <https://www.oecd.org/publications/who-cares-attracting-and-retaining-elderly-care-workers-92coef68-en.htm>

<sup>3</sup> Bron: <https://www.oecd-ilibrary.org/sites/92coef68-en/index.html?itemId=/content/publication/92coef68-en>

<sup>4</sup> Bron: <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0891422210003082>

Deze markt omvat kinderen met een extra ondersteuningsbehoefte in het speciale en het reguliere onderwijs. Tover heeft in 2023 een prominente speler in de Amerikaanse onderwijsmarkt aan zich gebonden en we lanceren dit jaar onze producten met minimaal 5 distributiepartners. We verwachten uit te breiden naar Duitsland en Engeland later dit jaar, maar voor nu ligt voor nu onze focus bij Noord-Amerika. De educatiemarkt in de Verenigde Staten bestaat uit 35.000 scholen die enkel speciaal onderwijs aanbieden plus 65.000 inclusieve basisscholen. De totale educatiemarkt in de Verenigde Staten bedraagt dus ongeveer 100.000 scholen.

Ervan uitgaande dat aan deze scholen elke vijf jaar anderhalf product wordt verkocht, schat Tover de TAM (*Total Addressable Market*- de totale markt die we met ons product zouden kunnen bedienen) voor educatie op € 225.000.000 per jaar en de SOM (*Servicable Obtainable Market*) op € 140.000.000 per jaar:

- TAM Educatie: 100.000 scholen \* 1,5 producten per vijf jaar = € 225.000.000 per jaar
- SOM Educatie: rekening houdend met concurrentie, koopbereidheid, geografisch bereik en reeds verkochte producten = € 140.000.000 per jaar

Opvoeders en leerkrachten beweren dat kinderen beter leren – in welk vak dan ook – als ze weten hoe ze hun eigen emoties moeten reguleren.<sup>5</sup> Onderzoek bevestigt dit. Een meta-analyse uit 2011 van 213 SEL (*Social Emotional Learning*)-programma's op scholen in de Verenigde Staten toonde aan dat leerlingen in deze programma's aanzienlijke vooruitgang boekten in zowel academische prestaties als sociaal-emotionele vaardigheden in vergelijking met leeftijdsgenoten.<sup>6</sup>

Volgens een rapport van de OESO 'Designing and Implementing Social Emotional Learning Programs to Promote Equity' geeft 90% van de scholen in de Verenigde Staten aan dat zij het belang van *Social Emotional Learning* onderkennen en hierop de focus hebben gelegd.<sup>7</sup>

Kinderen met een ondersteuningsbehoefte of een beperking hebben een langzamere ontwikkeling van cognitieve, fysieke, sociaal-emotionele en/of taalvaardigheden. Er is behoefte aan extra aandacht op deze gebieden. Op macroniveau blijkt dat er in de Verenigde Staten een toename is gemeten van het aantal kinderen met een ontwikkelingsachterstand (en daarmee ondersteuningsbehoefte) van +1.6% en dan met name als het gaat om ADHD (+1%), ASD (*Autism spectrum disorder*, +1.4%) en verstandelijke beperking (+0,3%).<sup>8</sup>

#### *Wie zijn onze leveranciers*

De fysieke producten/hardware worden ingekocht bij twee partijen. De software wordt volledig in-house ontwikkeld en is dus niet gelinkt aan een externe ontwikkelaar.

---

<sup>5</sup> Bron: <https://www.usnews.com/education/k12/articles/how-schools-incorporate-social-emotional-learning>

<sup>6</sup> Bron: <https://casel.s3.us-east-2.amazonaws.com/impact-enhancing-students-social-emotional-learning-meta-analysis-school-based-universal-interventions.pdf>

<sup>7</sup> Bron: [https://oese.ed.gov/files/2022/03/FINAL-EIR\\_SEL-Programs-White-Paper.pdf](https://oese.ed.gov/files/2022/03/FINAL-EIR_SEL-Programs-White-Paper.pdf)

<sup>8</sup> Bron: <https://www.cdc.gov/ncbddd/developmentaldisabilities/features/increase-in-developmental-disabilities.html>

De Tovertafel wordt geproduceerd in Polen door FF Serwis naar de specificaties van Tover. Wij werken al bijna acht jaar samen met deze leverancier. FF Serwis heeft een goed track record van kwalitatief hoogwaardige producten. De productie van de Tovertafel neemt voor FF Serwis een groot deel van haar productiecapaciteit in beslag. In de jaren dat wij van FF Serwis afnemen, hebben wij hier echter nog nooit problemen aan ondervonden. Voor het produceren van de Tovertafel Pixie werkt Tover samen met de Nederlandse leverancier VDL Apparatenbouw, die de Tovertafel Pixie produceert naar de specificaties van Tover. De productie neemt voor VDL geen groot deel van de productiecapaciteit in. Hoewel Tover zelf geen productiecapaciteit heeft, is Tover wel in bezit van de 'bouwinstructies' voor de Tovertafels. Dit houdt in dat indien een producent weg zou vallen, Tover relatief gemakkelijk een nieuwe producent zou kunnen benaderen.

Gerede producten worden door de leveranciers verzonden naar de opslag van Tover in Amsterdam of de opslag in de Verenigde Staten. Vanaf die opslaglocaties worden de producten verzonden naar de opslaglocaties van de distributiepartners van Tover of direct verzonden naar de eindklanten.

Het beleid van Tover is een inkoopstrategie waarbij verkoop en inkoop van de hardware op elkaar afgestemd wordt en waarbij de leverancier het voorraadrisico loopt. Tijdens de Covid-19 pandemie hebben wij deze strategie los moeten laten omdat er toen problemen waren in de toeleveringsketen. Dit leidde tot een beleid van vooruitbestellingen en vooruitbetalingen door Tover aan de leveranciers. Wij hanteren nu voor de Tovertafel weer onze oorspronkelijke inkoopstrategie en vanaf 2024 betaalt Tover haar leveranciers direct bij verzending van de Tovertafel. Voor de Tovertafel Pixie is voorraadfinanciering nodig om componenten vooruit te betalen en Tover houdt zelf ook een beperkte voorraad aan van 'gerede' Tovertafel Pixie producten. Dit zorgt ervoor dat we niet geraakt worden als er iets in de supply chain gebeurt en dat wij sneller kunnen leveren als een distributiepartner een onverwachte verkoopkans heeft.

#### *Wie zijn onze klanten*

Wij hebben een indirecte verkoopstrategie, waarbij lokale distributiepartners onze producten verkopen aan zorg- en onderwijsinstellingen (de eindklanten). Onze distributiepartners installeren, waar nodig of gewenst, de producten bij de eindklanten en verlenen support bij problemen met een product. De directe klanten van Tover zijn dus de distributiepartners die in verschillende landen de Tovertafels en de software aan de eindklant verkopen. Door dit verschil zijn het aantal verkochte producten aan de eindklant (de zogenoemde 'activaties') niet gelijk aan de verkopen bij Tover zelf.

Onze distributiepartners worden zorgvuldig geselecteerd op hun netwerk, kennis van onze doelgroepen en aansluiting met de missie van Tover. Klanten worden zowel door ons als door de distributiepartners geworven. Wij leggen hierbij de nadruk op positionering van Tover als merk middels een internationale website, sociale media en PR, en claimen *thought leadership* in de markt. De distributiepartners zijn verantwoordelijk voor de product marketing, tevens op social media, mailings, media en vakbeurzen. Tover biedt haar distributiepartners een zeer breed scala aan promotiemateriaal, waaronder product- of themabrochures, productfotografie- en video's. Een ander belangrijk onderdeel van de promotie is de website van Tover. Op de website wordt het product uitgelegd en wat de effecten ervan zijn. Ook zijn er tal van mogelijkheden om in contact te komen met een van de distributiepartners. De website wordt

continu geoptimaliseerd voor Search Engine Optimization en Google indexering zodat Tover en haar producten goed gevonden worden.

Aan onze distributiepartners stellen wij de online omgeving Distributie Portaal Salesforce beschikbaar. Deze online omgeving wordt gebruikt voor het forecasten en bestellen van producten. We krijgen iedere drie maanden een betrouwbare forecast/prognose van onze distributiepartners van de verkoopverwachting. Op basis van deze forecast/prognose worden orders door de distributiepartner (bindend) vastgelegd.

Voor de maanden 4-12, dus na ommekomst van die drie maanden periode, is het voor distributiepartners moeilijker om voorspellingen te doen. Tover heeft inmiddels een betrouwbare methode ontwikkeld om haar verkoop te voorspellen. Doordat we de Tovertafel verkopen met een abonnement en deze worden geactiveerd in ons eigen onlinesysteem "Toverview" op het moment dat deze wordt geïnstalleerd bij de klant, kunnen wij zien wanneer onze distributiepartner het product heeft verkocht in de markt. We zien dat deze activaties (de verkopen in de markt aan de eindklant) van abonnementen een stabiele ontwikkeling laten zien, jaar op jaar. Wij kijken naar de activaties van vorig jaar en de huidige voorraad bij distributiepartners om de verkopen aan onze distributiepartners in te schatten. Kortom, de 12 maanden rolling forecast wordt als volgt opgebouwd:

- Voor maanden 1 – 3, gebruiken we de bindende forecasts van onze distributiepartners
- De forecast voor de maanden 4 – 12 maken we op basis van de activaties in diezelfde maanden vorig jaar –20%. We gebruiken deze zeer conservatieve forecast voor ons budget en financieringsbehoefte, maar onze productiecapaciteit kan ook een groei aan verkopen bedienen

We hebben langdurige contracten met onze distributiepartners, met onder andere afspraken over de prijs, exclusiviteit en servicebeleving. De distributiecontracten zijn steeds gebaseerd op ons standaard-distributiecontract.

De producten van Tover worden via onze distributiepartners aan zorg- en onderwijsinstellingen verkocht in de volgende 16 landen: Nederland, België, Luxemburg, Duitsland, Frankrijk, Engeland, Ierland, Zweden, Denemarken, Noorwegen, Zwitserland, Oostenrijk, Verenigde Staten, Canada, Australië en Nieuw-Zeeland. In al deze landen is er minimaal één distributiepartner die onze producten lokaal verkoopt aan de eindklant. In Nederland verkopen wij momenteel zelf rechtstreeks aan de eindklant. De distributiecontracten met de distributiepartners voor de Oostenrijkse en Duitse markt zijn gesloten met onze dochtermaatschappij Tover GmbH. Het distributiecontract met Euseria, een distributiepartner in Canada en Noord-Amerika is gesloten door Tover Health Tech Inc.

In Duitsland en de Verenigde Staten werken we met een *shared exclusivity* model, waarbij het Tover onder het distributiecontract vrij staat met meerdere distributiepartners in een bepaald geografisch gebied te werken. Dat laat ruimte om nog sterke distributiepartners toe te voegen.

In de landen waar Tover werkt met een *shared exclusivity* model wordt het risico op non-performance verkleind. Op dit moment zijn er vier nieuwe potentiële distributiepartners die op korte termijn de Tover producten zullen gaan verkopen in bestaande markten voor dementie- en gehandicaptenzorg (in Duitsland, het Verenigd Koninkrijk, Nederland en de Verenigde Staten). Ook worden er elk kwartaal

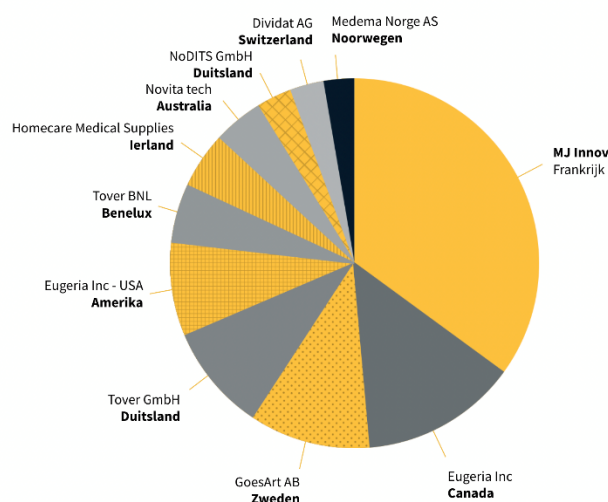
nieuwe distributiepartners aangesloten in de Verenigde Staten voor de educatiemarkt. De onderstaande diagram laat een onderverdeling van verkochte Tovertafels in de markt naar de tien grootste distributiepartners zien in 2024.

Onze Franse distributiepartner MJInnov zorgt voor een aanzienlijk deel van onze omzet (35% van de Tovertafel-verkopen in de markt). Deze partner verkoopt al 5 jaar succesvol ons product en vrijwel hun gehele omzet wordt gemaakt met Tover producten.

Onze andere grote distributiepartner Eugeria is actief in Canada en de Verenigde Staten en verkoopt ook vrijwel alleen Tover producten. Eugeria is goed voor 24% van de Tovertafel-verkopen in de markt. Sinds de start van onze samenwerking in 2021 groeit hun aantal verkochte producten in deze grote markten.

## Distributiepartners

Verdeling verkopen in de markt door distributiepartners in 2023



Tover heeft geen last van niet-betalende debiteuren. Het merendeel van de distributiepartners betaalt ons voordat de producten verzonden worden. Dit is anders voor onze Zweedse distributiepartner GoesArt AB die ons direct bij levering betaald en de Duitse eindklanten die worden gefactureerd bij ontvangst van de hardware. Het debiteurenrisico dat wij lopen op onze distributiepartners is, gezien de vooruitbetaling, dus over de hele debiteurenportefeuille gezien laag. Circa 85% van de facturen staat korter open dan 30 dagen. Een klein percentage voor lage bedragen is langer uitstaand.

### *Wie zijn onze concurrenten*

Tover is met haar Tovertafel de grondlegger van de categorie 'warme technologie'. Als first mover heeft Tover haar merk en verhaal goed in de markt kunnen zetten en bekendheid gekregen. Een aantal jaar na de introductie van de Tovertafel kwamen er concurrenten op de markt. Als first mover heeft Tover een voorsprong op haar concurrenten. Tover heeft inmiddels tientallen studies gedaan over een periode van 10 jaar, specifiek met de Tovertafel. Jarenlang wetenschappelijk onderzoek is niet zomaar in te

halen; dat kost heel veel tijd, ongeacht hoeveel geld er voor dat onderzoek beschikbaar wordt gemaakt. Hetzelfde geldt voor de specifieke kennis die Tover heeft in het ontwerpen van interactieve lichtprojecties (of producten) voor haar doelgroepen. Die zullen de concurrenten ook zelf moeten ontwikkelen.

Er zijn diverse concurrenten die soortgelijke producten als de onze aanbieden voor een lagere prijs. In totaal heeft Tover ongeveer zes concurrenten die actief zijn in verschillende geografische markten. In de thuismarkt: Belevenistafel ([www.belevenistafel.nl](http://www.belevenistafel.nl)), BeleefTV ([www.debeleefTV.com](http://www.debeleefTV.com)) en Qwiek up ([www.qwiek.eu](http://www.qwiek.eu)). En na de introductie van de Tover tafel in het buitenland ook internationaal (echter per geografische markt slechts 1 á 2 concurrenten): Lucynt ([www.lucynt.com](http://www.lucynt.com)), Obie <https://www.eyeclick.com/projectors/obie-interactive-projector>, Omi ([www.omi.uk](http://www.omi.uk)) en Social Ability ([www.social-ability.co.uk](http://www.social-ability.co.uk)).

Wat Tover van haar concurrenten onderscheidt, is allereerst dat Tover haar spellen in co-design ontwikkelt, dus in nauwe samenwerking met de doelgroepen. Hierdoor sluiten de spellen naadloos aan op hun behoeften en wensen. Tover neemt bij de ontwikkeling van een product altijd een specifieke doelgroep als uitgangspunt. Ten tweede doet Tover continu onderzoek; onderzoek om spelontwikkeling op te baseren, onderzoek naar de effecten van de spellen en onderzoek naar implementatie van technologie in zorg- en onderwijsinstellingen. Andere concurrenten doen dit meestal niet ofwel in zeer geringe mate. Informatie over hoe Tover onderzoek verricht en welk onderzoek er is gedaan is te vinden op [www.tover.care/onderzoek](http://www.tover.care/onderzoek)

Daarnaast levert Tover premium producten. Met onze premium positionering via marketingstrategieën brengen wij én onze distributiepartners de hoge kwaliteit en toegevoegde waarde van onze producten over aan de eindklanten. Door deze premium positionering onderscheidt Tover zich duidelijk van haar concurrenten. De eindklanten van de producten van Tover zijn zorginstellingen die voor kwaliteit gaan en daarvoor budget hebben. Tover heeft wereldwijd inmiddels ruim 10.000 producten in de markt staan en heeft daarmee over alle markten heen zo'n 1/3 van de markt, versus lokale concurrentie die tussen de 8-13% hebben (schatting is gemaakt op basis van gegevens op de websites van concurrenten).

Hieronder vindt u een overzicht van de concurrenten van Tover in de ouderenzorgmarkt.

Bedrijfsnaam	Tover	Qwiek Up	Memore Box	Obie	Rendever VR	Omivista	Onevo	BeleefTV	Belevenistafel	Lucynt	Social Ability
Prijs (EUR)	9.000 – 13.000	4.700	n.b.	5.100	n.b.	3.000 – 6.000	n.b.	7.000 - 9.000	9.000 – 11.000	7.100	300 p.m.
Locatie	EU, Noord-Amerika Australië	NL/BE	DE	FR/VS	VS	NL/BE/UK/SE/DK	wereld	West-Europa	West-Europa	Noord-Amerika, Australië	VK/FR
Schatting (FTE)	23	19	n.b.	11-50	n.b.	n.b.	n.b.	10-20	10-20	5-15	5-10
Sterktes	Zie LSC	Groot aanbod voor bedlegerige cliënten	n.b.	Kleurrijke projecties, design van het product	n.b.	n.b.	n.b.	Veel spellen en applicaties	Product is mobiel met veel spellen en applicaties	150+ spellen en een mobiel product	Mobiel en multi-surface
Zwaktes	Zie LSC	Niet interactief	n.b.	Ongeschikt voor cliënten met cognitieve beperkingen	n.b.	n.b.	n.b.	Kwaliteit van spellen	Sluit niet goed aan op cognitief niveau van cliënten	Geen co-design of eigen onderzoek	Geen wetenschappelijk onderzoek



*Welke marktontwikkelingen zien wij*

Onze korte tot middellange termijnfocus ligt op het ontsluiten van verkopen in Spanje en het intensiveren van ons distributienetwerk binnen de bestaande geografische gebieden.

Verder zien wij kansen om doelgroep-specifieke distributiepartners toe te voegen; we zijn op dit moment in gesprek met een zeer gevestigde speler in het educatieve domein in Engeland.

Voor de langere termijn kijken we naar de Aziatische markt, met de snelst vergrijzende maatschappijen en interesse om Europese innovaties te introduceren. Een succesvolle introductie daar vergt onderzoek naar de structuur van de ouderenzorg en het onderwijs. In Aziatische landen wonen bijvoorbeeld meer ouderen bij familie dan in onze westerse markten. Met het oog daarop hebben we een aantal concepten ontwikkeld voor mensen met dementie die nog thuiswonen. Ook in de Aziatische markt kan de Tovertafel Pixie – of een afgeleide daarvan – perspectief bieden.

### **3.3 Nadere informatie over ons bestuur en aandeelhouders**

#### **3.3.1 Bestuurder**

De statutair bestuurders van Active Cues zijn YAY design B.V. en Mathijs Paul Konings. Hester Anderiesen-Le Riche (via haar persoonlijke holding YAY design B.V.) en Mathijs Paul Konings zijn samen dus de uiteindelijke bestuurders van Active Cues.

De enig statutair bestuurder van Tover B.V. is Active Cues.

