



FELLOO

CHALLENGE THE CLOUD
PRESENTATIE

Let op! U belegt buiten AFM-toezicht. Geen prospectusplicht voor deze activiteit.



PRESENTATIE VANDAAG

OVER MARTHIJN

OVER FELLOO

TIJDLIJN

CLOUD OPFRISCURSUS

SINGLE POINT OF CONTACT

TOTAALOPLOSSING

DE TOEKOMST VAN DE WERKPLEK

AMBASSADEURS

FELLO DENTAL

ONTMOET ENRICO

OMZET

FAQ

TERUGBLIK | TALKING POINTS



Ontmoet Marthijn

SALES DIRECTOR

Ervaren Commercieel Directeur met een bewezen staat van dienst. Met een indrukwekkende geschiedenis in de telecommunicatie- en IT-industrie. Sterke zakelijke kennis en professionele vaardigheden in vaste mobiele convergentie, samenwerkingsoplossingen, multifunctionele apparaten en management.



MARTHIJN GROENEWOUD
COMMERCIEEL
DIRECTEUR

SKILLS

SALES



LEIDERSCHAP



ACCOUNTMANAGEMENT





OVER FELLOO

FELLOO ZORGT VOOR FOCUS

- *Samenvoegen van alle expertises binnen IT en kantoor met de hoogste certificeringen.*
- *Creëren van een single point of contact.*
- *Ten alle tijde maximale flexibiliteit (nooit meer betalen voor zaken die je niet afneemt).*
- *Realiseren van een technische innovatie tegen lagere kosten zonder investeringen vooraf.*

Ons doel is sinds onze oprichting in 2011 niet veranderd; bedrijven, organisaties bewust maken van het scala aan kansen die ICT & Cloud bieden. Deze presentatie is een kennismaking met Felloo en een korte introductie in de wereld van Cloud & ICT.

CHALLENGE THE CLOUD

ONZE VISIE

Wij geloven dat we bedrijven en organisaties beter maken. Door onze kennis over ICT, Cloud & Communicatieproducten te delen en samen met onze partners software & ICT oplossingen aanbieden die bedrijven en organisaties direct versterken.

Medewerkers die thuis (willen) werken, organisaties die een efficiëntere bedrijfsvoering ambiëren of de noodzaak om wendbaar en schaalbaar te zijn dan wel blijven. Ons doel is sinds onze oprichting in 2011 niet veranderd; bedrijven organisaties bewust maken van het scala aan kansen die ICT & Cloud bieden.

Daag ons uit en laat de CLOUD voor je werken!



TIJDLIJN

FELLOO



TIJDLIJN

FELLOO

2018



2018



2018



2019



2019

OVERNAME VÉBÉ





Wat is de CLOUD?

Simpel gezegd is het werken in de **cloud** het opslaan en opvragen van gegevens, software en bestanden op een andere plek dan uw eigen locatie. Omdat deze opslagplek vaak onzichtbaar en onbekend is, wordt de term **cloud**, ofwel wolk, gebruikt. Het werken in de **cloud** gebeurt meestal via het internet, maar dat hoeft niet.

Wist je dat?

De meeste mensen gebruiken de cloud al elke dag.

Wist je dat deze bedrijven & apps allemaal gebruik maken van de cloud?





SINGLE POINT OF CONTACT

Niet meer eindeloos doorverbonden worden tot u de juiste persoon te pakken heeft. Felloo is uw 'single point of contact' voor al uw IT gerelateerde zaken. Of dat nu over uw computer, telefoon, internetverbinding of printer gaat. Onze supportafdeling zorgt ervoor dat uw vragen snel en deskundig behandeld worden.

