

CEO MARK VAN DER PLAS OVER VERNIEUWINGEN:

‘NPEX de autoriteit van groeifinanciering MKB’

Steeds meer Nederlandse bedrijven weten de NPEX-effectenbeurs te vinden voor de financiering van hun groeiplannen. In Nederland is NPEX de beurs met het eigen online handelsplatform, waar uitgegeven obligaties en certificaten van aandelen verhandeld worden en waar ondernemingen en beleggers elkaar vinden.

NPEX biedt voor zowel ondernemingen als voor beleggers zo veel mogelijk informatie over de beleggingspropositie en de beursnotering. De effectenbeurs, gevestigd op de 7e verdieping van het International World Trade Centre in Den Haag, is een beleggingsonderneming met een MTF-vergunning van de Autoriteit Financiële Markten (AFM). Bovendien staat NPEX onder doorlopend toezicht van de AFM en De Nederlandsche Bank (DNB).

Ambitieuze

NPEX-beleggers hebben in de afgelopen jaren bijna €160 miljoen aan groeivermogen geïnvesteerd in ambitieuze ondernemingen die een notering kregen op het online handelsplatform. Sommige ondernemingen geven zelfs via tweede financieringsronden certificaten van aandelen uit of kozen voor de uitgifte van obligaties. Talloze bekende bedrijven konden hun groei realiseren dankzij de financiering via NPEX.

Alan van Griethuysen is CCO van de NPEX-effectenbeurs. Volgens Van Griethuysen is NPEX een betrouwbare partner voor ondernemingen en beleggers. „NPEX is een serieuze, professionele partij in de



• CEO Mark van der Plas (l.) en CCO Alan van Griethuysen van de NPEX-effectenbeurs.



• Patrick van de Laar is CFRO van de NPEX-effectenbeurs.

financiële markt. Zorgvuldigheid krijgt bij NPEX al vanaf het allereerste begin voorrang boven snelheid. Alle denkbare risico's van een bedrijf en ook alle kansen in de markt worden gedetailleerd vastgelegd in het prospectus. Die moet volledig transparant zijn voor de beleggers die overwegen in te schrijven op obligaties of certificaten van aandelen”, aldus Alan van Griethuysen.

NPEX heeft de afgelopen tijd veel

vernieuwingen doorgevoerd. Het handelsplatform wordt voortdurend geoptimaliseerd, NPEX introduceerde NPEX Growth voor bedrijven die minder dan €1 miljoen groeikapitaal willen ophalen en ook werd het managementteam versterkt met Patrick van de Laar als CFRO van NPEX. Op npex.nl vindt de belegger alle data rond bedrijven, het actuele nieuwsoverzicht en de koersen.

Autoriteit

Mark van der Plas, CEO van de NPEX-effectenbeurs: „NPEX is de autoriteit op het gebied van alternatieve financiering. Dat betekent: zorg dat alle procedures goed zijn, zorg dat je governance op orde is, dat je compliance op orde is en je rapportages op orde zijn en dat je echt een alternatief bent voor de banken.”

Volgens Van der Plas ligt NPEX op koers. Ondernemers die bij NPEX aankloppen, op zoek naar groeivermogen, moeten beseffen dat beleggers betrouwbare informatie willen over de ontwikkelingen van het bedrijf.

„Als je de ambitie hebt om de autoriteit te zijn dan moet je zorgen dat de informatievoorziening van de aan ons handelsplatform genoteerde instellingen op orde is”, zegt Van der Plas. „Voordat de listing bij NPEX plaatsvindt, belooft de onderneming in de noteringsovereenkomst dat ze minimaal twee keer per jaar de beleggers goed inzicht geeft in de halfjaar- en jaarcijfers.”



Xillio verrast vertaalmarkt met innovatie HelloTranslate

Xillio, de onderneming uit Hilversum die onlangs succesvol obligaties uitgaf via de NPEX-effectenbeurs, lanceerde eind april HelloTranslate. Dit nieuwe platform zal naar verwachting de vertaalindustrie op haar grondvesten laten schudden. Met een vele malen goedkoper verdienmodel wordt de vertaalindustrie, waar jaarlijks €50 miljard in omgaat, met HelloTranslate op haar kop gezet.

