



## Notulen van de Vergadering van Obligatiehouders van PerfoTec B.V.

Datum: 27 november 2020, 14.00 - 15.00 uur

Locatie: via Zoom, videoconference

Aanwezig:

- 12 beleggers
- Bas Groeneweg, CEO PerfoTec B.V.
- Stephan van de Vusse - Stichting Obligatiehoudersbelangen, voorzitter en notulist

### 1. Opening

De heer Van de Vusse opent de 1<sup>e</sup> obligatiehoudervergadering van PerfoTec. Er zijn voor de vergadering geen schriftelijke stukken of vragen van obligatiehouders binnengekomen. Voor deze 1<sup>e</sup> vergadering zet hij het doel uiteen van de jaarlijkse obligatiehoudervergadering. Dit betreft informatieverstrekking aan de obligatiehouders zodat deze kunnen bepalen of aan afspraken uit het prospectus wordt voldaan en de positie van de obligatiehouders wordt geborgd. Hierbij wordt de definitieve jaarrekening besproken en toegelicht door het management. Daarnaast komt de stand van zaken in het lopende jaar aan de orde en worden de verwachte ontwikkelingen geschetst voor het komend kalenderjaar. Daarbij kunnen de obligatiehouders zich informeren door vragen te stellen. De heer Van de Vusse geeft het woord aan de heer Groeneweg, CEO van PerfoTec B.V.

### 2. Presentatie PerfoTec

De heer Groeneweg geeft via een Powerpoint-presentatie (tevens beschikbaar op NPEX) toelichting op de jaarrekening 2019 en de recente ontwikkelingen met betrekking tot PerfoTec. Hij start met een uitleg van de kern van het bedrijf: het vergroten van de houdbaarheid van groenten en fruit door modified atmospherische verpakking. Dat doet men zowel door het aanbrengen van microperforaties door PerfoTec's machines in verpakkingen als door innovatieve foliën zoals composteerbare foliën op basis van zetmeel.

### *Financieel verslag 2019*

In 2019 is de omzet gestegen ten opzichte van 2018 met circa € 0,5 M. Het resultaat van 2019 is ten opzichte van 2018 sterk verbeterd maar nog net in de min met een resultaat van minus € 108k voor belasting. Het negatieve resultaat in 2018 en 2019 is terug te voeren op een grote verwachte order van Tesco waarop anticiperend is geïnvesteerd, maar die door Tesco mede door vrees voor de Brexit, is teruggetrokken. Een harde lesson learned geeft de heer Groeneweg aan.

Een belegger vraagt aan de hand van de balans 2019 aan wat het effect van de obligatielening is op de solvabiliteit. Deze was in 2019 een nette 25%. De heer Groeneweg geeft aan dat de obligatie geen eigen vermogen is maar wel achtergesteld is en derhalve wordt toegerekend aan het aansprakelijk vermogen.

### *Ontwikkelingen 2020*

De omzetprognose 2020 was € 3,7 M. De omzet zal circa € 1,5 M lager uitvallen dan begroot. Door COVID-19 is € 1.750.000 aan omzet naar achteren geschoven maar is ook hierdoor € 200k aan nieuwe omzet gemaakt. Het bedrijfsresultaat zal evenwel, ondanks het omzetverlies, circa € 150k positief uitpakken door kostenbesparingen op o.a. reis- en verblijfkosten. Het contact met klanten en installaties en onderhoud zijn succesvol voortgezet via videoapplicaties. Deze nieuwe manier is een belangrijke verworvenheid voor de toekomst om efficiënter te kunnen werken. Tevens is € 120k aan NO1 compensatie steun ontvangen. PerfoTec heeft zich in 2020 door de nood gedwongen gericht op de thuismarkten Nederland en België en heeft hiermee de banden kunnen aanhalen met klanten en partners. Hiermee verwacht het bedrijf in 2021 succes te gaan krijgen in 2021

### *Verwachtingen 2021*

Voor 2021 verwacht men veel van de bereikte samenwerking met Colruyt België. Bij deze supermarkt keten gaat in 2021 stapsgewijze implementatie van PerfoTec verpakkingen plaatsvinden bij groenten en fruit. Indien e.a. conform verwacht verloopt, zal dit over het gehele G&F assortiment gebeuren.

Met het wereldwijd opererende Oerlemans Packaging uit Nederland heeft men een exclusieve samenwerking gekregen op gebied van linerbags waarmee de houdbaarheid van groenten en fruit bij transport aanzienlijk wordt verlengd. Hierdoor wordt het mogelijk om deze waren via zeetransport te vervoeren in plaats van via de lucht, hetgeen een grote reductie vormt van de transportkosten.

Mogelijk de belangrijkste ontwikkeling is de innovatie op gebied van transparante folie die PerfoTec heeft bewerkstelligd. Hierdoor vindt een product-integratie plaats van de hardware (verhuur van de PerfoTec machines) en de "software" (de foliën) waaruit een ander business- en vergoedingsmodel ontstaat. Ook vanuit concurrentiepositie kan dit zeer interessant uitpakken. In 2021 zal de potentie hiervan duidelijk worden.

Qua omzetprognose geeft de heer Groeneweg aan dat 2021 op het verwachte niveau 2020 van circa € 3,7 M gaat uitkomen. Door COVID-19 wordt de omzetgroei met een jaar vertraagd, maar het is zeker geen verloren jaar geweest getuige bovenstaande ontwikkelingen.

### 3. Rondvraag en sluiting



De heer Van de Vusse vat samen dat 2020 positief wordt afgerond door Corona steunmaatregelen en kostenbesparingen en dat 2021 een beloftevol jaar lijkt te worden waar de groei uit het prospectus weer kan worden herpakt. Hij dankt de heer Groenweg voor de goede en diepgaande toelichting en wenst PerfoTec namens de obligatiehouders alle succes in 2021.