

## Nieuwsberichten DG press – Februari 2022

### Gebuike Vision® verkocht aan Palladio Group

DG press was succesvol in de verkoop van een gebuike Vision® aan Palladio Group gevestigd in Servië. Palladio is een grote internationale speler in o.a. pharmaceutical packaging met meer dan 800 medewerkers op 8 drukkerijen. We zijn trots dat deze order aan ons gegund is. Deze machine wordt gereviseerd en opnieuw geconfigureerd voor pharmaceutical inserts.

Inmiddels wordt er volop gewerkt aan de machine. De Vision® zal dit voorjaar geleverd worden in Servië. Al met al zijn we opgetogen over het binnenhalen van deze nieuwe aansprekende account.



### Voortgang sleeve offset machine, Italië

In een eerder nieuwsbericht hebben we gemeld dat er een nieuwe sleeve offset machine is verkocht aan een grote Italiaanse klant. Deze machine zal ingezet worden voor het produceren van shrink sleeves. Dit zijn bedrukte hulzen om asymmetrische flessen en containers te krimpen.

De bouw van machine loopt volgens planning en de beoogde levering in mei 2022 wordt op basis van de huidige planning gehaald.

### Verkoop derde Vision® aan Belgische firma

Eind vorig jaar is de verkoop van een derde Vision® gevallen. De 2-kleur Vision® zal volledig worden gereviseerd waarna de machine gebruikt zal worden voor het drukken van medicijn bijsluiters. Dit is ondertussen de derde machine verkocht aan de Belgische firma. Inmiddels wordt er volop gewerkt aan de machine en zal deze eind maart worden geleverd in België.

### Nieuwe collega's

Het nieuwe jaar is nog maar net van start en toch hebben we al verschillende nieuwe collega's welkom mogen heten. Zo hebben we onze nieuwe Service Director, Rutger Jansen, met open armen ontvangen. Hij zal zich bezighouden met het aansturen en uitbreiden van onze service afdeling. Rutger Jansen is voormalig CEO van Contiweb en heeft meer dan 30 jaar ervaring in de printing industrie. Eveneens zijn er nieuwe ervaren collega's in dienst gekomen die de assemblage komen versterken en wordt er gebruik gemaakt van een flexibele schil om pieken in de assemblage op te vangen.



## Realisatie 2021

In onze laatste halfjaarbericht gaven we al aan dat 2021 zich positief ontwikkelde. In de sales funnel zaten meerdere grote opdrachten waarvan er een aantal inmiddels gevallen zijn. Deze hebben bijgedragen aan het resultaat van 2021 en lopen ook door in het resultaat van 2022, dit komt door de verwerkingswijze van projecten op basis van de Percentage of Completion Methode (POC methode). De stabiele, reguliere service gerelateerde omzet stromen hebben ook een positieve ontwikkeling laten zien en liggen ruim boven het niveau van 2020. In totaliteit is de omzet gestegen van € 7,3 miljoen in 2020 naar € 10,1 miljoen in 2021. De realisatie van 2021 ligt boven de forecast van 2021, de concept cijfers laten een EBITDA zien van € 492.000.

De sales funnel is gevuld waarvan we een aantal grote orders verwachten in 2022 met een leverdatum in 2022/2023. Eveneens lopen er ook weer diverse tenderprocedures waar we onze kansen goed inschatten.