XILLIO is 5 jaar genoteerd aan de NPEX-beurs en gaf recent voor €3 miljoen opnieuw 8%-obligaties uit met een looptijd van vijf jaar. Met de opbrengst van deze herfinanciering worden de twee aflopende leningen afgelost. De rest van de lening - €0,5 miljoen - wordt uit de eigen middelen afgelost.



• Xillio-oprichter Rikkert Engels

„We zien momenteel dat bedrijven die een transformatie willen van hun content naar de Microsoft Cloud zichzelf bij ons melden”, vertelt oprichter en tech-ondernemer Rikkert Engels.

„Onze markt groeit fors door. De meeste omzet komt inmiddels uit het Verenigd Koninkrijk, daarna uit Nederland en op de derde plaats staan de Verenigde Staten. Onze portefeuille onderhanden werk neemt toe.”

XILLIO werd een internationale speler van formaat op het gebied van de verhuizing van content en grote bedrijfsplatformen.

„We zijn in feite een verhuisbedrijf”, aldus Engels over de Xillio.

„Alleen verhuizen we geen dozen maar bits en bytes. Tegelijkertijd zie je dat die migraties steeds omvangrijker worden. We hebben opdrachten waarbij meer dan een miljard documenten moeten worden overgezet.”

ICECAT BOEKT RECORDWINST

De winst van Icecat uit Amsterdam explodeert naar €28,5 mln over 2021 als gevolg van een eenmalige bate.

Icecat, genoteerd aan de NPEX-effectenbeurs, is een snelgroeiende online uitgever en syndicator van productinformatie voor de wereldwijde e-commerce-markt. De inkomsten van Icecat stegen in 2021 met 13% tot €11 mln. De nettowinst over operationele

icecat

activiteiten steeg in deze periode met 49% tot €2,7 mln. Inclusief eenmalige effecten steeg de nettowinst tot €28,5

mln (2020: €1,8 mln). De eenmalige baten ontstaan door de verkoop van een deelneming in het Amsterdamse bedrijf

Hatch aan het Amerikaanse PriceSpider. Icecat investeert €3 mln in Virtuagym, dat fitness software maakt voor professionals.



100% NL

Het gaat goed met de NPEX-effectenbeurs. Dat is vandaag mijn optimistische boodschap aan u. Ondernemers met groei-ambities én beleggers weten ons steeds beter te vinden. Dat komt onder meer omdat we merken dat de interesse om te investeren in grotere MKB-bedrijven flink blijft toenemen.

Als NPEX-effectenbeurs zijn we in 2014 gestart met ons online handelsplatform en sindsdien hebben beleggers bijna €160 miljoen geïnvesteerd in meer dan 50 grotere MKB-bedrijven die op zoek waren naar groeikapitaal.

Dat is een prachtig resultaat.

Het is bovendien aantrekkelijk om te beleggen in groei-bedrijven van eigen bodem. Obligaties en certificaten, uitgegeven door deze gazelles, zijn soms al vast onderdeel van de beleggingsportefeuille van particulieren en niet alleen vanwege het uitstekende rendement.

Obligatie- en certificaathouders kunnen hun stukken verhandelen via het online handelsplatform van NPEX. Ze voelen zich vanwege de kleinere schaal nauw betrokken bij het wel en wee van de ondernemingen. Dat is totaal anders dan bij een willekeurig AEX-fonds.

Tientallen ambitieuze groei-bedrijven kregen via succesvolle uitgiftes van obligatieleningen en certificaten een notering aan de gereglementeerde NPEX-effectenbeurs. Want wie belegt via NPEX weet dat deze effectenbeurs beschikt over een MTF-vergunning van de Autoriteit Financiële Markten (AFM). NPEX staat bovendien onder doorlopend toezicht van dezelfde AFM en van De Nederlandsche Bank (DNB).

