

Essentiële beleggersinformatie (ebi) – Hirschmann Multimedia Holding B.V. obligatielening – document gedateerd 1 augustus 2023

Dit crowdfundingaanbod is niet gecontroleerd of goedgekeurd door de Autoriteit Financiële Markten (AFM) of de European Securities and Markets Authority (ESMA). De geschiktheid van uw ervaring en kennis zijn niet noodzakelijkerwijs beoordeeld voordat u toegang kreeg tot deze investering. Door deze belegging te doen, aanvaardt u het volledige risico van deze belegging, inclusief het risico van gedeeltelijk of volledig verlies van het belegde geld.

Risicowaarschuwing

Investeren in dit crowdfundingproject brengt risico's met zich mee, waaronder het risico van gedeeltelijk of geheel verlies van het geïnvesteerde geld. Uw investering wordt niet gedekt door de depositogarantiestelsels die zijn ingesteld in overeenstemming met Richtlijn 2014/49/EU van het Europees Parlement en de Raad*. Evenmin wordt u gedekt door de beleggerscompensatiestelsels die zijn ingesteld in overeenstemming met Richtlijn 97/9/EG van het Europees Parlement en de Raad**.

Het is mogelijk dat u geen rendement op uw belegging ontvangt. Dit is geen spaarproduct en wij raden u aan niet meer dan 10% van uw vermogen te beleggen in crowdfundingprojecten. Het is mogelijk dat u de beleggingsinstrumenten niet kunt verkopen wanneer u dat wenst. Als u ze kunt verkopen, kunt u niettemin verliezen lijden.

* Richtlijn 2014/49/EU van het Europees Parlement en de Raad van 16 april 2014 inzake de depositogarantiestelsels garantiestelsels, PB L 173 van 12.6.2014, blz. 149.

** Richtlijn 97/9/EG van het Europees Parlement en de Raad van 3 maart 1997 inzake de beleggerscompensatiestelsels, PB L 84 van 26.3.1997, blz. 22.

Pre-contractuele bedenktijd voor niet-ervaren beleggers

Niet-ervaren beleggers genieten een bedenktijd waarin zij te allen tijde kunnen terugkomen op hun aanbod om te investeren of blijk van belangstelling in het crowdfundingaanbod. De bedenktijd gaat in op het moment dat de belegger een aanbod doet om te investeren of zijn of haar blijk van belangstelling kenbaar maakt en verstrijkt na afloop van vier kalenderdagen. In die periode kunt u uw inschrijving via de website van NPEX (waaronder de daar opgenomen chat functie) zonder opgave van redenen en zonder daar enig nadeel van de ondervinden nog intrekken.

Overzicht van het crowdfundingaanbod

Projectcode/legal entity identifier	02300475/724500OE0PWIJG4UMI56
Projecteigenaar en projectnaam	Hirschmann Multimedia Holding B.V. – aanbieding van obligaties
Type aanbieding en instrument type	Aanbieding van obligaties aan retail beleggers in Nederland
Doelbedrag van deze emissie	€ 1.500.000
Deadline	U kunt tot en met 29 augustus 2023 17:00 uur, obligaties kopen

Deel A: Informatie over de projecteigenaren en het crowdfundingproject

(a)	Projecteigenaar en crowdfundingproject Identiteit: Hirschmann Multimedia Holding B.V., opgericht in Nederland, KvK nummer 34319999. Rechtsvorm: Besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid Contactinformatie: website: https://www.hirschmann-multimedia.com/nl , adres: Pampuslaan 170 te Weesp, e-mail: info@hirschmann.nl , telefoonnummer: +31 (0)294 46 25 55. Zeggenschapsstructuur: Onze enige aandeelhouder en bestuurder is Kroon Holding B.V., gevestigd te Landstraat 207 te Bussum en ingeschreven in de Kamer van Koophandel onder nummer 34319988. De enig aandeelhouder en bestuurder van Kroon Holding B.V. is de heer Dick Kroon. Bestuur: Onze enige statutair bestuurder is Kroon Holding B.V. (indirect is de heer Dick Kroon aldus onze statutair bestuurder). Voordat Dick Kroon voor Hirschmann ging werken heeft hij meerdere management en CEO posities bekleed bij Smith Food Group/PepsiCo Foods International en BE Aerospace. Binnen de werkmaatschappij, Hirschmann Multimedia B.V. werkt hij nauw samen met zijn management team, bestaande uit hemzelf, Annelies George (CFO) en Daan Bonenkamp (CTO).
(b)	Verantwoordelijkheid voor de informatie in deze ebi De projecteigenaar, Hirschmann Multimedia Holding B.V. met statutaire zetel in Weesp, verklaart dat, voor zover haar bekend, geen informatie is weggelaten en geen wezenlijk misleidende of onnauwkeurige informatie wordt verstrekt. De projecteigenaar is verantwoordelijk voor het opstellen van dit blad met essentiële beleggingsinformatie.
(c)	Hoofddactiviteiten van Hirschmann Multimedia Holding B.V. Wij zijn een financiële holding en houden alle aandelen in onze werkmaatschappij: Hirschmann Multimedia B.V. Hirschmann Multimedia B.V. is een internationaal gerenommeerde onderneming die zich richt op communicatie- en industriële netwerken voor consumenten, de zakelijke markt en (semi-) overheden. Onze afzetmarkt loopt via distributie naar de consument of gaat rechtstreeks naar de zakelijke markt en (semi-)overheid instellingen.