#### **3.3.2 Managementstructuur**

De personen in ons management team zijn:

- Hester Anderiesen-Le Riche is founder/shareholder en CEO
- Mathijs Paul Konings is founder/shareholder en COO (Head of Hardware & Operations)
- Bob Bennink is CFO (Head of Finance & Staff)
- Rajiv Krijnen is Head of Software
- Annelies Bommeljé is Head of Marketing
- Peter Le Riche is Head of Sales

Omdat ons bedrijf al sinds 2015 bestaat en wij zorgvuldig onze teams hebben opgebouwd, is ons functioneren niet (langer) afhankelijk van de kennis en ervaring van enkel de leden van ons management team. Het wegvallen van een lid van ons management team zal niet betekenen dat die kennis en ervaring verloren gaat.



Hester Anderiesen-Le Riche – Founder/shareholder en CEO



Tijdens haar promotieonderzoek combineerde Hester Industrieel Ontwerpen aan de Technische Universiteit Delft met Klinische Neuropsychologie. Hierin onderzocht Hester hoe 'purposeful play' mensen in de late fasen van dementie kan stimuleren tot meer fysieke activiteit en sociale interactie. De positieve resultaten gaven het startsein voor de ontwikkeling van de baanbrekende Tovertafel.

Al 13 jaar, waarvan vier tijdens haar promotieonderzoek, zet Hester zich onvermoeibaar in voor Tover. Als visionair leider speelt ze een cruciale rol in het vormgeven van de visie, strategie en cultuur van het bedrijf, en zorgt voor de nodige middelen en investeerders. Hester vertegenwoordigt Tover als thought leader. Haar benoeming tot TU Delft Alumnus van het Jaar 2023 is een erkenning van haar waardevolle

bijdrage aan het veld.

Mathijs Paul Konings – Founder/shareholder en COO (Head of Hardware & Operations)

Mathijs is een toonaangevende COO met een solide achtergrond in productontwikkeling en *user experience* (UX), gespecialiseerd in zowel applicatieontwerp als hardware-ontwikkeling. Zijn

vaardigheid in het aansturen van innovatieve projecten en het leiden van multidisciplinaire teams gaat hand in hand met zijn vermogen tot strategische besluitvorming en operationele efficiëntie.

Mathijs benut zijn passie voor technologie om betekenisvolle producten te ontwikkelen die daadwerkelijk waarde toevoegen aan het leven van mensen. Met een kunst-technische opleiding en een achtergrond in sociaal ondernemerschap aan de Nyenrode Universiteit, en als mede-eigenaar van diverse succesvolle ondernemingen sinds 2008, is Mathijs een visionair die technologische innovatie en ondernemerssucces naadloos kan combineren.



#### Bob Bennink – CFO (Head of Finance & Staff)



Met een Master in Business Administration en ruim 20 jaar ervaring in internationaal opererende bedrijven, brengt Bob veel kennis met zich mee.

Bob heeft diverse functies bekleed op commercieel, operationeel en financieel gebied. Gedurende meer dan 5 jaar heeft hij bij ABN AMRO (groot)zakelijke klanten bijgestaan. Vervolgens heeft hij als CFO en COO zijn expertise ingezet binnen het mkb, waar hij betrokken was bij bedrijven die zelf ontwikkelde producten via internationale distributiekanaalen verkochten.

#### Rajiv Krijnen – Head of Software

Rajiv heeft Art and Technology gestudeerd aan de Hogeschool voor de Kunsten Utrecht. Hij heeft ruim 13 jaar ervaring in de interactieve technologie, waarvan inmiddels 8 jaar bij Tover.

Als softwareontwikkelaar heeft Rajiv brede ervaring opgedaan binnen mobile, web, games en elektronica. De laatste 6 jaar richt hij zich in leidinggevende functies op agile projectmanagement, team management en technologische innovatie.



#### Annelies Bommeljé – Head of Marketing



Annelies heeft een bachelor International Marketing Management en een master Sociaal Culturele Wetenschappen behaald. Zij is al 20 jaar werkzaam in de marketing; van FMCG corporate (Mondelez), een eigen onderneming (My Own Marketing Coach) tot SaaS Medtech (Tover). De posities waarop zij werkzaam is geweest, zijn breed: marketing, trade marketing en functies in combinatie met algemeen management.

Annelies heeft ervaring op het gebied van het vermarkten van fysieke producten, diensten en SaaS (*software as a service*). Ze is gedreven om het team in haar kracht te zetten en tevens te profiteren van innovatieve technologische ontwikkelingen om zo efficiëntie, effectiviteit en impact te

vergroten.

#### Peter le Riche – Head of Sales

Peter Le Riche, een ervaren professional uit Kaapstad, Zuid-Afrika, heeft een passie voor *business development*. Zijn achtergrond in vastgoedontwikkeling en bouw, gecombineerd met zijn ervaring in het leiden van internationale projectteams, maken hem een waardevolle aanwinst.

Peters focus ligt op het opbouwen van sterke relaties met belangrijke channel partners en het ontwikkelen van wereldwijde verkoopstrategieën om de omzetdoelstellingen te behalen. Peters aanpak is hands-on en gericht op resultaten. Hij staat klaar om uitdagingen aan te gaan en samen met zijn team successen te behalen in de wereldwijde channel sales.



### **3.3.3 Personeel**

Momenteel werken er 30 mensen bij Tover, wat neerkomt op 28 FTE. Dit is inclusief werkzame personen in Duitsland en de Verenigde Staten. Al het personeel is in loondienst bij Tover B.V., met uitzondering van de 3 Duitse medewerkers die in loondienst zijn bij Tover GmbH, de Amerikaanse medewerkster die in loondienst is bij Tover Health Tech Inc (beide 100% dochterondernemingen van Tover B.V.) en bestuurder Mathijs Konings die in loondienst is bij Active Cues B.V. CEO Hester Anderiesen-Le Riche werkt op een managementovereenkomst in Active Cues B.V.

### **3.3.4 Aandeelhouders en dochtermaatschappijen**

#### Aandeelhouders Active Cues

Active Cues is de holdingmaatschappij en houdt 100% van de aandelen in Tover B.V. Active Cues ontplooit zelf geen activiteiten, behalve het houden van de intellectuele eigendomsrechten en het houden van alle aandelen in Tover B.V. Tover B.V. fungeert als de operationele entiteit.

Onze CEO en founder Hester Anderiesen-Le Riche houdt, via haar persoonlijke holding YAY design B.V., de meerderheid van de aandelen in Active Cues.

Onze COO en founder Mathijs Paul Konings houdt, via zijn persoonlijke holding Fant Holding B.V., 7,74% van de aandelen in Active Cues.

Sjoerd Willem Wennekes (ook founder) houdt, via zijn persoonlijke holding Entrepreneur Holding B.V., ook 7,74% van de aandelen in Active Cues.

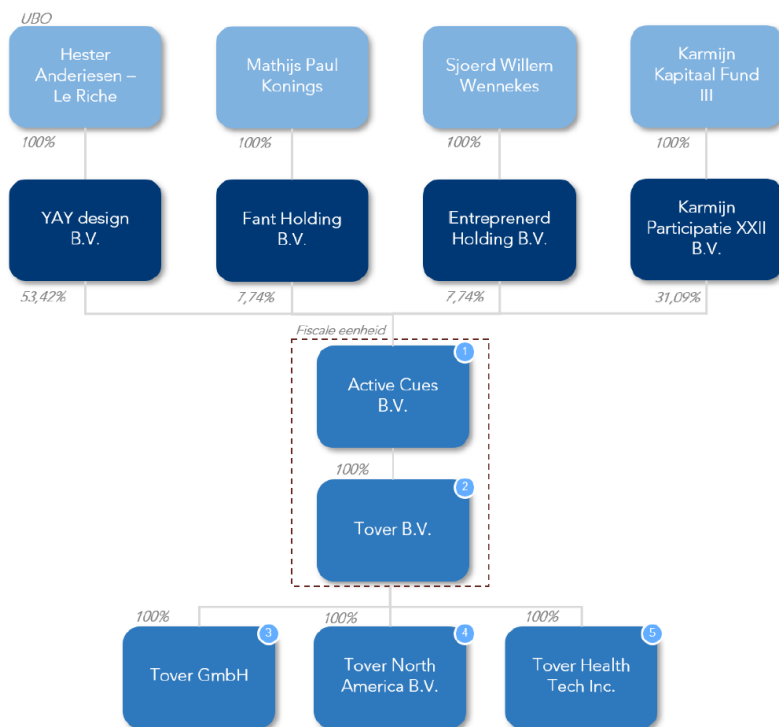
De resterende 31,09% van de aandelen in Active Cues worden (indirect via Karmijn Participatie XXII B.V.) gehouden door investeerder Karmijn Kapitaal Fund III.

Hester Anderiesen-Le Riche (via haar persoonlijke holding YAY design B.V.) en Mathijs Paul Konings zijn de bestuurders van Active Cues. Hierdoor kunnen potentiële belangenconflicten ontstaan. Het zou bijvoorbeeld kunnen dat een van onze statutaire bestuurders in de hoedanigheid van aandeelhouder keuzes maakt die gunstig zijn voor haar/hem als aandeelhouder, maar minder gunstig voor ons als onderneming.

### Dochtermaatschappijen Tover B.V.

Tover B.V. houdt alle aandelen in haar drie dochtermaatschappijen:

- Tover GmbH: deze vennootschap richt zich op de Duitse en Oostenrijkse markt. Vanuit deze vennootschap worden producten verkocht in die landen. In deze vennootschap zijn drie werknemers werkzaam.
- Tover North America B.V.: deze vennootschap heeft tot 2022 producten verkocht in de Verenigde Staten. Momenteel vinden er geen activiteiten meer plaats in deze vennootschap.
- Tover Health Tech Inc.: dit is de huidige entiteit die zich richt op de activiteiten in de Verenigde Staten en Canada. In deze entiteit is momenteel één werknemer werkzaam.



### 3.4 (Financiële) relaties

#### 3.4.1 Leningen met gerelateerde partijen

Active Cues is op 29 maart 2024 een *convertible loan agreement* aangegaan met Karmijn Participatie XXII B.V., een van haar aandeelhouders. Deze *convertible loan agreement* documenteert de lening van € 500.000 die Karmijn Participatie XXII B.V. in december 2023 aan Active Cues heeft verstrekt. De lening loopt tot 31 december 2027 en er wordt niet tussentijds afgelost.

De rente van deze lening bedraagt 4% per jaar. Deze rente staat gedurende de looptijd van de lening vast. De rente rolt iedere dag op en betalen wij op de datum van terugbetaling van de lening of op het moment dat de lening wordt geconverteerd in aandelen.

Bij einde looptijd zal Active Cues een bedrag van € 1.500.000 aan Karmijn Participatie XXII B.V. betalen. Dat is het bedrag van de lening, alle opgerolde rente tot aan die datum en een bedrag dat wordt aangemerkt als een *premium*.

In de overeenkomst is bepaald dat Karmijn Participatie XXII B.V. het bedrag van € 1.500.000 in bepaalde gevallen, waaronder op einde looptijd, kan converteren in aandelen in Active Cues B.V.

Deze lening van Karmijn Participatie XXII B.V. onder de *convertible loan agreement* is achtergesteld bij de obligatielening. De afspraken over de achterstelling vindt u in de overeenkomst van achterstelling. Die overeenkomst vindt u als bijlage 5 bij dit informatie memorandum.

#### 3.4.2 Leningen met derden

Active Cues en Tover B.V. hebben financiële verplichtingen aan derden. Dit zijn de volgende leningen:

##### Geldlening en krediet in rekening-courant met Coöperatieve Rabobank U.A.

Active Cues, Tover B.V., Tover GmbH en Tover North America B.V. zijn een overeenkomst zakelijke financiering met Coöperatieve Rabobank U.A. ("**Rabobank**") aangegaan.

Onder die overeenkomst heeft Rabobank een geldlening aan Tover B.V. verstrekt van € 1.500.000. Op 1 april 2024 was het uitstaande bedrag hiervan € 1.000.000. De rente van deze lening bedraagt 5,70% per jaar. Deze rente staat voor 3 jaar vast. Wij betalen iedere maand rente en een bedrag van € 25.000 aan aflossing. De volledige lening wordt in 72 maanden afgelost.

Onder die overeenkomst hebben wij daarnaast een rekening-courant bij Rabobank van € 500.000. Alleen Tover B.V. kan krediet opnemen van deze rekening-courant. De rente van deze lening bestaat uit EURIBOR tarief plus een opslag van 5,4%-punt. Wij betalen de rente iedere maand. Wij betalen ook kredietprovisie van 1% per jaar over het volledige kredietlimiet van € 500.000. De hoogte van de kredietprovisie mag Rabobank wijzigen. Op 1 april 2024 was het debetsaldo € 360.937.

Active Cues, Tover GmbH en Tover North America B.V. zijn hoofdelijk aansprakelijk voor de verplichtingen jegens Rabobank, waaronder terugbetaling van de geldlening en het rekening-courant krediet. Active Cues, Tover B.V. en Tover North America B.V. hebben zekerheden gegeven voor de lening en het rekening-courant krediet bestaande uit pandrechten op huidige en toekomstige bedrijfsmiddelen, transportmiddelen, voorraden en rechten en vorderingen. Tover GmbH heeft tot zekerheid (in overleg

met Rabobank) een eerste pandrecht op/ cessie van al zijn huidige en toekomstige rechten en vorderingen verstrekt. Hester Anderiesen – le Riche heeft een borgtocht verstrekt voor een bedrag van € 50.000.

Bij Rabobank is Tover ondergebracht bij de afdeling Financial Restructuring/Bijzonder Beheer, omdat de omzet en het resultaat lager uitvielen dan verwacht. Met deze afdeling is er goed contact en er zijn geen wijzigingen aan de kredietfaciliteiten aangebracht.

#### Betalingsregeling Tover B.V. met de Belastingdienst

Tijdens COVID-19 crisis hebben wij uitstel van betaling van de loonheffing gekregen. Dit gaat om een totaalbedrag van ruim € 420.000. Dit bedrag betalen wij terug in de periode van 1 oktober 2022 tot 1 oktober 2027. Over het bedrag rekent de belastingdienst invorderingsrente (percentage te vinden op [belastingdienst.nl/](https://belastingdienst.nl/)), thans 4%. Op 1 april 2024 was het openstaande bedrag € 283.523.

#### Betalingsregelingen Tover B.V. met UWV

Tover B.V. heeft een betalingsregeling bij het UWV als gevolg van de NOW regeling (noodmaatregel overbruggingskrediet) waar wij tijdens de COVID-19 crisis gebruik van hebben gemaakt. Met deze maatregelen hebben wij een vergoeding voor de loonkosten gekregen. In 2021 zijn de activiteiten van Active Cues namelijk uitgezakt naar Tover B.V. en daarmee is ook het personeel onder contract komen te staan in Tover B.V.

Onder de ene betalingsregeling dient een bedrag van € 439.842 in 60 maanden te worden terugbetaald. Wij betalen elke termijn € 7.330,70 terug. Op 1 april 2024 was het openstaande bedrag € 351.873,60.

Onder de andere betalingsregeling dient een bedrag van € 362.223 in 60 maanden te worden terugbetaald. Wij betalen elke termijn € 6.037,05 terug. Op 1 april 2024 was het openstaande bedrag € 289.599,40.

#### Betalingsregelingen Active Cues met UWV

Active Cues heeft twee betalingsregelingen bij het UWV als gevolg van de NOW regeling (noodmaatregel overbruggingskrediet) waar Active Cues tijdens de COVID-19 crisis gebruik van heeft gemaakt. Met deze maatregelen hebben wij een vergoeding voor de loonkosten gekregen. In die tijd werden alle activiteiten namelijk ontplooid in Active Cues en was al het personeel onder contract in Active Cues.

Onder de ene betalingsregeling dient een bedrag van € 213.554 in 60 maanden te worden terugbetaald. Active Cues betaalt elke termijn € 3.559,23 terug. Op 1 april 2024 was het openstaande bedrag € 170.843,24.

Onder de andere betalingsregeling dient een bedrag van € 194.808 in 60 maanden te worden terugbetaald. Active Cues betaalt elke termijn € 3.246,80 terug. Op 1 april 2024 was het openstaande bedrag € 162.340.

### 3.4.3 Onderlinge verhoudingen leningen

De rangorde van de verschillende leningen hebben wij hieronder weergegeven. In deze rangorde hebben we ook de rang van de obligaties opgenomen. Deze rangorde houdt in dat de leningverstrekkers die in de eerste rij zijn opgenomen in het overzicht als eerste een betaling ontvangen indien er sprake is van een uitwinningssituatie. Daarna volgt de leningverstrekker uit de tweede rij, enzovoort. Deze achterstelling geldt zowel voor vorderingen die u heeft op Active Cues als die op Tover B.V. (uit hoofde van de hoofdelijke aansprakelijkheid).

Rangorde leningen:

- Eerst: lening/vordering van de Belastingdienst op Tover B.V.
- Tweede: lening aan Tover B.V. en rekening-courant krediet van Rabobank als bank
- Derde: NPEX-obligatielening, leningen van het UVW
- Vierde: de *convertible loan* van Karmijn Participatie XXII B.V. aan Active Cues (achtergesteld met de achterstellingsovereenkomst, die vindt u als bijlage 5 bij dit informatie memorandum)

**Let op:** Omdat de obligaties zijn achtergesteld geldt het volgende wanneer wij in de toekomst geld lenen van andere partijen zoals bijvoorbeeld banken. Die partijen hebben dan met voorrang boven u als obligatiehouder recht op betaling van de rente en terugbetaling van de leningen. Dan geldt dat als er nog geld over is, u, samen met de andere beleggers in de obligaties en de andere leningen van gelijke rang, recht heeft op betaling van de rente en terugbetaling van de NPEX-obligatielening.

Wij kunnen in de toekomst geld lenen van banken of anderen. Wij kunnen afspreken dat die banken of anderen ook eerder betaald krijgen dan u. Ook dan zullen deze obligaties achtergesteld zijn. Lenen wij in de toekomst van aandeelhouders? Dan zullen die leningen achtergesteld zijn aan deze obligatielening.

Lenen wij in de toekomst geld van banken, aandeelhouders of anderen? Dan zullen wij u hierover informeren middels een bericht op de website van NPEX.

### 3.5 Nadere informatie over de besteding van de opbrengst en kosten

Wij willen maximaal € 2.000.000 lenen van beleggers. Wij willen minimaal € 500.000 lenen van beleggers.

In de tabel hieronder hebben wij uitgelegd hoe wij het minimum- en maximumbedrag willen besteden.

Hier willen wij het geld aan besteden	Als wij € 500.000 lenen, willen wij dit als volgt besteden	Als wij € 2.000.000 lenen, willen wij dit als volgt besteden
• Werkkapitaal, inclusief voorraadfinanciering	€ 200.000	€ 300.000
• Productontwikkeling	€ 200.000	€ 1.000.000
• Verder uitrollen – van onze nieuwe markt: 'Inclusive Education' (het inclusieve onderwijs)	€ 100.000	€ 700.000



<b>Totaal</b>	<b>€ 500.000</b>	<b>€ 2.000.000</b>
---------------	------------------	--------------------

#### Toelichting bij de bestedingsdoelen

Voorraadfinanciering: deze dient onder andere voor de reeds aangekane inkopen en gekochte voorraad. Met het oog op de cashconversiecyclus, leidt een toename in verkopen tot een grotere vraag naar voorraadfinanciering. De komende jaren willen we onze voorraad beperken door middel van duidelijke afspraken met onze distributiepartners. Daarnaast stellen accurate voorspellingen, gesteund door historische data over abonnementsactivaties, Tover in staat om distributievoorraden efficiënt te beheren en de bedrijfsvoering te stroomlijnen. Verder dient een deel van het opgehaalde bedrag voor algemene financiering van werkkapitaal. De debiteurendagen in de educatiemarkt in de Verenigde Staten zijn bijvoorbeeld hoger, dus groei daar leidt tot financieringsbehoefte.

