be informed

NPEX

Beleggersbijeenkomst 10-6-2016

Even voorstellen

Rik Hoogenberg
algemeen directeur

Sylvia Roelofs
directeur Benelux

Het bedrijf
(video)

be informed

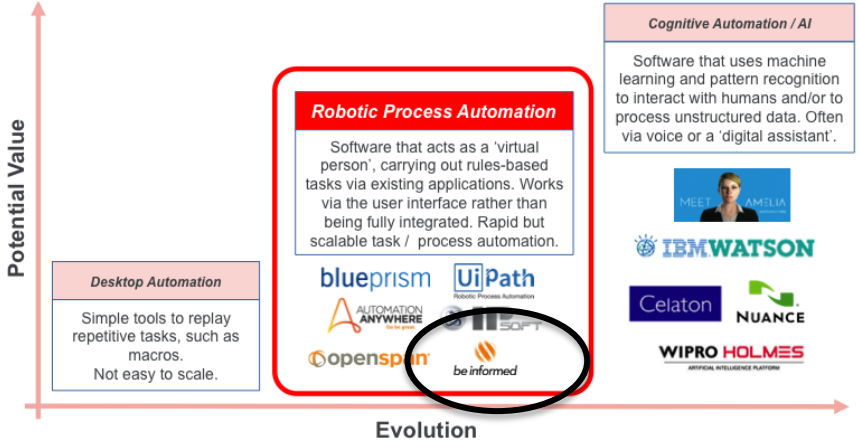
Wie zijn wij en waar komen we vandaan

- Opgericht in 2006 (start productontwikkeling al in 2004)
- Sterk gegroeid t/m 2012
- Sterke terugval van de omzet in implementatiediensten in 2013, leidend tot faillissement van de NL-implementatie b.v. januari 2014

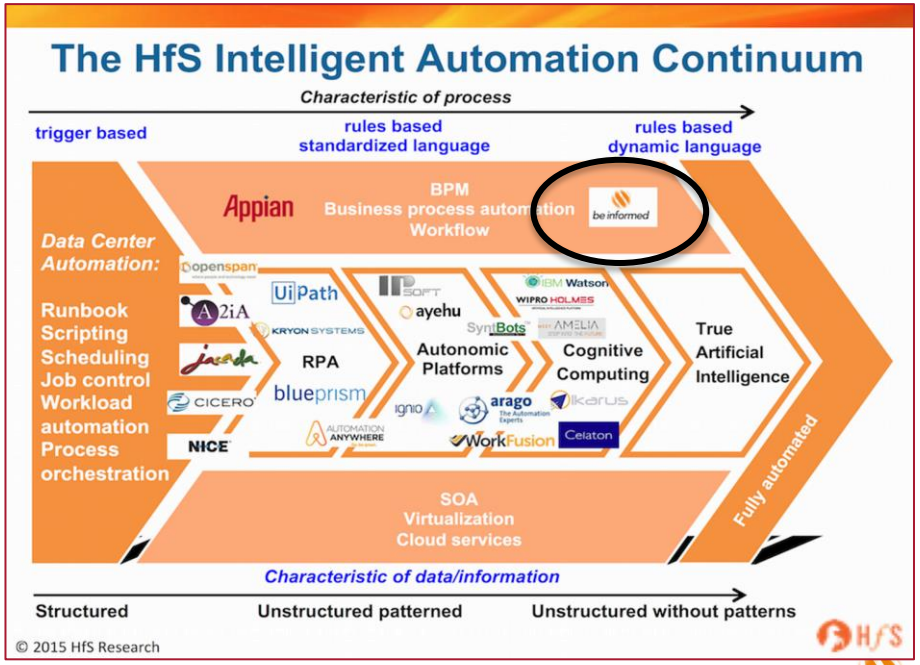
  (de holding, de IP-b.v. en US inc. zijn niet gefailleerd)
- Doorstart begin 2014 met een gewijzigde strategie:
  - Pure softwareleverancier met partners voor solutions en voor implementatiediensten
  - Aangescherpte positionering voor het product: Robotic Process Automation (RPA)
  - Focus op recurring omzet

be informed

Positionering RPA door Analistenbureau HfS



Note: Illustrative automation vendors listed



be informed

Quotes van andere analisten over ons product

FORRESTER

"**Be Informed is one of the top design and runtime products.** The product benefits from a very strong modeling architecture along with well-articulated constructs throughout for project implementation and goal setting… …. Event management, service-level agreements (SLA), milestones, and deadline management are all **best-in-class**."

"The Be Informed platform also supports very well a broad range of case orchestration, **from highly structured to highly unstructured** flows… …Its core strengths come from its **direct, declarative models**. "

Gartner.

