



Maart 14, 2021

Beleggersupdate H2 2020

De jaarrekening 2020 is nog niet af en ik kan ook geen uitspraken doen over de jaarrekening 2020 totdat deze volledig is afgerond.

Wij hebben NOW 1, 2 en 3 aangevraagd en ontvangen op basis van gemiddeld 35% omzet verlies ten opzichte van 2019. Wij zullen in 2021 ook NOW 3.2 aanvragen voor 21% omzetverlies in het eerste kwartaal

De maandelijkse software omzet is wel op peil gebleven. Deze is zelfs gestegen in 2020 van 83k MRR naar 89k MRR. Echter, hierbij dient wel vermeld te worden dat deze stijging feitelijk veroorzaakt is door verkopen voor Corona.

Wij hebben ook geen liquiditeitsproblemen

Zoals reeds vermeld in de beleggersupdate van Juli 2020 kwam de pijplijn van Xillio op 12 Maart abrupt tot stilstand.

Om het geheel in perspectief te plaatsen. In Q3 2019 verkochten wij ruim meer dan een miljoen aan migratiediensten en software. In Q4 2019 verkochten wij zelfs meer dan 1,5 miljoen aan migratie diensten en software en Q1 2020 zouden we ook weer ruim door het miljoen gaan. In Februari 2020 zaten we al boven de 750k euro. Deze omzet is vaak niet zichtbaar in de boeken aangezien deze nog uitgeleverd moet worden.

Het is een simpele rekensom dat als je consequent meer dan 1 miljoen omzet wint, de geboekte jaaromzet ook snel veel hoger is dan de 3,3 mln omzet geboekt in 2019.

Na 12 maart is de gewonnen business echter zeer hard gedaald. Projecten stonden opeens volledig on hold of werden direct afgeblazen. In Q2 2020 wonnen we minder dan een half miljoen aan nieuwe business, in Q3 2020 eveneens minder dan een half miljoen en pas in Q4 zaten we weer boven de half miljoen aan nieuw gewonnen business maar nog steeds niet eens op de helft van Q4 2019. De feitelijke impact van Corona is meer 50-60% dan de gerapporteerde 35% en als we de gerealiseerde omzet vergelijken met de verwachte omzet zonder Corona is de impact nog veel groter. Immers, van 2018 naar 2019 verdubbelde de gewonnen business en in 2020 was die lijn zonder Corona gewoon doorgedaan.

We hebben een volledig nieuwe pijplijn moeten opbouwen en voordat een migratie traject daadwerkelijk start duurt vaak enkele kwartalen tot meer dan een jaar.

Een outlook naar 2021 is lastig te geven. Wij verwachten echter wel halverwege 2021 weer in de positie te zitten dat we weer meer dan een miljoen aan business per kwartaal winnen.

Ervan uitgaande dat de Nederlandse overheid er daadwerkelijk in slaagt om Corona onder controle te krijgen hebben wij in het gunstigste geval een vertraging van 2 jaar opgelopen in ons groeiplan.