SERVICE



KENNIS



BEREIKBAARHEID

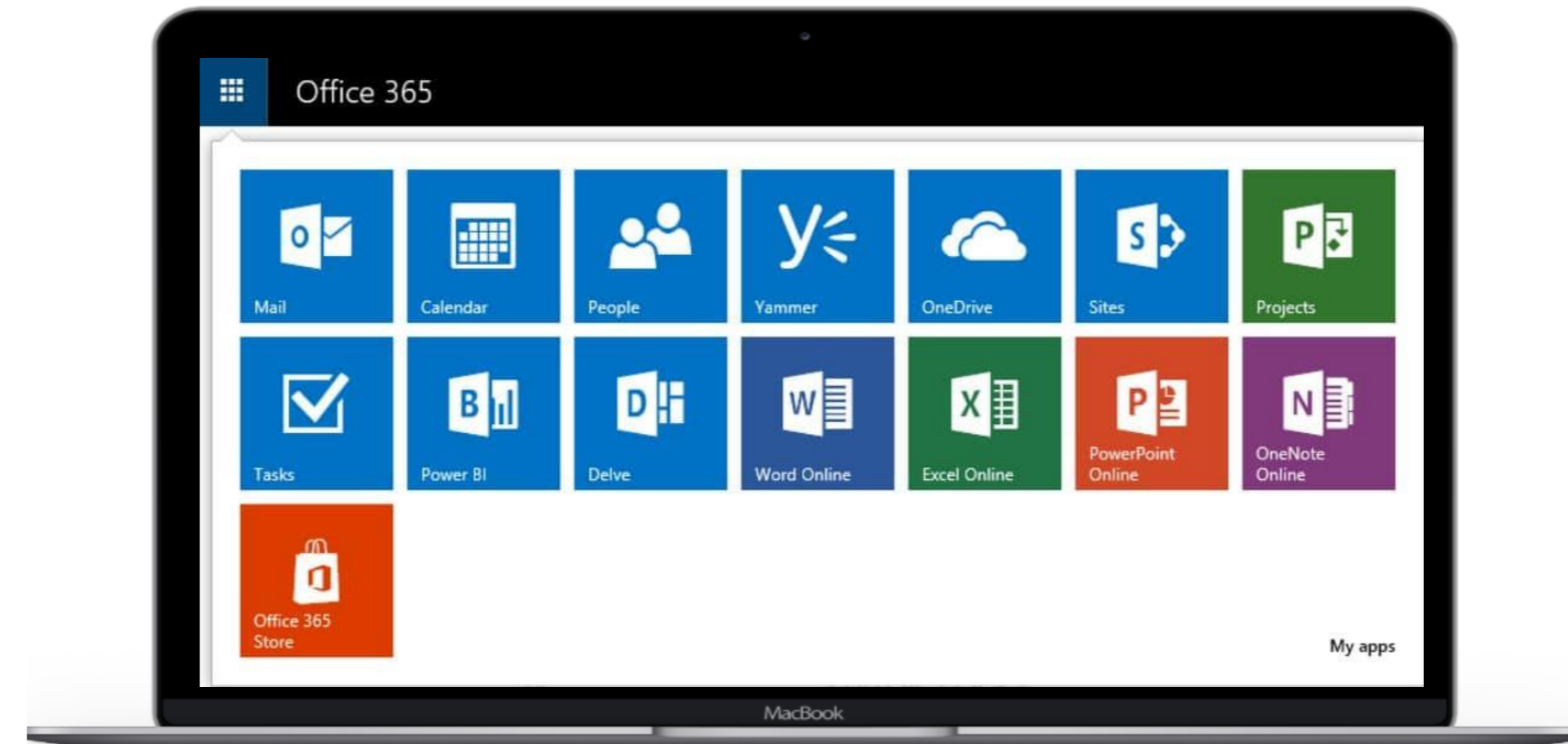




DE TOEKOMSTIGE

FELLOO EXPERIENCE CENTER
WERKPLEK

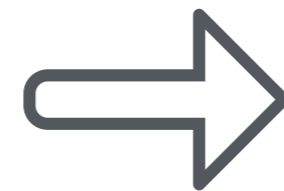
DE TOEKOMST VAN WERKEN...



VEILIGHEID



COMMUNICATIE



FELLOO 365 WERKPLEK



SAMENWERKEN



PRODUCTIVITEIT

CHALLENGE THE CLOUD

WIE DAAG JIJ UIT?

DAAG
ONS UIT.



ZORGT
VOOR
FOCUS



MET DE
KENNIS
VAN NU.





AMBASSADEURS

KEN JIJ ONZE KLANTEN?

- + TROTSE PARTNERS
- + STERKE RELATIES GEVEN BESTAANSRECHT
- + PRO AMBASSADEURSCHAP



FELLOO DENTAL

ICT ZONDER GAATJES.