Productontwikkeling: Tover zal een aanzienlijk deel van het bedrag boven het minimumbedrag gebruiken voor verdere productontwikkeling (spellen, software applicaties en hardware) en als middel om sneller de markt van het inclusieve onderwijs (Inclusive Education) te betreden.

#### Kosten

Als wij alle 20.000 obligaties kunnen uitgeven dan zullen wij voor een bedrag van maximaal € 89.000 kosten ten aanzien van de uitgifte hebben. De kosten zijn als volgt opgebouwd:

- Kosten voor de corporate finance check € 10.000;
- Kosten voor juridisch advies € 13.000;
- Kosten voor de succes fee aan NPEX. Maximaal € 60.000;
- Kosten voor de set-up fee van NPEX € 6.000.

Tevens zijn er jaarlijkse kosten verbonden aan de notering op de NPEX-effectenbeurs, maximaal € 12.000 per jaar, en daarnaast worden kosten gemaakt uit hoofde van de obligatiehouders trustakte ter hoogte van € 1.750 per jaar.

Al deze kosten zijn exclusief BTW.

### **3.6 Informatie over de zekerheden voor de obligatielening**

Onze dochtermaatschappij Tover B.V. zal zich hoofdelijk aansprakelijk stellen voor de nakoming van de verplichtingen van Active Cues uit hoofde van de obligatielening. De overeenkomst van hoofdelijke medeschuldenaarstelling vindt u als bijlage 2 bij dit informatie memorandum.

Daarnaast zullen de (indirecte) aandeelhouders van Active Cues een borgtocht verstrekken voor een maximumbedrag van in totaal € 500.000. Dit maximumbedrag is verspreid over de borgen in verschillende maximumbedragen, waarvoor die betreffende borg als borg aansprakelijk is voor de nakoming van de verplichtingen van Active Cues uit hoofde van de obligatielening. De overeenkomst van borgtocht vindt u als bijlage 3 bij dit informatie memorandum.

Zoals volgt uit hoofdstuk 3.4.2 heeft Hester Anderiesen – le Riche reeds een borgtocht verstrekt aan Rabobank voor een bedrag van € 50.000.

Tot zekerheid voor de nakoming van de verplichtingen uit hoofde van de borgtocht door Hester Anderiesen – Le Riche zal J. Safra Sarasin, de private bank van de heer Remco Wilcke en zijn persoonlijke holding Bunsonium B.V., een bankgarantie verstrekken aan Stichting Obligatiehoudersbelangen. Uitbetaling onder de bankgarantie zal plaatsvinden indien (i) Hester Anderiesen – Le Riche haar verplichtingen uit hoofde van de borgtocht niet nakomt en (ii) Active Cues B.V. en Tover B.V. failliet zijn verklaard. De kosten die Stichting Obligatiehoudersbelangen moet maken om een beroep te doen op de borgtocht en de bankgarantie zullen in mindering worden gebracht op de uiteindelijke uitkeringen aan de obligatiehouders. De bankgarantie en de regeling tussen Stichting Obligatiehoudersbelangen en Bunsonium over de voorwaarden waaronder de bankgarantie kan worden ingeroepen vindt u als bijlage 4 bij dit informatiememorandum.

#### 4 INFORMATIE OVER DE FINANCIËLE SITUATIE VAN DE UITGEVENDE INSTELLING

Wij zijn actief sinds 2015. Wij hebben voor het eerst in 2016 een jaarrekening opgesteld. De volgende financiële informatie is de meest recent beschikbare informatie van ons en is geconsolideerd op het niveau van Active Cues. Deze informatie heeft betrekking op de afgelopen twee boekjaren 2022 en 2023 en de meest recente informatie van het huidige jaar 2024.

Onze accountant heeft de geconsolideerde jaarrekeningen van Active Cues over 2021, 2022 en 2023 samengesteld en die van 2022 en 2023 voorzien van een controleverklaring. De jaarrekening van 2021 is niet voorzien van een controleverklaring, omdat dat gezien Active Cues omvang niet was vereist. De laatste jaarrekening over 2023 is door onze algemene vergadering van aandeelhouders vastgesteld op 26 april 2024. De jaarrekeningen over de periodes 2021, 2022 en 2023 zijn te raadplegen op de website van NPEX. In de navolgende paragrafen zullen wij de definitieve cijfers over de periodes 2022 en 2023 en de voorlopige cijfers over de periode van 1 januari 2024 tot en met 31 maart 2024 presenteren en kort toelichten.

Ook geven wij een prognose voor 2024. Deze prognose en de grondslagen waarop deze prognose is gebaseerd, hebben wij opgenomen in paragraaf 4.8 hieronder.

##### 4.1 Balans

De datum van deze informatie is 31 maart 2024.

##### 4.1.1 Activa en passiva

	<b>31.03.2024</b>	<b>31.12.2023</b>	<b>31.12.2022</b>
	€	€	€
<b>Vaste activa</b>			
Immateriële vaste activa	1.794.286	1.931.594	1.814.954
Materiële vaste activa	584.116	593.279	601.013
Financiële vaste activa	2.381.973	2.420.060	1.469.806
Totaal vaste activa	<u>4.760.375</u>	<u>4.944.933</u>	<u>3.885.773</u>
<b>Vlottende activa</b>			
Voorraden	889.223	326.768	3.042.759
Debiteuren	729.589	652.098	1.714.504
Belastingen	72.578	101.819	161.331
Overige vorderingen	716.021	273.329	343.841
Totaal vlottende activa	<u>2.407.411</u>	<u>1.354.014</u>	<u>5.262.435</u>
Liquide middelen	<u>(238.370)</u>	<u>224.218</u>	<u>1.460.517</u>

	<u>6.929.416</u>	<u>6.523.165</u>	<u>10.608.725</u>
	<b>31-3-2024</b>	<b>31.12.2023</b>	<b>31.12.2022</b>
	€	€	€
<b>Totaal activa</b>			
<b>Eigen vermogen</b>			
Eigen vermogen	(1.010.750)	(1.254.667)	2.740.637
<b>Voorzieningen</b>			
Latente belastingverplichtingen	367.517	367.517	344.842
Overige voorzieningen	20.000	20.000	40.000
	<u>387.517</u>	<u>387.517</u>	<u>384.842</u>
<b>Langlopende schulden</b>			
Schulden aan banken	700.783	775.134	1.075.783
Schulden aan Participanten	511.603	501.409	
Belastingen en sociale premies	199.403	222.251	319.638
Overige langlopende schulden	732.570	793.092	1.071.273
Totaal langlopende schulden	<u>2.144.359</u>	<u>2.291.886</u>	<u>2.466.694</u>
<b>Kortlopende schulden</b>			
Aflossingsverplichtingen	626.205	626.205	530.367
Crediteuren (leveranciers en handelskredieten)	898.113	482.373	634.104
Belastingen en sociale premies	381.001	226.377	194.431
Overige schulden	3.502.971	3.763.474	3.657.650
	<u>5.408.290</u>	<u>5.098.429</u>	<u>5.016.552</u>
<b>Totaal passiva</b>	<u>6.929.416</u>	<u>6.523.165</u>	<u>10.608.725</u>

#### **4.1.2 Toelichting balans**

##### *Immateriële vaste activa*

De onderneming had op 31 december 2023 voor een bedrag van € 1.931.594 aan immateriële activa op de balans staan. De immateriële vaste activa bestaan uit ontwikkelingskosten. Tover is van nature een bedrijf waarvan een aanzienlijk deel van de activiteiten bestaat uit R&D. Deze post is de afgelopen jaren toegenomen, voornamelijk als gevolg van de ontwikkeling van het Pixie-platform.

#### *Materiële vaste activa*

De materiele vaste activa bestaan uit (1) verbouwingen, (2) demo-, huur- en service-Tovertafels en (3) Inventaris en ICT. Door de groei van Tover en het aantal producten in de markt is deze post gestegen. Het afschrijvingspercentage van de materiële vaste activa varieert tussen de 10% en 20%.

#### *Financiële vaste activa*

De financiële vaste activa betreffen latente belastingvorderingen (uit hoofde van compensabele verliezen) en overige vorderingen. Als gevolg van de gemaakte verliezen is deze post toegenomen.

#### *Voorraden*

Voorraden betreffen componenten, gereed product en vooruitbetalingen op beide. Mede als gevolg van Covid stonden supply chains onder druk en dit leidde voor Tover tot vooruitbetalingen en hogere voorraadniveaus. Inmiddels is deze situatie een stuk gunstiger geworden. Door de forecast verplichting van distributiepartners heeft Tover een beter inzicht in toekomstige verkopen en kan zo haar voorraad hier beter op afstemmen.

#### *Debiteuren*

In het verleden stegen debiteuren met toenemende omzet, wat zorgde voor financieringsbehoefte. Vanaf begin 2023 verlangt Tover van haar distributiepartners dat zij betalen voordat een order wordt uitgeleverd.

#### *Belastingen*

Belastingen betreffen voornamelijk te vorderen omzetbelasting.

#### *Overige vorderingen*

Overige vorderingen betreffen onder andere vooruitbetaalde kosten.

#### *Eigen vermogen*

Het eigen vermogen per 31 december 2023 is negatief en bedraagt € -1.254.667.

#### *Langlopende schulden*

Tover heeft langlopende rentedragende leningen bij Rabobank, aandeelhouder Karmijn Participatie XXII B.V., de belastingdienst en het UWV. Meer over deze leningen leest u in paragraaf 3.4.2.

#### *Kortlopende schulden*

Deze post bestaat een crediteurenpositie (voor geleverde producten en diensten (waaronder IT, huur en advies)), loonbelasting, aflosverplichtingen en overige kortlopende schulden. De overige kortlopende schulden bestaan in 2023 voor een bedrag van € 3.541.529 uit vooruitbetalingen van abonnementsgelden. Klanten van Tover betalen twee tot vijf jaar abonnementen vooruit. Deze vooruitbetalingen activeren wij op de balans.

## 4.2 Resultatenrekening

De volgende informatie ziet op de periode van 1 januari 2022 tot en met 31 december 2022, 1 januari 2023 tot en met 31 december 2023 en 1 januari 2024 tot en met 31 maart 2024 is de meest recent beschikbare informatie.

<b>Winst- en verliesrekening</b>	<b>Q1 2024</b>	<b>2023</b>	<b>2022</b>
	<b>€</b>	<b>€</b>	<b>€</b>
Omzet	2.303.515	6.994.871	10.128.415
Inkoopwaarde van de omzet	(1.015.168)	(3.548.337)	(5.545.984)
<hr/>			
Brutomarge	1.288.347	3.446.534	4.582.431
Andere bedrijfsopbrengsten	-	-	-
Operationele kosten	894.858	7.469.448	7.833.345
Afschrijvingen	117.628	707.064	400.907
Totaal kosten	<u>1.012.486</u>	<u>8.176.512</u>	<u>8.234.252</u>
Bedrijfsresultaat	275.861	(4.729.978)	(3.651.821)
Rentelasten	(31.944)	(77.528)	(112.326)
Resultaat vóór belasting	<u>243.917</u>	<u>(4.807.506)</u>	<u>(3.764.147)</u>
Belasting	-	888.824	793.781
Resultaat na belasting	<u>243.917</u>	<u>(3.918.682)</u>	<u>(2.970.366)</u>

### Toelichting winst- en verliesrekening

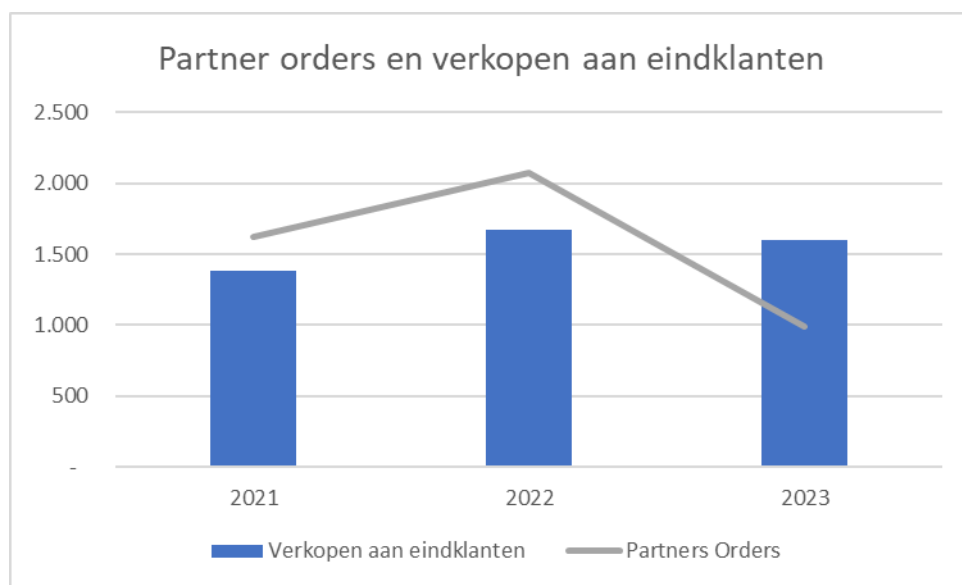
#### *Netto-omzet*

De omzet van Tover bestaat uit verkopen van hardware (70%), abonnementsgelden (26%) en overig (4%). De omzet verkochte hardware wordt bij verkoop volledig genomen. De omzet uit abonnementen wordt gedurende de looptijd van het abonnement genomen (ondanks dat het abonnement vooruitbetaald wordt). De 'overige' omzet komt vrijwel geheel uit geleverde service en trainingen.

In 2023 is de omzet bij Tover gedaald ten opzichte van het jaar ervoor. De belangrijkste oorzaken van deze daling waren:

- Onze Franse distributeur MJ Innov heeft in december 2022 530 Tovertafels gekocht (25% van het totaal in 2022). Door een onverwachte vertraging en beperkte uitrol van een aangekondigde overheidssubsidie voor eindklanten, bleven de verkopen van de Tovertafels door MJ Innov aan de eindklanten in Frankrijk achter. Doordat MJ Innov een omvangrijke voorraad aan Tovertafels in voorraad had, heeft zij pas in december 2023 weer een beperkt aantal nieuwe Tovertafels afgenomen.
- De prijzen voor energie en levensmiddelen zijn in 2023 aanzienlijk gestegen waardoor zorginstellingen de aankoop van een Tovertafel uitstelden.
- In de VS hebben er 2 maanden geen verkopen plaatsgevonden door het zogenaamde schuldenplafond. De overheidsuitgaven werden bevroren, waardoor publieke zorginstellingen geen aankopen konden doen en subsidies ook niet beschikbaar werden gesteld door overheidsinstellingen.

Hoewel de verkopen van Tovertafels van Tover aan distributiepartners in 2023 met 56% zijn gedaald, zijn de verkopen van de Tovertafels door distributeurs aan eindklanten slechts met 5% gedaald. Dit laat zien dat ondanks hogere kosten en de andere bovengenoemde tegenvallers de vraag naar Tovertafels door eindgebruikers op niveau blijft.



De (voorlopige) cijfers over het eerste kwartaal van 2024 laten zien dat Tover op de goede weg is. In vergelijking tot het eerste kwartaal in 2023 is de omzet met 40% gestegen. Het aantal verkochte Tovertafels in de markt aan eindklanten is 347. Dit betekent dat op een kwart van het jaar, 27% van het gebudgetteerde aantal Tovertafels voor heel 2024 verkocht is aan zorghuizen.

#### *Inkoopwaarde van de omzet*

De inkoopwaarde van de omzet betreft alleen het hardware component van de omzet. De abonnementen hebben geen kostprijs. De kosten die gemaakt zijn voor de ontwikkeling van software en spellen worden geactiveerd of direct onder personeelskosten genomen.

### *Brutomarge*

In 2023 is het aantal abonnementen gestegen. Hierdoor is de brutomarge in 2023 redelijk gelijk aan 2022, ondanks een lagere omzet uit hardware.

### *Operationele kosten*

In 2022 is het personeelsbestand van Tover gegroeid om de ontwikkeling van de Tovertafel Pixie mogelijk te maken en om de markt in de VS te betreden. Beide zijn succesvol geweest. De financiële resultaten voor 2023 waren echter lager dan verwacht. Tover heeft in 2023 een grote reorganisatie afgerond, waardoor de personeelskosten ruim gehalveerd zijn. Momenteel werken er 30 mensen (28 FTE) bij Tover.

Dit komt ook terug in de cijfers over het 1<sup>ste</sup> kwartaal van 2024. De operationele kosten zijn substantieel afgenomen met EUR 1,2 miljoen ofwel 56%. Het merendeel betreft personeelskosten en commerciële kosten. In het 1<sup>ste</sup> kwartaal zitten nog ruim € 20.000 personeelskosten voor personeel dat is afgevoerd. Deze kosten zullen in de komende kwartalen niet terugkeren.

### *Afschrijvingen*

Deze post betreft voornamelijk afschrijvingen op ontwikkelkosten. De hogere afschrijvingskosten in 2023 komen doordat het Pixie-platform halverwege 2023 live is gegaan en er vanaf dat moment op het platform werd afgeschreven.

### *Bedrijfsresultaat*

Het bedrijfsresultaat was in 2022 en 2023 negatief. De kwam mede doordat Tover stevig heeft geïnvesteerd in markt- en productgroei. Deze investeringen waren deels bekostigd door de kapitaalinvestering van Karmijn Kapitaal Fund III. Tegelijkertijd zijn er in 2023 door Tover kosten gemaakt voor de reorganisatie. De verwachting is dat Tover vanaf 2024 de vruchten zal plukken van de investeringen en gemaakte reorganisatiekosten.

### *Rentelasten*

De rentelasten betreffen kosten voor de lening van Tover bij Rabobank en de schuld. Gedurende 2024 zullen hier de rentekosten voor de NPEX-obligaties bij komen.

### *Belastingen*

Tover heeft in het verleden verlies gemaakt, en kan toekomstige winsten verrekenen met deze gemaakte verliezen. Voorzichtigheidshalve is er geen actieve belastinglatentie gevormd voor verrekenbare verliezen in 2023 en 2024.

### *Resultaat na belastingen*

Het resultaat na belastingen was in 2022 en 2023 negatief.

De cijfers over het 1<sup>ste</sup> kwartaal van 2024 laten een ander beeld zien. De reorganisatie en de terugkerende orders van distributiepartners hebben hun effect en hebben geresulteerd in een resultaat van € 243.917



voor het 1<sup>ste</sup> kwartaal van 2024. Dit is € 79.281 boven budget en € 1.437.840 hoger dan in dezelfde periode in 2023.

#### 4.3 Solvabiliteit

De solvabiliteit wordt berekend door het eigen vermogen te delen door het balanstotaal.

€	31-12-2021	31-12-2022	31-12-2023
<b>Eigen vermogen</b>	(101.735)	2.740.637	(1.254.667)
<b>Balanstotaal</b>	7.150.309	10.608.725	6.523.165
<b>Solvabiliteit</b>	-1%	26%	-19%

#### 4.4 Dividendbeleid

Tover B.V. en Active Cues B.V. zullen tijdens de looptijd van deze obligatielening geen winst (dividend) uitkeren aan onze aandeelhouders. Ook zullen er tijdens de looptijd van deze obligatielening geen andere onttrekkingen ten behoeve van aandeelhouders plaatsvinden.

#### 4.5 De vooruitzichten zijn niet slechter geworden

Er zijn geen negatieve wijzigingen van betekenis geweest in de vooruitzichten sinds 31 december 2023. Er zijn ons ook geen gegevens bekend waarvan redelijkerwijze mag worden aangenomen dat zij wezenlijke gevolgen hebben voor onze vooruitzichten.

