

Halfjaarbericht Axxicon Moulds Eindhoven B.V.

Geachte lezers,

Met de uitgifte van obligaties eind 2019 is tevens het startschot gegeven voor onze groeiversnelling; Horizon'24.

Reeds in december 2019 is een tweede Yasda freescentrum afgeleverd en deze machine is inmiddels geïnstalleerd en er wordt succesvol productie op gemaakt.

Corona levert bedreigingen en kansen op, maar vooral ook veel extra werkdruk waar geen extra resultaat tegenover staat. Overlegstructuren met projectgroepen van klanten verlopen minder vlot doordat er extra controles ingebouwd worden nu veel overleg niet meer 'face to face' plaatsvindt en we zien dat de interne besluitvorming bij onze klanten meer tijd vergt dan normaal. Daarmee zien we een vertraging in de orderintake ontstaan waarbij er geen projecten wegvallen (de marktvraag is latent aanwezig), maar die er wel voor zorgt dat onze omzet in het eerste halfjaar 2020 lager uitvalt dan gebudgetteerd.

Inmiddels zien wij dat klanten die al een Point of Care test in de markt hebben last hebben van het Covid-19 virus, er worden minder tests afgenomen omdat het aantal patiëntbezoeken aan de huisartsen tijdens de uitbraak significant is afgenomen en ook nu nog zijn huisartsenposten en poliklinieken niet terug op hun normale bezetting. Onderwijl gaan ontwikkelingen met name bij onze Blue-Chip klanten inmiddels weer door en we zijn er trots op dat een Covid-19 Point of Care test, waar Axxicon het substraat voor maakt, inmiddels in een CE aanvraag zit. Zodra deze technologie beschikbaar komt en de overheid inziet dat het virus zich niet aan kantoortijden op bijvoorbeeld Schiphol houdt kan het snel de goede kant op gaan met de kansen die Corona voor Axxicon biedt.

Axxicon heeft gebruik gemaakt van de NOW 1.0 regeling, waarbij wij € 207.259 netto ondersteuning hebben ontvangen. Inmiddels trekt de markt weer aan waardoor wij verwachten niet in aanmerking te komen voor de NOW 2.0 regeling. De combinatie van een herstellende orderintake en doorgevoerde besparingen leiden ertoe dat wij verwachten 2020 qua omzet iets onder het oorspronkelijke budget af te sluiten, maar qua resultaat juist iets boven het oorspronkelijke budget.

Qua liquiditeit heeft de aanschaf van de tweede Yasda een ongeplande negatieve impact; deze machine zou geleased worden maar als gevolg van Corona wordt op dit moment geen passende leaseofferte uitgebracht, waardoor we voorlopig deze machine vanuit onze eigen middelen financieren.

Onze back-office en de afdeling engineering zijn versterkt. Samen met de nieuw aangestelde Operations Director is agile offreren ingevoerd, waarmee de doorlooptijd van een aanvraag tot het uitbrengen van een offerte substantieel is teruggebracht. Hiermee is tevens het aantal aanvragen die we kunnen behandelen met ons team ongeveer verdubbeld.

Dit zien wij ook terugkomen in onze offerteportefeuille, de netto (lees gecorrigeerd naar scoringskans) waarde aan uitstaande offertes is verdubbeld ten opzichte van die in dezelfde periode 2019.

Eindhoven,
31 augustus 2020

Alfred Evers
CEO