

Onderwerp: Halfjaarbericht PerfoTec

Datum: 28 februari 2023

Inleiding

Eind november 2022 heeft PerfoTec laten weten behoefte te hebben aan groeikapitaal. Doordat we onze activiteiten hebben verspreid over PerfoTec B.V., PerfoTec Inc en PerfoTec Films B.V., loopt de nieuwe NPEX emissie via moedermaatschappij Perfo Knowledgey B.V. De halfjaarlijkse berichten zullen dus niet alleen gaan over het geheel, maar ook over de ontwikkelingen bij de 3 werkmaatschappijen.

Jaarcijfers 2022

Onderwerp	Boekjaar 2020 Perfo Knowledgey	Boekjaar 2021 Perfo Knowledgey	Inschatting 2022 Perfo Knowledgey (niet definitief)
Omzet	€ 2.452.520	€ 2.970.226	€ 2.680.775
Kostprijs van de omzet	€ 630.565	€ 667.428	€ 449.775
Brutomarge	€ 1.821.955	€ 2.287.902	€ 2.231.000
Bedrijfskosten	€ 1.941.969	€ 1.810.682	€ 1.983.600
EBITDA	€ 195.775	€ 622.775	€ 255.700
Afschrijvingen	€ 135.924	€ 145.555	€ -13.200
Bedrijfsresultaat	€ 60.000	€ 477.220	€ 272.400
Financiële baten en lasten	-/-€ 148.357	-/-€ 175.795	-/-€ 137.500
Resultaat voor belasting	-/-€ 88.606	€ 301.425	€ 131.400

Toelichting op de jaarcijfers

Zoals vermeld in de prospectus, was het tussentijdse resultaat PerfoKnowledgey tot eind augustus 2022 nog negatief. We hebben echter het jaar -conform onze inschatting- toch met een winst kunnen afsluiten.

Al eerder hebben we gemeld dat we bij PerfoTec B.V. in het eerste halfjaar een vertraging in de gerealiseerde omzet zagen en dat er in het tweede halfjaar een inhaalslag is geweest. De omzet 2022 van PerfoTec Inc is verdrievoudigd ten opzichte van 2021: van \$ 330K naar \$ 1 miljoen. De jaarcijfers van PerfoTec Inc zijn in dit conceptoverzicht met een omrekenkoers van € 0,93 per dollar meegenomen. Verder is er - door verkopen uit geactiveerde voorraad bij derden (huurmachines bij klanten) - een incidenteel resultaat van ruim € 155.000 boekwinst gerealiseerd, waardoor incidenteel de afschrijvingen negatief zijn uitgevallen.





Vooruitblik op boekjaar 2023

PerfoTec heeft als omzetdoelstelling voor 2023 een omzet van € 5.500.000,- met een daarbij behorende prognose voor het resultaat voor belasting van € 500K.

In de eerste twee maanden van het nieuwe jaar hebben we een aantal belangrijke stappen gezet om deze groei mogelijk te maken. We gaan een Customer Succes Specialist aannemen om bij onze bestaande klanten de relatie te versterken en de PerfoTec technologie te waarborgen. Het team productmanagers Fresh Produce is met 2FTE verder uitgebreid om via Proof of Concept opstellingen de impact van onze technologie bij de klant te tonen voorafgaand aan verkoop.

We hebben het distributienetwerk verder uitgebreid met een distributeur in India. Deze samenwerking heeft direct tot een eerste grote order geleid van een Multihead Laser Systeem bij een folieconverter.

PerfoTec Films B.V. heeft in de eerste twee maanden van het nieuwe jaar haar eerste orders gerealiseerd en heeft uitzicht op versnelde groei in de komende maanden met de verkoop van de nieuwe folies.

PerfoTec Inc. Staat ook aan begin van een succesvol jaar met actieve interesse en eerste pilots bij grote producenten van aardbeien en frambozen en salades voor 2 grote Amerikaanse retailers.

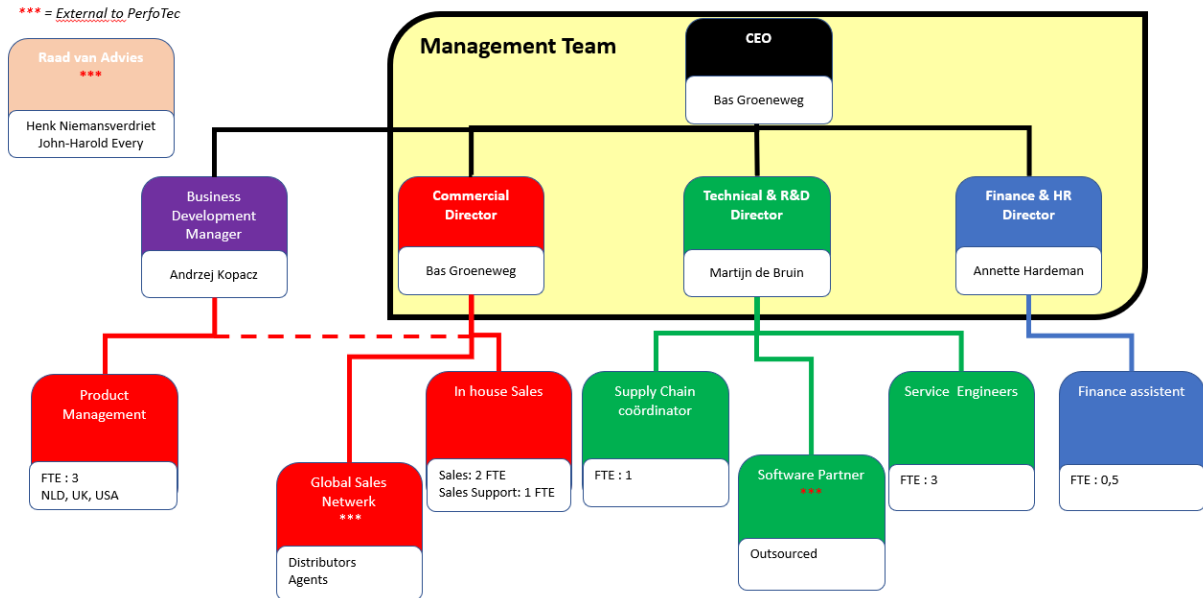
De omzet op holding niveau is over de eerste 2 maanden in 2023 nu reeds verdrievoudigd ten opzichte van de omzet over de eerste 2 maanden uit 2022, en daarnaast is de totale order intake - inclusief mondelinge orders - per eind februari al hoger dan € 2 mln. Dit is de hoogste order intake ooit behaald door PerfoTec in de eerste 2 maanden van een boekjaar.

**Let op! U belegt buiten AFM-toezicht.
Geen prospectusplicht voor deze activiteit.**



Relevante wijzigingen binnen de onderneming

In eerdere berichten hebben we aangegeven dat we enkele taken binnen het management hebben herverdeeld en dit heeft voor onderstaande wijziging in het organogram gezorgd.



Met vriendelijke groet,

Bas Groeneweg

CEO