#### 4.6 De financiële positie is niet slechter geworden

Onze laatste verslagperiode is op 31 december 2023 geëindigd. Na het einde van deze laatste verslagperiode zijn er geen wijzigingen van betekenis geweest in de financiële positie van onze groep.

#### 4.7 Informatieverschaffing over continuïteit in jaarrekening 2023

Het eigen vermogen van Active Cues B.V. is per 31 december 2023 negatief. Om die reden is in de jaarrekening over 2023 opgenomen dat er een onzekerheid bestaat van materieel belang op grond waarvan gereede twijfel zou kunnen bestaan over de continuïteit van het geheel van de werkzaamheden van Active Cues B.V.

In 2021 en 2022 is geïnvesteerd in groei: een nieuwe verkooppropositie met hardware en meerjarig abonnement, nieuwe productontwikkeling, nieuwe markt en nieuwe geografieën. De kosten gingen hier voor de baten uit, omzet wordt over een langere periode genomen en beide jaren waren verlieslatend. In 2023 werden reeds de eerste vruchten van deze investeringen geplukt in de vorm van volumegroei in nieuwe markten en lancering van een nieuw product.

Helaas is de internationale supply chain onder druk komen te staan als gevolg van Covid en leidt dit voor Tover tot toenemend werkkapitaalsbeslag. Inflatie, hogere rente en andere onzekerheid bij eindgebruikers heeft Tover doen besluiten om kostenbesparende maatregelen te nemen, waaronder een reorganisatie in 2023. Met de extra liquiditeit van de aandeelhouderslening en de NPEX-obligatielening heeft Tover meer financiële ruimte om grilligheden op te vangen. Daarnaast hebben er in 2023 reorganisaties plaatsgevonden (in mei en oktober) en zijn er verdere kostenverlagingen uitgevoerd. De

verwachting is dat de toename van volume en de lagere kostenbasis zal leiden tot een winst en positieve cash flow in 2024.

De in de jaarrekening over 2023 gehanteerde grondslagen van waardering en resultaatbepaling zijn dan ook gebaseerd op de veronderstelling van continuïteit van de vennootschap.

#### **4.8 Prognose**

De groei van Tover in 2022 en 2023 is tegengevallen. Dit kwam voornamelijk doordat de budgetten van zorginstellingen gelijk bleven bij toegenomen kosten. Er bleef derhalve minder geld over om een Tovertafel te kopen.

Tovers omzet zal naar verwachting in 2024 stijgen. In 2024 raken de voorraden bij distributiepartners op. Hierdoor zullen het aantal verkopen in de eindmarkt en het aantal verkopen aan distributiepartners naar verwachting weer gelijklopen. Daarnaast heeft Tover haar pricing model aangepast en krijgen distributeurs geen grote kortingen meer bij het plaatsen van grote orders. In plaats daarvan ontvangen ze een korting op basis van het aantal aankopen over het gehele jaar. Op deze manier wil Tover voorkomen dat er grote swings in verkopen zijn.

Tover heeft voor 2024 een zeer conservatief budget opgesteld waarin we uitgaan van 20% minder Tovertafel verkopen in de markt vergeleken met 2023: 1.285 (2024) vs 1.602 (2023). We gaan er voorzichtigshalve ook vanuit dat geïnteresseerde partijen voor de Tovertafel Pixie eerst een budget moeten vrijspelen voordat ze tot aankoop overgaan en dat derhalve het effect van de Tovertafel Pixie op de verkopen in 2024 beperkt is. Ook over de US-educatiemarkt zijn we voorzichtig. Hoewel we een distributiekanaal hebben ingericht, zijn onze verkoopverwachtingen vooralsnog conservatief. Pas in de zomer van 2024 kunnen we een beter beeld vormen. Tot slot zijn we op dit moment in vergaande gesprekken met nieuwe partners voor zowel Memory Care als Inclusive Education in Noord-Amerika, Duitsland en Engeland. Eventuele omzet via deze kanalen nemen we nog niet mee in ons model.

De geprognoseerde omzet voor 2024 is hoofdzakelijk gebaseerd op verplichtingen van distributiepartners. Voor onze Europese distributiepartners zijn we minimum inkoop aantallen overeengekomen. Dit dekt 50% van het budget. Met de Noord-Amerikaanse distributiepartners hebben we dit commitment niet, maar de belangrijkste Noord-Amerikaanse partners zijn zeer loyaal aan Tover en hun omzet bestaat voor 90% uit Tover producten. Dit geeft veel vertrouwen dat de overige 50% ook wordt gehaald.

Doordat we voorzichtig zijn over de Tovertafel Pixie en de US-educatiemarkt is er up-side potentie in de verkopen. Dit zouden dan positieve meevallers zijn.

Tover heeft een budget voor 2024 waar ze verwacht € 8,7 miljoen omzet te genereren. Dit betekent een groei van 24% ten opzichte van 2023. Doordat distributiepartners geen strategische voorraden meer hebben zoals in begin 2023, zal de verkoop bij Tover groeien ten opzichte van 2023. Ook in ons meest conservatieve scenario dat er minder Tovertafels aan eindklanten zullen worden verkocht.

#### *Personeelskosten*

Tover heeft in 2023 haar personeelsbestand verkleind. Er staat nu een sterk en gefocused team. De personeelskosten in 2024 zullen ongeveer € 2,3 miljoen bedragen. Dat is 60% lager dan in 2023 (€ 5,8 miljoen). Doordat de ontwikkeling van de Tovertafel Pixie inmiddels is afgerond en de benodigde distributiekkanalen zijn opgezet, kan Tover met een kleiner team eenzelfde hoeveelheid Tovertafels verkopen. Het leeuwendeel van de verkoopwerkzaamheden wordt immers gedaan door de medewerkers van distributiepartners.

#### *Overige kosten*

Door de verkleining van het personeelsbestand en een verbeterd kostenbewustzijn, zullen ook de overige kosten afnemen. We verwachten de post overige kosten met 26% te kunnen terugbrengen tot € 1,2 miljoen (2023: € 1,6 miljoen).

Verdere kostenbesparingen kunnen worden bewerkstelligd door een deel van ons kantoor in het centrum van Utrecht onder te verhuren. Op de datum van dit Informatie Memorandum zoeken wij nog een onderhuurder. We hebben deze eventuele meevaller niet gebudgetteerd.

#### *EBITDA*

Bovenstaande resulteert in een verwachte EBITDA in 2024 van € 1,7 miljoen positief ten opzichte van € 3,5 miljoen negatief in 2023. Het verwachte resultaat voor 2024 is € 764.021 positief ten opzichte van € 4.015.937 negatief in 2023.

Deze EBITDA is voldoende voor rente, aflossing en investeringen. Een groot deel van het werkkapitaal kan hier ook mee worden gefinancierd. Voor de voorfinanciering en swings door het jaar heen zal een deel van de NPEX-obligatielening worden gebruikt.

Tover zal gedurende de looptijd van de NPEX-obligatielening geen dividenden uitkeren waardoor het eigen vermogen wordt versterkt in 2024.

De vooruitzichten voor de rest van 2024 zijn positief. Toegewijde distributiepartners hebben bestellingen geplaatst en minimum verkoopvolumes afgegeven. Wij hebben er dus vertrouwen in dat het budget gehaald gaat worden, en Tover winstgevend groeit.

<b>Winst- en verliesrekening</b>	<b>Forecast 2024</b>
	<b>€</b>
Omzet	8.666.459
Inkoopwaarde van de omzet	(3.407.073)
	<hr/>
Brutomarge	5.259.386
Andere bedrijfsopbrengsten	-
	<hr/>
Operationele kosten	3.590.4481
Afschrijvingen	583.983

Totaal kosten	<hr/>
	<hr/> <hr/>
Bedrijfsresultaat	1.084.922
Rentelasten	(320.901)
Resultaat vóór belasting	<hr/> 764.021
Belasting	-
Resultaat na belasting	<hr/> <hr/> 764.021

**Let op! Wij weten niet hoe de komende jaren zullen verlopen. Ook hebben wij aannames gedaan, maar het kan zijn dat die verkeerd zijn. Of de hierboven weergegeven en beschreven prognose zal uitkomen, is dus heel onzeker. U kunt hier geen rechten aan ontlenen.**

**U moet uw beslissing om te beleggen in de obligaties dus niet nemen op basis van deze prognose.**

## **5 INFORMATIE OVER DE AANBIEDING EN INSCHRIJVING**

Heeft u dit informatie memorandum gelezen? En wilt u de achtergestelde obligaties kopen? Dan leest u hieronder hoe u dat kunt doen.

### **5.1 U schrijft in en u betaalt**

Om obligaties te kunnen kopen, moet u 2 dingen doen:

1. U schrijft in via de website van NPEX. Heeft u uw inschrijving verstuurd en kwalificeert u als een niet-ervaren belegger? Dan kunt u uw inschrijving via de website van NPEX of via een email naar [info@npex.nl](mailto:info@npex.nl) zonder opgave van redenen en zonder daar enig nadeel van te ondervinden nog intrekken tijdens de bedenktijd van 4 kalenderdagen na de dag waarop u uw inschrijving hebt verstuurd. NPEX geeft uw opdracht aan ons door.

NPEX moet uw inschrijving uiterlijk voor het einde van de inschrijfdatum hebben ontvangen. Dan stopt de periode om in te schrijven voor deze obligaties. Wij kunnen deze datum veranderen. Zo kunnen wij een eerdere datum kiezen. Dat kunnen wij bijvoorbeeld doen als wij genoeg inschrijvingen hebben om alle obligaties te verkopen. Wij kunnen ook een latere datum kiezen. Dat kunnen wij doen als wij nog niet genoeg inschrijvingen hebben op de inschrijfdatum. Wij kunnen ervoor kiezen om dan alvast een deel van de obligaties uit te geven waarvoor is ingeschreven. Wij zullen de obligatielening dan in delen uitgeven en de inschrijfdatum verlengen met een maand.

2. U betaalt het bedrag waarvoor u obligaties wilt kopen. Dat doet u door het hele bedrag (inclusief inschrijfkosten) over te maken op de bankrekening van Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Het bankrekeningnummer van Stichting NPEX Bewaarbedrijf is NL59 INGB 0661 4576 72. Stichting NPEX Bewaarbedrijf betaalt ons. U moet uiterlijk op het einde van de inschrijfdatum hebben betaald. Hoe eerder u betaalt, hoe groter de kans dat u obligaties krijgt. Dat leggen wij hieronder, na het tijdschema, verder uit.

Wij gebruiken het volgende tijdschema:

#### ***Datum van einde inschrijfperiode om 17:00 uur***

De inschrijfperiode stopt. Op dat moment moet NPEX de inschrijving en Stichting NPEX Bewaarbedrijf de betaling van u hebben ontvangen.

Ook maken wij op de website van NPEX bekend hoeveel inschrijvingen wij hebben geaccepteerd.

#### ***Uitgiftedatum***

Wij geven de obligaties uit. Dit gebeurt er allemaal op deze dag:

1. Wij hebben het geld van de obligaties van de beleggers ontvangen.
2. De beleggers krijgen de obligaties.
3. NPEX registreert in haar administratie op hoeveel obligaties iedere belegger recht heeft.

4. NPEX stuurt alle beleggers een bericht. Dan weet u of u obligaties heeft gekregen en zo ja, hoeveel obligaties u heeft gekregen.
5. De afspraken over de obligaties gelden vanaf nu tussen u en ons.
6. Wij betalen vanaf nu rente.
7. Als u wilt, mag u vanaf nu de obligaties verkopen. **Let op:** verlengen wij de periode om in te schrijven en geven wij alvast obligaties uit? Dan kunt u die obligaties pas verkopen als de inschrijving is gestopt en de (eventuele) overige obligaties zijn uitgegeven.

Het kan zijn dat u minder obligaties krijgt dan u bij uw inschrijving heeft aangegeven. Of dat u geen obligaties krijgt. Bijvoorbeeld als meer personen obligaties willen kopen dan er worden aangeboden. Wij kijken naar het moment dat wij uw betaling hebben ontvangen. Wij houden daarbij de volgorde van ontvangen betalingen aan.

Krijgt u minder obligaties? Dan krijgt u een deel van uw geld terug. Krijgt u geen obligaties? Dan krijgt u al uw geld terug. Stichting NPEX Bewaarbedrijf maakt het geld over naar de bankrekening die u heeft gebruikt om te betalen. Dat doet Stichting NPEX Bewaarbedrijf binnen 5 werkdagen na de datum van uitgifte. Behalve als wij de datum om in te schrijven hebben veranderd. Dan krijgt u uw geld binnen 5 werkdagen na die nieuwe datum terug. Heeft u al een geldrekening bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf? Dan heeft Stichting NPEX Bewaarbedrijf het bedrag van uw inschrijving geblokkeerd op uw rekening. Stichting NPEX Bewaarbedrijf zal het bedrag dan deblokkeren. Daarna kunt u het weer gebruiken.

## **5.2 Wij kunnen de aanbieding stoppen**

Wij kunnen de aanbieding van de obligaties stoppen. Dat kunnen wij bijvoorbeeld doen als wij niet genoeg inschrijvingen hebben ontvangen.

Stoppen wij de aanbieding? Dan zetten wij een bericht op de website van NPEX. Ook stuurt NPEX u een e-mail als u al heeft ingeschreven. Heeft u al betaald aan Stichting NPEX Bewaarbedrijf? Dan krijgt u uw geld binnen 5 werkdagen terug na deze e-mail. Stichting NPEX Bewaarbedrijf maakt het geld over naar de bankrekening die u heeft gebruikt om te betalen. U krijgt in dat geval geen rente betaald. Heeft u al een geldrekening bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf? Dan heeft Stichting NPEX Bewaarbedrijf het bedrag van uw inschrijving geblokkeerd op uw rekening. Stichting NPEX Bewaarbedrijf zal het bedrag dan deblokkeren. Daarna kunt u het weer gebruiken.

## **5.3 Informatie over het handelsplatform NPEX**

### **5.3.1 NPEX B.V.**

NPEX heeft een handelsplatform. Dat is een marktplaats voor beleggingen. Dat betekent dat u op dit handelsplatform beleggingen kunt kopen en verkopen. Wij hebben toelating tot de handel op het handelsplatform aangevraagd. Onze beleggingen kunt u dan ook op het handelsplatform van NPEX kopen en verkopen.

Als u de achtergestelde obligaties wilt kopen, heeft u een beleggingsrekening bij NPEX nodig. In de administratie van NPEX staat welke achtergestelde obligaties u heeft. Koopt u onze achtergestelde

obligaties? Dan maakt u voor de beleggingsrekening bij NPEX dus afspraken met NPEX. De afspraken over de beleggingsrekening bij NPEX leest u in het NPEX-reglement.

NPEX heeft een vergunning van de Autoriteit Financiële Markten voor het exploiteren van het handelsplatform. Officieel heet het handelsplatform een multilaterale handelsfaciliteit (MTF). Daarnaast heeft NPEX een vergunning van de Autoriteit Financiële Markten voor het verlenen van beleggingsdiensten en crowdfundingdiensten. Hieronder ziet u op welke beleggingsdiensten en beleggingsactiviteiten de vergunning van NPEX ziet:

- het ontvangen en doorgeven van orders ;
- het plaatsen zonder plaatsingsgarantie;
- het uitvoeren van orders;
- het exploiteren van een multilaterale handelsfaciliteit;
- het bewaren en beheren van financiële instrumenten voor rekening van cliënten;
- crowdfundingdiensten.

NPEX is ingeschreven in het register van de Autoriteit Financiële Markten. Informatie over de inschrijving in het register van de Autoriteit Financiële Markten vindt u op de website [www.afm.nl](http://www.afm.nl). De Autoriteit Financiële Markten en De Nederlandsche Bank houden toezicht op NPEX.

NPEX is een naam die NPEX B.V. gebruikt. NPEX is een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid. NPEX is statutair gevestigd in Amsterdam. NPEX heeft haar kantoor in het World Trade Center Den Haag, Toren E, 7e etage, aan het Prinses Margrietplantsoen 44 in (2595 BR) Den Haag. NPEX is ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel in Amsterdam. Het nummer is 27317234.

### ***5.3.2 Stichting NPEX Bewaarbedrijf***

NPEX gebruikt een onafhankelijke stichting bij haar handelsplatform. Dat is Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Bij die stichting hebben alle beleggers die willen handelen op het handelsplatform een geldrekening. Die rekening gebruiken de beleggers om geld op te ontvangen of om beleggingen mee aan te kopen.

Koopt u de obligaties? Dan maakt u voor de geldrekening afspraken met Stichting NPEX Bewaarbedrijf. De afspraken over de geldrekening leest u in het NPEX-reglement.

#### ***NPEX staat garant***

NPEX staat garant voor Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Dat betekent dat als Stichting NPEX Bewaarbedrijf haar verplichtingen niet nakomt en dit Stichting NPEX Bewaarbedrijf verweten kan worden, NPEX dat zal doen. Moet Stichting NPEX Bewaarbedrijf u betalen en kan Stichting NPEX Bewaarbedrijf worden verweten dat zij u niet heeft betaald? Betaalt Stichting NPEX Bewaarbedrijf u dan niet? Dan moet NPEX u betalen.

#### ***Meer informatie over Stichting NPEX Bewaarbedrijf***

Stichting NPEX Bewaarbedrijf is statutair gevestigd in 's-Gravenhage. Stichting NPEX Bewaarbedrijf heeft haar kantoor in het World Trade Center Den Haag, Toren E, 7e etage, aan het Prinses

Margrietplantsoen 44 in (2595 BR) Den Haag. Stichting NPEX Bewaarbedrijf is ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel in Amsterdam. Het nummer is 34320054.

De Autoriteit Financiële Markten houdt via NPEX ook toezicht op Stichting NPEX Bewaarbedrijf.

### **5.3.3 Stichting Obligatiehoudersbelangen**

#### ***Wat doet de Stichting?***

Stichting Obligatiehoudersbelangen behartigt de belangen van alle obligatiehouders. Dit doet zij in overeenstemming met de als bijlage 1 aan deze informatie memorandum gehechte trustakte.

Stichting Obligatiehoudersbelangen is onafhankelijk van (de bestuurders van) Active Cues. Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt in het gezamenlijke belang van de beleggers. U geeft Stichting Obligatiehoudersbelangen toestemming om u te vertegenwoordigen jegens ons.

Stichting Obligatiehoudersbelangen behartigt ook de belangen van beleggers die geld uitlenen voor andere obligatieleningen. Het gaat onder andere om de beleggers die obligaties hebben gekocht van andere bedrijven via NPEX. Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft dus ook verantwoordelijkheden voor die beleggers. Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft een aparte administratie voor de obligaties van ieder bedrijf.

#### ***Vergaderingen***

Stichting Obligatiehoudersbelangen organiseert vergaderingen van beleggers in deze achtergestelde obligaties. U kunt daarover meer lezen in de als bijlage 1 aan deze informatie memorandum gehechte trustakte en in hoofdstuk 6.

#### ***Contactgegevens***

Stichting Obligatiehoudersbelangen is gevestigd in Amstelveen. Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft haar kantoor aan de Burgermeester Haspelslaan 172 in (1181 NE) Amstelveen. De website van Stichting Obligatiehoudersbelangen is [www.obligatiehoudersbelangen.org](http://www.obligatiehoudersbelangen.org). Stichting Obligatiehoudersbelangen is ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 53177770.

