



Beleggersbijeenkomst NPEX obligatiehouders

21 oktober 2021

## Tussentijdse cijfers t/m september 2021 (omzet)

**1.538.154**

omzet totaal t/m sept 2021

**1.571.804**

omzet totaal t/m sept 2020

**58,4%**

recurring omzet 2021

**49,8%**

recurring omzet 2020

De recurring omzet is gestegen met € 114.000,-- (van € 783.446,-- naar € 897.793,--) en de eenmalige omzet is gedaald met € 148.000,-- (van € 788.358,-- naar € 640.361,--).

De daling van de eenmalige omzet met € 148.000,-- is het gevolg van het vertrek van 2 accountmanagers verkoop buitendienst offline waarvan één per 1 januari 2021 en de ander per 1 september 2021. De omzet van deze twee accountmanagers bedroeg vorig jaar € 160.000,-- in 10 maanden.

De eenmalige omzet zal zich naar verwachting in het 4<sup>e</sup> kwartaal weer herstellen. Er is een extra accountmanager offline actief vanaf 1 oktober 2021 en de CCO heeft divers projecten lopen waarvan er een aantal nog in 2021 zullen worden geëffectueerd.

De recurring omzet is van de totale omzet gestegen van 50% naar bijna 60%. De stijging van de recurring omzet zal zich naar verwachting progressief voortzetten in het 4<sup>e</sup> kwartaal van 2021 o.a. door nieuwe marketing campagnes.

## Tussentijdse cijfers t/m september 2021 (kosten)

**1.770.138**

bedrijfskosten t/m sept 2021

**1.524.731**

bedrijfskosten t/m sept 2020

**94.105**

financiële lasten t/m sept2021

**22.365**

financiële lasten t/m sept 2020

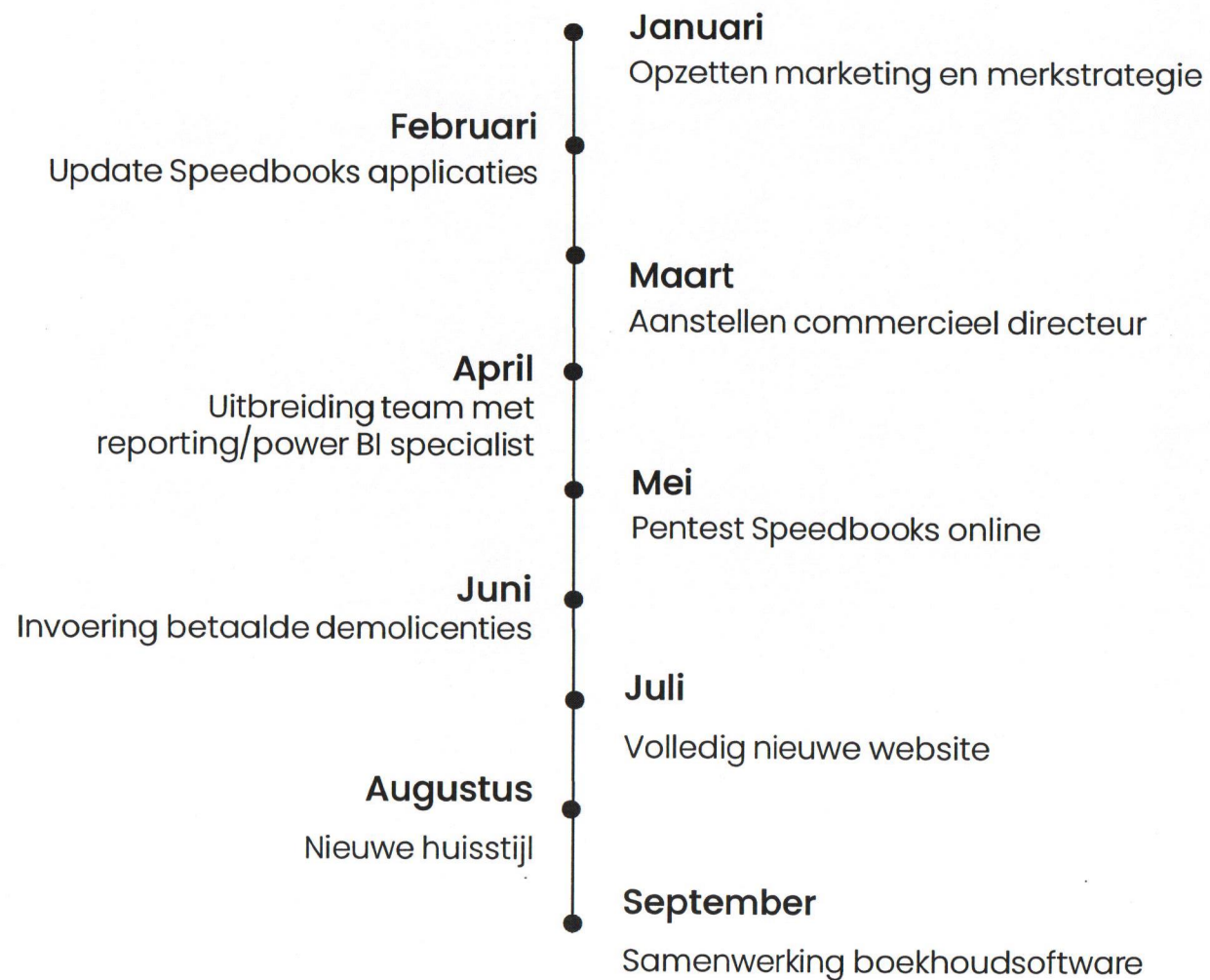
De research- en development kosten zijn voor 202k opgenomen, de afschrijving staan daar tegenover van 158k