NPEX is bovendien 100% NL. Bedrijven in de Hollandse polder groeien en bloeien. Dankzij de rol van de NPEX-effectenbeurs wordt er volop geïnvesteerd in nieuwe technologie, machines en in mensen. De feiten en de resultaten tot dusver spreken voor zich. Vandaar mijn optimisme. De NPEX-effectenbeurs is niet meer weg te denken als schakel tussen bedrijven en beleggers.

ALAN VAN GRIETHUYSEN
CCO NPEX-effectenbeurs



Inschrijven op emissies

Op www.npex.nl staan de emissies waarop ingeschreven kan worden. Bij 'inschrijven' kunt u het gewenste aantal effecten aangeven. Er kan ingeschreven worden met 0 euro op de rekening. De inschrijving is definitief als het volledige bedrag (plus kosten) is betaald.

Hoe open ik een rekening?

Het openen van een rekening is eenvoudig. U gaat allereerst naar www.npex.nl/ openen-rekening en u volgt dan de stappen uit het online aanmeldformulier. NPEX streeft ernaar uw rekening binnen twee werkdagen te openen.



Freshbed: opnieuw succesvolle uitgifte bij NPEX

„Onze innovaties in FreshBed gaan over het digitaliseren van de slaap”, aldus Barry van Doornewaard, oprichter van het Nederlandse tech-bedrijf FreshBed Company.

Wetenschappelijk onderzoek naar slaap verwerkten Van Doornewaard en zijn team in de FreshBed-technologie. „De grootste slaapverstoorder naast stress is een verkeerd klimaat. De innovatie bij FreshBed gaat snel omdat de GEN3 al in productie is.”

Freshbed, gevestigd in Baarn, gaf voor de tweede keer succesvol obligaties uit via de NPEX-effectenbeurs. De vierjarige obligaties geven een jaarlijkse rente van 8,5%, waarbij obligatiehouders ook mogelijk kunnen profiteren van een omzet gerelateerde succesbonus over 2022, 2023 en 2024. FreshBed staat aan de vooravond van een doorbraak in de Verenigde

Staten. Dankzij een partnership met een beursgenoteerde distributeur/retailer, die FreshBed lanceert op de Amerikaanse markt, verwerft de beddenproducent een positie in het hoogste beddensegment in de Verenigde Staten.

Daarmee is FreshBed de eerste Europese slaapfabrikant van technologie-bedden die een directe uitrol realiseert bij 70 high-end retailwinkels in de Verenigde Staten. Dit is nog niet eerder gerealiseerd.

Het FreshBed is aangepast aan de Amerikaanse eisen zoals andere maatvoeringen, soorten matrassen, certificering en voltage. Daarnaast werd de afstandsbediening van het bed eveneens verbeterd.

Naast de Verenigde Staten ziet Van Doornewaard ook meer omzet komen



• Het hoofdkwartier van Freshbed in Baarn.

uit de Europese en Aziatische markten, vooral in de hospitality branche. De gebruiker van FreshBed kan via een slimme app het klimaat in zijn slaapkamer regisseren en zijn slaapcomfort optimaliseren. „Je wordt voorzien van een slaapadvies en het wakker worden regel je via de temperatuur van het bed. Dit is het resultaat van jarenlang investeren in de ontwikkeling van de technologie en door heel goed te luisteren naar de ervaringen van de gebruikers.”



Pat-Krüger wereldwijde specialist in heavy duty

PAT-Krüger uit 's Hertogenbosch is als marktleider wereldwijd actief voor opdrachtgevers die zogenoemd heavy duty-materieel inzetten bij klussen te land en op het water.

Via software en sensorsystemen die PAT-Krüger ontwikkelt en installeert wordt de maximale belasting van het materieel bewaakt. De techniek wordt toegepast op onder andere platformen op zee, in de scheepvaart, op bouwplaatsen, infra en rail maar ook in de bouw en visserij.