OVUM

"Be Informed's solutions have the **potential to be a disruptive technology** as they provide an applied expert shell where the client controls the policy so that each instance going through the system travels by its own unique path"

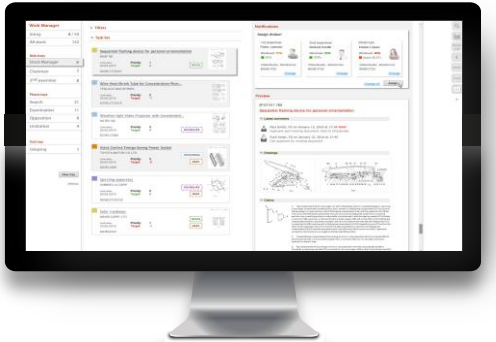
be informed

Belangrijke klanten en herhaalde successen - 1

Vergunningen
Omgevingsloket Online

Ministerie van Infrastructuur en Milieu

Patenten
E-filing, E-dossier

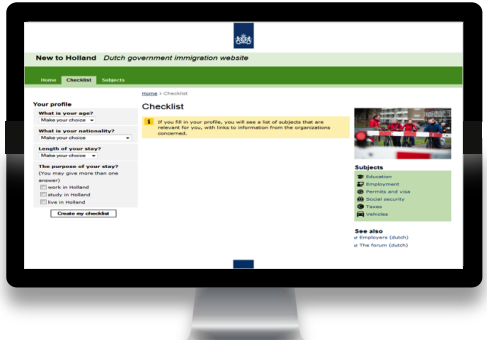


Europäisches Patentamt
European Patent Office
Office européen des brevets

BBIE
OBPI

BENELUX-BUREAU VOOR DE INTELLECTUELE EIGENDOM

Immigrations
Verlenen van verblijfsvergunningen



Justitie
Immigratie- en Naturalisatiedienst

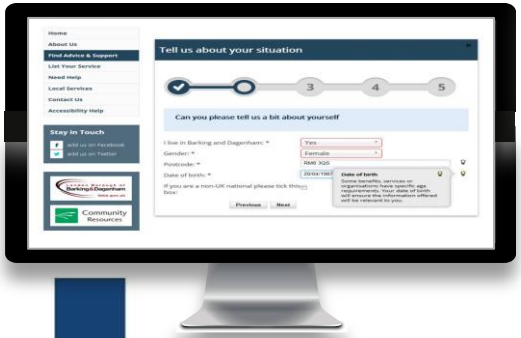
UK Visas & Immigration

UNITED STATES ENVIRONMENTAL PROTECTION AGENCY

be informed

Belangrijke klanten en herhaalde successen - 2

Maatschappelijke zorg (Regelhulp)

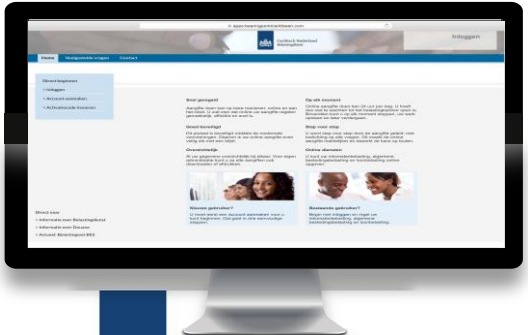


Ministerie van Volksgezondheid, Welzijn en Sport

London Bourough of Barking & Dagenham

Belastingen

Belastingdienst Bonaire

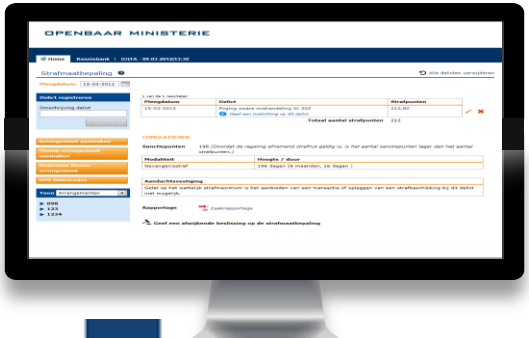


Ministerie van Financiën

Belastingdiensten Curaçao en Sint Maarten

Regering van Curaçao

Openbaar Ministerie



Openbaar Ministerie

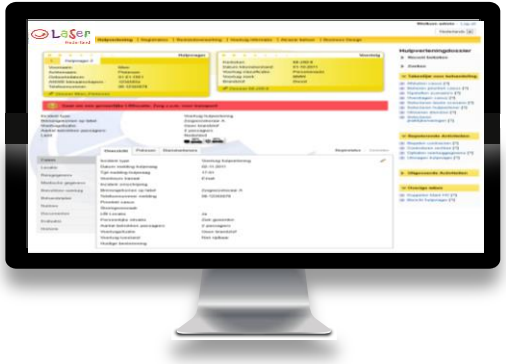
Court Management Systeem

NOVABASE
simpler & happier

be informed

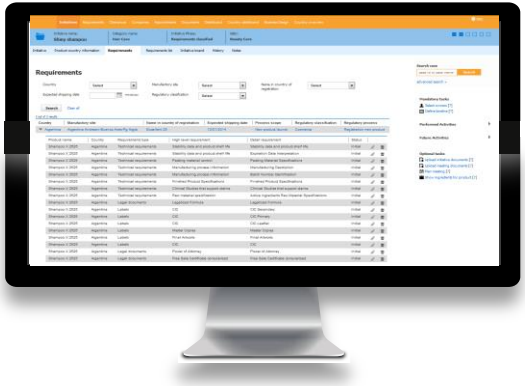
Andere klantvoorbeelden

Qander (voorheen LaSer NL)



