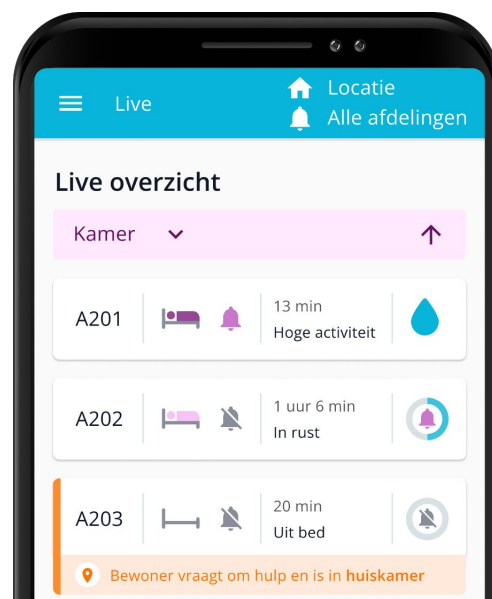


8 februari 2023

Halfjaarbericht Momo Medical | Jun t/m Dec 2022

De samenwerking met NPEX startte met een knaller: binnen 8 dagen is €1 miljoen opgehaald. Andere partijen zijn ook aan boord gestapt, zoals Guqula, Rabobank, en Innovatie Fonds OuderenZorg.

Met deze financiering zijn we flink in aantallen BedSense systemen gegroeid en is het Customer Service Team uitgebreid. Daarnaast zijn integraties met sensoren gerealiseerd die de waarde van Momo BedSense vergroten, zoals slim incontinentiemateriaal.



Groei

Meer dan 5.000 bewoners van verpleeghuizen in Nederland gebruiken een Momo BedSense. De groei van Momo Medical is afgelopen maanden versterkt door het afsluiten van raamovereenkomsten met Pieter van Foreest, ICWB deelnemers en Mijzo.

De Nederlandse markt blijft de groeimotor voor verdere uitbouw van innovatieve oplossingen naar meer zorgomgevingen.

Inleiding

Halfjaarcijfers

Onderwerp	Periode 07-2022 t/m 12-2022	Periode voorgaande jaar 07-2021 t/m 12-2021
Omzet	€ 351.235	€ 183.156
Kostprijs van de omzet	-€ 30.355	-€ 27.706
Brutomarge	€ 320.880	€ 155.450
Brutomarge %	91%	85%
Bedrijfskosten	-€ 1.187.438	-€ 442.036
EBITDA	-€ 866.558	-€ 286.586
Afschrijvingen	-€ 48.878	-€ 2.595
EBIT	-€ 915.437	-€ 289.181
Financiële baten en lasten	-€ 89.948	-€ 15.596
EBT	-€ 1.005.384	-€ 304.777
Belastingen	€ 0	€ 0
Nettowinst	-€ 1.005.384	-€ 304.777

Toelichting op de halfjaarcijfers

De 200% groei van de omzet wordt gedreven door de toename van betaalde abonnementen. Afgelopen December was een prachtige maand waarbij we in één maand 25% groei in de omzet zagen. Ook groeide onze klantenportefeuille van 22 zorgorganisaties eind 2021 naar 62 zorgorganisaties eind 2022.

De brutomarge is licht gestegen ten opzichte van 2021.

De stijging van de bedrijfskosten is onder andere het gevolg van de forse toename van het aantal klanten en daarmee de bijbehorende installatiekosten.

De stijgingen van de afschrijvingskosten is gerelateerd aan de groei van het aantal BedSenses in het veld.

De stijging van de financiële lasten is met name het gevolg van de rente betaald over de NPEX obligatielening.

Veranderingen in aandeelhouders

We verwelkomen nieuwe aandeelhouders Frank en Bart de Goede en Jaco Brussé.

De nieuwe aandeelhoudersstructuur ziet er als volgt uit:



Vooruitblik op de komende periode

Voor 2023 verwachten we dat de omzet op minstens gelijke voet doorgroeit. Een versterkende factor is het succesvol afsluiten van meer raamcontracten.

Gebaseerd op het grote succes in Nederland hebben de eerste Duitse klanten contact opgenomen met Momo en zullen wij in 2023 deze markt verder gaan verkennen.

Een uitvoerige risicoanalyse van de supply chain laat zien dat het aanleggen van een veiligheidsvoorraad van “single sourced” components verstandig is.

De huidige oplossing wordt met groot enthousiasme ontvangen door de markt, daarom groeit de vraag naar uitbreidingen en daarmee de vraag om grotere R&D investeringen. Op dit moment zijn we bezig met de ontwikkeling van meer inzichten in de App zoals de persoonsalarmering, Genus Care koppeling en andere toevoegingen. Zo breiden we ons platform verder uit.

Dankjewel!

Bedankt voor het vertrouwen van alle NPEX rekeninghouders die voor Momo hebben gekozen. Afgelopen halfjaar is de obligatie alleen nog maar boven of op de nominale waarde verhandeld.

Om de groei van Momo verder door te zetten komt er binnenkort mogelijk een nieuwe kans om te investeren.

Met vriendelijke groet,

Menno Gravemaker.

CEO