

## **Beleggersupdate Q3 2019**

*Oktober 11, 2019 – “Bewogen 3 kwartalen”*

De afgelopen 6 maanden na de succesvolle emissie is er een hoop gebeurd. Tezamen met de drukke periode na de obligatie emissie, het verder groeien van de organisatie en de zomer periode worden de kwartaal-updates verder vorm gegeven.

In het tweede kwartaal zijn we verder gegaan met het verhogen van het gebruik van onze “Pay Per Use” systemen in de VS. Er zijn 2 personen aangenomen in het 2<sup>e</sup> kwartaal en in het derde kwartaal is het team nog verder uitgebreid. Het verder uitbreiden van het personeelsbestand op het gebied van marketing en sales zoals vermeld in ons prospectus heeft hiermee vorm gekregen. De eerste groeieresultaten van deze investering zien we reeds terug in de derde kwartaalcijfers met de groei van het aantal uitgevoerde operaties per machine. In het derde kwartaal hebben we het beste kwartaal gehad met de verkoop van kits in de VS. Dit is een belangrijke graadmeter voor de “Pay Per Use” systemen.

Als gevolg van de uitbreiding op het gebied van marketing is onze gehele website vernieuwd. De nieuwe website heeft een strakke uitstraling gekregen en een nog verdere branding van Quest in de medische markt werpt zijn vruchten af. Daarnaast is de website ook beschikbaar in het Frans en Duits. Sinds de nieuwe website zien we het aantal bezoekers consequent stijgen per maand en krijgen we steeds meer vragen voor proef plaatsingen.

De groei op het gebied van terugkerende omzet zet verder voort. Behalve de groei in de verkoop van kits, zit er ook groei in het afsluiten van onderhoudscontracten voor langere termijn. Dit vooral in Europa. In Duitsland zijn de activiteiten verder geïntensifieerd en heeft dit geresulteerd in een aantal proef plaatsingen bij ziekenhuizen. Verder loopt ook het aantal plaatsingen o.b.v. huur goed door. Dit heeft wel een nadelig effect op de directe verkoop van apparaten. Dit hebben wij verwacht in onze prognoses en ook in het prospectus is hier uitvoerig aandacht aan besteed. Kortom, de voortgang gemaakt is boven verwachting qua terugkerende omzet.

In het tweede kwartaal is er ook een strategische richting bepaald om te bekijken om naast onze eigen directe verkoop aan ziekenhuizen van onze eigen producten, ook te kijken naar samenwerkingen op andere toepassingsgebieden met onze camera technologie. 1 van de doelstellingen die wij hierbij voor 2019 geformuleerd hebben is het succesvol sluiten van een samenwerking met een partij die medische chirurgische robot systemen levert. Zie (<https://www.quest-mi.com/component/content/article/11-company-statements/17-quest-strategic-direction-statement.html?Itemid=126>) . Onze technologie is uitermate geschikt voor Robot systemen. Als gevolg hiervan hebben wij met een aantal partijen verregaande gesprekken over het integreren van onze imaging technologie in de betreffende robot systemen. Wij verwachten hier snel met meer nieuws te komen.

In het tweede kwartaal hebben wij onze doelen van ons 3 jarig plan verder bijgesteld en opgeschaald naar een 5 jarig plan. Zoals in het prospectus en beleggersupdate van Q4 2018 gemeld heeft de succesvolle obligatie emissie ons in staat gesteld om tot 2020 onze doelen te financieren en behalen. We zijn hier goed op weg volgens ons plan.

In juli hebben wij voor subsidie ontvangen voor een 1,4 Miljoen euro Eureka project met 1 van onze partners voor slimme contrastvloeistoffen. We zijn hier beoordeeld als 1 van de top 3 Nederlandse

inzendingen. Binnen dit project kunnen wij ons Spectrum platform verder ontwikkelen, alsmede een nieuwe toepassing specifiek voor darm kanker. Binnen dit 3 jarig lopende project zullen wij met onze partners ons camera systeem verder geschikt maken voor de contrastvloeistof van onze partner, alsmede een complete klinische validatie voor het diagnosticeren van o.a. darm kanker. Het continue door ontwikkelen en voorblijven op de concurrentie is belangrijk voor ons. De afgelopen kwartalen hebben we hier hard aan gewerkt. Ook onze concurrenten zitten niet stil. Als kleine innovatieve speler komen we de ziekenhuizen binnen op basis van onze unieke propositie. Echter onze concurrenten zijn grote spelers en de markt is volop in beweging. Wel kunnen we stellen dat onze kwaliteiten op het gebied van beeldtechniek de concurrentie nog voor blijft. Zeker met toekenning van een nieuw patent.

Vanuit de “European Patent Office” hebben we bericht gehad dat een ingediend patent voor het cruciale onderdeel van ons camera platform verleend gaat worden. Op basis van dit bericht hebben we ook verdere wereldwijd dit patenten laten registreren. De ontwikkelingen van een nieuwe generatie systemen op basis van dit patent zijn vol in gang om zodoende voor te blijven op de concurrentie. Wij verwachten hier in 2020 meer over te kunnen laten zien.

In het vierde kwartaal zullen we verder gaan werken aan het verder opbouwen van de organisatie. De afgelopen kwartalen zijn we qua aantal mensen dusdanig gegroeid en de omslag die dat heeft gehad binnen de organisatie moet verder worden vorm gegeven. Dit betekent voornamelijk dat er meer mensen bij moeten en een verdere uitbreiding van onze productie capaciteit, met als gevolg dat de huidige locatie (die toch al aardig krap wordt) niet meer voldoet. Gelukkig is de grond om ons pand heen veilig gesteld en kunnen we hier gefaseerd uitbreiden. We zullen de komende tijd dan ook de nodige aandacht geven aan een verdere invulling van onze huisvesting. Efficiency en verhogen van productie capaciteit zijn hierbij belangrijke onderwerpen van gesprek.