

Notulen van de Vergadering van Obligatiehouders van Xillio B.V.

Datum: 18 september 2020, 15.00 -16.00 uur

Locatie: via Zoom

Aanwezig:

- 6 beleggers aangemeld, 3 aanwezig
- Rikkert Engels – CEO Xillio B.V.
- Jana Kortusova – CFO Xillio B.V.
- Mark-Jan Werner, NPEX
- Stephan van de Vusse – Stichting Obligatiehoudersbelangen, voorzitter en notulist van de vergadering

1. Opening

De heer Van de Vusse opent de 3^e obligatiehoudervergadering van Xillio. Er zijn voor de vergadering geen schriftelijke stukken of vragen van obligatiehouders binnengekomen. De concept notulen van de vergadering van 1 november 2019 worden vastgesteld.

2. Presentatie Xillio

De heer Engels geeft toelichting op de jaarrekening 2019 en de recente ontwikkelingen met betrekking tot Xillio aan de hand van een presentatie. Deze presentatie wordt met dit verslag gepubliceerd op NPEX.

Financieel verslag 2019

Over 2018 kende de organisatie een verlies van € 755.140. In de vergadering van 2019 lichtte de heer Engels toe dat 2018 een investeringsjaar was waar investeringen als kosten zijn genomen. In 2019 zou het resultaat gaan kantelen naar positief onder het motto “Back to profit”. Aan deze verwachting is inderdaad voldaan en de jaarrekening 2019 kent nu een batig saldo van € 412.978. Een resultaatsverbetering van bijna € 1,2 miljoen. Een belegger merkt hierbij op dat de personeelskosten aanzienlijk zijn verlaagd. De heer Engels licht toe dat dit ook te maken heeft met de afronding van de grote investeringen in 2018.

Ontwikkelingen 2020

De COVID-19 crisis is van belangrijke invloed geweest op de groei van Xillio maar heeft in vergelijking met 2019 cijfermatig beperkte impact. De omzet en het resultaat zullen ongeveer op hetzelfde niveau

uitkomen hetgeen op zichzelf een prettige constatering is. Echter geeft de Engels aan zou de omzet en het resultaat op een veel hoger niveau zijn uitgekomen, indien er geen crisis zou zijn geweest. Hij schetst dit aan de hand van de binnengehaalde omzet in de eerste helft van 2020:

2

- Jan 100k gewonnen business
- Feb 500k gewonnen business
- Mar 1 – Mar 12: 147k gewonnen business
- Mar 13 – May 31: 40k gewonnen business
- June: 400k gewonnen

Tot 12 maart was de organisatie op recordniveau succesvol in hun acquisities. Vervolgens is dit stil gevallen tot 1 juni jl. en is vanaf juni het herstel in de sales weer waar te nemen.

Aangezien de pijplijn begin 2020 goed gevuld was, was er voldoende werk in uitvoering en is de impact op de omzet beperkt geweest. De omzet in 2020 was echter veel groter geweest in een normale situatie. De pijplijn begint weer te vullen zodat een dip in de omzet waarschijnlijk zich niet gaat voordoen.

Hoewel de organisatie financieel in 2020 niet achter uit lijkt te gaan, maar ook geen stappen vooruit kan zetten, is de strategische positie wel aanzienlijk verbeterd. Hierbij zijn twee partnerships bijzonder vermeldenswaardig:

- In Mei is een partnership gesloten met Acquia. Acquia is een software-service-bedrijf om zakelijke producten, diensten en technische ondersteuning te bieden voor het open-source webcontentbeheerplatform Drupal. Als businesspartner zal Xillio door de sales van Acquia worden meegenomen als migratie oplossing. De verwachting is dat de eerste deals in 2020 gaan binnenkomen en dat e.a. echt op gang komt in 2021;
- Xillio is Microsoft Cortex launch partner. Cortex bouwt verder op Sharepoint en verbindt content in Office 365 aan externe content. Cortex verzamelt hiervoor allerlei assets, zoals Office-documenten, transcripts van vergaderingen en chat-logs, en classificeert ze met machine learning. De informatie wordt vervolgens ondergebracht in verschillende onderwerpen en verzamelingen van onderwerpen. Dat bij elkaar vormt een netwerk. Vanwege de skills van Xillio om organisaties te verhuizen naar Sharepoint is dit partnership tot stand gekomen.

Daarnaast heeft Xillio zelf een LochHub Marketplace (platform) opgericht waar nu 76 vertaalbedrijven zich aan verbonden hebben. Dit versterkt de strategische positie van Xillio verder.

Een belegger vraagt zich af in hoever het bestaande personeel de verwachte extra omzet kan verwerken. De heer Engels geeft aan dat het huidige Development & Support nog lang niet aan hun capaciteit zitten en verder kan opschalen. Op de vraag of er nog een financieringsbehoefte is met een eventuele vraag aan de obligatiehouders geven de heer Engels en mevrouw Kortusova aan dat dit niet nu niet nodig vanwege de voldoende cashflow.

4. Rondvraag en sluiting

De vergadering dankt het management van Xillio voor de obligatiehoudervergadering voor de open vergadering. De heer Van de Vusse sluit de vergadering.