

Sneak preview 2019

WOERDEN, 2 AUGUSTUS 2019

- Grote opdrachten gekregen voor onder meer ons eigen product SPA4D
- Nieuwe richting: Low code platform OutSystems
- Nieuwe klanten gewonnen en bestaande klantrelaties uitgebouwd
- Nieuwe Young Professionals klas afgerond

Inmiddels is het eerste halfjaar van 2019 voorbij. Omdat dat de cijfers nog heel even op zich laten wachten geven we alvast een kleine inkijk in wat we in 2019 doen.

Omdat de uiteindelijke start van de obligatielening bijna een jaar later was dan gepland, hebben wij onze prognose met een jaar verschoven. Dat wil zeggen dat we de resultaten van 2019 bekijken in het licht van de plannen voor 2018.

Op dit moment ligt de gefactureerde omzet over 2019 goed op koers om de in ons prospectus afgegeven prognose van € 3.165.000 te halen, daarbij rekening houdend met de eerder genoemde verschuiving van de plannen met een jaar. Ook de investeringen liggen ongeveer in lijn met de planning, waarbij er een kleine verschuiving heeft plaatsgevonden m.b.t. productontwikkeling.

Young Professionals

In maart 2019 is alweer onze derde Young Professionals klas gestart. Een kleinere klas deze keer, zeven jonge, gedreven mensen waarvan er eind mei zes succesvol de eindstreep gehaald hebben. Op dit moment leveren ze al een waardevolle bijdrage aan productontwikkeling en de verschillende WBSO projecten die we momenteel uitvoeren. We verwachten alle nieuwe Young Professionals deze en volgende maand bij klanten aan het werk te hebben.

Sales en klanten

We hebben een aanbesteding van het International Criminal Court gewonnen en zullen daar de komende jaren maatwerk Documentum en Informatie Management trainingen voor medewerkers verzorgen. Ook de Kamer van Koophandel heeft dit jaar voor Informed Group gekozen en we hebben er het eerste project succesvol afgerond. Sinds februari hebben we een nieuwe Sales Manager BeLux; Tom Staes. Hij is hard op weg de eerste verkopen in België te realiseren.

Bij Gemeente Amsterdam hebben we weer een project succesvol, op tijd en binnen budget afgerond en zijn een nieuw project gestart van ongeveer € 500.000 dat naar verwachting begin 2020 opgeleverd zal worden. Ook hebben we er licenties van ons eigen product SPA4D verkocht en in combinatie met Documentum licenties een softwaredeal van ruim € 430.000 gesloten.

Partnership met OutSystems

Vorig jaar is het besluit gevallen onze diensten uit te breiden met een low-code platform. Het Informed Group Leadership Team heeft uitgebreid onderzoek gedaan naar de verschillende platforms in de markt. De keuze is gevallen op OutSystems. Dit jaar zijn we een partnership aangegaan met OutSystems. Momenteel verdiept een aantal van onze consultants zich in de software om die op korte termijn te kunnen gaan gebruiken als aanvulling op onze dienstverlening en de realisatie van nieuwe enterprise apps.

Business Solutions

Als uitbreiding van onze product verkoop verschuiven we de focus in 2019 naar de verkoop van onze totaal oplossingen. Dit zijn samengestelde sets van (software)producten die gezamenlijk ondersteuning bieden voor een bepaald business process. Deze Business Solutions bevatten vaak een combinatie van onze eigen producten en producten van onze partners.

Met Collaborative Edit hebben we een mooie business oplossing gemaakt op ons SPA4D platform. Gesprekken over de eerste licentieverkoop van dit nieuwe product bij een nieuwe klant zijn in een vergevorderd stadium. Op OpenText Enterprise World in Toronto hebben we met Collaborative Partner Exchange de volgende business solutions op ons SPA4D platform en onze nieuwe business solution Legislation Builder onder de aandacht gebracht. Met de reacties die we kregen gaan we verder om er een universeel bruikbaar product van te maken dat voor zowel bedrijven als overheden toegevoegde waarde heeft. We werken hard aan het marktklaar maken van onze producten en het vernieuwen van onze website.

“We zijn hard op weg om de technische insteek van onze producten om te vormen naar business oplossingen die stuk voor stuk herkenbare problemen voor onze klanten oplossen. Ik ben er trots op dat we bij Informed in staat zijn om de veranderingen in de markt vroegtijdig te herkennen en daarop te anticiperen.”

ED STEENHOEK, MANAGER BUSINESS SOLUTIONS
LID AIIM LEADERSHIP COUNCIL.