De naam Hirschmann staat voor innovatieve en kwalitatief hoogwaardige producten en diensten, waarin constant geïnvesteerd wordt. Onze productportefeuille is divers. Via distributie leveren wij aan consumenten alles op het vlak van in-huis oplossingen voor televisie en multimedia. Onze producten zijn onmisbaar in het netwerk, het beheer en dagelijkse uitvoering van de kernactiviteiten van kabel en internet (service)providers en versterken o.a. het signaal dat bij de consument thuis binnenkomt. Onze industriële oplossingen zorgen ervoor dat het signaal vaak redundant en robuust is en vinden hun weg naar (semi-)overheden en industrie. De door ons aangeboden (Cloud) oplossingen en diensten voorzien ziekenhuizen, hotels en recreatieparken van een platform waar op live TV, lokale streams en informatie worden verstrekt op door ons geleverde schermen. Bring-your-own-content en betrouwbaar snel internet worden gerealiseerd, op bestaande en nieuwe infrastructuren. Om beleving te borgen kunnen beschikbaarheid en gebruik gemonitord worden. Nieuw is de focus op speciale 'green' producten ('Hirschmann Green Connect') die naast onze huidige, zelf ontwikkelde CO2 besparende producten en die van derde partijen, de komende jaren erg belangrijk kunnen zijn om bedrijven te helpen te voldoen aan de doelstellingen van het Klimaatakkoord van Parijs en voor extra groei van Hirschmann zullen zorgen.

Visie

De digitale revolutie is ook in onze markt duidelijk merkbaar. Klanten stellen steeds hogere eisen aan de kwaliteit van beeld en signaal maar ook bandbreedte. Daarbij doelen wij niet alleen op de consument maar zeker ook op serviceproviders, bedrijven en (semi)-overheidsinstellingen die op een of andere manier ofwel verantwoordelijk zijn voor de kwaliteit van het signaal ofwel beeld leveren aan hun doelgroep. Een goede connectiviteit, werking en monitoring daarvan zijn uiterst belangrijk voor een goede bedrijfsvoering. Innovaties die daarnaast ook nog moeten bijdragen aan het duurzaamheidsaspect van een organisatie volgen elkaar in rap tempo op. Als producent van kwalitatief hoogwaardige producten doen wij er alles aan om aan de wens van de markt te voldoen. Wij investeren in vernieuwing van onze bestaande portfolio alsook in nieuwe producten die klanten in staat stellen hun eigen doelstellingen te bereiken en optimaliseren. Door onze gestroomlijnde en transparante processen kunnen wij snel, efficiënt en flexibel aan de wensen van onze klanten tegemoetkomen. Het is voor ons uiterst belangrijk dat wij nu maar ook in de toekomst vasthouden aan deze voor onze organisatie belangrijke waarde. Een langdurige relatie met onze klanten is van het allergrootste belang waarbij iedere vraag een oplossing verdient. Het behalen van winst- en margedoelstellingen zijn benodigd voor de levensvatbaarheid van onze organisatie. Betrokkenheid bij het milieu en de maatschappij zijn daarnaast minstens zo belangrijk. Wij streven ernaar ons eigen steentje bij te dragen aan het behoud en de verbetering van ons milieu in combinatie met het ondersteunen en motiveren van mensen met een arbeidsbeperking. Bij het ontwikkelen van onze producten houden wij altijd rekening met het duurzaamheidsaspect. Door de benodigde functionaliteit zo energiezuinig mogelijk te ontwikkelen en daarbij ook nog software slim in te zetten door deze niet gebruikte hardware te laten detecteren en uit te schakelen en bovendien de hardware performance via software te optimaliseren voor datgene wat voor de dienstverlening noodzakelijk is, verlaagt het energieverbruik aanzienlijk. Wij denken niet alleen groen in onze innovaties, ook in onze beleidsvoering ondernemen wij de benodigde acties om CO2-reductie te bewerkstelligen. Een groot deel van onze eigen producten bestaat uit diverse componenten en halffabricaten die geassembleerd dienen te worden tot een eindproduct. Daar waar mogelijk maken wij zoveel mogelijk gebruik van sociale werkplaatsen. Wij vinden het belangrijk mensen met een arbeidsbeperking te motiveren en stimuleren. Door ons werk daaruit te besteden hopen wij onze bijdrage te leveren aan de verdere ontwikkeling en groei van deze doelgroep op de arbeidsmarkt.