Volgens Kleijwegt is zijn bedrijf

wereldwijd actief in een nichemarkt, die overigens stevig groeit zoals in India. PAT-Krüger is een internationaal georiënteerde onderneming met vestigingen in onder meer Duitsland, Groot-Brittannië en in de Verenigde Arabische Emiraten.

„We zorgen voor totaaloplossingen voor onze klanten, waar we in het verleden meer als dealer van onderdelen actief waren”, zegt Kleijwegt. „De sensorsystemen luisteren nauw. Dat moet ook vanwege de strenge wettelijke veiligheidsvoorschriften die gelden in de verschillende landen.”

Beleggers schreven begin van dit jaar

in op de 5-jarige 8%-obligaties, die genoteerd en verhandelbaar zijn op het handelsplatform van NPEX. Het beoogde doelbedrag van €1,4 miljoen werd gehaald.

De opbrengst van de obligatielening gebruikt PAT-Krüger voor de versterking van het werkkapitaal, de aflossing van de vendorloan die stamt van de overname van het bedrijf in 2016 en de financiering van een aanstaande acquisitie. PAT-Krüger wil zich gaan versterken met een producent van sensoren. De onderneming zal na de acquisitie nog beter in staat blijken om wereldwijd maatwerkoplossingen te leveren.

TOEKOMST VAN POOL TRADING VERZEKERD

Pool Trading, een internationale maritieme groothandel in gebruikte scheepsmotoren, generatoren en onder meer keerkoppelingen, gaf via de NPEX-effectenbeurs een geslaagde obligatielening uit voor een management buy-out door drie leden van het managementteam.

Drie decennia is de onderneming uit Sliedrecht wereldwijd een begrip in de wereld van de scheepvaart als betrouwbare leverancier van scheepsmotoren en -onderdelen. Met de aandelenoverdracht aan de drie leden van het managementteam is de continuïteit van de onderneming verzekerd. Per jaar worden gemiddeld zo'n zevenhonderd stuks motoren en



• Vlnr: Daan van Ulmen, Gert-Jan van der Pol en Johan van den Bout.

andere handel gekocht en uiteraard ook weer verkocht. „Degene die verkoopt aan Pool Trading wordt ontzorgd, want wij regelen het transport en andere

zaken die nodig zijn”, aldus Gert-Jan van de Pol van Pool Trading.

Het bedrijf ademt technische kennis van scheepsmotoren. „Er gaat hier geen dieselmotor de deur uit zonder dat we die goed hebben bekeken”, zegt Johan van den Bout, technisch expert op dit gebied en al jaren werkzaam bij Pool Trading.

Daan van Ulmen over de ondernemingszin bij Pool Trading: „Wij kennen dit bedrijf en de markt door en door. Continuïteit is voor ons drieën en de andere medewerkers heel belangrijk. We hebben daarom in goed overleg met alle betrokkenen een oplossing gevonden om dit op een goede manier te realiseren.”

Voor beleggers:

- Aantrekkelijke rentes op obligaties.
- Verhandelbaar op de NPEX-effectenbeurs.
- Beleggen met particuliere, zakelijke en institutionele beleggers.
- Onafhankelijke toetsing en deskundige beoordeling van de ondernemingen.
- Uitgebreide informatievoorziening.

Voor ondernemers:

- Geen onderpand of zekerheden nodig.
- Persoonlijke en deskundige begeleiding.
- Onafhankelijke niet bancaire instelling.
- Heldere tarieven gedurende de looptijd.
- Door versterking van het eigen vermogen verbetert de balans.
- Aandacht van de media voor het bedrijf.

NPEX voordeel

COLUMN
Mark van der Plas



AUTORITEIT

NPEX wil dé autoriteit zijn van alternatieve financiering in Nederland en is dat ook. Dat uitgangspunt schept uiteraard ook verplichtingen. Je moet zorgen dat alle procedures goed zijn geregeld, dat de governance, de compliance en ook rapportages op orde zijn. Alleen dan ben je voor ondernemingen op zoek naar groeifinanciering een alternatief voor de banken en voor beleggers op zoek naar rendement en impact een betrouwbare partij.

