

## Inleiding

Het afgelopen halfjaar kan voor DG press worden omschreven als een belangrijke stap op weg naar stabiele groei: in juli is een verkoopcontract afgesloten voor 3 DG-Vision machines voor Alliance, Tanzania. Naast de reeds lopende projecten zorgt dit voor een volle bezetting voor DG press gedurende 2023. Net als voor andere projecten is het contract wat financiering betreft zelfvoorzienend.

Daarnaast heeft DG press een nieuwe visie, een nieuwe branding en een nieuwe website (<https://dgpress.nl>) geïntroduceerd. De nieuwe visie luidt: ***“Our mission is to be the best partner for the printing business by delivering top quality variable size hybrid web offset printing equipment and exceptional services thereby facilitating our customers to fulfil their production goals in the most sustainable way.”***

Het nieuwe logo is geïnspireerd op het blauw van betrouwbaarheid en het groen in verband met milieu / duurzaamheid en heeft rondere vormen die circulariteit weerspiegelen, verband houdend met het moderniseren van gebruikte machines en het verbeteren van de duurzaamheid van gebruikte materialen, materialen en energieverbruik.

DG press intensiveert haar activiteiten op marketing en sales, deels door het aantrekken van personeel en daarnaast door deelname aan diverse beurzen.

## Voorlopige halfjaarcijfers 2022 (€)

Onderwerp	Periode 1/7/2022 – 31/12/2022	Periode 1/7/2021 – 31/12/2021	Vershil
Omzet	€ 6.474.401	€ 5.025.695	€ 1.448.706
Kostprijs van de omzet	€ 3.419.791	€ 2.652.080	€ 767.711
Brutomarge	<b>€ 3.054.609</b>	<b>€ 2.373.615</b>	<b>€ 680.995</b>
Brutomarge %	<b>47,2%</b>	<b>47,2%</b>	<b>0,0%</b>
Bedrijfskosten	€ 2.526.536	€ 2.039.773	€ 486.763
EBITDA	<b>€ 528.073</b>	<b>€ 333.842</b>	<b>€ 194.232</b>
Afschrijvingen	€ 31.693	€ 63.341	-€ 31.648
EBIT	<b>€ 496.380</b>	<b>€ 270.501</b>	<b>€ 225.880</b>
Financiële baten en lasten	€ 106.439	€ 99.378	€ 7.061
EBT	<b>€ 389.941</b>	<b>€ 171.123</b>	<b>€ 218.819</b>
Belastingen	€ 58.491	€ 25.788	€ 32.703
Nettowinst	<b>€ 331.450</b>	<b>€ 145.334</b>	<b>€ 186.116</b>

## Toelichting op de halfjaarcijfers en het afgelopen halfjaar

Het netto resultaat over de laatste 6 maanden van 2022 van € 331k is aanzienlijk hoger uitgekomen dan over de tweede helft van 2021. Belangrijkste oorzaak is de hogere omzet en bruto marge (+29%),

met name gerelateerd aan de productgroepen extensions en used machines. Het hogere omzetniveau leidt ook tot hogere bedrijfskosten, vooral een gevolg van hogere loonkosten samenhangend met de uitbreiding van personeel en inhuur.

### **Eventuele relevante wijzigingen binnen de onderneming**

In de afgelopen periode is besloten de vacante Sales Director functie te laten invullen door de Rutger Jansen die per 1-2-2022 was begonnen als Service Director bij DG press. Hij zal de functie Director Sales & Service gaan vervullen. Rutger heeft meer dan 30 jaar ervaring in de printing industrie. Hij heeft voorheen diverse senior rollen bekleed, zoals CEO en Director Sales & Service bij Contiweb en Service Director bij Goss International en Heidelberg. Rutger heeft leiding gegeven aan service en verkoop teams in Nederland, USA, Duitsland, Frankrijk en UK. Rutger heeft een master degree in technical business administration en een post-graduate degree in logistiek.

Daarnaast heeft Jurgen van de Kaaden per 1-11-2022 de vacante functie van Finance Manager ingevuld. Jurgen is afgestudeerd als bedrijfseconoom en heeft ruime finance ervaring, voornamelijk gericht op productie. Na zijn afstuderen ging hij aan de slag bij de Nederlandse sigarettenfabriek van de wereldwijde Rothmans groep, waar hij nauw betrokken was bij de groei van het bedrijf, de herstructurering en uiteindelijk de sluiting. Voordat hij bij DG press kwam, was hij finance manager van Bruynzeel Home Products en lid van de raad van bestuur van de Poolse productievestiging en finance manager van achtereenvolgens Stichting Centrum Indicatiestelling Zorg, ACV-groep en VHP Security Paper.

### **Vooruitblik op de komende periode**

- **Verwachte omzet en winst:**  
Naar verwachting zullen omzet en resultaat in 2023 op een hoger niveau liggen dan in 2022, grotendeels als gevolg van de reeds lopende projecten. Deze projecten zijn gedeeltelijk overgelopen uit 2022 door leveringsachterstanden vanuit de toeleverketen.
- **Eventuele te verwachten nieuwe orders:**  
De verkoopverwachtingen voor 2023 zijn positief.  
Naar verwachting zal DG press in staat zijn 4 pre-owned machines te verkopen.  
Voor de DG-AUXO is een lanceringsplan opgesteld om met dit product in de markt van flexibele verpakkingen te introduceren. Om dit kunnen te realiseren is een intern project opgestart om de scoringskans op offertes te vergroten door een meer proactieve manier van verkopen en advisering te implementeren.
- **Lopende orders:**  
De eerste DG-AUXO zal medio dit jaar geleverd gaan worden aan een van de grootste private staatsdrukkerijen. De DG-AUXO is de verbeterde opvolger van de Thallo waar essentiële wijzigingen in zowel in bediening, besturing als ook configuratie hebben plaatsgevonden. Zo zal de DG-AUXO in andere breedtes geleverd worden om betere marktaansluiting te hebben.
- **Verbetering(en) aan bestaande producten/diensten:**  
Het pakket aan besturingsupgrades is uitgebreid zodat er een compleet aanbod is voor de installed-base van Drent Goebel Vision en VSOP persen. De pakketten variëren van kleinere upgrades tot volledige vernieuwing van de besturing, zodat er een passend pakket is voor de individuele behoeften van alle klanten.



Naast het onderhouden van het bestaande machinepark bij onze klanten is DG press actief bezig met het onderzoeken van mogelijkheden tot verminderen van energieverbruik tijdens productie, modernisering van techniek en besparing op materiaalkosten.

- **Nieuwe markten:**  
DG press gaat de komende maanden de markt van het bedrukken van medicijnbijsluiters nauwkeuriger in kaart brengen omdat DG press machines bouwt die hier een betere aansluiting zouden kunnen hebben dan tot nu toe gedacht.
- **Externe omstandigheden die impact kunnen hebben op de bedrijfsvoering:**  
DG press wordt geconfronteerd met diverse uitdagingen als stijgende grondstof- en energieprijzen en verminderde leveringsbetrouwbaarheid vanuit leveranciers. Mede als gevolg van diverse maatregelen en aanvullende aandacht zullen de gevolgen daarvan op lopende projecten gering zijn. Om de bovenstaande risico's te beperken geeft DG press in haar offertes en contracten langere levertijden af en worden meer ontbindende voorwaarden ingebouwd.

**Jurgen van der Kaaden**  
Finance Manager DG press