Missie

De steeds veranderende technologie en eisen op het gebied van communicatie en netwerken brengen uitdagingen mee voor diverse sectoren in de markt. Hirschmann streeft ernaar naadloze en geïntegreerde (Cloud)oplossingen te bieden en met optimale prestaties een hoog niveau van tevredenheid onder gebruikers te garanderen. Om projecten goed te laten slagen moeten organisaties in staat zijn zich voortdurend te vernieuwen, aan te passen of te verbeteren. Wij helpen onze klanten (zowel onze channel partners als eindgebruikers) beslissingen te nemen met de best passende producten en services en denken verder dan alleen maar de vraag die de klant ons stelt. Daarmee is Hirschmann een trusted advisor die met oog voor detail de beste resultaten voor haar partners en klanten wenst te behalen. Ook na levering blijven wij onze relaties op de hoogte houden van ontwikkelingen in de markt die mogelijkwijs van invloed zijn op de organisatie. In combinatie met onze technologisch hoogstaande en innoverende oplossingen en producten willen wij ons onderscheiden van onze concurrenten. Door onze instelling te doen wat we zeggen in combinatie met onze normen en waarden, gaan wij altijd een stap verder dan strikt noodzakelijk is en willen wij oorspronkelijke verwachtingen overtreffen, waarbij wij de allerhoogste kwaliteit en service nastreven bij het leveren van onze producten, oplossingen en diensten. Op die manier willen wij een langdurige relatie met wederzijds vertrouwen opbouwen, waarbij onze klanten feilloos kunnen rekenen op onze inzet en deskundigheid in ons specifieke vakgebied.

(d) **Hyperlink naar de meest recente financiële overzichten van Hirschmann Multimedia Holding B.V.**
<https://www.npex.nl/effectenbeurs/hirschmann-multimedia/documenten>

(e) **Financiële kerncijfers en ratio's voor Hirschmann Multimedia Holding B.V. over de laatste drie jaar**

€ (afgerond)	2022	2021	2020
Omzet	13.760.849	16.344.135	14.890.080
Totale activa	7.288.813	7.433.308	6.387.539
Brutowinst marge	46,6%	38,3%	39,6%
Exploitatiewinst marge	3%	2%	-1,7%
Nettowinst marge	0,05%	-0,49%	-3,78%
Netto schuld	2.653.210	2.414.667	612.898
Verhouding schulden / eigen vermogen	124%	113%	28%
Quick ratio	0,4	0,4	1,0
Debt service cover ratio	-0,9	-26	-30,9
EBITDA	417.647	319.768	-259.541