### **5.4 Overige voorwaarden**

Als u obligaties wilt verkopen	U kunt alleen verkopen aan een andere belegger bij NPEX Wilt u niet wachten tot wij de lening terugbetalen? Dan mag u de obligaties verkopen. U kunt de obligaties alleen aan een belegger verkopen die een beleggingsrekening heeft bij NPEX. U kunt de obligaties niet overmaken naar een andere beleggingsrekening buiten NPEX.  Hoe kunt u verkopen aan een andere belegger bij NPEX via het handelsplatform? Hoe u de obligaties verkoopt, werkt zo:
--------------------------------	---



	<p>U zet een of meer obligaties te koop op het handelsplatform van NPEX. Andere beleggers kunnen dan bieden op uw obligaties. Die beleggers geven aan welke prijs zij willen betalen. De persoon die de obligaties van u koopt, heeft ook een beleggingsrekening bij NPEX. Die persoon krijgt dan de obligaties op zijn beleggingsrekening bij NPEX. Hoe u precies de obligaties verkoopt, spreekt u met NPEX af als u de beleggingsrekening opent.</p> <p>Verkoopt u obligaties? Dan krijgt u de prijs waarvoor u de obligatie heeft verkocht. Ook betaalt u kosten aan NPEX voor het verkopen van beleggingen op het handelsplatform. Welke kosten dat zijn, spreekt u af met NPEX. Die kosten staan ook op de website van NPEX.</p>
Handel op NPEX	<p>Wij hebben toelating tot de handel op het handelsplatform van NPEX aangevraagd. Als de obligaties tot de handel worden toegelaten, kunnen de obligaties worden gekocht en verkocht via het handelsplatform van NPEX.</p>
NPEX zal een verzameldepot aanhouden met de obligaties	<p>De obligaties zullen dan worden opgenomen en bewaard in een girodepot bij Nederlands Centraal Instituut voor Giraal Effectenverkeer B.V., gevestigd aan de Herengracht 459-469 te (1017 BS) Amsterdam.</p> <p>NPEX is hierbij intermediair. NPEX beheert een verzameldepot met alle obligaties. In de administratie van NPEX staat hoeveel obligaties iedere belegger heeft.</p>
U heeft een beleggingsrekening en een geldrekening nodig	<p>U heeft een beleggingsrekening bij NPEX nodig. Daarop staat hoeveel obligaties u heeft gekocht. Ook heeft u een geldrekening nodig bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Die rekening gebruikt u om geld op te ontvangen en om beleggingen mee aan te kopen.</p> <p>U maakt afspraken met NPEX en Stichting NPEX Bewaarbedrijf over deze rekeningen. Die afspraken staan in het NPEX-reglement, zoals dit van tijd tot tijd geldt en kan wijzigen. Dit reglement vindt u op de website van NPEX: <a href="http://www.npex.nl">www.npex.nl</a>. Op dit moment rekent Stichting NPEX Bewaarbedrijf geen kosten voor het hebben van de geldrekening voor deze obligaties. Verandert dit? Dan verandert het NPEX-reglement. U krijgt daarvan bericht. Voor de beleggingsrekening rekent NPEX wel kosten. Daarover leest u in dit overzicht bij 'kosten'.</p>

	<p>Het kan zijn dat u geen beleggingsrekening of geldrekening kunt openen. Dat is zo als de regels van de Amerikaanse belastingwet FATCA (<i>Foreign Account Tax Compliance Act</i>) voor u gelden. Kunt u deze rekeningen niet openen? Dan kunt u de obligaties niet kopen.</p>
<p>U heeft een bankrekening nodig bij een bank in de Europese Unie</p>	<p>U heeft een bankrekening nodig bij een bank in de Europese Unie om een beleggingsrekening bij NPEX en een geldrekening bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf te kunnen openen. Die bankrekening gebruiken NPEX en Stichting NPEX Bewaarbedrijf om vast te stellen wie u bent.</p>
<p>In het register staat hoeveel obligaties u heeft</p>	<p>NPEX heeft een register. In dat register houdt NPEX precies bij wie een beleggingsrekening bij NPEX heeft en op hoeveel obligaties een belegger bij NPEX recht heeft.</p>
<p>U krijgt overzichten van uw beleggingsrekening</p>	<p>NPEX stuurt u overzichten van uw beleggingsrekening. Op die overzichten ziet u precies welke beleggingen u heeft op de beleggingsrekening. Daarop staat dus ook hoeveel van onze obligaties u heeft.</p>
<p>Stichting Obligatiehoudersbelangen</p>	<p>Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt in het gezamenlijke belang van alle beleggers. Betalen wij bijvoorbeeld de rente niet? Of betalen wij de lening niet terug? Dan mag Stichting Obligatiehoudersbelangen maatregelen treffen. Meer hierover leest u in de trustakte. Die trustakte vindt u als de bijlage bij dit informatie memorandum.</p>
<p>U gaat akkoord met de afspraken in de trustakte</p>	<p>Wij maken afspraken met Stichting Obligatiehoudersbelangen. Die afspraken staan in de trustakte. Die vindt u als bijlage 1 bij dit informatie memorandum. Als houder van een obligatie bent u ook gehouden aan deze afspraken. Deze afspraken worden door u geaccepteerd door inschrijving op of verkrijging van een obligatie. U geeft Stichting Obligatiehoudersbelangen een volmacht om namens u bepaalde handelingen te verrichten. U kunt deze handelingen dan niet meer zelf verrichten.</p> <p>Stichting Obligatiehoudersbelangen mag bijvoorbeeld het volgende doen:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Stichting Obligatiehoudersbelangen mag eisen dat wij onze afspraken nakomen die in dit informatie memorandum staan. Stichting Obligatiehoudersbelangen mag hiervoor ook een procedure starten bij een rechter. U mag dit niet zelf doen.</li> <li>2. Stichting Obligatiehoudersbelangen mag met ons de afspraken in het informatie memorandum veranderen.</li> <li>3. Stichting Obligatiehoudersbelangen mag met ons afspreken dat wij u later mogen betalen.</li> </ol>

Belastingen	<p>Wilt u investeren in de achtergestelde obligaties? Ga dan eerst naar uw belastingadviseur. Zorg dat u weet wat de belastinggevolgen zijn van het investeren in deze belegging. Voor een volledig en actueel overzicht van de huidige belastingregels en toekomstige wijzigingen kunt u terecht op de website van de Belastingdienst.</p> <p>Gelden er belastingen of heffingen voor het verkrijgen van de achtergestelde obligaties of voor het ontvangen van het rendement? Dan moet u die betalen. Heeft u vragen? Raadpleeg dan uw belastingadviseur.</p>
Welk recht geldt?	<p>Voor de afspraken met ons over de achtergestelde obligaties geldt het Nederlands recht. Ook geldt het Nederlandse recht voor alle informatie die u krijgt van ons over de achtergestelde obligaties.</p>
Heeft u een klacht, vraag of opmerking?	<p>U kunt ons een e-mail sturen: <a href="mailto:info@tover.care">info@tover.care</a></p> <p>U kunt ook een brief sturen naar: Active Cues B.V. Hamburgerstraat 28 A 3512NS Utrecht</p> <p>Komt u er niet uit met ons? Dan is de rechter in Amsterdam bevoegd om kennis te nemen van het geschil.</p>

## **6 VERGADERINGEN VOOR BELEGGERS**

Alle informatie over de vergadering voor beleggers staat in de trustakte. Deze trustakte vindt u onder bijlage 1 van dit informatie memorandum. Hieronder staat algemene informatie. Lees daarom ook altijd de trustakte.

### ***Wanneer is er een vergadering voor beleggers?***

Ieder jaar zal Stichting Obligatiehoudersbelangen een vergadering voor beleggers organiseren. In de vergadering geeft Stichting Obligatiehoudersbelangen of geven wij informatie over hoe het met ons gaat.

Stichting Obligatiehoudersbelangen zal extra vergaderingen organiseren als er bijzondere dingen gebeuren. Bijvoorbeeld als wij niet of niet op tijd betalen. Of als wij uitstel willen om te betalen.

Maar ook u mag om een vergadering vragen. Voorwaarde is wel dat een deel van de beleggers hierom vraagt. Het moet dan gaan om beleggers die samen recht hebben op meer dan 10% van alle obligaties.

### ***Hoe weet ik dat er een vergadering is?***

Vergaderingen maakt Stichting Obligatiehoudersbelangen van tevoren bekend. U ontvangt via e-mail een bericht over de vergadering.

### ***Wat wordt er besproken op een vergadering?***

Iedere vergadering heeft een agenda. Op die agenda staan de onderwerpen waarover zal worden gesproken. Ook kunt u informatie krijgen die voor die vergadering belangrijk is. Kijk daarom altijd of u informatie kunt opvragen. Deze informatie noemen wij de agendastukken.

### ***Wie mag op de vergadering komen?***

Iedereen die onze obligaties heeft, mag op de vergadering komen. Andere personen mogen alleen op de vergadering komen als Stichting Obligatiehoudersbelangen dat goed vindt.

### ***Wat mag ik doen op een vergadering?***

U mag op een vergadering spreken (het woord voeren).

De vergadering heeft een voorzitter. Deze voorzitter zorgt ervoor dat de vergadering efficiënt verloopt.

### ***Hoe kan ik stemmen over onderwerpen?***

Stemmingen worden, buiten de vergadering om, elektronisch (bijvoorbeeld via e-mail) georganiseerd zodat alle beleggers, ook degene die niet bij een vergadering aanwezig kunnen zijn, in de gelegenheid worden gesteld om te stemmen over een onderwerp.

### ***Is er een verslag van iedere vergadering?***

Van iedere vergadering maakt Stichting Obligatiehoudersbelangen een verslag (notulen). Dit verslag staat binnen vier weken na de vergadering op de website van NPEX. Alle beleggers - ook beleggers die niet op de vergadering waren - kunnen dit verslag lezen.

## **7 WIE ZIJN VERANTWOORDELIJK VOOR DIT INFORMATIE MEMORANDUM?**

Active Cues is verantwoordelijk voor de informatie in dit informatie memorandum. Active Cues verklaart dat voor zover haar bekend de gegevens in dit informatie memorandum in overeenstemming zijn met de werkelijkheid en dat geen gegevens zijn weggelaten waarvan vermelding de strekking van dit informatie memorandum zou wijzigen.

## **8 INFORMATIE DIE OOK BIJ DEZE AANBIEDING HOORT**

De volgende informatie van Active Cues en/of Tover B.V. hoort ook bij deze aanbieding en het informatie memorandum:

- de akte van oprichting en de statuten van Active Cues;
- een uittreksel uit het Handelsregister van de Kamer van Koophandel van Active Cues; en
- de geconsolideerde jaarrekening van Active Cues met accountantsverslag over de periodes 2021, 2022 en 2023.

Zolang de lening loopt vindt u al deze informatie op de website van NPEX. De informatie op deze website is voor iedereen toegankelijk.

Voor zover dit informatie memorandum hyperlinks bevat naar andere website, dan geldt dat de informatie op die websites geen onderdeel uitmaken van dit informatie memorandum.

In dit informatie memorandum hebben wij ook informatie opgenomen van derden. Deze informatie is correct weergegeven en voor zover wij weten en hebben kunnen opmaken uit de door de betrokken derde gepubliceerde informatie, zijn er geen feiten weggelaten waardoor de weergegeven informatie onjuist of misleidend zou kunnen zijn.

## BIJLAGE 1 TRUSTAKTE

Partijen:

1. **Active Cues B.V.** een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Amsterdam en kantoorhoudende aan de Hamburgerstraat 28A (3512 NS) te Utrecht, ingeschreven in het register van de Kamer van Koophandel onder nummer 62573764 ("Active Cues"),

en

2. **Stichting Obligatiehoudersbelangen**, een stichting naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Amsterdam en kantoorhoudende aan de Burgemeester Haspelslaan 172 (1181 NE) Amstelveen, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 53177770 ("Stichting Obligatiehoudersbelangen"),

### Partijen nemen het volgende in overweging:

- A. Active Cues biedt voor maximaal € 2.000.000 aan obligaties aan op grond van het informatie memorandum van \_\_\_\_ mei 2024. Active Cues geeft voor maximaal € 2.000.000 obligaties uit. De lening bestaat uit maximaal 20.000 obligaties met een nominale waarde van € 100 per stuk. Deze lening wordt uitgegeven en terugbetaald op de datum die staat in het informatie memorandum, of een eerdere of latere datum zoals staat in het informatie memorandum.
- B. Stichting Obligatiehoudersbelangen behartigt de gezamenlijke belangen van de beleggers in deze obligaties ten opzichte van Active Cues. Daarvoor krijgt Stichting Obligatiehoudersbelangen op grond van een privaatieve last de bevoegdheden en taken die in deze trustakte staan. Deze trustakte met de daarin opgenomen rechten en verplichtingen is dus uitsluitend bedoeld voor de beleggers in deze obligaties.
- C. Stichting Obligatiehoudersbelangen behartigt niet alleen de gezamenlijke belangen van de beleggers in deze obligaties. Stichting Obligatiehoudersbelangen behartigt daarnaast ook de gezamenlijke belangen van beleggers die obligaties van andere bedrijven hebben gekocht.
- D. De afspraken over de obligaties staan in het informatie memorandum. Deze trustakte is een bijlage bij dit informatie memorandum. De beleggers hebben zich met de inschrijving gebonden aan het informatie memorandum en daarmee met deze trustakte.

**Active Cues en Stichting Obligatiehoudersbelangen spreken het volgende met elkaar af:**

**1. Eigenschappen van de obligaties**

De afspraken over de obligaties staan in het informatie memorandum.

**2. Active Cues heeft een schuld aan Stichting Obligatiehoudersbelangen: de parallelle schuld**

2.1 Stichting Obligatiehoudersbelangen krijgt hierbij een exclusief en zelfstandig recht op betaling door Active Cues van alle bedragen die Active Cues moet betalen aan de beleggers op grond van de afspraken in het informatie memorandum.

2.2 De schuld die Active Cues heeft aan Stichting Obligatiehoudersbelangen is gelijk aan de totale schuld die Active Cues aan de beleggers heeft. De totale schuld is het bedrag van de lening en de rente die Active Cues aan de beleggers moet betalen. De vergoeding die Active Cues aan Stichting Obligatiehoudersbelangen betaalt voor haar werkzaamheden volgens artikel 16, telt hier niet mee. Betaalt Active Cues rente of betaalt Active Cues de lening terug aan de beleggers? Dan gaat de totale schuld aan de beleggers omlaag. De totale schuld die Active Cues heeft aan Stichting Obligatiehoudersbelangen gaat dan ook automatisch met dat bedrag omlaag.

2.3 Is Active Cues ten opzichte van de beleggers in verzuim? Of is een vordering opeisbaar door de beleggers? Dan is Active Cues ook in verzuim jegens Stichting Obligatiehoudersbelangen dan wel is de vordering van Stichting Obligatiehoudersbelangen op Active Cues ook opeisbaar.

**3. Active Cues moet eerst betalen aan de beleggers**

3.1 Active Cues zal de rente en de lening rechtstreeks (terug)betalen aan de beleggers. Zij mag alleen in een van de volgende situaties aan Stichting Obligatiehoudersbelangen betalen:

- (i) als het technisch onmogelijk is om te betalen aan de beleggers; en,
- (ii) wanneer Stichting Obligatiehoudersbelangen hierom schriftelijk verzoekt. Dit kan alleen als Active Cues de betalingsafspraken met de beleggers niet nakomt.

Dan moet Active Cues aan Stichting Obligatiehoudersbelangen betalen en mag zij niet aan de beleggers betalen. De betalingen van dit artikel 3.1 van Active Cues aan Stichting Obligatiehoudersbelangen gelden als een betaling aan de beleggers.

3.2 Betaalt Active Cues aan Stichting Obligatiehoudersbelangen? Dan moet Stichting Obligatiehoudersbelangen de beleggers hierover zo snel mogelijk informeren.

#### **4. Stichting Obligatiehoudersbelangen moet doorbetalen**

- 4.1 Active Cues moet de beleggers in deze obligaties rente betalen en de lening terugbetalen. Krijgt Stichting Obligatiehoudersbelangen hiervoor een bedrag van Active Cues, die Stichting Obligatiehoudersbelangen moet doorbetalen aan de beleggers? Dan krijgt Stichting Obligatiehoudersbelangen een schuld ten opzichte van de beleggers. Die schuld is gelijk aan het bedrag dat Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft ontvangen van Active Cues. Dat geldt alleen voor bedragen waarvan vast staat dat Stichting Obligatiehoudersbelangen die niet hoeft terug te betalen aan Active Cues.
- 4.2 Stichting Obligatiehoudersbelangen zal de ontvangen bedragen ten behoeve van deze obligaties zo snel mogelijk doorbetalen aan de beleggers. Stichting Obligatiehoudersbelangen gebruikt daarvoor de informatie die zij van Active Cues heeft gekregen over de beleggers.
- 4.3 Zijn er kosten die voor rekening komen van de beleggers? Deze kosten staan in deze trustakte. Dan mag Stichting Obligatiehoudersbelangen die verrekenen met gelden die zij ontvangt als bedoeld in artikel 4.1.
- 4.4 Stichting Obligatiehoudersbelangen moet de ontvangen bedragen aanhouden op een bankrekening bij een Nederlandse bank. Die Nederlandse bank moet minimaal een A-rating van Moody's, Fitch of Standard & Poor's hebben. De eventuele negatieve rente die op enig moment zou gelden voor deze bankrekening komt voor rekening van de beleggers.
- 4.5 Houdt Stichting Obligatiehoudersbelangen de ontvangen bedragen aan op een bankrekening als bedoeld in artikel 4.4? Gaat het geld op de bankrekening dan toch voor een deel teniet? Dan wordt de schuld die Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft ten opzichte van de beleggers even laag als dit bedrag. Dat betekent dat Stichting Obligatiehoudersbelangen alleen maar dit lagere bedrag hoeft te betalen aan de beleggers.

Gaat het geld op de bankrekening helemaal teniet? Dan heeft Stichting Obligatiehoudersbelangen ook helemaal geen schuld meer aan de beleggers. Dat betekent dat Stichting Obligatiehoudersbelangen niets meer aan de beleggers hoeft te betalen. Dit geldt niet als het geld op de bankrekening teniet is gegaan door grove schuld of opzet van Stichting Obligatiehoudersbelangen.



**5. Bij een conflict staat het gezamenlijk belang van de beleggers in deze obligaties voorop**

- 5.1 Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt bij de uitoefening van haar taken en bevoegdheden in het gezamenlijk belang van de beleggers in deze obligaties.
- 5.2 Stichting Obligatiehoudersbelangen zal aan de beleggers jaarlijks in de vergadering verslag doen van de door haar uitgevoerde taken en werkzaamheden.

**6. Active Cues moet Stichting Obligatiehoudersbelangen informeren**

Active Cues moet Stichting Obligatiehoudersbelangen dezelfde informatie geven als de beleggers.

**7. Stichting Obligatiehoudersbelangen moet informatie geven aan de beleggers**

- 7.1 Wanneer in deze trustakte staat dat Stichting Obligatiehoudersbelangen de beleggers moet informeren, dan doet zij dat door de informatie per e-mail te versturen naar de beleggers.
- 7.2 Wanneer in deze trustakte staat dat Stichting Obligatiehoudersbelangen tijdens een vergadering de beleggers moet informeren, dan doet Stichting Obligatiehoudersbelangen dat mondeling of schriftelijk tijdens de vergadering.

**8. De afspraken over de obligaties kunnen veranderen**

- 8.1 Stichting Obligatiehoudersbelangen mag met Active Cues de afspraken over de obligaties veranderen. De beleggers zijn aan deze veranderingen gebonden als het volgende geldt:
  - 1. Minimaal 50% plus één van de beleggers die gestemd hebben, stemden voor de voorgenomen verandering van de afspraken over de obligaties; en
  - 2. Er worden geen extra verplichtingen opgelegd aan de beleggers. Hieronder valt ook de plicht tot gehele of gedeeltelijke kwijtschelding van betalingsverplichtingen.
- 8.2 De beleggers mogen niet zelf met Active Cues de afspraken over de obligaties wijzigen.