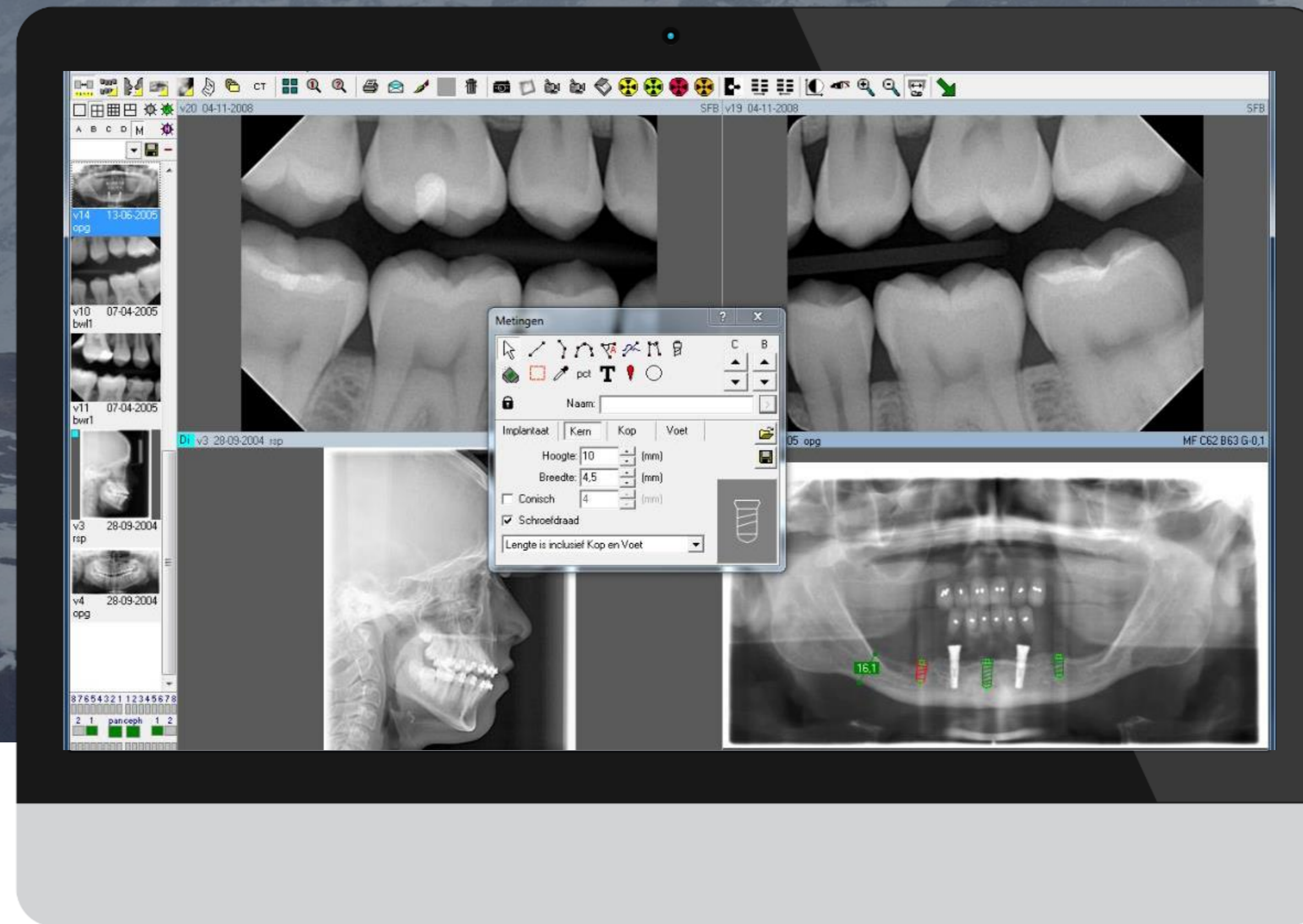
Felloo Dental Support

TOTAALOPLOSSING

WERKPLEK BEHEER INTEGRATIE DENTAL SOFTWARE INTEGRATIE VISIQUICK PRINTING ALLES VERBONDEN TELEFONIE SUPPORT

1 ————— 2 ————— 3 ————— 4 ————— 5 ————— 6 ————— 7

VISIQUICK



ONTWIKKELD VOOR
EN DOOR TANDARTSEN



KIES JE EIGEN RONTGENAPPARATUUR



BEELDVERBETERING



MEETFUNCTIES

DENTAL SOFTWARE

VOOR IN DE TANDARTSPRAKTIJK



Ontmoet Enrico

COMPANY CEO

Ondernemer en bestuurder pur sang.