	Rendement op eigen vermogen	0,3%	-3,7%	-22,6%												
	Verhouding tussen immateriële vaste activa en totale activa	17%	15%	13%												
(f)	Beschrijving van het crowdfundingproject, met inbegrip van het doel en de belangrijkste kenmerken ervan. Wij willen € 1.500.000 lenen van beleggers. Wij willen de opbrengst van de obligatie-uitgifte gebruiken om het restant van onze lening bij Swishfund af te lossen, het concept Hirschmann Green Connect verder te ontwikkelen en ons werkkapitaal te financieren. Ook zullen wij een deel van de kosten die verband houden met de obligatie-uitgifte voldoen uit de opbrengst.															
	<table border="1"> <thead> <tr> <th>Hier willen wij het geld van de emissie aan besteden</th> <th>Bedragen</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Aflossing lening Swishfund</td> <td>€ 250.000</td> </tr> <tr> <td>Financiering werkkapitaal</td> <td>€ 688.750</td> </tr> <tr> <td>Een gedeelte van de kosten in verband met de uitgifte van de obligatielening</td> <td>€ 61.250</td> </tr> <tr> <td>Hirschmann Green Connect</td> <td>€ 500.000</td> </tr> <tr> <td>Totaal</td> <td>€ 1.500.000</td> </tr> </tbody> </table>		Hier willen wij het geld van de emissie aan besteden	Bedragen	Aflossing lening Swishfund	€ 250.000	Financiering werkkapitaal	€ 688.750	Een gedeelte van de kosten in verband met de uitgifte van de obligatielening	€ 61.250	Hirschmann Green Connect	€ 500.000	Totaal	€ 1.500.000		
Hier willen wij het geld van de emissie aan besteden	Bedragen															
Aflossing lening Swishfund	€ 250.000															
Financiering werkkapitaal	€ 688.750															
Een gedeelte van de kosten in verband met de uitgifte van de obligatielening	€ 61.250															
Hirschmann Green Connect	€ 500.000															
Totaal	€ 1.500.000															

Deel B: Belangrijkste kenmerken van het crowdfundingproces en voorwaarden voor het lenen van vermogen

(a)	Minimum te lenen vermogen in een enkel crowdfundingaanbod: € 500.000. Door Hirschmann Multimedia Holding B.V. zijn niet eerder obligaties aangeboden.
(b)	Uiterste datum voor het bereiken van het te lenen vermogen: 29 augustus 2023
(c)	Informatie over de gevolgen indien het te lenen vermogen niet bijeengebracht zijn op de uiterste datum Wij kunnen de aanbieding van de obligaties stoppen. Dat kunnen wij doen als wij niet genoeg inschrijvingen hebben ontvangen. Stoppen wij de aanbieding? Dan zetten wij een bericht op de website van NPEX (www.npex.nl). Ook stuurt NPEX u een e-mail als u al heeft ingeschreven. Heeft u al betaald? Dan krijgt u uw geld binnen 5 dagen terug na deze e-mail. U krijgt het geld overgemaakt naar de bankrekening die u heeft gebruikt om te betalen. U krijgt in dat geval geen rente betaald.
(d)	Het maximumbedrag van de huidige aanbieding: € 1.500.000
(e)	Bedrag aan eigen middelen dat is toegezegd aan het crowdfundingproject De enig aandeelhouder van Hirschmann Multimedia Holding B.V., heeft niet geïnvesteerd in, ingeschreven op of toegezegd om te investeren in of in te schrijven op de obligaties.
(f)	Wijziging van de samenstelling van het kapitaal of de leningen van Hirschmann Multimedia Holding B.V. in verband met het crowdfundingaanbod Door de uitgifte van obligaties zal ons vreemd vermogen met maximaal € 1.500.000 toenemen.

Deel C: Belangrijkste soorten risico's

<p>Beschrijving van de belangrijkste risico's Hierna zijn de risico's die wij op dit moment als materieel beschouwen om te besluiten over deze aanbieding van obligaties beknopt beschreven. In het informatie memorandum vindt u een meer gedetailleerde beschrijving.</p> <p>Risico's die horen bij de obligaties</p> <ul style="list-style-type: none"> - De obligaties zijn achtergesteld ten opzichte van eventuele toekomstige leningen - Niemand wil uw obligaties kopen - De prijs van uw obligatie kan dalen - De obligaties kunnen vervroegd worden terugbetaald - U mag niet stemmen in onze aandeelhoudersvergadering - U krijgt geen winstuitkering <p>Risico's die horen bij de financiële situatie van Hirschmann Multimedia Holding B.V.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Wij gaan failliet - De belastingregels kunnen ongunstig veranderen <p>Risico's die horen bij de activiteiten van Hirschmann Multimedia B.V. U investeert in Hirschmann Multimedia Holding B.V. Dit betreft een financiële holding. Hirschmann Multimedia Holding B.V. houdt alle aandelen in Hirschmann Multimedia B.V. (de werkmatschappij). Of Hirschmann Multimedia Holding B.V. kan voldoen aan haar betalingsverplichtingen is dus afhankelijk van de resultaten van Hirschmann Multimedia B.V. De volgende risico's zijn verbonden aan de activiteiten van Hirschmann Multimedia B.V.:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Wij zijn afhankelijk van enkele leveranciers - Wij zijn afhankelijkheid van grote klanten - Onvoorziene omstandigheden - Wij hebben werkkapitaal nodig - Productrisico - Operationeel risico personeel - Risico van hacks of gijzelsoftware
--

