

Delft, 9 november 2022

ZEPCAM update najaar 2022

Omzet ontwikkeling juli-oktober

Na een traag begin over de eerste maanden van het kalenderjaar is de omzet aan het bijtrekken. Over de maanden juli tot en met oktober werd een omzet gerealiseerd van circa € 0,71 miljoen. Dit is 4% hoger dan de omzet van de vergelijkbare periode in 2021.

In deze afgelopen maanden zijn er betere verkoopresultaten geboekt in onze kernmarkten:

- In Nederland hebben 15 nieuwe gemeenten voor hun BOA's voor ZEPCAM gekozen, waaronder de stad Tilburg, waarmee het totale aantal gemeenteklanten nu de 100 gepasseerd is. En de eerste gemeente (Breda) heeft T3 Live bodycams aangeschaft.
- In Duitsland heeft in oktober de levering plaatsgevonden van het eerste ZEPCAM systeem bij de politie & brandweer van deelstaat en hoofdstad Berlijn, die in juli voor ZEPCAM heeft gekozen, zoals bekend. En is de eerste pilot met T3 Live bij een andere Feuerwehr (van Northeim) positief verlopen en in de media gekomen. Bovendien hebben de eerste beveiligingsbedrijven een begin gemaakt met een aantal ZEPCAM T3 Live bodycams.
- In België heeft ook Politiezone Kempen Noord de keuze gemaakt voor ZEPCAM T2+ en lopen de eerste praktijktests met T3 Live.
- In Frankrijk hebben twee departementale brandweerkorpsen (SDIS13 en SDIS60) hun arsenaal ZEPCAM bodycams significant uitgebreid, en heeft een extra korps (SDIS87) voor ons gekozen als eerste klant in onze nieuwe Franse cloud omgeving.
- In alle landen in Zuid Europa is veel interesse gewekt voor T3 Live bodycam systeem, aangezien de helft van de bezoekers van de ZEPCAM website uit deze landen komt.
- Buiten Europa is de meest markante nieuwe klant de politie van Buenos Aires, die gestart is met een aantal T3 Live streaming bodycams.

In de periode juli-oktober heeft het harde werk van het sales team ook de pijplijn van potentiële klanten aanzienlijk doen groeien. Per eind oktober lopen er actieve verkooptrajecten met circa 280 partijen daar waar dat er begin juli nog circa 170 waren. Deze potentiële sales deals vertegenwoordigden eind oktober een ingeschatte dealwaarde van €29,5M tegenover €22,4M begin juli; een toename van ruim 7 miljoen euro. Ook ten aanzien van het aantal en de waarde van uitstaande offertes, waarvan wij de kans op slagen hoger dan 50% achten, is een goede ontwikkeling te zien. Die bedroeg eind oktober respectievelijk 66 stuks en €2,2M tegenover 41 stuks en €1,8M begin juli.

Voortgang business model: software licenties

ZEPCAM biedt bodycam systemen aan die zowel uit hardware als software bestaan. Daarbij legt ZEPCAM sinds begin 2021 veel meer nadruk op het genereren van een vaste stroom aan licentie-inkomsten voor het gebruik van de door haar geleverde software. Deze licentie-inkomsten leiden tot jaarlijks terugkerende omzet ('recurring revenue'). Deze kanteling in het business model werpt duidelijk vruchten af. De omzet uit licenties in de periode juli-oktober was circa 60% hoger dan de licentieomzet in diezelfde periode in 2021. Het aandeel van de software licentie-omzet in de totale omzet is daarmee gestegen tot circa 40%. Klanten verlengen hun licenties of breiden deze regelmatig uit. Dit duidt erop dat klanten na aanschaf van bodycam systemen deze voor langere tijd blijven gebruiken en dat ze ZEPCAM trouw zijn.

Winst- en Verliesrekening: indicatie eerste half jaar 2022

Zoals al eerder gemeld is de omzet over het eerste half jaar traag op gang gekomen. Met name de timing van het vallen van nieuwe overheidsopdrachten is lastig te voorspellen, waardoor de omzet in het eerste half jaar 23% achter bleef ten op zichte van dezelfde periode vorig jaar.

De brutowinst marge is licht gestegen. Dit is de resultante van enerzijds het bovengenoemde stimuleren van software licentie-omzet en anderzijds de daling van de euro ten opzichte van de US dollar wat leidt tot een neerwaartse druk op de brutowinst marge van enkele procentpunten (veel van de hardware wordt aangeschaft in US dollars).

Gedurende 2021 is de organisatie van ZEPCAM versterkt met software developers, sales medewerkers en management om zo door te kunnen groeien zowel qua omzet als systeem. Dit heeft geleid tot een jaar op jaar toename in de kosten van 66%. Het aantal medewerkers is tijdens de eerste 6 maanden van 2022 grosso modo gelijk gebleven.

In samenhang met de eerder genoemde omzetsdaling, een hogere afschrijving op ontwikkelde software (als gevolg van het verhoogde niveau aan software ontwikkeling) en de financiële lasten van de op NPEX uitgegeven obligaties is het totaal resultaat voor belastingen gedaald naar - € 1,1M.

EUR '000	2021 1H	2022 1H	groei
Netto omzet	1.049	807	-23%
Brutowinst	545	452	-17%
	52%	56%	
Bedrijfskosten exclusief afschrijvingen	680	1.128	66%
EBITDA: Bedrijfsresultaat exclusief afschrijvingen	-135	-676	
Afschrijvingen	213	343	
Financiële baten en lasten	23	98	
Totaal resultaat voor belastingen	-371	-1.117	

**Op deze cijfers is geen accountantscontrole toegepast*



ZEPCAM™

PROFESSIONAL BODYCAM SOLUTIONS

Aanvullende NPEX financiering en vooruitzichten

De converteerbare obligatie die ZEPCAM op NPEX open had staan is half oktober gesloten, waarbij voor iets meer dan € 1M is ingeschreven.

Wat betreft de vooruitzichten is ZEPCAM positief gestemd op langere termijn. De onderliggende markt vraag ontwikkelt zich gunstig en staat nog aan de beginfase wat betreft de adoptie van bodycams. Met name in de publieke sector hebben trajecten echter lange doorlooptijden waardoor, zoals wij ook eerder hebben aangegeven, het moeilijk te voorspellen is wanneer de pijplijn zich precies vertaalt naar deals en omzet. Tegelijkertijd wordt Europa momenteel geconfronteerd met bijzondere geopolitieke omstandigheden, hoge inflatie, risico van recessie, en verstoring productieketens en distributiekanaalen hetgeen een meer dan gemiddeld beroep doet op de alertheid en wendbaarheid van de organisatie.

Het jaarbericht over 2022 verwachten wij uit te sturen in februari 2023.