

Notulen van de Vergadering van Obligatiehouders van Xillio B.V.

Datum: 14 november 2018, 16.00 -17.30 uur

Locatie: Xillio, 's Gravelandseweg 59 te Hilversum

Aanwezig:

- 8 beleggers aanwezig en 1 belegger via inbelverbinding
- Rikkert Engels – CEO Xillio B.V.
- Jana Kortusova – CFO Xillio B.V.
- Stephan Roes, directeur NPEX
- Stephan van de Vusse - Stichting Obligatiehoudersbelangen, voorzitter en notulist van de vergadering

1. Opening

De heer Engels ontvangt de beleggers in de oude rechtszaal van het voormalig kantongerechtsgebouw te Hilversum. Dit gebouw is tot eind 2018 het kantoor van Xillio. Vanaf januari opent Xillio haar nieuwe kantoor dat eveneens is gehuisvest aan de 's Gravelandseweg te Hilversum.

De heer Van de Vusse opent de 1^e obligatiehoudervergadering van Xillio. Er zijn voor de vergadering geen schriftelijke stukken of vragen van obligatiehouders binnengekomen.

2. Presentatie Xillio

De heer Engels geeft via een Powerpoint-presentatie (zie NPEX-website) toelichting op de jaarrekening 2017 en de recente ontwikkelingen met betrekking tot Xillio.

Financieel verslag 2017

De jaarrekening 2017 laat een sterke daling zien van zowel de omzet (van € 2,7 miljoen in 2016 naar € 1,4 miljoen) als het resultaat (van € 38.341 positief in 2016 naar € 1,2 miljoen negatief). De heer Engels licht toe dat deze cijfers conform het plan zijn, zoals beschreven in het prospectus. Xillio heeft het ontvangen geld van de obligatie-emissies gebruikt om te kunnen investeren in product development en het partner netwerk. Hierbij zijn onder meer consultants die gedetacheerd waren bij opdrachtgevers, naar binnen gehaald om te werken aan product development. Hiermee is de belangrijkste reden van de lagere cijfers verklaard. Het plan was “to slow down to speed up”.

In het laatste kwartaal van 2017 is de order pijplijn voor 2018 stevig gevuld zodat 2018 weer vergelijkbaar is met 2016.



Een belegger vraagt over de achtergrond van de post proceskosten. De heer Engels meldt dat dit te maken heeft met de afkoop van het 10-jarig huurcontract van de huidige locatie. Zoals gezegd is dit achter de rug en wordt eind december verhuisd.

Ontwikkelingen 2018

Xillio richt zich met haar software op het tot stand brengen van connectivity. De Xillio applicatie kan voor vele toepassingen worden gebruikt. Xillio realiseert zich dat focus en keuzes essentieel zijn om tot succes te komen. In 2018 heeft Xillio zich daarom primair gericht op Migration (verhuizingen). Q2 was het meest succesvolle Migration kwartaal in de geschiedenis van het bedrijf.

Gedurende het jaar bleek dat de Xillio applicatie goed toepasbaar is in het Localisation (vertaling van producten in meerdere talen) vraagstuk en dat de vraag daar zeer groot is. Dit blijkt een zogeheten "Star" te zijn voor Xillio.

In oktober is deze nieuwe dienst gepresenteerd op 2 localisation beurzen en bij de beurs in Seattle was men de Winner of Process Innovation Challenge (Locworld Seattle). Met beide beurzen heeft Xillio zich in de picture gespeeld van de ICT-bedrijven in de Verenigde Staten en zijn 42 warme leads tot stand gekomen.

Cijfermatig zijn de kwartalen 3 en 4 goed geweest en is de verwachte omzet € 3,2 miljoen met een negatief resultaat van circa € 500.000. De kwaliteit van de omzet is verbeterd want de monthly recurring omzet is gegroeid naar € 100.000. Voor 2019 betekent dit dat bij begin van het jaar al gestart wordt met een omzetniveau van € 1,2 miljoen.

Een belangrijke ontwikkeling in 2018 is de optimalisering van de testomgeving (Xillio Sandbox experience) geweest. Een goede testomgeving is essentieel omdat prospects op basis van de testen besluiten tot aankoop. De geüpgrade Xillio Sandbox draagt sterk bij aan de gestegen verkopen.

Ontwikkelingen 2019

Een belegger vraagt of de € 6 miljoen omzet uit het prospectus voor 2019 wordt gehaald. De heer Engels verwacht dat net niet te halen maar dat de omzet in 2019 wel gaat doorschieten naar boven de € 5 miljoen.

Een bijzondere migratie dienst die wordt aangeboden is de migratie naar sharepoint voor gemeenten. Voor een vaste prijs biedt Xillio dat aan. Inmiddels zijn ongeveer 12 gemeenten geholpen. Is dat niet weinig gezien het aantal gemeenten vraagt een belegger. De heer Engels geeft aan dat ze net gestart zijn met deze dienst.

Veel kan ook worden verwacht worden van de samenwerking met Amazon waarbij Xillio op het Amazon platform (AWS) wordt aangeboden en Xillio kan worden aangeschaft via het platform. Dit zal vanaf januari echt zijn beslag krijgen.

4. Rondvraag en sluiting

Stichting Obligatiehoudersbelangen
www.obligatiehoudersbelangen.org
E-mail: info@obligatiehoudersbelangen.org

De beleggers stellen ter afsluiting van de vergadering enkele vragen die door de directie worden beantwoord. De vergadering dankt het management van Xillio voor de obligatiehoudervergadering waarbij een goede toelichting is gegeven aangaande het verhaal achter de jaarcijfers en het perspectief van Xillio helder is geschetst. De heer Van de Vusse sluit de vergadering. De volgende vergadering zal zijn in het nieuwe pand te Hilversum.