Risico's die horen bij het bestuur van Hirschmann Multimedia Holding B.V.

- Leden van ons management board vallen weg.

Risico's die horen bij de samenwerking met NPEX

- U kunt uw obligaties niet overmaken naar een andere rekening dan de NPEX-rekening
- NPEX stopt of onze samenwerking met NPEX stopt

Risico's die horen bij Stichting Obligatiehoudersbelangen

- Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt niet in het individuele belang van beleggers, maar in het gezamenlijke belang.
- U moet kosten betalen als Stichting Obligatiehoudersbelangen een deskundige of juridische bijstand inschakelt.

Deel D: Informatie over de aanbidding van effecten en toegelaten instrumenten voor crowdfundingdoeleinden

(a)	<p>Totaalbedrag en type van obligaties</p> <p>Er wordt 1 klasse obligaties aangeboden. De nominale waarde per obligatie is € 1.000. Er worden 1.500 obligaties aangeboden. De looptijd van de obligaties is 5 jaar. De obligaties gaan in rang voor op de aandelen in Hirschmann Multimedia Holding B.V. Op dit moment heeft Hirschmann Multimedia Holding B.V. geen bancaire schuld. Hirschmann Multimedia Holding B.V. heeft een aandeelhouderslening van Kroon Holding B.V. Deze aandeelhouderslening is achtergesteld bij deze obligatielening.</p> <p>Hirschmann Multimedia Holding B.V. leent (een deel van) de opbrengst van de obligatie-uitgifte door aan haar werkmaatschappij, Hirschmann Multimedia B.V. Daardoor is Hirschmann Multimedia Holding B.V. afhankelijk van betalingen vanuit de werkmaatschappij, Hirschmann Multimedia B.V. Hirschmann Multimedia B.V. heeft op het moment van uitgifte van de obligatielening een inkoopfaciliteit afgesproken met NL Credit Services B.V. De obligatielening en de inkoopfaciliteit van NL Credit Services B.V. zijn van gelijke rang.</p> <p>Indien Hirschmann Multimedia Holding B.V. en/of Hirschmann Multimedia B.V. in de toekomst andere, bancaire financiering zou aantrekken, dan is het mogelijk dat dergelijke bancaire financieringen in rang voorgaan op deze obligaties. Lenen wij in de toekomst van aandeelhouders? Dan zullen die leningen achtergesteld zijn aan deze obligatielening.</p>
(b)	<p>Inschrijvingsprijs: De obligaties kunnen worden gekocht voor € 1.000. U kunt minimaal 1 obligatie kopen.</p>
(c)	<p>Overinschrijvingen worden niet aanvaard.</p>
(d)	<p>Voorwaarden voor inschrijving en betaling</p> <p>Om obligaties te kunnen kopen, moet u 2 dingen doen:</p> <ol style="list-style-type: none">1. U schrijft in via de website van NPEX. NPEX geeft uw opdracht aan ons door. NPEX moet uw inschrijving uiterlijk voor het einde van de inschrijfdatum hebben ontvangen. Dan stopt de periode om in te schrijven voor deze obligaties. Wij kunnen deze datum veranderen. Zo kunnen wij een eerdere datum kiezen. Dat kunnen wij bijvoorbeeld doen als wij genoeg inschrijvingen hebben om alle obligaties te verkopen. Wij kunnen ook een latere datum kiezen. Dat kunnen wij doen als wij nog niet genoeg inschrijvingen hebben op de inschrijfdatum. Wij kunnen ervoor kiezen om dan alvast een deel van de obligaties uit te geven waarvoor is ingeschreven. Wij zullen de obligatielening dan in delen uitgeven en de inschrijfdatum verlengen met een maand.2. U betaalt het bedrag waarvoor u obligaties wilt kopen. Dat doet u door het hele bedrag (inclusief inschrijfkosten) over te maken op de bankrekening van Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Het bankrekeningnummer van Stichting NPEX Bewaarbedrijf is NL59 INGB 0661 4576 72. Stichting NPEX Bewaarbedrijf betaalt ons. U moet uiterlijk op het einde van de inschrijfdatum hebben betaald. Hoe eerder u betaalt, hoe groter de kans dat u obligaties krijgt.
(e)	<p>Bewaring en levering van obligaties aan investeerders</p> <p>De obligaties worden geleverd op 5 september 2023, of op een andere datum als wij daartoe besluiten. De uitgevende instelling is Hirschmann Multimedia Holding B.V., Pampuslaan 170 te Weesp, https://www.hirschmann-multimedia.com/nl, info@hirschmann.nl, +31 (0)294 46 25 55.</p> <p>De obligaties zullen worden opgenomen en bewaard in een girodepot bij Nederlands Centraal Instituut voor Giraal Effectenverkeer B.V., gevestigd aan de Herengracht 459-469 te (1017 BS) Amsterdam. NPEX is hierbij intermediair. NPEX beheert een verzameldepot met alle obligaties. In de administratie van NPEX staat hoeveel obligaties iedere belegger heeft.</p> <p>U betaalt kosten om de obligaties aan te houden op de beleggingsrekening bij NPEX. Dit zijn servicekosten. Het gaat om 0,05% van het bedrag dat u uitleent. Leent u ons € 1.000? Dan betaalt u € 0,50 aan NPEX. Deze kosten betaalt u iedere maand zolang u de obligaties op de beleggingsrekening bij NPEX heeft.</p> <p>NPEX B.V., World Trade Center Den Haag, Toren E, 7^e etage, Prinses Margrietplantsoen 44, 2595 BR, Den Haag, e-mail: info@npe.nl, telefoonnummer: 070 385 1530.</p>