## **9. Stichting Obligatiehoudersbelangen mag maatregelen treffen als Active Cues de afspraken niet nakomt**

- 9.1 Stichting Obligatiehoudersbelangen mag nakoming van de betalingsverplichtingen over de obligaties en de afspraken in deze trustakte eisen van Active Cues. Stichting Obligatiehoudersbelangen mag ook een juridische procedure starten tegen Active Cues. Stichting Obligatiehoudersbelangen zal dit in eigen naam doen en niet in naam of in opdracht van de beleggers.
- 9.2 De beleggers mogen niet zelf een juridische procedure starten tegen Active Cues of tegen de bestuurders van Active Cues, als Active Cues de afspraken niet nakomt. De beleggers doen hierbij onherroepelijk afstand van het recht om een juridische procedure tegen Active Cues of tegen de bestuurders van Active Cues te starten.
- 9.3 Stichting Obligatiehoudersbelangen zal de gezamenlijke belangen behartigen van de beleggers in juridische procedures of officiële vergaderingen, bijvoorbeeld in een vergadering van crediteuren als Active Cues failliet gaat.
- 9.4 Deze Trustakte geldt als een overeenkomst in de zin van artikel 2:346, eerste lid, onderdeel e. Burgerlijk Wetboek. Dit betekent dat Stichting Obligatiehoudersbelangen bevoegd is tot het indienen van een verzoek tot het instellen van een onderzoek naar het beleid en de gang van zaken van de Active Cues (enquête), zoals beschreven in artikel 2:345, eerste lid, Burgerlijk Wetboek

## **10. Als Active Cues de verplichtingen niet nakomt**

- 10.1 Stichting Obligatiehoudersbelangen mag de lening en de rente opeisen als Active Cues in verzuim is. Active Cues is in verzuim als het volgende geldt:
1. Active Cues heeft de lening niet of niet op tijd terugbetaald. Of Active Cues heeft de rente niet of niet op tijd betaald, is een andere afspraak over de obligaties of een afspraak in deze trustakte niet nagekomen,
  2. Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft Active Cues hiervoor schriftelijk in gebreke gesteld, en
  3. Active Cues is niet alsnog binnen 14 dagen na de ingebrekestelling de afspraken nagekomen.
- 10.2 Stichting Obligatiehoudersbelangen mag de lening en de rente direct opeisen in een van de volgende situaties. Stichting Obligatiehoudersbelangen hoeft dan geen ingebrekestelling te sturen:

1. Als het faillissement van Active Cues is aangevraagd of als Active Cues failliet is verklaard. Of als Active Cues (voorlopige) surseance van betaling aanvraagt, of een stille bewindvoerder is aangesteld, of als Active Cues een besluit tot ontbinding heeft genomen, of als er een WHOA procedure ten aanzien van Active Cues is gestart.
  2. Als Active Cues een vergunning nodig heeft voor haar bedrijf, maar deze vergunning niet heeft. Of als Active Cues die vergunning verliest of niet meer aan de voorwaarden van de vergunning voldoet.
  3. Als Active Cues zich niet aan de wet houdt.
  4. Als Active Cues in strijd handelt met de wet door een lening te hebben of door een lening aan te gaan.
  5. Als Active Cues een licentie nodig heeft voor haar bedrijf en deze niet heeft. Of als Active Cues de licentie verliest of niet meer aan de voorwaarden van de licentie voldoet.
  6. Als Active Cues afspraken over een andere lening niet nakomt.
  7. Als Active Cues (mogelijk) verkeerde of misleidende informatie aan Stichting Obligatiehoudersbelangen of de beleggers heeft verstrekt, of als Active Cues voor de beleggers essentiële informatie niet of niet tijdig publiceert (waaronder de jaarrekening).
  8. Als een bestaande aandeelhouder of een derde meer dan 50% van de aandelen of het stemrecht krijgt in Active Cues of een bedrijf uit de groep.
  9. Als Active Cues geld leent aan een derde. Of als Active Cues afsprekt dat zij voor een derde gaat betalen (garant stellen). Of als Active Cues zekerheid geeft aan een derde, behalve factoringmaatschappijen en financiële ondernemingen als bedoeld in de Wet op het financieel toezicht. Met een derde wordt niet bedoeld een dochtervennootschap van Active Cues.
  10. Als Active Cues de activiteiten van haar bedrijf verandert. Het moet dan gaan om een verandering die naar het oordeel van Stichting Obligatiehoudersbelangen belangrijk is voor het bedrijf.
- 10.3 Stichting Obligatiehoudersbelangen zal een vergadering bijeenroepen en een stemming organiseren als sprake is van een situatie als bedoeld in artikel 10.1 of 10.2.

## **11. Wanneer wordt een vergadering of een stemming gehouden?**

- 11.1 Stichting Obligatiehoudersbelangen zal binnen vier maanden nadat zij de jaarrekening van Active Cues heeft gekregen een vergadering bijeenroepen. Active Cues moet Stichting Obligatiehoudersbelangen de jaarrekening binnen zes maanden na afloop van elk boekjaar verstrekken.
- 11.2 Stichting Obligatiehoudersbelangen zal een vergadering bijeenroepen of stemming organiseren als beleggers die gezamenlijk recht hebben op meer dan 10% van de uitgegeven obligaties hierom schriftelijk verzoeken. Roept Stichting Obligatiehoudersbelangen niet binnen twee weken na ontvangst van dit schriftelijk verzoek een vergadering bijeen of organiseert zij niet binnen deze termijn een stemming? Dan mogen de beleggers die dit hebben verzocht, zelf de vergadering bijeenroepen volgens de regels van deze trustakte.
- 11.3 Stichting Obligatiehoudersbelangen zal een vergadering bijeenroepen als Active Cues hier schriftelijk om verzoekt en daarbij een agenda meestuurt. Als Stichting Obligatiehoudersbelangen niet binnen twee weken na ontvangst van dit schriftelijke verzoek een vergadering bijeenroept, dan mag Active Cues de vergadering bijeenroepen volgens de regels van deze trustakte.
- 11.4 Stichting Obligatiehoudersbelangen zal een vergadering bijeenroepen of stemming organiseren wanneer dat in deze trustakte staat. De vergadering of stemming moet plaatsvinden binnen vier weken nadat de gebeurtenis die hiertoe aanleiding gaf, plaatsvond. Behalve als het gaat om de vergadering of stemming als bedoeld in artikel 11.1 of 11.2.
- 11.5 Stichting Obligatiehoudersbelangen mag vaker een vergadering bijeenroepen of stemming organiseren als dit volgens haar oordeel in het gezamenlijke belang van de beleggers of Active Cues is.
- 11.6 Heeft Active Cues meerdere obligatieleningen waarbij Stichting Obligatiehoudersbelangen beleggers vertegenwoordigt? Dan zal Stichting Obligatiehoudersbelangen voor iedere obligatielening altijd een afzonderlijke vergadering organiseren als zich naar het oordeel van Stichting Obligatiehoudersbelangen een bijzondere omstandigheid voordoet en in ieder geval bij een voorstel voor het veranderen van de afspraken over de obligaties, het veranderen van zekerheden als die zijn verstrekt of als Active Cues de afspraken met de beleggers en/of Stichting Obligatiehoudersbelangen niet nakomt of dreigt niet te na komen.

Stemmingen worden niet gecombineerd met stemmingen van andere obligatieleningen als Active Cues die heeft. Stichting Obligatiehoudersbelangen zal voor iedere obligatielening altijd een afzonderlijke stemming organiseren.

## **12. Hoe wordt de vergadering bijeengeroepen?**

- 12.1 Stichting Obligatiehoudersbelangen roept de beleggers op voor een vergadering met een e-mail naar de beleggers.
- 12.2 De oproeping voor de vergadering bevat de agenda met onderwerpen en het adres waar de vergadering wordt gehouden of de inloggegevens als de vergadering via internet plaatsvindt.
- 12.3 Stichting Obligatiehoudersbelangen moet de beleggers minimaal 14 dagen voor de vergadering oproepen. Deze termijn mag alleen korter zijn als dit naar het oordeel van Stichting Obligatiehoudersbelangen in het gezamenlijke belang is van de beleggers.

## **13. Hoe wordt de vergadering gehouden?**

- 13.1 De vergadering wordt gehouden op het kantoor van Active Cues of op een andere locatie die Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft gekozen. Ook kan Stichting Obligatiehoudersbelangen bepalen dat de vergadering op een andere dan een fysieke locatie wordt gehouden, bijvoorbeeld via internet.
- 13.2 De vergadering wordt voorgezeten door een bestuurder van Stichting Obligatiehoudersbelangen. Als geen bestuurder van Stichting Obligatiehoudersbelangen aanwezig is, kiest de vergadering zelf haar voorzitter.
- 13.3 De notulen van de vergadering worden gemaakt door een notulist die wordt aangewezen door de voorzitter.
- 13.4 De notulen worden binnen vier weken na de vergadering op de website van Active Cues of NPEX ([www.npex.nl](http://www.npex.nl)) geplaatst.
- 13.5 De vergadering is toegankelijk voor de beleggers en de bestuurders van Stichting Obligatiehoudersbelangen. De voorzitter van de vergadering mag alle andere personen de toegang tot de vergadering weigeren zonder dit te hoeven motiveren en zonder hierover verantwoording te hoeven afleggen aan de vergadering.
- 13.6 De beleggers hebben spreekrecht in de vergadering.

## **14. Wie mogen er stemmen?**

- 14.1 Elke obligatie geeft recht op één stem. Alle beleggers worden in de gelegenheid gesteld om te stemmen.

14.2 Stemmingen vinden elektronisch plaats (bijvoorbeeld per e-mail) en zijn vertrouwelijk. Stichting Obligatiehoudersbelangen deelt niet met andere beleggers of derden hoe een individuele belegger gestemd heeft.

14.3 Beleggers worden via e-mail opgeroepen om te stemmen. Deze e-mail beschrijft in begrijpelijke taal in ieder geval 1) het onderwerp met toelichting waarover wordt gestemd, 2) het stemproces, 3) hoe een correcte stem wordt ingediend en 4) de datum met het tijdstip tot wanneer gestemd kan worden. De termijn tot stemmen eindigt minimaal 7 dagen na het moment dat de e-mail met de oproep tot stemmen is verstuurd naar alle beleggers om beleggers de gelegenheid te geven zich een oordeel te kunnen vormen over het voorstel. Stemmen die na het sluiten van de termijn worden uitgebracht worden niet in de stemming meegenomen.

Stichting Obligatiehoudersbelangen zal uiterlijk 24 uur voor afloop van de termijn alle beleggers die nog niet hebben gestemd per e-mail een herinnering sturen.

14.4 Alle beleggers dienen te beschikken over dezelfde informatie alvorens zij hun stem uitbrengen. Als er bijvoorbeeld een vergadering wordt gehouden waarin het stemvoorstel wordt toegelicht dan wordt de e-mail met de oproep om te stemmen die voldoet aan de eisen van artikel 14.3 na afloop van deze vergadering verstuurd.

14.5 Besluiten worden genomen met gewone meerderheid (50% +1) van de beleggers die gestemd hebben. Behalve als volgens deze trustakte een andere meerderheid geldt.

14.6 Hebben de beleggers gestemd? Dan wordt de uitkomst van de stemming geacht in het gezamenlijke belang van de beleggers te zijn. Stichting Obligatiehoudersbelangen maakt de uitkomst van de stemming en het aantal voor en tegen en blanco uitgebrachte stemmen zo spoedig mogelijk bekend op de website van NPEX ([www.npex.nl](http://www.npex.nl)).

## **15. Volmacht voor het bijwonen van de vergadering**

15.1 Beleggers zijn aanwezig bij vergaderingen in persoon of door zich te laten vertegenwoordigen door een ander persoon.

15.2 Beleggers kunnen zich tijdens een vergadering rechtsgeldig laten vertegenwoordigen door een ander persoon met een volmacht. Dat mag alleen als de volmacht volgens de voorzitter van de vergadering volledig en juist is. De volmacht moet de voorzitter voorafgaand aan de vergadering per e-mail hebben ontvangen op [info@obligatiehoudersbelangen.org](mailto:info@obligatiehoudersbelangen.org) als Stichting Obligatiehoudersbelangen de vergadering voorziet.

15.3 Een belegger moet zich op verzoek van de voorzitter of Stichting Obligatiehoudersbelangen kunnen identificeren met een geldig identiteitsbewijs.

## **16. Vergoeding Stichting Obligatiehoudersbelangen en kosten van juridische bijstand**

### 16.1 Active Cues betaalt Stichting Obligatiehoudersbelangen de volgende vergoedingen:

- een bedrag van € 1.750 (exclusief BTW) voor het organiseren en het voorzitten van de jaarlijkse vergadering. Voor dit bedrag zal Stichting Obligatiehoudersbelangen ieder jaar een rekening sturen.

Stichting Obligatiehoudersbelangen zal de eerste keer de rekening sturen op de datum van het in overweging A genoemde informatie memorandum. In de daaropvolgende jaren zal zij Active Cues dit bedrag in rekening brengen op de verjaardag van deze dag.

- een bedrag, berekend op basis van een uurtarief van € 225 (exclusief BTW), voor alle overige werkzaamheden van Stichting Obligatiehoudersbelangen, zoals het veranderen van de trustakte of het organiseren van stemmingen en voorzitten van alle andere vergaderingen. Stichting Obligatiehoudersbelangen zal Active Cues deze werkzaamheden in rekening brengen na afloop van de maand waarin zij deze heeft verricht met dien verstande dat Stichting Obligatiehoudersbelangen het recht heeft om voorziene overige werkzaamheden in voorkomende gevallen op basis van een voorschot in rekening te brengen.
- de kosten van Stichting Obligatiehoudersbelangen voor zaalhuur en catering in geval een vergadering niet op het kantoor van Active Cues plaatsvindt.

### 16.2 Active Cues zal rekeningen van Stichting Obligatiehoudersbelangen maximaal 30 dagen na de datum van de rekening betalen. Bij voorschotrekeningen mag Stichting Obligatiehoudersbelangen een kortere betalingstermijn hanteren.

### 16.3 Is het volgens Stichting Obligatiehoudersbelangen wenselijk of nodig één of meerdere deskundigen in te schakelen om Active Cues en/of enige hoofdelijke medeschuldenaar, borg en/of pand- en/of hypotheekgever te onderzoeken en/of juridische bijstand in te schakelen in het kader van mogelijke juridische maatregelen tegen de Active Cues en/of enige hoofdelijke medeschuldenaar, borg en/of pand- en/of hypotheekgever en/of een in artikel 10.2 beschreven situatie? Dan zal Stichting Obligatiehoudersbelangen de beleggers verzoeken hieraan een financiële bijdrage te leveren. Deze financiële bijdrage kan bijvoorbeeld de vorm aannemen van een vast bedrag per obligatie die een belegger houdt. Stichting Obligatiehoudersbelangen kan beleggers meerdere malen verzoeken om een financiële bijdrage te leveren. Een belegger kan ook besluiten een hogere financiële bijdrage te leveren. Beleggers zijn niet verplicht een financiële bijdrage te leveren.

- 16.4 Heeft Stichting Obligatiehoudersbelangen geen of onvoldoende financiële middelen (meer) ter beschikking voor enig in artikel 16.3 beschreven onderzoek en/of juridische bijstand? Dan zal Stichting Obligatiehoudersbelangen niet verplicht zijn het betreffende onderzoek te starten en/of de betreffende juridische bijstand in te schakelen dan wel dit voort te zetten. Beleggers die een financiële bijdrage hebben geleverd zullen naar rato van hun bijdrage delen in een eventueel resterend batig saldo van de eerder gestorte financiële bijdragen.
- 16.5 Indien Stichting Obligatiehoudersbelangen op enig moment omzetbelastingplichtig wordt, zal zij over bovengenoemde bedragen BTW in rekening brengen.

**17. Wanneer stoppen de werkzaamheden van Stichting Obligatiehoudersbelangen?**

- 17.1 Als Active Cues alle verplichtingen uit hoofde van de lening ten opzichte van de beleggers helemaal is nagekomen, stoppen de werkzaamheden van Stichting Obligatiehoudersbelangen.
- 17.2 Wil Stichting Obligatiehoudersbelangen haar werkzaamheden eerder stoppen? Dan mag dat alleen als Stichting Obligatiehoudersbelangen haar taken en bevoegdheden heeft overgedragen aan een vervanger.

Deze vervanger moet aan de volgende voorwaarden voldoen:

- De vervanger moet bereid zijn om de werkzaamheden te verrichten,
  - De vervanger moet over de eventueel noodzakelijke vergunningen en kwaliteiten beschikken, en
  - De vervanger moet onafhankelijk zijn ten opzichte van Active Cues. "Onafhankelijk" betekent dat de vervanger en haar bestuurders geen obligaties of (direct of indirect) aandelen hebben van Active Cues. Dat betekent ook dat zij geen bestuurder zijn van Active Cues. Of van een bedrijf dat bij Active Cues hoort (waaronder een groepsmaatschappij).
- 17.3 Wil Stichting Obligatiehoudersbelangen haar taken overdragen aan een vervanger? Dan informeert Stichting Obligatiehoudersbelangen de beleggers minimaal drie maanden van tevoren. Stichting Obligatiehoudersbelangen zal ook de reden van de vervanging en de naam en kwaliteiten van de vervanger geven. Pas na deze periode mag de vervanging doorgaan. Deze vervanging gaat niet door als beleggers die gezamenlijk recht hebben op meer dan 10% van de uitgegeven obligaties, schriftelijk om een stemming verzoeken en als meer dan 66% van de beleggers die gestemd hebben, tegen de vervanging stemmen.
- 17.4 Als Stichting Obligatiehoudersbelangen haar taken niet goed uitvoert, kan een vervanger worden benoemd. Dat kan alleen als het volgende geldt:



1. Beleggers die gezamenlijk recht hebben op meer dan 10% van de uitgegeven obligaties, hebben schriftelijk aan Stichting Obligatiehoudersbelangen aangegeven waarom Stichting Obligatiehoudersbelangen haar taken naar hun oordeel niet goed uitvoert,
2. Meer dan 66% van de beleggers die gestemd hebben, stemt voor vervanging van Stichting Obligatiehoudersbelangen. Deze stemming moet worden gehouden binnen drie maanden na ontvangst van de gemotiveerde klacht, en
3. De beleggers hebben een vervanger voorgedragen die voldoet aan alle eisen van artikel 17.2.

17.5 Active Cues zal meewerken aan de overdracht aan een vervanger voor Stichting Obligatiehoudersbelangen. Active Cues zal bijvoorbeeld opnieuw de trustakte overeenkomen.

## **18. De trustakte kan veranderen**

Stichting Obligatiehoudersbelangen en Active Cues mogen deze trustakte veranderen. Elke verandering moet Stichting Obligatiehoudersbelangen voorleggen aan de beleggers.

De verandering gaat alleen door als 66% van de beleggers voor deze verandering hebben gestemd en minimaal 50% van alle beleggers heeft gestemd.

## **19. Wanneer is Stichting Obligatiehoudersbelangen aansprakelijk?**

19.1 Stichting Obligatiehoudersbelangen is alleen aansprakelijk ten opzichte van Active Cues en de beleggers als de schade die zij hebben komt door grove schuld of opzet van Stichting Obligatiehoudersbelangen. Stichting Obligatiehoudersbelangen is niet aansprakelijk voor indirecte schade of gevolgschade.

19.2 De aansprakelijkheid van Stichting Obligatiehoudersbelangen is nooit groter dan de vergoeding die Stichting Obligatiehoudersbelangen in totaal voor haar werkzaamheden volgens deze trustakte heeft gekregen.

