



**Notulen van de Vergadering van Obligatiehouders van
Green Vision Holding B.V. (HyGear)**

Datum: 23 mei 2019

Locatie: kantoor HyGear, Arnhem

Aanwezig:

- Marinus van Driel (CEO), Ronald Jongerius (Finance & Control) en Ellart de Wit (Technology) - HyGear
- Alan van Griethuysen, Myra Meijering en Aad de Winter - NPEX
- Mark Olie - Stichting Obligatiehoudersbelangen
- 15 beleggers die in totaal 2627 obligaties houden, in totaal 35% van beide obligatieleningen vertegenwoordigend

Opening

De heer van Driel heet de vele aanwezigen welkom. De heer Olie opent de vergadering. Deze vergadering vormt onderdeel van de HyGear Investeerdag. Ook de certificaathouders van HyGear en de voorzitter van de stichting administratiekantoor zijn aanwezig.

Mededelingen; ingekomen stukken

De heer Olie geeft aan dat er geen mededelingen of ingekomen stukken zijn. Wel wil hij de vaststelling van de concept-notulen van de vergadering van obligatiehouders van 16 mei 2018 als agendapunt behandelen. Deze concept-notulen worden vervolgens zonder wijziging vastgesteld. Zij zullen worden gepubliceerd op de NPEX website.

Presentatie jaarrekening 2018 en gang van zaken boekjaar 2019

De heer van Driel geeft een presentatie over de jaarrekening 2018 en de gang van zaken in het lopende boekjaar¹.

Vragen van beleggers²

Vraag: zijn er nog andere HyGears in deze wereld ?

De heer van Driel antwoordt dat er in de Verenigde Staten 2 vergelijkbare bedrijven opereren. Ook in Japan zijn 2 met HyGear vergelijkbare bedrijven actief. Op basis van het aantal geïnstalleerde systemen is HyGear het grootst.

Vraag: heeft HyGear last van inbreuk op octrooien ?

De heer van Driel antwoordt dat slechts voor details van bepaalde processen een octrooi kan worden aangevraagd en verleend. De rol van octrooien voor HyGear is voornamelijk het kunnen blijven doen wat men doet.

Vraag: wat is de achtergrond van de wijziging van de juridische structuur ?

De heer van Driel geeft aan dat dit m.n. door de accountant is ingegeven. Tevens kunnen op deze manier risico's beter beheerst worden.

Vraag: in welke vennootschap zijn de octrooien ondergebracht ?

De heer van Driel antwoordt dat alle octrooien op naam staan van Green Vision Holding B.V. (de uitgevende instelling van de obligaties).

Vraag: kan Saint-Gobain het langdurige contract met HyGear opzeggen ?

De heer van Driel geeft aan dat Saint-Gobain dit contract weliswaar kan opzeggen maar dat Saint-Gobain dan een boete moeten betalen.

Vraag: wat is de normale looptijd van een GaaS (Gas as a Service) contract ?

De heer van Driel antwoordt dat dit 15 jaar is.

Vraag: hoe worden research & development kosten financieel behandeld ?

De heer van Driel geeft aan dat deze kosten direct ten laste van het resultaat worden gebracht tot het moment waarop de know-how die is gegenereerd omzet gaat opleveren. Vanaf dat moment wordt deze op de balans geactiveerd.

¹ Deze presentatie zal worden gepubliceerd op de NPEX website.

² Tijdens de vergadering stelden zowel certificaathouders als obligatiehouders vragen. In deze notulen zijn de vragen van beide categorieën beleggers opgenomen.

Vraag: hoe groot kan de markt van HyGear worden ?

De heer van Driel geeft aan dat deze vraag niet zo makkelijk beantwoord kan worden omdat bijv. nog veel glasovens vast zitten aan hun huidige langdurige contracten. Bovendien kan GaaS op sommige plaatsen niet geleverd worden.

Vraag: heeft HyGear een bepaalde solvabiliteits-“trigger” ?

De heer van Driel geeft aan dat HyGear streeft naar een solvabiliteit van >20%.

Vraag: wanneer heeft HyGear behoefte aan meer liquiditeit ?

De heer van Driel antwoordt dat HyGear meer geld nodig zou hebben als men zou besluiten om nieuwe GaaS contracten aan te gaan.

Vraag: is HyGear benaderd door partijen die het bedrijf willen overnemen ?

De heer van Driel geeft aan dat diverse partijen interesse hebben getoond. De aandeelhouders geven echter de voorkeur aan om zelfstandig te blijven.

Vraag: is er gezien de groeiplannen een verlies(jaar) te verwachten ?

De heer van Driel antwoordt dat feitelijk het maken van een verlies een keuze is. Indien HyGear sterk zou willen groeien met GaaS zal dit op korte termijn leiden tot verlies waarbij echter rekening gehouden moet worden met het feit dat GaaS contracten juist zorgen voor stabiele inkomsten op langere termijn.

Vraag: wat is de levertijd van een compleet nieuw systeem ?

De heer van Driel antwoordt dat dit ong. 9 maanden is.

Vraag: houdt HyGear zich ook bezig met waterstofpoeder ?

De heer de Wit geeft aan dat er wel naar wordt gekeken maar dat het op dit moment technisch nog zeer moeilijk ligt.

Sluiting

De heer Olie sluit de vergadering. Na afloop kunnen de aanwezigen een kijkje nemen bij enkele onderdelen van het bedrijf.