

PERSBERICHT

Zwolle – 13 november 2014

RoodMicrotec – Trading Update **Nieuwe strategie werpt vruchten af**

De omzet is in het derde kwartaal 2014 licht gestegen ten opzichte van het gemiddelde over de eerste twee kwartalen 2014. De omzet wordt echter nog steeds flink geraakt door uitstel van opdrachten. Dit speelt meer dan in het verleden en is zeker in onze sector voelbaar.

Hier tegenover staat dat het aantal aanvragen voor offertes onveranderd hoog is. Bovendien leidt circa 90% van de aanvragen tot offertes. Hiervan wordt beduidend meer dan 50% van zowel de kleine als grote offertes omgezet in orders (hitrate). De book-to-bill ratio van ruim 1,2 in het derde kwartaal is geheel in lijn met de verwachtingen en belangrijk hoger dan in het verleden.

Ontwikkeling nieuwe producten

In de nieuwe strategie richten wij ons in toenemende mate op de ondersteuning van OEMs en Fabless Companies (FCs) in hun productontwikkeling. Dit heeft inmiddels geleid tot meerdere contracten voor langlopende projecten en recurring omzet. Daarnaast zijn wij bezig met de voorbereiding van 10-20 eveneens langlopende projecten met recurring omzet. Deze vormen het belangrijkste fundament voor onze groeistrategie. De verwachting is dat deze projecten in de nabije toekomst in contracten worden omgezet. Dit zal leiden tot een additionele structurele omzetstijging. Om het aantal orders blijvend naar een hoger niveau te tillen blijven wij gericht op versterking aan de verkoopkant.

'Het aanhoudende uitstel van orders stemt mij bepaald niet tevreden. Ondanks de positieve ontwikkeling en het feit dat onze nieuwe strategie duidelijk aanslaat, raakt het onze omzet meer dan mij lief is. Aan de andere kant ben ik er trots op dat wij in toenemende mate een belangrijke rol in de supply chain voor OEMs en FCs zijn gaan spelen door te ondersteunen bij de ontwikkeling van hun nieuwe producten. Tot enkele jaren terug was dit nog ondenkbaar, terwijl wij nu reeds meerdere orders hebben geboekt. En dit al met al in relatief korte tijd', aldus Philip Nijenhuis, CEO RoodMicrotec.

Vooruitzichten 2014

Het aanhoudende uitstel van opdrachten maakt het moeilijk exact aan te geven wanneer wij met onze hoge hitrate de verwachte aanzienlijke omzetgroei zullen realiseren. De tweede helft van 2014 zal omzetgroei laten zien, maar of deze aanzienlijk is, is nog onzeker.

Wij handhaven onze eerder gedefinieerde langetermijndoelstelling om autonoom tussen 3 en 13% per jaar te groeien bij een gemiddelde groei van de semiconductormarkt van 6% en het bedrijfs- en nettoresultaat te verbeteren.

Financiële agenda 2015

8 januari 2015	Publicatie omzetcijfers 2014
26 februari 2015	Publicatie jaarcijfers 2014
26 februari 2015	Conference call pers en analisten
12 maart 2015	Publicatie jaarverslag 2014
23 april 2015	Algemene vergadering van aandeelhouders
14 mei 2015	Publicatie tussentijdse update
9 juli 2015	Publicatie omzetcijfers eerste halfjaar 2015
27 augustus 2015	Publicatie halfjaarbericht 2015
27 augustus 2015	Conference call pers en analisten
12 november 2015	Publicatie tussentijdse update

Over RoodMicrotec

Met 40 jaar ervaring als een onafhankelijke value-added dienstverlener op het gebied van micro- en optoelectronica biedt RoodMicrotec fabless companies, OEMs en andere ondernemingen een one-stop shopping propositie. Met haar *powerful solutions* heeft RoodMicrotec een sterke positie in Europa opgebouwd.

De diensten voldoen aan de industriële en kwaliteitseisen van de high-reliability/ruimtevaart, automobiel-, telecommunicatie-, medische-, IT- en electronicssectoren.

'Certified by RoodMicrotec' betreft onder andere testen van producten volgens de strenge ISO/TS 16949-norm die geldt voor toeleveranciers van de automobiellindustrie. De onderneming beschikt tevens over een geaccrediteerd laboratorium voor testactiviteiten en kalibrering volgens ISO/IEC 17025.

The value-added diensten omvatten onder meer (eXtended) supply chain management, failure & technology analysis, qualification & burn-in, test- & product engineering, production test

(waaronder device programming en end-of-line service), ESD/ESDFOS assessment & training, quality & reliability consulting en total manufacturing solutions met partners.

RoodMicrotec heeft vestigingen in Duitsland (Dresden, Nördlingen, Stuttgart), Engeland (Bath) en Nederland (Zwolle).

Voor nadere informatie:

Philip Nijenhuis, CEO
Telefoon: +31 (0) 38 4215216
E-mail: investor-relations@roodmicrotec.com
Website: www.roodmicrotec.com