

Medical Precision

Onderwerp: Halfjaarbericht Medical Precision B.V.

Datum: 27-2-2024

Gewijzigd: 8-3-2024 – Onder het kopje “*relevante wijzigingen binnen de onderneming*” is een vervangende tekst gekomen.

Inleiding

Medical Precision is opgericht in 2016 en is gevestigd in Zwolle. Wij ontwikkelen, produceren en verkopen systemen voor het plaatsen van referentiepunten voor radiotherapie, met de bijhorende consumables-set (inkt en safety-needle).

Referentiepunten zijn markeringen op de huid, ten behoeve van een nauwkeurige behandeling door middel van bestraling (radiotherapie) voor kankerbestrijding. Die markeringen op de huid van een patiënt zijn het hulpmiddel voor de radiolaboranten om de patiënt exact in de goede houding te kunnen leggen (“positioneren”) ten opzichte van de röntgenstraal. Ook moet de röntgenstraal alleen de tumor raken, en niet het gezonde weefsel.

Bovendien patiënt-vriendelijkheid is één van de belangrijkste voordelen van ons product, de Comfort Marker 2.0; het vrijwel pijnloos kunnen plaatsen van referentiepunten, de veiligheid van de naalden (ongewenste prikincidenten van ziekenhuismedewerkers (komt vaker voor dan u denkt)) en de precisie van de punten t.o.v. andere methoden. In april 2023 is de officiële erkenning van de “geen pijn claim” door de FDA verleend. Deze claim kunnen wij nu zowel in de Verenigde Staten (VS) als de CE-landen gebruiken. In de VS is dit vooral belangrijk sinds de COVID-19 prikken en hun zorgvuldigheid hieromtrent.

Resultaten & balans 2023

Opbrengsten & kosten	1 januari - 31 december 2023	1 januari - 31 december 2022
Omzet	868.146	609.608
Kostprijs van de omzet	-589.642	-486.377
Brutomarge	278.504	123.231
Bedrijfskosten	-910.624	-661.962
EBITDA	-632.120	-538.731
Afschrijvingen	-513.585	-461.351
EBIT	-1.145.705	-1.000.082
Financiële baten en lasten	-364.841	-210.475
EBT	-1.510.546	-1.210.557
Belastingen	389.721	303.116
Nettowinst	-1.120.825	-907.441

Balans	31 december 2023	31 december 2022
Immateriële vaste activa	1.138.525	1.422.664
Materiële vaste activa	192.332	229.810
Financiële vaste activa	1.187.222	797.501
Totaal vaste activa	2.518.079	2.449.975
Vorraden	100.055	152.323
Vorderingen	280.999	280.414
Overige vlottende activa	43.750	10.384
Liquide middelen	2	214.229
Totaal vlottende activa	424.806	657.350
Totaal	2.942.885	3.107.325
Eigen vermogen	-1.453.961	-458.136
Langlopende schulden	3.236.003	2.076.597
Kortlopende schulden	1.160.843	1.488.864
Totaal	2.942.885	3.107.325

Toelichting op de balans, halfjaarcijfers en het afgelopen halfjaar

De omzet is in 2023 gestegen met 42% ten opzichte van 2022. De omzetgroei is met name gekomen door het betreden van de Amerikaanse markt. De brutomarge is gestegen van 20% in 2022 naar 32% in 2023, dit ondanks de nieuwe verlaagde prijsstrategie die medio 2023 is doorgevoerd. De stijging wordt dan ook voornamelijk veroorzaakt door de wederkerende omzet op de consumables. Door het groeiende aantal Comfort Marker 2.0 in dagelijks gebruik, komt hier een stabiele vraag naar consumables uit voort. In 2022 zijn tevens veel demo Comfort Marker 2.0 verkocht aan distributeurs voor 50% van de verkoopprijs, waarbij ook gratis test consumables bij geleverd zijn. Dit verklaard ook een gedeelte van de lagere brutowinstmarge in 2022.

Een belangrijke post in de stijging van de bedrijfskosten vormden personeelskosten, die vanuit een detachering overgenomen werden. Ook de inhuur van gedurende een ruim half jaar van een regulatory specialist heeft hieraan bijgedragen.

Eventuele relevante wijzigingen binnen de onderneming

Er hebben marginale wijzigingen in de aandeelhouders structuur plaatsgevonden zonder impact en invloed op zeggenschap.

Vooruitblik op de komende periode

In de loop van het jaar bleek dat de prestatie van CQ-Medical als distributeur met name in Europa achter te blijven. Dit mede als gevolg van dat de relatie van CQ-Medical naar de door CQ-Medical per land aangestelde distributeur over schijven liep, en daardoor soms 'een relatie op afstand' was. Met CQ-Medical is dat overlegd, en zijn nieuwe afspraken in de maak rondom de Europese distributeurs. Rondom onze producten zullen zij in de toekomst niet meer door CQ-Medical worden gemanaged en aangestuurd, maar rechtstreeks door Medical Precision BV. Zowel marges als de directe relatie met hen zullen daardoor beter komen te liggen.

Om deze directe verkoopinspanningen adequaat te kunnen uitvoeren, zullen extra sales-mensen aangezocht worden. Om dit te kunnen dragen wordt met meerdere kandidaat-investeerders gesproken. Zij herkennen sterke meerwaarde in het zelf ter hand nemen van de Europese markt.

Medical Precision B.V.

Alexander Boerhof

Manager Finance & Control