(f)	<p>Informatie over garanties of zekerheden voor de investering Hirschmann Multimedia B.V., onze werkmaatschappij, is hoofdelijk aansprakelijk voor de nakoming van de verplichtingen onder de obligaties. Het gaat om de vennootschap Hirschmann Multimedia B.V., een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid, met zetel te Weesp (Pampuslaan 170) en geregistreerd bij de Kamer van Koophandel onder nummer 32025053. De akte hoofdelijk medeschuldenaarstelling is te raadplegen via: https://www.npex.nl/effectenbeurs/hirschmann-multimedia/documenten.</p> <p>Hirschmann Multimedia B.V., onze werkmaatschappij, zal een eerste pandrecht op voorraden verstrekken aan Stichting Obligatiehoudersbelangen ten gunste van de obligatiehouders. Het pandrecht wordt gevestigd zodra de lening met Swishfund is afgelost. Dit proces ziet er als volgt uit:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Op de datum waarop de obligatielening wordt uitgegeven, wordt de lening bij Swishfund (vervroegd) afgelost door Hirschmann Multimedia B.V. • Hirschmann Multimedia B.V. verwacht binnen één tot enkele dagen een bevestiging van Swishfund ontvangen dat de lening is afgelost en het bestaande pandrecht is vrijgegeven. • Hirschmann Multimedia B.V. en Stichting Obligatiehoudersbelangen tekenen de pandakte op de dag waarop Swishfund heeft bevestigd dat het pandrecht is vrijgegeven. • Hirschmann Multimedia B.V. draagt zorg voor registratie van de pandakte bij de Belastingdienst. <p>Wij zullen dit proces zo snel mogelijk doorlopen. Onze verwachting is dat het pandrecht uiterlijk één week nadat de obligatielening is uitgegeven, is gevestigd.</p> <p>De concept pandakte is opgenomen is te raadplegen via: https://www.npex.nl/effectenbeurs/hirschmann-multimedia/documenten.</p>
(g)	<p>Informatie met betrekking tot een plaatsingsgarantie Er geldt geen plaatsingsgarantie voor de aanbidding van de obligaties.</p>
(h)	<p>Rentevoet en looptijdinformatie</p> <p>Nominale rentevoet: 9,50% per jaar</p> <p>Ingangsdatum voor rentebetalingen: 5 september 2023, tenzij deze datum wordt aangepast.</p> <p>Data van de rentebetalingen: Op maandbasis.</p> <p>Einddatum rentebetalingen inclusief tussentijdse aflossingen: de einddatum is vijf jaar nadat u obligaties heeft ontvangen. Er zullen twee tussentijdse aflossingen plaatsvinden: (i) na twee jaar nadat u de obligaties heeft ontvangen en (ii) na vier jaar nadat u de obligaties heeft ontvangen. De tussentijdse aflossingen bedragen 10% van de hoofdsom van de obligatielening. Het restant van 80% wordt op de einddatum uitgekeerd.</p> <p>De termijnen van de tussentijdse aflossing beginnen te lopen vanaf de dag dat u de obligaties krijgt. Krijgt u op 5 september 2023 de obligaties? Dan krijgt u op 5 september 2025 10% van uw geld terug. Vervolgens krijgt u op 5 september 2027 10% van uw geld terug. Op 5 september 2028 krijgt u het restant van 80% terug. Zo krijgt u het hele bedrag van € 1000 van de lening terug.</p> <p>Daarnaast kunnen de obligaties vanaf het derde jaar tussentijds (gedeeltelijk of volledig) worden afgelost.</p> <p>Toepasselijk rendement: In het eerste jaar is het effectieve rendement 7,90% op jaarbasis. Het betreft de jaarlijkse rente van 9,50% minus de emissiekosten van 1% van de nominale waarde en 0,6% aan doorlopende kosten. In de daaropvolgende jaren in het effectief rendement 8,90% op jaarbasis. Het betreft de jaarlijkse rente van 9,50% minus 0,6% aan doorlopende kosten.</p>