- Geïntegreerd systeem voor multi-label inningen en CRM
- Vervanging van bestaande software
- life in 4 maanden
- gekoppeld met (outbound) call-center

Procter & Gamble



- Wereldwijd systeem voor Product Stewardship
- Alle processen voor het op de markt brengen en houden van consumentenartikelen
- Bevat alle wereldwijde regels voor EHS regulering (Milieu, Gezondheid en Veiligheid)

Brabant Water

- Incident Management en klantgerichte processen voor storingen in het waterleidingnet
- Planning van storingen en onderhoud
- SAP integratie

be informed

Partners

CACI
EVER VIGILANT

Deloitte.

Robotic Process Automation
Deloitte's Robotic Process Automation (RPA) offering can deliver automated and improved business processes required to make your organisation more effective, and increase capacity in your teams.

BearingPoint®

NOVABASE
simpler & happier

COURT MANAGEMENT SYSTEMS

kpn

SMART CITIES

accenture
High performance. Delivered.

CONTEXTUAL INTELLIGENCE

be informed

Recente successen (eerste halfjaar 2016)

UK Visas
& Immigration

UNITED STATES ENVIRONMENTAL PROTECTION AGENCY

INNOVATION AWARD

OBPI BBIE

BENELUX-BUREAU
VOOR DE
INTELLECTUELE
EIGENDOM

TESCO Bank

be informed

Winst en verliesrekening 2015

Consolidated profit and loss account for 2015

	2015		2014	
	€	€	€	€
Net turnover (1)		4.477.917		3.554.079
Costs of subcontracted work and other external charges	807.686		737.085	
Staff costs (2)	2.640.208		2.812.158	
Depreciation of intangible fixed assets	386.390		126.181	
Depreciation of tangible fixed assets	18.283		15.925	
Other operating expenses (3)	591.434		712.859	
Total operating expenses		4.444.001		4.404.208
Operating profit / (loss)		33.916		-850.129
Exchange rate differences	-218.008		-77.733	
Interest expense and similar charges	25.180		76.121	
Total exchange rate differences, Interest expense and similar charges		-192.828		-1.612
Profit / (loss) before taxation		226.744		-848.517
Income taxes (4)		-		-
Net profit / (loss) after taxation		226.744		-848.517

be informed

Budget 2016

Omzet	€ 6,5 Mio
Winst voor Belasting	€ 1,0 Mio

Omzet uitgesplitst:	gecontracteerd:	€ 2,1 Mio
	“closing” fase:	€ 2,9 Mio (50% van € 5,8 Mio)
	pijplijn:	€ 1,5 Mio (10% van € 15 Mio)

Resultaat kwartaal 1:

Omzet	€ 6,5 Mio
Winst voor Belasting	€ 0,2 Mio

be informed

Forecast

Projected 5 year growth plan (2016 - 2020)

Invoiced based, in €1,000

Overview	2016	%	2017	%	2018	%	2019	%	2020	%
Revenue	**6.500**	**(+40%)**	**8.500**	**(+30%)**	**11.000**	**(+30%)**	**14.500**	**(+30%)**	**19.000**	**(+30%)**
Software	3.500	(55%)	5.100	(60%)	7.200	(65%)	9.500	(65%)	12.500	(65%)
(recurring)	2.250	(35%)	3.400	(40%)	5.000	(45%)	7.250	(50%)	10.500	(55%)
Services	3.000		3.400		3.800		5.000		6.500	
Operating expenses	**5.500**	**(+15%)**	**6.900**	**(+25%)**	**8.300**	**(+20%)**	**10.100**	**(+20%)**	**12.100**	**(+20%)**
Profit	**1.000**	**(+300%)**	**1.600**	**(+60%)**	**2.700**	**(+70%)**	**4.400**	**(+60%)**	**6.900**	**(+60%)**

De omzetgroei is gebaseerd op de historische omzetgroei tot 2013 van jaarlijks 30%; de omzetgroei 2014 -> 2015 van 30%, de gecontracteerde recurring omzet, en de gewogen pipeline (closing fase 50%, en leads 10%). De kosten groeien niet evenredig mee met de omzet, omdat de kosten van de software-omzet (m.n. de recurring omzet) niet leidt tot extra kosten.

be informed

Doelen van de obligatie-uitgifte via NPEX

1. Verbeteren van de financiële positie:
   -> betere kaspositie
   -> beter garantievermogen

2. Investeren in het stimuleren van de verkopen:
   -> directe sales
   -> indirecte sales via partners
   -> digitale ondersteuning hiervan via Be Informed Plaza