

HyGear beleggersbericht Q2 2017

30 juni 2017 - "In het afgelopen kwartaal is er veel gebeurd. We hebben aandeelhouder Abengoa uitgekocht en hebben een succesvolle aandelenemissie gedaan op NPEX. Hierdoor kunnen we doorgroeien met behoud van een gezonde solvabiliteit", aldus Marinus van Driel, CEO HyGear.

In het [beleggersbericht](#) van het eerste kwartaal spraken we al van een [succesvolle plaatsing van een zesjarige obligatielening](#) op NPEX. De eerste maanden dat de obligaties verhandelbaar waren, zagen we dat er behoorlijk veel vraag bleef naar de obligaties, wat duidt op veel enthousiasme bij de beleggers.

Na uitgifte van de obligatielening hebben we in april de kwartaalcijfers opgesteld. Door de volle orderportefeuille en de relatief goede marges kwamen we uit op een beter dan verwacht resultaat van EUR 349.000 winst na belasting. We verscheepten drie HyGEN systemen en zijn begonnen met de assemblage van het eerste HyREC systeem dat we willen testen bij Saint Gobain in Duitsland.

In april zijn we de onderhandelingen gestart met Abengoa om haar [aandelen](#) in [HyGear](#) over te nemen. Dit is uiteindelijk in mei in goede harmonie afgesloten. Abengoa is sinds 2009 een sterke partner en aandeelhouder geweest en we hadden het bedrijf graag aan boord gehouden. Tegelijkertijd begrijpen we dat ze ten gevolge van haar financiële problemen een strategische beslissing moest nemen om afscheid te nemen van diverse participaties waaronder [HyGear](#).

Om de transactie te financieren hebben de resterende aandeelhouders nieuwe garantievermogen beschikbaar gesteld en is besloten om een [aandelenemissie](#) uit te voeren via NPEX. Ook hier merkten we weer veel enthousiasme van de beleggers voor ons bedrijf. De emissie was in iets meer dan een dag overtekend. De aandelen worden waarschijnlijk in juli verhandelbaar.

Tot slot hebben we nog enkele technische en commerciële successen geboekt, waarvoor ik graag verwijs naar [onze nieuwsbrief](#). Voor het volgende kwartaal gaan we ons richten op de constructie van de systemen die we dit jaar in opdracht hebben gekregen en staat de verhuizing naar ons nieuwe pand op het programma. Daarnaast blijven we op zoek naar nieuwe commerciële opdrachten en zullen we actief werken aan het vinden van funding voor nieuwe productontwikkeling middels EU subsidies.

Klik [hier](#) voor meer informatie over de verschillende effecten ([aandelen](#) en [obligaties](#)).