Deel F: Rechten van beleggers

(a)	<p>Belangrijkste rechten verbonden aan de obligaties</p> <p>Rente Obligatiehouders hebben recht op 9,50% rente op jaarbasis.</p> <p>Aflossing Obligatiehouders hebben aan het einde van de looptijd, op 5 september 2028, recht op terugbetaling van het (restant van het) door hen ingelegde bedrag. Op 5 september 2025 en 5 september 2027 zullen tussentijdse aflossingen plaatsvinden (zie Deel E onder h).</p> <p>Stemrechten De obligatiehouders hebben geen zeggenschap, zoals aandeelhouders die hebben. Wel hebben zij stemrecht in de vergadering voor beleggers, waarover informatie is opgenomen in de trustakte (bijlage bij het informatie memorandum).</p> <p>Toegang tot informatie Wij geven u regelmatig informatie: (i) een jaarrekening binnen 6 maanden na afloop van het boekjaar (uiterlijk op 30 juni); (ii)</p>
-----	--

	<p>twee keer per jaar een halfjaarbericht (uiterlijk op 28 februari en op 31 augustus); (iii) een bericht als er iets belangrijks met ons gebeurt.</p> <p>Vervroegde opeisbaarheid In bepaalde gevallen, die zijn opgenomen in de trustakte (bijlage bij het informatie memorandum) zijn de obligaties vervroegd opeisbaar. Alleen Stichting Obligatiehoudersbelangen kan dit doen, namens de gezamenlijke obligatiehouders.</p>
(b) en (c)	<p>Beperkingen waaraan de obligaties onderworpen zijn en beperkingen op de overdracht van de instrumenten. De obligaties kunnen alleen worden overgedragen via het handelsplatform van NPEX.</p>
(d)	<p>Mogelijkheden voor de belegger om uit de belegging te stappen Heeft u uw inschrijving verstuurd? Dan kunt u uw inschrijving via de website van NPEX (waaronder de daar opgenomen chat functie) zonder opgave van redenen en zonder daar enig nadeel van de ondervinden nog intrekken tijdens de bedenktijd van 4 kalenderdagen na de dag waarop u uw inschrijving hebt verstuurd. NPEX geeft uw opdracht aan ons door.</p>