## **20. Welk recht geldt?**

Voor deze trustakte geldt het Nederlands recht.

**21. Welke rechter is bevoegd?**

Alle geschillen naar aanleiding van deze trustakte moeten worden voorgelegd aan de Rechtbank Amsterdam.

Ondertekend door

---

Namens Stichting Obligatiehoudersbelangen

M.C. Olie

Voorzitter

---

S.G. van de Vusse

Penningmeester

---

Namens Active Cues B.V.

Naam

Directeur

**BIJLAGE 2 OVEREENKOMST VAN HOOFDELIJKE MEDESCHULDENAARSTELLING**

## OVEREENKOMST VAN HOOFDELIJKE MEDESCHULDENAARSTELLING

### PARTIJEN:

1. **STICHTING OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN**, een stichting naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Amsterdam, en kantoorhoudende aan de Burgemeester Haspelslaan 172 (1181 NE) in Amstelveen, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 53177770 (de "**Schuldeiser**");
2. **ACTIVES CUES B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, statutair gevestigd te Amsterdam, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 62573764 (de "**Schuldenaar**"); en
3. **TOVER B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Amsterdam, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 77596722 (de "**Hoofdelijke Medeschuldenaar**").

De partijen worden hierna gezamenlijk aangeduid als "**Partijen**" en ieder afzonderlijk tevens als "**Partij**".

### OVERWEGINGEN:

- A. De Schuldenaar geeft voor maximaal €2.000.000 obligaties uit.
- B. De obligatielening bestaat uit maximaal 20.000 obligaties met een nominale waarde van €100 per stuk. Deze obligatielening wordt uitgegeven op de datum die staat in het informatie memorandum behorende bij de aanbieding van de obligaties, gedateerd op of omstreeks de datum van deze overeenkomst, en wordt terugbetaald op de datum die staat in dat informatie memorandum, of een eerdere of latere datum zoals staat in dat informatie memorandum.
- C. De Schuldeiser behartigt de gezamenlijke belangen van de beleggers ten opzichte van de Schuldenaar. Daarvoor krijgt de Schuldeiser op grond van een privaatieve last de bevoegdheden en taken die staan vermeld in de trustakte tussen de Schuldeiser en de Schuldenaar gedateerd op of rond de datum van deze overeenkomst (de "**Trustakte**").
- D. De Schuldeiser heeft uit hoofde van de Trustakte een eigen, exclusief vorderingsrecht jegens de Schuldenaar tot nakoming door de Schuldenaar van al zijn (betalings-)verplichtingen jegens beleggers in de obligaties (de

"**Parallele Schuld**") en kan tevens naar eigen goeddunken - doch te allen tijde met inachtneming van de gezamenlijke belangen van de beleggers - over de rechten van die beleggers beschikken. De Parallele Schuld is steeds gelijktijdig met de corresponderende gezamenlijke vorderingen van de beleggers onder de obligatielening opeisbaar.

- E. Ingeval de Schuldenaar niet aan zijn betalingsverplichtingen jegens de Schuldeiser uit hoofde van de Parallele Schuld kan voldoen, verbindt de Hoofdelijke Medeschuldenaar zich in deze overeenkomst tot nakoming van deze betalingsverplichtingen van de Schuldenaar jegens de Schuldeiser.

#### **PARTIJEN KOMEN HET VOLGENDE OVEREEN:**

1. De Hoofdelijke Medeschuldenaar verbindt zich hoofdelijk (en niet bij wijze van borgtocht) om op eerste schriftelijk verzoek van de Schuldeiser, waarin deze aangeeft dat de Schuldenaar niet aan diens betalingsverplichtingen jegens de Schuldeiser uit hoofde van de Parallele Schuld heeft voldaan, onmiddellijk de in de kennisgeving genoemde bedragen op de daarin gestelde wijze aan de Schuldeiser te voldoen.
2. De Hoofdelijke Medeschuldenaar verbindt zich tegenover de Schuldeiser om deze schadeloos te stellen voor het verlies dat door de Schuldeiser wordt geleden, in het geval dat de verplichtingen uit hoofde van de Parallele Schuld geheel of gedeeltelijk niet afdwingbaar, ongeldig, onwettig, nietig of vernietigbaar zijn of worden. Het bedrag van dit verlies zal gelijk zijn aan het bedrag waarop de Schuldeiser, op basis van de Parallele Schuld, jegens de Schuldenaar aanspraak zou hebben gehad.
3. Voor zover rechtens toegestaan, doet de Hoofdelijke Medeschuldenaar afstand van alle rechten en verweren die nu of in de toekomst op grond van de wet, overige regelgeving of rechtspraak in verband met deze overeenkomst en/of enig door hem ten behoeve van de Schuldeiser verstrekt zekerheidsrecht, aan hem zullen worden toegekend.
4. De in deze overeenkomst neergelegde verplichtingen van de Hoofdelijke Medeschuldenaar worden niet aangetast door het doen van afstand van recht door de Schuldeiser van enig recht jegens de Schuldenaar, het verlenen van kwijtschelding jegens de Schuldenaar en/of door het verlenen van uitstel van betaling door de Schuldeiser aan de Schuldenaar.

5. De Hoofdelijke Medeschuldenaar blijft hoofdelijk verbonden voor de verplichtingen van de Schuldenaar onder de Parallele Schuld, ook in de volgende situaties:
  - a. als de looptijd en/of hoofdsom van de obligatielening wordt gewijzigd;
  - b. als de voorwaarden van de obligatielening zoals opgenomen in het prospectus worden gewijzigd;
  - c. als de verplichtingen van de Schuldenaar onder de obligatielening (en daarmee ook onder de Parallele Schuld) met toestemming van de Schuldeiser worden overgedragen aan een andere schuldenaar;
  - d. als de Schuldeiser zijn rechten en/of verplichtingen onder de obligatielening (daaronder begrepen de Parallele Schuld) overdraagt op een ander; of
  - e. door de Schuldeiser met een schuldeisersakkoord in welke vorm ook wordt ingestemd.
6. De Hoofdelijke Medeschuldenaar geeft voor bovengenoemde handelingen voor zover nodig hierbij, bij voorbaat, zijn medewerking en toestemming, ook als dit ertoe zou leiden dat het bedrag waarvoor de Hoofdelijke Medeschuldenaar aansprakelijk is of kan worden gehouden onder deze overeenkomst hoger wordt.
7. De Hoofdelijke Medeschuldenaar doet voor zover rechtens toelaatbaar afstand van ieder recht tot subrogatie en regres dat zij op enig moment jegens de Schuldenaar heeft of mocht verkrijgen. Deze afstand geschiedt onder de ontbindende voorwaarde dat de Schuldeiser een schriftelijke bevestiging heeft gestuurd aan de Hoofdelijke Medeschuldenaar waaruit blijkt dat alle verplichtingen van de Schuldenaar jegens de Schuldeiser onder de Parallele Schuld onherroepelijk en onvoorwaardelijk zijn voldaan.
8. De aansprakelijkheid van de Hoofdelijke Medeschuldenaar zal van kracht zijn gedurende de periode te rekenen vanaf de datum van deze overeenkomst tot het moment waarop de vorderingen van de beleggers onder de obligatielening volledig en onherroepelijk zijn voldaan. Op dat moment zal de aansprakelijkheid van de Hoofdelijke Medeschuldenaar automatisch komen te vervallen.
9. De Schuldeiser is gerechtigd om, wanneer hij zijn vordering op de Schuldenaar aan een derde overdraagt, de rechten uit hoofde van deze overeenkomst mede over te dragen, met dien verstande dat de hoofdelijke schuldenaarschap

eveneens van kracht blijft voor een eventuele verdere vordering van Schuldeiser onder de Parallele Schuld.

10. Voor zover rechtens toegestaan doet de Hoofdelijke Medeschuldenaar hierbij afstand van (i) zijn rechten uit hoofde van de artikelen 6:228 en 6:265 tot en met 6:272 BW of enige andere grondslag onder enig toepasselijk recht om deze overeenkomst te ontbinden of te vernietigen of om in rechte de ontbinding of vernietiging te verzoeken en (ii) zijn rechten uit hoofde van de artikelen 6:52, 6:262 en 6:263 BW of enige andere grondslag onder enig toepasselijk recht om enige verbintenis uit hoofde van deze overeenkomst op te schorten.
11. Op deze overeenkomst is uitsluitend Nederlands recht van toepassing.
12. Alle geschillen naar aanleiding van deze overeenkomst moeten worden voorgelegd aan de Rechtbank Amsterdam.



## **HANDTEKENINGEN**

### **STICHTING OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN**

---

Door : Mr. M.C. Olie LL.M.

Functie : Voorzitter

Datum :

---

Door : Mr. S.G. van de Vusse MBV

Functie : Penningmeester

Datum :

### **ACTIVE CUES B.V.**

---

Door: YAY design B.V.

Titel: Bestuurder van Active Cues B.V.

Door: H. Anderiesen – le Riche

Titel: Bestuurder van YAY design B.V.

---

\_\_\_\_\_ 2024

## **TOVER B.V.**

---

Door: Active Cues B.V.

Titel: Bestuurder van Tover B.V.

Door: YAY design B.V.

Titel: Bestuurder van Active Cues B.V.

Door: H. Anderiesen – le Riche

Titel: Bestuurder van YAY design B.V.

---

\_\_\_\_\_ 2024

**BIJLAGE 3 OVEREENKOMST VAN BORGTOCHT**

## OVEREENKOMST VAN BORGTOCHT

### PARTIJEN:

1. Hester Anderiesen-Le Riche, geboren op \_\_\_\_\_ te \_\_\_\_\_, als borg A (de "**Borg A**");
2. Mathijs Paul Konings, geboren op \_\_\_\_\_ te \_\_\_\_\_, als borg B (de "**Borg B**");
3. Sjoerd Willem Wennekes, geboren op \_\_\_\_\_ te \_\_\_\_\_, als borg C (de "**Borg C**");
4. Karmijn Kapitaal Fund III Coöperatief U.A., een coöperatie naar Nederlands recht, met statutaire zetel in gemeente Amsterdam, en kantoorhoudende aan het Koningin Wilhelminaplein 56 (1062 KS) in Amsterdam, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 75765683, als borg D (de "**Borg D**")  
  
(de Borg D tezamen met Borg A, Borg B en Borg C de "**Borgen**" en ieder een "**Borg**");  
en
5. **STICHTING OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN**, een stichting naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Amsterdam, en kantoorhoudende aan de Burgemeester Haspelslaan 172 (1181 NE) in Amstelveen, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 53177770, als begunstigde (de "**Begunstigde**").

### OVERWEGINGEN:

- A. De Borgen zijn (uiteindelijke) aandeelhouders van Active Cues B.V. (een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid, statutair gevestigd te Amsterdam, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer: 62573764) (de "**Schuldenaar**").
- B. Deze Overeenkomst wordt aangegaan in verband met een informatie memorandum op grond waarvan de Schuldenaar voor een bedrag van maximaal EUR 2.000.000 aan obligaties uitgeeft, gedateerd op of omstreeks de datum van deze overeenkomst van borgtocht (het "**Informatie Memorandum**").
- C. Onderdeel van het Informatie Memorandum (als bijlage 1) vormt de trustakte tussen de Schuldenaar en de Begunstigde, op grond waarvan de Begunstigde de gezamenlijke belangen van de beleggers behartigt ten opzichte van de Schuldenaar (de "**Trustakte**").
- D. De Begunstigde heeft uit hoofde van de Trustakte een eigen, exclusief vorderingsrecht jegens de Schuldenaar tot nakoming door de Schuldenaar van al zijn (betalings-) verplichtingen jegens beleggers in de obligaties (de "**Parallele Schuld**") en kan tevens naar eigen goeddunken - doch te allen tijde met inachtneming van de belangen van de beleggers - over de rechten van die beleggers beschikken.
- E. Als voorwaarde voor het verstrekken van de obligatielening onder het Informatie Memorandum heeft iedere Borg ermee ingestemd zich ten behoeve van de Begunstigde

als borg te verbinden tot nakoming van hetgeen de Begunstigde te vorderen heeft of zal krijgen uit hoofde van Parallele Schuld.

- F. Partijen wensen in deze Overeenkomst de afspraken over de borgtocht vast te leggen.

## **PARTIJEN KOMEN HET VOLGENDE OVEREEN:**

### **1 DEFINITIES EN INTERPRETATIE**

- 1.1 In deze Overeenkomst hebben de woorden die met een hoofdletter zijn geschreven de volgende betekenis:

"**Artikel**" betekent een artikel in deze Overeenkomst.

"**BW**" betekent het Burgerlijk Wetboek.

"**Borgtocht**" betekent de borgtocht die overeengekomen wordt of die Partijen beogen overeen te komen uit hoofde van deze Overeenkomst.

"**Overeenkomst**" betekent deze overeenkomst van borgtocht, zoals van tijd tot tijd gewijzigd.

"**Opeisingsgrond**" betekent een gebeurtenis als beschreven in artikel 10 van de Trustakte.

"**Parallele Schuld**" heeft de betekenis die daaraan is gegeven in overweging D.

"**Partij**" betekent een partij bij deze Overeenkomst.

"**Schuldenaar**" heeft de betekenis die daaraan is gegeven in overweging A.

"**Trustakte**" heeft de betekenis die daaraan is gegeven in overweging C.

"**Uitwinningsgrond**" betekent een Opeisingsgrond die voortduurt.

"**Werkdag**" betekent een dag (anders dan een zaterdag of een zondag) waarop de banken geopend zijn voor zaken in Nederland.

- 1.2 In deze Overeenkomst is een rubricering per artikel uitsluitend ter identificatie aangebracht en deze dient bij de interpretatie van deze Overeenkomst buiten beschouwing te blijven.
- 1.3 Tenzij uit de samenhang anders blijkt, wordt met het enkelvoud in deze Overeenkomst tevens het meervoud aangeduid en vice versa.
- 1.4 Een verwijzing naar een Partij of de Schuldenaar houdt tevens een verwijzing in naar diens rechtsopvolger(s) onder algemene of bijzondere titel.

### **2 BORGTOCHT**

#### **2.1 Overeenkomst van borgtocht**

Iedere Borg afzonderlijk verbindt zich jegens de Begunstigde als borg zulks ter zekerheid voor de betaling van al hetgeen de Begunstigde van de Schuldenaar te vorderen heeft of zal krijgen uit hoofde van de Parallele Schuld, welke borgtocht de Begunstigde aanneemt, tot een bedrag van ten hoogste:

- a. ten aanzien van Borg A: EUR 267.100 (zegge: tweehonderdzevenenzestigduizend honderd euro);
- b. ten aanzien van Borg B: EUR 38.700 (zegge: achtendertigduizend zevenhonderd euro);
- c. ten aanzien van Borg C: EUR 38.700 (zegge: achtendertigduizend zevenhonderd euro); en
- d. ten aanzien van Borg D: EUR 155.450 (zegge: honderdvijfenvijftigduizend vierhonderdvijftig euro),

steeds pro rata te vermeerderen met rente en kosten, dat wil zeggen: naar evenredigheid van het maximumbedrag ten aanzien van de betreffende Borg in het totaalbedrag van de Borgtocht.

Het totale maximumbedrag van de Borgtocht is zodoende EUR 500.000 (zegge: vijfhonderdduizend euro), welke aanspraak is verspreid over de Borgen in de hierboven genoemde maximumbedragen.

## 2.2 **Pro rata aanspraak**

De Begunstigde zal iedere Borg pro rata aanspreken onder de Borgtocht, dat wil zeggen: naar evenredigheid van het maximumbedrag ten aanzien van de betreffende Borg in het totaalbedrag van de Borgtocht.

## 2.3 **Verzekerde Verbintenis**

De Borgtocht wordt gevestigd tot zekerheid voor de nakoming door de Schuldenaar van de Parallele Schuld. De Borgtocht strekt tot zekerheid voor de Parallele Schuld zoals die van tijd tot tijd gewijzigd mochten worden als gevolg van enige aanpassing, wijziging, vrijgave of afstand van enige voorwaarde van het Informatie Memorandum of enig ander document waarin de Parallele Schuld is of wordt vastgelegd, gegarandeerd of verzekerd en geen van dergelijke wijzigingen zal leiden tot verval van de Borgtocht of zal anderszins van invloed zijn op het bestaan en de omvang van de Borgtocht en/of de rechten van de Begunstigde uit hoofde van deze Overeenkomst.

## 2.4 **Individuele verplichtingen**

Ondanks dat de afspraken ten aanzien van de Borgtocht in één overeenkomst zijn opgenomen is iedere Borg slechts aansprakelijk voor het bedrag waarvoor hij/zij borg staat in overeenstemming met Artikel 2.1. Een Borg kan niet worden aangesproken voor meer dan dat bedrag.

## 2.5 **Verbintenissen van iedere Borg**

De verbintenissen van iedere Borg jegens de Begunstigde uit hoofde van deze Overeenkomst blijven onverminderd van kracht zolang het aan de Begunstigde uit hoofde van de Borgtocht verschuldigde niet is voldaan, ook indien de Begunstigde gedeeltelijke betaling mocht ontvangen door uitwinning van andere zekerheden, waaronder begrepen andere borgstellingen, indien Begunstigde een akkoord sluit in de surseance van betaling of het faillissement van de Schuldenaar of de Begunstigde andere handelingen verricht die zij nuttig of nodig acht voor de behartiging van haar belangen.

### **3 INFORMATIEVERPLICHTINGEN**

Iedere Borg zal de Begunstigde onmiddellijk informeren over iedere gebeurtenis of omstandigheid die een materieel negatief effect heeft of kan hebben op de rechten van de Begunstigde uit hoofde van deze Overeenkomst en/of de mogelijkheid van de Begunstigde om nakoming van haar rechten uit hoofde van deze Overeenkomst af te dwingen.

### **4 VERHAAL**

#### **4.1 Nakoming**

Een Borg is niet gehouden tot nakoming voordat de Schuldenaar in de nakoming van diens verbintenis jegens de Begunstigde is tekort geschoten.

#### **4.2 Ingebrekestelling van de Schuldenaar**

Indien sprake is van een Uitwinninggrond of indien de Begunstigde de Schuldenaar uit andere hoofde in gebreke stelt overeenkomstig artikel 6:82 BW, is de Begunstigde verplicht hiervan de Borgen mededeling te doen.

#### **4.3 Erfopvolging**

De Borgtocht die door een Borg onder deze Overeenkomst wordt afgegeven geldt slechts zolang de Borg in leven is.

#### **4.4 Andere zekerheden**

De Begunstigde is volledig vrij om de overige, door de Schuldenaar en/of derden verstrekte of nog te verstrekken zekerheden in de eerste plaats aan te wenden voor de betaling van die schulden van de Schuldenaar die niet door deze Borgtocht zijn gedekt, op voorwaarde dat deze zekerheden niet ook de Parallele Schuld dekken.

### **5 OPZEGGING**

#### **5.1 Wijze van opzegging**

Een Borg kan door middel van een aangetekend schrijven gericht aan de Begunstigde de Borgtocht te allen tijde schriftelijk opzeggen voor toekomstige verbintenissen, in welk geval de Borgtocht met de ontvangst van de opzegging door de Begunstigde een einde neemt, tenzij daarvoor in de opzegging een later tijdstip is aangewezen, met dien verstande dat de Borgtocht na de opzegging voortduurt voor de ten tijde van de beëindiging bestaande verbintenissen van de Schuldenaar jegens de Begunstigde.

#### **5.2 Wijzigingen Parallele Schuld**

De Begunstigde is bevoegd om, voor zover de wet niet dwingend anders bepaalt, ook zonder medeweten en goedkeuring van de Borgen, de Schuldenaar elk uitstel van betaling voor het geheel of gedeelten van het verschuldigde te verlenen of andere zekerheden voor haar vordering aan te nemen, zonder dat de Borgen daaraan enig recht kan ontlenen om zich van de Borgtocht geheel of gedeeltelijk ontslagen te achten.