Dat betekent bijvoorbeeld ook dat onze eigen informatievoorziening op orde moet zijn, maar ook die van de ondernemingen die een notering hebben aan de NPEX-effectenbeurs. In de noteringsovereenkomst staat dat ondernemingen minimaal twee keer per jaar de beleggers een update moeten geven. Ik begrijp heel goed dat dit voor sommige directies een behoorlijke klus is.

Het liefst wil NPEX dat ondernemers elk kwartaal een bericht uitbrengen. Het is een goed signaal dat je de beleggers serieus neemt en meeneemt in de reis van de onderneming. Daarmee ontstaat tevens een vorm van verbondenheid tussen ondernemer en belegger. Als je in goede tijden maar ook bij een tegenvaller de belegger tijdig informeert, bouw je een hechte band met elkaar op.

Voor NPEX, met een MTF-vergunning, geldt dat ze valt onder toezicht van De Nederlandsche Bank en van de AFM en daarmee veel rapportage verplichtingen heeft en frequent overleg heeft met deze instanties.

NPEX investeert zelf ook in groei. Onze organisatie wordt stap voor stap professioneler. Zo is NPEX onlangs verhuisd naar een ander kantoor binnen het International World Trade Centre in Den Haag. NPEX versterkt zich daarnaast op terreinen van Investor Relations, New Business, Operations, Marketing, Communicatie en IT.

Blijf op de hoogte!
Volg ons via npx.nl, via de nieuwsbrief en sociale media. U bent uiteraard van harte welkom bij de beleggersbijeenkomsten.

MARK VAN DER PLAS
CEO NPEX-effectenbeurs

Vijf redenen om te beleggen via de NPEX-effectenbeurs

1 NPEX biedt toegang tot beleggen in Nederlandse groei-ondernemingen.

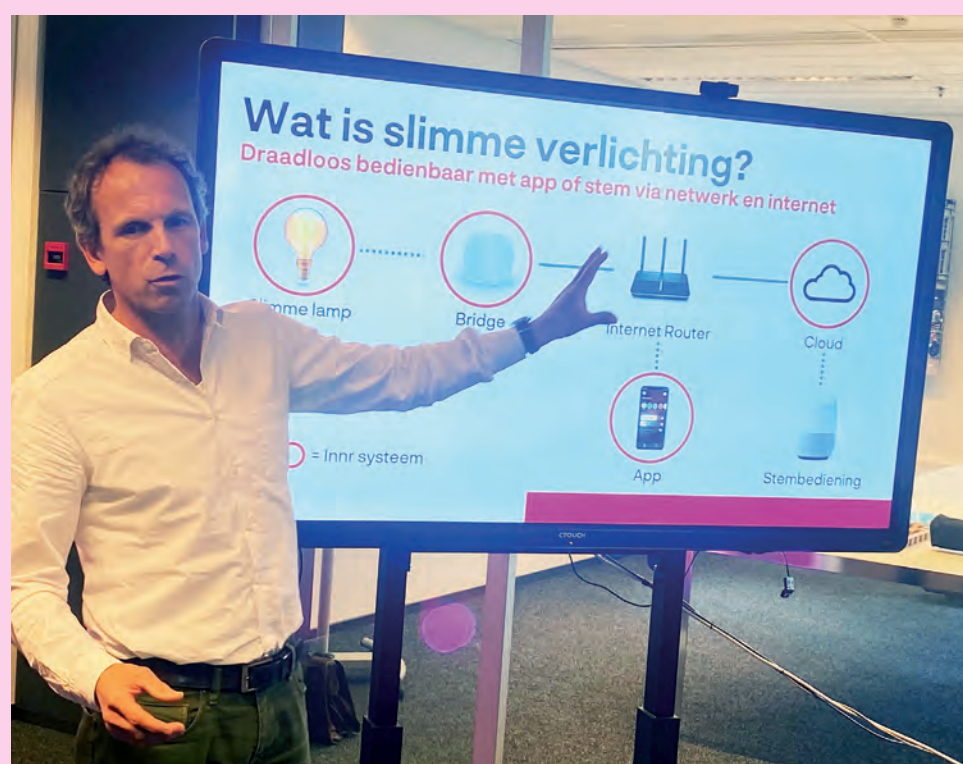
Wie als belegger wil investeren in Nederlandse groei-bedrijven en er een aantrekkelijk rendement aan wil overhouden is bij NPEX aan het goede adres. NPEX trekt een categorie bedrijven aan die zich laat kenmerken als kansrijk, innovatief en ambitieus. Enkele voorbeelden: HyGear, De Vegetarische Slager, Wagamama, CTOUCH, Quest, Bouman Industries, The Society Shop, Tubes en FreshBed.