Per 1 maart 2021 is er een commercieel directeur in dienst gekomen. Hierdoor zijn de salariskosten toegenomen.

De verkoopkosten zijn gestegen met 190k, welke zijn besteed aan website, reclame, advertenties. In de prospectus van Speedbooks Software BV ten behoeve van de NPEX obligatielening is gemeld, dat aan Marketing Binnenland minimaal 200k tot max 500k zal worden besteed.

De financiële lasten zijn per saldo met 72 k gestegen, meer rente in verband met NPEX obligatielening die in 2021 op € 1.403.000 is uitgekomen ( per ultimo 2020 bedroeg deze lening € 1.187.000) en verminderde kosten en rente van de ABN-AMRO rekening-courant.

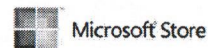
# Mijlpalen 2021



# Commerciële ontwikkelingen

## Aanbieden software via appstores

Website en applicatie beschikbaar in Engels. Hierdoor toegang tot grote buitenlandse markten



## White label

Overeenkomst met een van de grote Nederlandse boekhoudpakketten voor volledig integratie van Speedbooks in hun omgeving

## Gemeenschappelijke webinars

Met zowel resellers als bekende boekhoudpakketten worden gezamenlijk webinars gegeven

## Van offline naar de cloud

Speedbooks windows applicatie voor bestaande klanten ook beschikbaar in cloud omgeving middels maandelijkse tariefopslag

# Commerciële ontwikkelingen

## Landelijke organisaties

Verregaande gesprekken met landelijke accountants/administratiekantoren netwerk om Speedbooks als standaard software te gaan gebruiken

## Markt: onderwijs

Aanbieden Speedbooks inclusief specifieke modellen voor onderwijs (RJ660)

## Gebruikersverenigingen boekhoudpakketten

Doelgroepbenadering vanuit focus op gebruikersgemak

## Markt: musea, verenigingen en stichtingen

Vanuit onze bestaande gebruikers in deze markt specifieke oplossing voor deze markten aanbieden

# Software ontwikkelingen

## Toevoegen functionaliteiten

Forecasting en scenarioanalyse via html view beschikbaar stellen

## Verbetering gebruikersinterface

Nieuw design applicatie en geïntegreerd stappenplan voor nieuwe gebruikers

## Nieuwe rapporten

Redesign bestaande rapporten en toevoegen nieuwe rapportages

## Toevoegen extra module

Consolidatiemodule als uitbreiding op abonnement

**Dank voor uw aandacht**

Meer informatie op [www.speedbooks.com](http://www.speedbooks.com)