



Notulen van de Vergadering van Obligatiehouders van Indica B.V.

Datum: 16 november 2023, 15.30 – 17.00 uur

Locatie: Indica, Julianalaan 15 te Hilversum

Aanwezig:

- 2 beleggers, 2 afmeldingen
- Elmar Pigeaud – Managing Director Indica
- Joost Rutgers – Sales & Marketing Indica
- Anton Dijkstra – Organization Indica
- Aldebert Wiersinga – Managing Partner Value Creation Capital, aandeelhouder
- Myra Meijering en Rudmer Hoekstra, NPEX
- Stephan van de Vusse - Stichting Obligatiehoudersbelangen, voorzitter en notulist van de vergadering

1. Opening

De heer Van de Vusse opent de 1^e obligatiehoudervergadering van Indica. Eind 2022/begin 2023 heeft Indica EUR 788k financiering verkregen via NPEX-obligaties. Indica heeft in 2023 een dramatisch jaar gehad met het overlijden in april jl. van Pieter Scherpenhuijsen. Samen met Elmar Pigeaud was hij oprichter en director van Indica. Dit heeft tevens belangrijke negatieve impact gehad op de omzet en het resultaat getuige ook het halfjaarbericht over de eerste zes maanden van 2023. Deze vergadering bij Indica is een goede gelegenheid om te vernemen hoe het met de organisatie nu gaat. Er zijn voor de vergadering geen schriftelijke stukken of vragen van obligatiehouders binnengekomen. Hij geeft het woord aan de heer Pigeaud.

De heer Pigeaud heet de beleggers welkom. Hij benoemt de zware periode die het bedrijf heeft gehad met het wegvallen van Pieter Scherpenhuijsen. Hier is uiteraard veel aandacht en energie naar toegegaan. Gelukkig is het MT-team uitgebreid met de heren Rutgers en Dijkstra (beiden aanwezig) en mevrouw Ter Horst (Development) en de heer Van Schie (Finance) waardoor de interne draagkracht is verbreed. De heer Van Schie is een ervaren zelfstandige RC die parttime voor Indica werkt.

2. Presentatie Indica



De heer Pigeaud start met een uiteenzetting van de activiteiten van Indica om het beeld van de huidige organisatie te schetsen. Indica is een software bedrijf gespecialiseerd in Data Management Solutions. Ze bieden slimme oplossingen om business informatie transparant, vindbaar en manageable te maken door alle data sources heen. Belangrijke USP is dat Indica's systemen (en daarmee het dataverkeer) gevestigd zijn in Nederland en men daar ook marktleider is. De kern van het bedrijf is dat men data van een organisatie/bron in een eigen cloud indexeert. Vanuit deze Indica index kunnen dan allerlei toepassingen plaatsvinden zoals datacleaning, privacy onderzoeken etc. Een bijzonder project dat Indica doet, is de toeslagenaffaire waarbij duizenden dossiers geautomatiseerd worden doorzocht.

Indica wordt betaald op basis van SAAS-pricing. Dat is recurring omzet op basis van gebruik door de klant. Daarnaast wordt projectomzet gerealiseerd op urenbasis.

Indica heeft rechtstreekse klantrelaties of werkt via trusted partners zoals KPMG, Netcompany, EY, USG Legal, en ICTRech.

Financieel verslag 2022

In 2022 had Indica een omzet van EUR 1,24 mio met een verlies na belasting van EUR **-22k**.

Het resultaat in 2021 was een omzet van EUR 1,25 mio met een positief resultaat na belasting EUR 225k. Het lagere resultaat wordt primair veroorzaakt door hogere kosten (personeels- en overige kosten) en afschrijvingen.

Voortgang 2023

De halfjaar cijfers 2023 laten een omzet zien van EUR 248k (EUR 597k in H1 2022), een EBITDA van EUR **-419k** en een resultaat van EUR **-507k**. De hoofdreden hiervan is het hiervoor genoemde overlijden van de heer Scherpenhuijsen. De organisatie heeft enkele maanden stilgelegen hierdoor en er hebben personeelsmutaties plaatsgevonden. De heer Pigeaud meldt dat de organisatie zich sterk heeft hersteld in de tweede helft van 2023 en dat de jaaromzet met circa EUR 1 mio in de buurt komt van die van 2022.

Een obligatiehouder vraagt of met het wegvallen van de heer Scherpenhuijsen essentiële kennis is weggefallen. De heer Pigeaud geeft aan dat er zaken waren waarin hij gespecialiseerd was maar dat ze ten behoeve van kennisoverdracht samen zijn gaan werken en mensen hebben opgeleid. De aandelen zijn nu eigendom van de erven (partner) waarmee de heer Pigeaud een warme vriendschapsbasis heeft. Op termijn zal bezien worden wat hiermee te doen.

Ontwikkelingen 2024

In een slide wordt ingegaan op AI en wordt uitgelegd hoe AI de traditionele manier van handling en opslag van data is aan het veranderen. Dit biedt een kans voor Indica en zal de duurzaamheid verbeteren, omdat data minder in PDF's e.d. dient te worden opgeslagen.

Voor 2024 verwacht de heer Pigeaud een voortzetting van de groei en is het doel om de recurring omzet te verhogen. De strategie voor 2024 is als volgt:



- Focus en marketing op de top100 klanten om gebruik en directe sales te stimuleren
- Het Global Partner Program internationaal uitbreiden
- Consultants opleiden in de Indica Academy en te voorzien van Indica certificatie.
- Recurring omzet in middelgrote projecten te vergroten
- Standaardisering van het aanbod

De inhoudelijk vergadering wordt afgesloten met een demonstratie aan de hand van een gemaakte demo casus waar een farmaceutisch bedrijf wordt verdacht van in- en verkoop van (bestanddelen) van drugs. De demo laat indrukwekkend zien hoe snel door duizenden documenten en mails kan worden gezocht.

3. Rondvraag en sluiting

Gevraagd wordt hoe de liquiditeitspositie is nu minder geld is opgehaald via de obligaties dan gedacht en de omzetval in 2023. Aangegeven wordt dat de positie even kritisch is geweest, maar heeft men dit zelf kunnen opvangen. De cashpositie blijft beperkt maar daarop wordt goed gelet. Men verwacht geen beroep te doen op aanvullende financiering.

Het beeld dat afsluitend in de vergadering resoneert, is dat Indica in 2023 een major event heeft doorgemaakt dat een klap heeft gegeven in de ontwikkeling van het bedrijf. Het bijzondere product, de marktpositie en het sterke herstel in de tweede helft van 2023 geven evenwel vertrouwen dat Indica de koers weer snel te pakken gaat krijgen.

De aanwezigen wensen het management succes in 2024 en danken hen voor de informatie en goede, open ontvangst. De vergadering wordt gesloten.