2 NPEX staat onder toezicht.

NPEX is geen eendagsvlieg. De effectenbeurs is destijds opgericht als alternatief voor bedrijven die groeifinanciering zoeken en niet meer bij de bank konden aankloppen. De organisatie bestaat uit professionals, beschikt over een sterke financiële basis met meerdere aandeelhouders en heeft een Raad van Commissarissen die toezicht houdt.

3 NPEX biedt geen garanties, maar wel kans op rendement.

Als belegger profiteer je uiteraard van de groei van de onderneming waarin je belegt. Het rendement is veelal aantrekkelijker dan de rente op een spaarrekening bij een bank. Obligatiehouders incasseren een vaste, jaarlijkse rente op hun inleg. Als de looptijd van de obligatielening is verlopen, ontvangen de beleggers hun lening terug. Voor certificaathouders is



• CEO van Innr Lighting, Jeroen Dalderop, tijdens een presentatie bij een beleggersbijeenkomst.

de koersvorming 100% inzichtelijk op het online handelsplatform.

4 NPEX gaat niet over een nacht ijs.

Niet elk bedrijf komt in aanmerking voor een notering op de NPEX-effectenbeurs. Zorgvuldigheid gaat boven snelheid. Het businessplan van het bedrijf dat op zoek is naar geld wordt kritisch geanalyseerd, er volgt een onafhankelijke, professionele check door deskundigen op de kredietwaardigheid en de financiële situatie van het bedrijf.

5 NPEX wil transparantie.

NPEX vraagt aan ondernemingen om maximaal inzage te verschaffen in de ontwikkeling van een bedrijf. Minimaal twee keer per jaar informeert het bedrijf de beleggers via npx.nl en ook het actuele bedrijfsnieuws moet zo spoedig mogelijk worden gedeeld. NPEX organiseert beleggersbijeenkomsten en bedrijfsbezoeken. Na een succesvolle 'listing' blijf je ook op de hoogte van de voortgang via de jaarlijkse vergadering van obligatie- of certificaathouders.

Softwarebedrijf Nazza excelleert in mobiliteit

IT-onderneming Nazza, gevestigd in Den Haag, ontwikkelt software voor de mobiliteitsmarkt. Met deze software worden verschillende partijen (operators, providers) aan elkaar gekoppeld op het gebied van plannen, reserveren, gebruik, verrekening en betaling van e-bikes, e-scooters en andere objecten.

Nazza wil groeien in deze tijd van grote veranderingen in mobiliteit en heeft in verschillende tranches 7%-obligaties uitgegeven via NPEX Growth. Het doelbedrag was €999.000, een fractie onder de grens van €1 miljoen, en dat werd gehaald. Inmiddels is Nazza genoteerd aan de

NPEX-effectenbeurs. Mobiliteit verandert anno 2022 snel. E-bikes en e-scooters worden deelbaar, voertuigen en andere objecten worden uitgerust met slimme, elektronische sloten, track-and-trace hardware en zijn altijd verbonden met internet.

De gebruikers van de mobiele app van Nazza kunnen hun e-bike bijvoorbeeld eenvoudig lokaliseren, ontsluiten en gebruiken. Nazza speelt in op de behoefte om



• In het midden: Maarten van Vliet, CEO van Nazza.

flexibel en duurzaam te reizen van huis naar het werk. Medewerkers van bedrijven blijven na corona deels thuiswerken, waardoor ook de keuze voor vervoer sterk verandert.

