

HyGear Beleggersbericht Q2 2020

Arnhem 22 juni 2020 16:00– ***“De afgelopen week boekten we een record aan nieuwe contracten. Daarnaast publiceren we gelijktijdig met dit bericht onze jaarcijfers over 2019. We zagen de omzet stijgen tot ruim € 9.6 miljoen (+65% van 2018) en produceerden daarnaast voor ruim € 4 miljoen aan eigen installaties (+20% van 2018). EBITDA stijgt naar ruim € 1.53 miljoen (+7% van 2018). Hiermee laten we wederom groei zien in zowel operationeel resultaat als installaties in het veld.”***

Ons tweede kwartaal was waarschijnlijk het meest turbulente in de geschiedenis van ons bedrijf. In het vorig bericht melde ik al dat we voorlopig nog goed doordraaiden maar wel op lager tempo in verband met de beperkende maatregelen naar aanleiding van de Coronacrisis. Vanaf 1 juli gaan we weer opschalen en hopen weer snel terug te zijn op het oude niveau.

Wat we niet hadden durven hopen is dat we in deze onzekere tijd het beste kwartaal ooit zouden krijgen als het gaat om nieuwe orders. Over het algemeen duurden onderhandelingen langer dan gedacht, maar gedurende het kwartaal bleek de wereld weer te ontwaken. Dit resulteerde in de turn-key verkoop van twee nieuwe installaties in de Verenigde Staten en onze grootste GaaS overeenkomst in de geschiedenis van ons bedrijf voor de elektronica-industrie.

Ook op het gebied van R&D funding boekten we mooie successen. Waarvan de meest belangrijke gaat om een subsidie van bijna 3 miljoen euro van de provincie Gelderland. Met dit geld gaan we samen met Nedstack (brandstofcellen) en Strukton een installatie ontwikkelen die wereldwijd kan worden ingezet om zowel waterstof te tanken als elektrisch te laden. Een veelbelovende toepassing voor de groeiende markt van waterstofvoertuigen.

Daarnaast zullen we gelijktijdig met dit bericht onze jaarcijfers publiceren op de website van NPEX. In deze publicatie melden we wederom groei in onze omzet tot ruim € 9,6 miljoen (+65%) en een investeringen in eigen installaties voor met name GaaS van ruim € 4 miljoen (+20%). Het gevolg is een gestegen EBITDA van € 1.534.000 (+7%). Onder de streep sluiten we af met een klein verlies ten gevolge van enkele bijzondere lasten voor onder andere het verkrijgen van financiering, betaalde rente en afschrijvingen. Dit was in lijn met onze verwachtingen.

Het operationeel resultaat is voor ons niet de belangrijkste doelstelling. Doordat we rapporteren op basis van Dutch GAAP, dragen onze activiteiten voor het bouwen van GaaS installaties niet bij aan de korte termijn winstgevendheid en de waarde ervan is dus niet zichtbaar in ons resultaat. Dit terwijl wij deze contracten juist van strategisch belang vinden omdat ze leiden tot een lange termijn stabiele inkomstenstroom.

Tot slot hebben we enkele organisatorische wijzigingen doorgevoerd om ons nog meer te richten op de kernactiviteiten. De eerste belangrijke verandering is dat Andre Leurink is toegetreden tot ons Management Team als Director of Product Delivery. Andre heeft in het verleden diverse vergelijkbare functies bekleed en zal de verantwoordelijk nemen voor alle productleveringen inclusief het bedrijven van onze GaaS installaties. Daarnaast zal Gerrit Stoelinga als CFO aftreden en zal de verantwoordelijkheid voor de financiële zaken overgaan naar Michael Slokker. Michael is registeraccountant en was voorheen werkzaam bij PWC en Strukton en daarmee een waardevolle aanvulling voor ons team.

Marinus van Driel