#### **5.3 Bewijs van omvang Parallele Schuld**

De administratie van Begunstigde vormt dwingend bewijs van het bestaan en de omvang van de Parallele Schuld. Het staat iedere Borg vrij tegenbewijs te leveren.

## **6 WIJZIGING VAN PARTIJEN**

### **6.1 Overdracht door Begunstigde**

De Begunstigde is gerechtigd om, wanneer zij haar vordering op de Schuldenaar aan een derde overdraagt, de rechten uit hoofde van deze Overeenkomst mede over te dragen, zulks tot een door de Begunstigde te bepalen bedrag en met dien verstande, dat de Borgtocht eveneens van kracht blijft voor een eventuele verdere vordering van de Begunstigde, doch ter zake van de beide vorderingen tezamen beperkt blijft tot het van toepassing zijnde maximumbedrag. Iedere Borg geeft bij voorbaat zijn medewerking (als bedoeld in artikel 6:159 BW) aan iedere overdracht onder dit Artikel. De Begunstigde is bevoegd om alle informatie met betrekking tot de Borg te verstrekken aan de beoogde overnemende partij.

### **6.2 Geen overdracht door Borg**

Het is een Borg niet toegestaan om zonder de voorafgaande schriftelijke toestemming van de Begunstigde een of meer van zijn rechten of verplichtingen onder deze Overeenkomst over te dragen.

## **7 KOSTEN**

Alle kosten die de Begunstigde zowel in als buiten rechte tot uitoefening of behoud van haar rechten in verband met deze Overeenkomst mocht maken, zijn voor rekening van de Borgen.

## **8 ALGEMENE BEPALINGEN**

### **8.1 Verklaringen Borg**

Iedere Borg verklaart hierbij:

- (a) bekend te zijn met de financiële positie van de Schuldenaar, met de inhoud van de verbintenissen van de Schuldenaar en Borgen jegens de Begunstigde en met het doel en de strekking van de Borgtocht, welke de Begunstigde aan de Borgen heeft medegedeeld;
- (b) bekend te zijn met de risico's die zijn verbonden aan het aangaan van een Borgtocht en deze ten volle te beseffen en te aanvaarden; en
- (c) alle informatie te geven over zijn financiële positie waar de Begunstigde om vraagt.

### **8.2 Gedeeltelijke nietigheid**

Indien enige bepaling van deze Overeenkomst op enig moment nietig, vernietigbaar of niet afdwingbaar wordt bevonden in enig opzicht onder enig toepasselijk recht, zal dat geen afbreuk doen aan de geldigheid en afdwingbaarheid van de overige bepalingen van deze Overeenkomst noch aan de geldigheid of afdwingbaarheid van die bepaling onder enig ander toepasselijk recht.

### **8.3 Ondertekening en wijzigingen**

- (a) Deze Overeenkomst mag in verschillende delen worden ondertekend. Alle delen tezamen vormen één en dezelfde Overeenkomst.



(b) Deze Overeenkomst kan alleen schriftelijk worden gewijzigd.

#### 8.4 **Geen impliciete afstand of rechtsverwerking**

(a) Afstand van enig recht uit hoofde van deze Overeenkomst kan alleen plaatsvinden door middel van een daartoe strekkende schriftelijke mededeling.

(b) Het niet uitoefenen door de Begunstigde van een haar toekomend recht uit hoofde van of in verband met deze Overeenkomst (hetgeen mede omvat het verlenen van uitstel door de Begunstigde aan een Borg om aan zijn verplichtingen uit hoofde van of in verband met deze Overeenkomst te voldoen) houdt geen afstand in van dat recht en leidt niet tot rechtsverwerking.

### 9 **RECHTSKEUZE EN BEVOEGDE RECHTER**

#### 9.1 **Rechtskeuze**

Op deze Overeenkomst (inclusief de in Artikel 9.2 opgenomen forumkeuze) en daarmee samenhangende niet-contractuele verbintenissen is Nederlands recht van toepassing.

#### 9.2 **Bevoegde rechter**

De bevoegde rechter te Amsterdam heeft de exclusieve bevoegdheid om geschillen naar aanleiding van deze Overeenkomst te beslechten, inclusief geschillen met betrekking tot het bestaan, de geldigheid, de beëindiging of wijziging van deze Overeenkomst.

**TEKENPAGINA**

**H. Anderiesen – Le Riche als Borg A**

\_\_\_\_\_  
Door : H. Anderiesen – Le Riche  
Datum :

Mevrouw H. Anderiesen – Le Riche, Borg A, goed als borg voor EUR 267.100, te vermeerderen met rente en kosten, voluit handgeschreven<sup>1</sup>

.....  
.....  
.....

**Voor toestemming:**

\_\_\_\_\_  
Door :  
Datum :

De mede-ondergetekende, ....., wonende te ....., aan de ....., verklaart als echtgenote/echtgenoot (of: geregistreerd partner) van Borg A toestemming te verlenen tot de bovenstaande borgtocht met alle daaraan verbonden verplichtingen van Borg A (goed voor EUR 267.100, te vermeerderen met rente en kosten) in verband met het bepaalde in artikel 88 Boek 1 Burgerlijk Wetboek.

De voluit geschreven toestemming:<sup>2</sup>

.....

\_\_\_\_\_  
<sup>1</sup> Goedschrift: de borg A moet met de hand schrijven: "Borgtocht goed voor maximumbedrag van tweehonderdzevenenzestigduizend honderd euro, vermeerderd met rente en kosten als boven omschreven".

<sup>2</sup> Toestemming echtgenote of geregistreerd partner van de borg. Bij de handtekening moet de echtgenote/echtgenoot of geregistreerd partner schrijven: "Ten blijke van mijn toestemming".

**M.P. Konings als Borg B**

\_\_\_\_\_  
Door : M.P. Konings  
Datum :

De heer M.P. Konings, Borg B, goed als borg voor EUR 38.700, te vermeerderen met rente en kosten, voluit handgeschreven<sup>3</sup>

.....  
.....  
.....

**Voor toestemming:**

\_\_\_\_\_  
Door :  
Datum :

De mede-ondergetekende, ....., wonende te ....., aan de ....., verklaart als echtgenote/echtgenoot (of: geregistreerd partner) van Borg B toestemming te verlenen tot de bovenstaande borgtocht met alle daaraan verbonden verplichtingen van Borg B (goed voor EUR 38.700, te vermeerderen met rente en kosten) in verband met het bepaalde in artikel 88 Boek 1 Burgerlijk Wetboek.

De voluit geschreven toestemming:<sup>4</sup>

.....

<sup>3</sup> Goedschrift: de borg B moet met de hand schrijven: "Borgtocht goed voor maximumbedrag van achtendertigduizend zevenhonderd euro, vermeerderd met rente en kosten als boven omschreven".

<sup>4</sup> Toestemming echtgenote of geregistreerd partner van de borg. Bij de handtekening moet de echtgenote/echtgenoot of geregistreerd partner schrijven: "Ten blijke van mijn toestemming".

**S.W. Wennekes als Borg C**

\_\_\_\_\_  
Door : S.W. Wennekes  
Datum :

De heer S.W. Wennekes, Borg C, goed als borg voor EUR 38.700, te vermeerderen met rente en kosten, voluit handgeschreven<sup>5</sup>

.....  
.....  
.....

**Voor toestemming:**

\_\_\_\_\_  
Door :  
Datum :

De mede-ondergetekende, ....., wonende te ....., aan de ....., verklaart als echtgenote/echtgenoot (of: geregistreerd partner) van Borg C toestemming te verlenen tot de bovenstaande borgtocht met alle daaraan verbonden verplichtingen van Borg C (goed voor EUR 38.700, te vermeerderen met rente en kosten) in verband met het bepaalde in artikel 88 Boek 1 Burgerlijk Wetboek.

De voluit geschreven toestemming:<sup>6</sup>

.....

<sup>5</sup> Goedschrift: de borg moet met de hand schrijven: "Borgtocht goed voor maximumbedrag van achtendertigduizend zevenhonderd euro, vermeerderd met rente en kosten als boven omschreven".

<sup>6</sup> Toestemming echtgenote of geregistreerd partner van de borg. Bij de handtekening moet de echtgenote/echtgenoot of geregistreerd partner schrijven: "Ten blijke van mijn toestemming".

**Karmijn Kapitaal Fund III Coöperatief U.A. als Borg D**

Door : Karmijn Kapitaal Management B.V.  
Titel : bestuurder van Karmijn Kapitaal Fund III Coöperatief U.A.  
Door :  
Titel : bestuurder van Karmijn Kapitaal Management B.V.  
Datum :

Karmijn Kapitaal Fund III Coöperatief U.A., Borg D, goed als borg voor EUR 155.450, te vermeerderen met rente en kosten, voluit handgeschreven<sup>7</sup>

.....  
.....  
.....

<sup>7</sup> Goedschrift: de borg D moet met de hand schrijven: "Borgtocht goed voor maximumbedrag van honderdvijfenvijftigduizend vierhonderdvijftig euro, vermeerderd met rente en kosten als boven omschreven".

**Stichting Obligatiehoudersbelangen als de Begunstigde**

---

Door : Mr. M.C. Olie LL.M.  
Functie : Voorzitter  
Datum :

---

Door : Mr. S.G. van de Vusse MBV  
Functie : Penningmeester  
Datum :

**BIJLAGE 4 BANKGARANTIE**



**J. Safra Sarasin**

**FIRST DEMAND GUARANTEE N° 938**

In relation to the Surety Agreement entered by and between Hester Anderiesen - Le Riche and Stichting Obligatiehoudersbelangen and to the Bunsonium - SOB Agreement entered by and between Stichting Obligatiehoudersbelangen and Bunsonium, B.V, and following the instruction of the latter on behalf Hester Anderiesen - Le Riche we, the undersigned, Banque J. Safra Sarasin (Luxembourg) SA, 17-21 Bld. Joseph II, L-1840 Luxembourg, Grand-Duchy of Luxembourg, hereby issue this first demand guarantee no 938 (the "Guarantee") in favor of Stichting Obligatiehoudersbelangen (the "Beneficiary") valid as from June 1<sup>st</sup>, 2024 and expiring on September 6<sup>th</sup>, 2029 (the "Expiry Date"), in a total aggregate amount not to exceed EUR 267,100 (TWO HUNDRED SIXTY-SEVEN THOUSAND ONE HUNDRED EUROS).

This Guarantee shall automatically be terminated at the Expiry Date irrespective of the return of this original document.

Any payment hereunder shall automatically reduce the amount of the Guarantee accordingly.

In the event of payment of the Guarantee in one or more installments, we shall be discharged from the Guarantee obligation.

This Guarantee is personal to the Beneficiary and may not be assigned or transferred.

We hereby undertake to honor, as per Beneficiary's first demand instructions, within three banking days, drawings addressed to us by courier by the Beneficiary within the validity of the present Guarantee mentioning this Guarantee number and in compliance with the present terms and conditions.

All banking charges other than our own are for the Beneficiary's account.

This Guarantee is governed by Luxembourg law and exclusive jurisdiction is given to Luxembourg courts in the event of a dispute relating to its interpretation, validity or execution.

Executed in Luxembourg on May 3<sup>rd</sup>, 2024.



## OVEREENKOMST BUNSONIUM - SOB

### PARTIJEN:

1. **BUNSONIUM B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid, statutair gevestigd te Amsterdam, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 34357498 ("**Bunsonium**"); en
2. **STICHTING OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN**, een stichting naar Nederlands recht, met statutaire zetel in Amsterdam, en kantoorhoudende aan de Burgemeester Haspelslaan 172 (1181 NE) in Amstelveen, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 53177770 ("**SOB**").

### OVERWEGINGEN:

- A. Hester Anderiesen-Le Riche ("**Anderiesen-Le Riche**"), Mathijs Paul Konings, Sjoerd Willem Wennekes en Karmijn Kapitaal Fund III Coöperatief U.A. zijn of zullen een overeenkomst van borgtocht (de "**Borgtocht**") aangaan waarin zij zich ten behoeve van SOB als borg hebben verbonden of zullen verbinden tot nakoming van hetgeen SOB te vorderen heeft of zal krijgen uit hoofde van de Parallele Schuld (als gedefinieerd in de Borgtocht).
- B. De aandeelhouders van Active Cues B.V. hebben de bestuurder en aandeelhouder van Bunsonium (Remco Wilcke) gevraagd te helpen bij de strategie en groei van Tover in de komende jaren. De Bankgarantie (als hieronder gedefinieerd) is onderdeel van de afspraken met betrekking tot deze samenwerking.
- C. Banque J. Safra Sarasin (Luxembourg) SA zal op of omstreeks de datum van deze Overeenkomst een bankgarantie (*a first demand guarantee 938*) stellen ten behoeve van SOB als begunstigde op verzoek van Bunsonium voor betalingsverplichtingen van Anderiesen-Le Riche onder de Borgtocht (de "**Bankgarantie**").
- D. De Bankgarantie kan worden in geroepen door SOB op eerste verzoek voor een maximaal bedrag van EUR 267.100.
- E. In verband met het verstrekken van de Bankgarantie wensen Bunsonium en SOB aanvullende afspraken te maken en deze vast te leggen in deze Overeenkomst.

### PARTIJEN KOMEN HET VOLGENDE OVEREEN:

#### 1 INROEPEN BANKGARANTIE

In aanvulling op de voorwaarden als opgenomen in de Bankgarantie verbindt SOB zich jegens Bunsonium de Bankgarantie alleen in te roepen:

- a. indien en voor zover (i) Anderiessen-Le Riche haar betalingsverplichtingen uit hoofde van de Borgtocht niet nakomt en (ii) Active Cues B.V. en Tover B.V. failliet zijn verklaard; en

- b. tot maximaal het bedrag waarvoor Anderiessen-Le Riche onder de Borgtocht aansprakelijk is exclusief rente en kosten.

## **2 RECHTSKEUZE EN BEVOEGDE RECHTER**

### **2.1 Rechtskeuze**

Op deze overeenkomst (inclusief de in Artikel 2.2 opgenomen forumkeuze) en daarmee samenhangende niet-contractuele verbintenissen is Nederlands recht van toepassing.

### **2.2 Bevoegde rechter**

De bevoegde rechter te Amsterdam heeft de exclusieve bevoegdheid om geschillen naar aanleiding van deze overeenkomst te beslechten, inclusief geschillen met betrekking tot het bestaan, de geldigheid, de beëindiging of wijziging van deze overeenkomst.

**TEKENPAGINA**

**BUNSONIUM B.V.**

---

Door : R.R. Wilcke  
Functie : Bestuurder  
Datum :

## STICHTING OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN

---

Door : Mr. M.C. Olie LL.M.  
Functie : Voorzitter  
Datum :

---

Door : Mr. S.G. van de Vusse MBV  
Functie : Penningmeester  
Datum :

**BIJLAGE 5 OVEREENKOMST VAN ACHTERSTELLING**

## OVEREENKOMST VAN ACHTERSTELLING

### PARTIJEN:

- 1 **ACTIVE CUES B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid, statutair gevestigd te Amsterdam, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 62573764 ("**Active Cues**");
- 2 **KARMIJN PARTICIPATIE XXII B.V.**, een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid, statutair gevestigd te Amsterdam, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 84837527 ("**Karmijn**"); en
- 3 **STICHTING OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN**, een stichting, statutair gevestigd te Amsterdam, ingeschreven in het handelsregister van de Kamer van Koophandel onder nummer 53177770 voor zichzelf en voor de Obligatiehouders (zoals hieronder gedefinieerd) (de "**Stichting**").

De partijen worden hierna gezamenlijk aangeduid als "**Partijen**" en ieder afzonderlijk tevens als "**Partij**".

### OVERWEGINGEN:

- A. Karmijn heeft uit hoofde van een convertible loan agreement gedateerd op 29 maart 2024 een geldlening verstrekt aan Active Cues van € 500.000 (hierna: de "**Lening**"). De looptijd van de lening is tot 31 december 2027.
- B. Over de Lening is rente verschuldigd van 4% per jaar ("**Rente**"). De Rente rolt iedere dag op en betaalt Active Cues bij einde looptijd.
- C. Bij einde looptijd betaalt Active Cues een bedrag van € 1.500.000 aan Karmijn terug. Dat is het bedrag van de lening, alle opgerolde Rente tot aan die datum en een bedrag dat wordt aangemerkt als een premium.
- D. Active Cues heeft obligaties uitgegeven of zal obligaties uitgeven conform het informatie memorandum van Active Cues B.V. gedateerd op of omstreeks de datum van deze overeenkomst (de "**Obligaties**").
- E. Active Cues en Karmijn wensen de Lening achter te stellen bij alle vorderingen van de houders van de Obligaties (de "**Obligatiehouders**") uit hoofde van de Obligaties.
- F. De Stichting behartigt de gezamenlijke belangen van de Obligatiehouders. De Stichting heeft conform de trustakte, gedateerd op of omstreeks de datum van deze overeenkomst (de "**Trustakte**"), een exclusief en zelfstandig recht op

betaling van alle bedragen die Active Cues moet betalen aan de Obligatiehouders, als gevolg waarvan de Stichting een vordering heeft op Active Cues (samen met de vorderingen van de Obligatiehouders als bedoeld in overweging E en de vorderingen van de Stichting onder de Trustakte, de "**Obligatie Vorderingen**").

## **PARTIJEN KOMEN HET VOLGENDE OVEREEN:**

### **1. Achterstelling**

- 1.1 Alle vorderingen van Karmijn op Active Cues uit hoofde van of in verband met de convertible loan agreement, zoals genoemd in overweging A., (waaronder de terugbetaling van de Lening, de betaling van de Rente en de premium) worden hierbij achtergesteld bij alle Obligatie Vorderingen (de "**Achterstelling**").
- 1.2 De Achterstelling is een achterstelling zoals bedoeld in artikel 3:277 lid 2 BW.
- 1.3 De Achterstelling geldt tot het moment waarop alle Obligatie Vorderingen zijn voldaan en er geen nieuwe Obligatie Vorderingen meer zullen ontstaan.

### **2. Toepasselijk recht en geschillen**

- 2.1 Op deze overeenkomst is uitsluitend Nederlands recht van toepassing.
- 2.2 Alle geschillen die ontstaan naar aanleiding van de overeenkomst, zullen uitsluitend worden voorgelegd aan de bevoegde rechter te Amsterdam.

**ALDUS OVEREENGEKOMEN EN ONDERTEKEND DOOR:**

**ACTIVE CUES B.V.**

\_\_\_\_\_

Door: YAY design B.V.

Titel: Bestuurder van Active Cues B.V.

Door: H. Anderiesen – le Riche

Titel: Bestuurder van YAY design B.V.

\_\_\_\_\_ 2024

**KARMIJN PARTICIPATIE XXII B.V.**

\_\_\_\_\_

Door: Karmijn Kapitaal Management B.V.

Titel: Bestuurder van Karmijn Participatie XXII B.V.

Door:

Titel: Bestuurder van Karmijn Kapitaal Management B.V.

\_\_\_\_\_ 2024

\_\_\_\_\_

Door: Karmijn Kapitaal Management B.V.

Titel: Bestuurder van Karmijn Participatie XXII B.V.

Door:

Titel: Bestuurder van Karmijn Kapitaal Management B.V.

\_\_\_\_\_ 2024

**STICHTING OBLIGATIEHOUDERSBELANGEN**

\_\_\_\_\_

Door: M.C. Olie

Functie: Voorzitter

\_\_\_\_\_ 2024

\_\_\_\_\_

Door: S.G. van de Vusse

Functie: Penningmeester

\_\_\_\_\_ 2024