BOUW TUBES USA IN NAPA VALLEY BINNENKORT VAN START

Spectaculaire groei TUBES na financiering via NPEX

De contracten zijn inmiddels getekend. In het vierde kwartaal van dit jaar gaat TUBES USA officieel open in Napa Valley, Californië. TUBES, een van de vele groeibedrijven die via de NPEX-effectenbeurs obligaties uitgaat, nestelt zich in Californië, het grootste wijngebied van de Verenigde Staten.

Het is een nieuw wapenfeit van de Creative Cloud Company BV, dat onder het merk TUBES wijn en gedistilleerd bottelt in single serve-verpakkingen van plastic (gerecycled PET-materiaal) en glazen buisjes.

De snelle groei van TUBES, gevestigd in Hilversum, werd gefaciliteerd door een nieuwe succesvolle uitgifte van obligaties via de NPEX-effectenbeurs. Beleggers reageerden enthousiast op de 8,25%-obligatielening en schreven in.

Voor Edwin Blom, CEO van TUBES, en zijn team een geweldige steun in de rug. Blom werkte hiervoor onder meer voor PepsiCo, FrieslandCampina en bierbrouwer Grolsch. De stevige groei van TUBES vroeg om een versterking van het management. Pieter Hoondert met ervaring bij bierbrouwer Heineken is inmiddels de COO van TUBES en Olav Hinke met een achtergrond bij Nike en Unilever is de nieuwe CFO.

Groeistrategie

Met de opbrengst van €2 miljoen kan TUBES de huidige groeistrategie voortzetten. Het werkkapitaal wordt hierdoor versterkt en het budget voor marketing en sales verhoogd. Daarnaast lost TUBES uit de opbrengst een banklening af. TUBES is de afgelopen jaren erin geslaagd om de productie fors te vergroten door investeringen in een tweede productielijn, het kwaliteitsbeheer te verbeteren en het managementteam te versterken met een aantal experts op terreinen als productie, marketing en sales.



• Glen Ritzen, managing director van TUBES, en CEO Edwin Blom.



bijvoorbeeld samengewerkt met Lucas Bols. De opening van TUBES USA zorgt ervoor dat aan de toenemende vraag naar Ready to Enjoy Cocktails in Tubes op de Amerikaanse markt kan worden voldaan. TUBES heeft de eerste opdracht, een limited edition tasting kit, uitgeleverd voor het merk Terrazas de los Andes van de Wines & Spirits divisie van de LVMH-groep. Daarnaast is TUBES een samenwerking aangegaan met het bekende Argentijnse wijnhuis Bodegas Salentein. Bovendien bouwt TUBES verder aan het eigen merk Tasty Grapes.

Wijnboxen

Naast de verkoop in internationale warenhuizen als De Bijenkorf, het Belgische Galeria Inno, Egoïsta in Denemarken en Manor in Zwitserland, opent TUBES nu virtueel de deuren naar de consumenten in Duitsland. Via een webwinkel op amazon.de vinden de Tasty Grapes wijnboxen binnenkort hun weg naar wijnliefhebbers in Duitsland. Via een samenwerking met cateraar Newrest gaat TUBES aan boord bij het Spaanse Vueling.



De Hilversumse onderneming bottelde afgelopen jaren meer dan 8 miljoen TUBES. Bovendien stijgt het marktaandeel van de producten van TUBES in de retail-, geschenk-, travel- en de sampling-industrie fors. Met meer aandacht voor expertise in marketing en sales ontstaat er een bredere basis voor groei in de komende jaren. Met focus op kwaliteit.

„Want dat is de basis voor alles wat we doen. Je moet je steeds afvragen zijn we stabiel genoeg om te bottelen? Blijft de smaak in stand? Voordat we ja zeggen tegen een opdrachtgever onderzoeken we eerst of we de kwaliteit van de wijn kunnen garanderen”, zegt Edwin Blom.