Deel H: Vergoedingen, informatie en rechtsmiddelen

(a)	<p>Vergoedingen en kosten die de belegger in verband met de belegging maakt (met inbegrip van administratieve kosten die voortvloeien uit de verkoop obligaties)</p> <p>Dit deel bevat een presentatie in tabelvorm van alle directe en indirecte vergoedingen, provisies, kosten en kosten die de belegger in verband met zijn belegging en zijn uitstap uit de belegging heeft gemaakt. Wanneer bedragen in euro (of een andere toepasselijke valuta) en percentages worden vermeld, worden deze berekend voor een hypothetische investering van € 10 000 en op jaarbasis.</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="2">Vergoedingen, heffingen en andere kosten</th> <th>in € (of andere toepasselijke munteenheid)</th> <th>Als percentage van totaal investering bedrag</th> <th>Voorbeelden (niet-limitatief)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="2">Enmalig</td> <td>Inschrijfkosten</td> <td>€100</td> <td>1%</td> <td rowspan="2">De kosten die de belegger betaalt bij het aangaan van de investering. Deze kosten bestaan uit kosten in verband met de inschrijving van de belegger.</td> </tr> <tr> <td>Uitstapkosten</td> <td>€0</td> <td>0%</td> </tr> <tr> <td>Doorlopend</td> <td></td> <td>€60</td> <td>0,6%</td> <td>De kosten die de belegger maakt gedurende de aanhoudingsperiode van de belegging.</td> </tr> <tr> <td rowspan="2">Incidenteel</td> <td>Prestatievergoedingen/ Gedragen rente</td> <td>€0</td> <td>0%</td> <td>Vergoedingen die de investeerder betaalt aan de projecteigenaar(s) als aan bepaalde succes parameters zijn voldaan</td> </tr> <tr> <td>Andere incidentele vergoedingen</td> <td>€0</td> <td>0%</td> <td>Vindersloon, herfinancieringskosten, transactiekosten</td> </tr> </tbody> </table>	Vergoedingen, heffingen en andere kosten		in € (of andere toepasselijke munteenheid)	Als percentage van totaal investering bedrag	Voorbeelden (niet-limitatief)	Enmalig	Inschrijfkosten	€100	1%	De kosten die de belegger betaalt bij het aangaan van de investering. Deze kosten bestaan uit kosten in verband met de inschrijving van de belegger.	Uitstapkosten	€0	0%	Doorlopend		€60	0,6%	De kosten die de belegger maakt gedurende de aanhoudingsperiode van de belegging.	Incidenteel	Prestatievergoedingen/ Gedragen rente	€0	0%	Vergoedingen die de investeerder betaalt aan de projecteigenaar(s) als aan bepaalde succes parameters zijn voldaan	Andere incidentele vergoedingen	€0	0%	Vindersloon, herfinancieringskosten, transactiekosten
Vergoedingen, heffingen en andere kosten		in € (of andere toepasselijke munteenheid)	Als percentage van totaal investering bedrag	Voorbeelden (niet-limitatief)																								
Enmalig	Inschrijfkosten	€100	1%	De kosten die de belegger betaalt bij het aangaan van de investering. Deze kosten bestaan uit kosten in verband met de inschrijving van de belegger.																								
	Uitstapkosten	€0	0%																									
Doorlopend		€60	0,6%	De kosten die de belegger maakt gedurende de aanhoudingsperiode van de belegging.																								
Incidenteel	Prestatievergoedingen/ Gedragen rente	€0	0%	Vergoedingen die de investeerder betaalt aan de projecteigenaar(s) als aan bepaalde succes parameters zijn voldaan																								
	Andere incidentele vergoedingen	€0	0%	Vindersloon, herfinancieringskosten, transactiekosten																								
(b)	<p>Waar en hoe aanvullende informatie over het crowdfundingproject en Hirschmann Multimedia Holding B.V. kosteloos kan worden verkregen</p> <p>Op de website van NPEX, https://www.npex.nl/effectenbeurs/hirschmann-multimedia/documenten zijn het informatie memorandum van 1 augustus 2023, de documenten die daarin door middel van verwijzing zijn opgenomen en de essentiële beleggersinformatie verkrijgbaar gesteld.</p>																											
(c)	<p>Hoe en tot wie de belegger een klacht kan richten over de belegging of over het gedrag van Hirschmann Multimedia Holding B.V. en NPEX</p> <p>U kunt ons een e-mail sturen: info@hirschmann.nl.</p> <p>U kunt ook een brief sturen naar: Hirschmann Multimedia Holding B.V. Pampuslaan 170 1382 JS Weesp</p> <p>Klachten over de dienstverlening van NPEX kunnen worden ingediend via het Klachtenformulier. De te volgen procedure staat beschreven in de Klachtenprocedure. Het Klachtenformulier en de Klachtenprocedure zijn openbaar beschikbaar op de website van NPEX. www.npex.nl.</p>																											