

HyGear Beleggersbericht Q3 2019

22 oktober 2019 – ***“Een druk kwartaal met mooie successen op zowel commercieel als operationeel vlak. We merken dat onze technologie meer tractie krijgt in zowel de industriële gassen markt als in de markt van waterstof voor energie- en vervoerstoepassingen. Een goede basis voor verdere groei.”***

Het afgelopen kwartaal sloten we ons openbaar tankstation in Arnhem. Normaal gesproken een slecht bericht, maar in dit geval goed nieuws. Want naast ons terrein opende PitPoint tegelijkertijd haar openbaar waterstoftankstation dat ook voor consumenten bereikbaar is, terwijl wij alleen de zakelijke markt konden bedienen. We hebben veel geleerd van het bedrijven van het tankstation in de afgelopen twee jaar. We deden meer dan 1.000 tankbeurten en ontwikkelden door aan onze eigen dispenser. Hierdoor positioneren we ons nog beter om een rol van betekenis te gaan spelen in de waterstofeconomie en stonden we tevens aan de basis van de introductie van waterstofvoertuigen in Nederland.

Met de opening van het PitPoint tankstation houdt onze betrokkenheid bij waterstofvoertuigen in Arnhem niet op. Met Pitpoint sloten we een contract dat we de komende 15 jaar waterstof zullen produceren en leveren aan het openbare tankstation vanuit onze waterstoffabriek Arnhem met een simpele leiding vanaf ons terrein.

In het vorige kwartaalbericht melden we al dat we begonnen zijn met de ontwikkeling van onze elektrolyse technologie, Hy.GEN-e. We denken dat dit concept voordelen zal hebben ten opzichte van bestaande elektrolysesystemen in termen van efficiency en kostprijs. Tegelijkertijd hebben we al langere tijd de wens om op kortere termijn een elektrolyse-variant toe te voegen aan onze productportefolio. Dit hebben we in het afgelopen kwartaal gerealiseerd door een overeenkomst te sluiten met het Chinese bedrijf Peric. Peric is een van de meest ervaren bedrijven ter wereld als het gaat om industriële elektrolyzers. De samenwerking geeft ons onmiddellijke toegang tot bewezen technologie terwijl we simultaan door zullen werken aan onze eigen Hy.GEN-e variant.

Tot slot sloten we weer verschillende contracten voor levering en onderhoud van Hy.Gen en Hy.REC systemen waarmee we mooi op schema zitten om onze omzetdoelstellingen voor dit jaar te halen. Eén van de interessantere contracten is de levering van onze Hy.GEN technologie in Korea. De Koreaanse markt vinden we interessant omdat het land een van de voorlopers is op het gebied van waterstof voor vervoer- en energietoepassingen. Binnen het contract leveren we volgend jaar een complete installatie voor de productie en opslag van waterstof dat zal worden gebruikt om stroom te produceren voor lokaal gebruik, middels brandstofcellen. Een veelbelovende toepassing met veel herhalingspotentieel.

Het volgend kwartaal gaan we door met de bouw en installatie van systemen om onze huidige orderportefeuille uit te kunnen leveren. Daarnaast zullen we nog wat extra gas geven op het commerciële vlak zodat we ook in 2020 weer verder kunnen groeien.

Marinus van Driel
CEO