Samenwerking

TUBES gaat tal van samenwerkingen aan met gerenommeerde merken. Er wordt

Koersenoverzicht NPEX-beurs

Slotkoersen april 2022

Aandelen			
Timber and Building Supplies Holland N.V.			106,00
Ecovat			2,50
Icecat N.V.			8,50
Specs			10,25
ZEPICAM			13,50
Obligaties (nominaal €1.000)			
Axxicon	7,5%	2024/11	110,00
Axxicon	8%	2025/12	100,00
BOB Autowas	7%	2023/06	1.005,00
Bouman	5,8%	2022/08	1.000,00
Bouman	7%	2024/04	1.000,00
Carver	7%	2026/03	980,00
Conversationz4	8,5%	2025/09	1.005,00
DG press	8,5%	2025/03	1.008,00
DirAct It	8%	2022/10	1.010,00
Felloo	7,75%	2024/05	1.015,00
FreshBed	8,25%	2022/09	1.005,00
FreshBed	8,5%	2026/03	1.000,00
HyGear	7%	2023/02	985,00
HyGear	7,5%	2024/06	994,50
HyGear	8%	2025/07	980,00
I Love Sushi	8%	2026/02	1.010,00
Image Building	7%	2022/12	1.000,00
Image Building	8%	2026/02	1.005,00
Image Building	8%	2026/04	1.005,00
Informed IT	8%	2023/08	1.016,00
Innr Lighting	8,25%	2023/11	1.005,00
Innr Lighting	8,25%	2025/12	1.023,00
LCS Piping	8%	2027/01	935,00
Meerdervoort Amaliawolde	7%	2024/12	1.025,00
MTD	9%	2025/03	1.015,00
PAT-Krüger	8%	2027/03	1.005,00
Payper	7,5%	2022/11	995,00
PerfoTec	8%	2025/06	1.005,00
Pool Trading	8%	2027/12	1.005,00
RR Mechatronics	8%	2023/12	990,00
RR Mechatronics	8%	2024/07	1.000,00
RR Mechatronics	8%	2025/04	1.000,00
Slim Opgewekt	7,5%	2023/12	50,00
Speedbooks	8,5%	2025/11	1.018,00
TUBES	9%	2025/07	1.015,00
Van Aalst Group	7,5%	2024/12	950,00
WAAR	8,5%	2027/08	1.020,00
Wagamama	9,25%	2025/11	1.020,00
Xillio	8%	2022/04	
NPEX Growth (obligaties nominaal €500)			
Cycledata	8%	2026/07	508
Nazza	7%	2026/1	500
Open-end			
DD Alternative Fund			34,27
DD Equity Fund			234,52
DD Income Fund			25,40
Close-end			
Annexum - Super Winkel Fonds N.V.			41,00
SynVest RealEstate Fund NV			1.240,00

Ondernemers



Bas Groeneweg CEO PerfoTec

„Het is moeilijk in woorden uit te drukken hoe tevreden ik ben en hoe soepel het hele proces met NPEX is verlopen. Naar mijn mening is het voor veel MKB-bedrijven een ideale manier om door middel van financiering via NPEX hun groeiplannen te realiseren.”



Martijn Hoogeveen CEO Icecat

„We hebben het digitale platform van NPEX gekozen dat enerzijds laagdrempelig is en anderzijds de juiste transparantie voor beleggers biedt. NPEX past ook qua uitstraling goed bij Icecat.”



Anton Rosier CEO Carver

„Door de gedegen aanpak van NPEX was de inschrijving binnen drie dagen vol. Het grote vertrouwen van de beleggers gaf het hele team enorm veel energie.”



Mark de Graaf CEO Bob Autowas

„De positieve spin-off voor mijn onderneming is van bijna even grote waarde. Zo heb ik aandacht gekregen voor de duurzame wijze waarop ik onze wasstraten exploiteer en verschillende proposities ontvangen om onze groeistrategie te realiseren.”

Colofon



info@npex.nl

World Trade Center
Prinses Margrietplantsoen 44
2595 BR Den Haag
070-385 15 30

Realisatie:

Trusted Media Publishers
Amsterdam