ENRICO GROBBEN
ALGEMEEN DIRECTEUR

SKILLS

MANAGEMENT



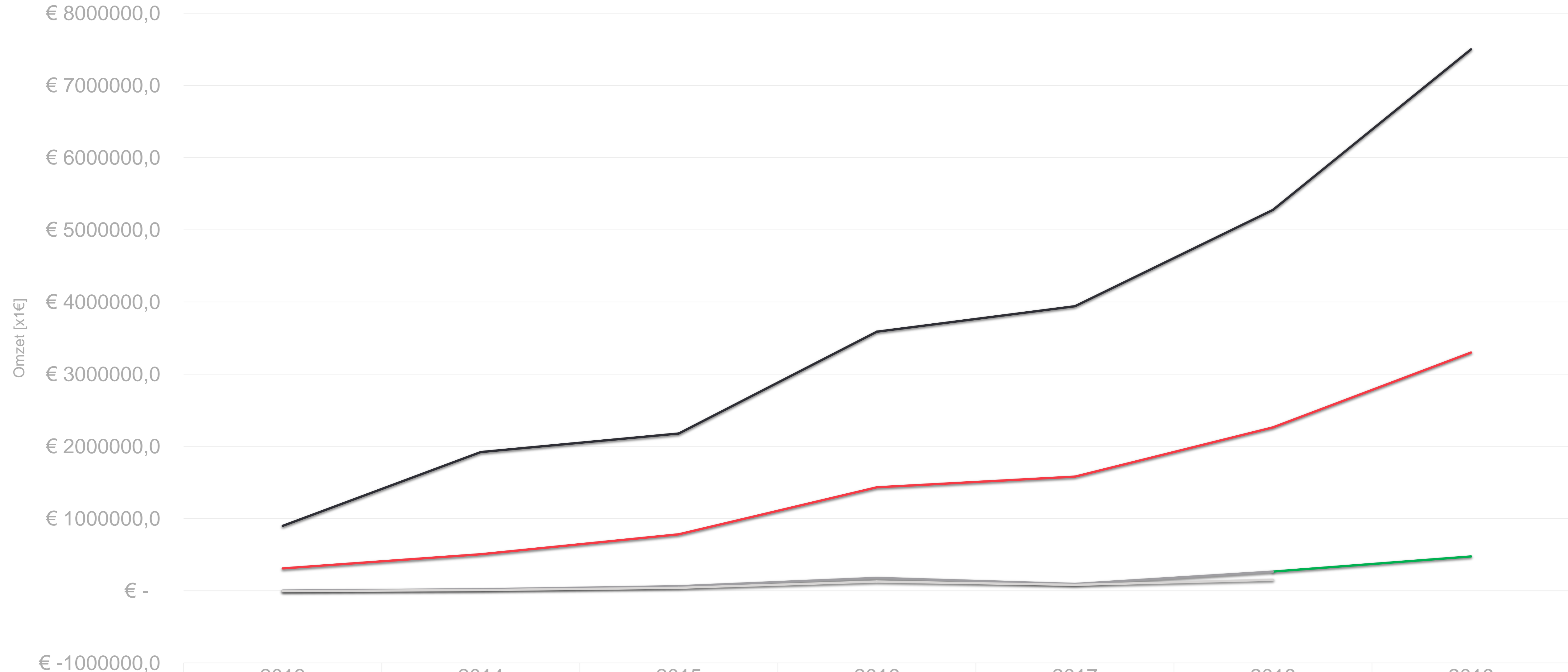
PROCESSEN



LEIDERSCHAP



Omzet ontwikkeling Feloo
- Geconsolideerde cijfers -



	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
—Omzet	€ 898989,0	€ 1921660,0	€ 2178873,0	€ 3588774,0	€ 3941737,0	€ 5275981,0	€ 7500000,0
—Bruto resultaat	€ 309557,0	€ 505788,0	€ 782553,0	€ 1432636,0	€ 1581354,0	€ 2263355,0	€ 3300000,0
—Bedrijfsresultaat	€ 1930,0	€ 19759,0	€ 62285,0	€ 178115,0	€ 93408,0	€ 265621,0	€ 475000,0
—Netto resultaat	€ -5610,0	€ 9673,0	€ 41059,0	€ 127368,0	€ 82156,0	€ 151781,0	

FAQ.



Q: *Wordt Felloo als kleine speler niet overvleugeld door de grote telecombedrijven met veel lagere tarieven en actief in heel Nederland?*

A: Wij zien onszelf niet als een kleine speler. Wij verwachten dit jaar 7.5 mln euro omzet te halen en zijn daarnaast nog bezig om ons verder te versterken binnen nu en een jaar.



Q: *Beschrijft u precies de werkzaamheden die Felloo uitvoert?*

A: Wij leveren licentie modellen op het gebied van telefonie en werkplekken aan (total package) welke contracten langjarig worden afgesloten en in de cloud worden aangesloten.



Q: *Is het concept van Felloo makkelijk te kopiëren?*

A: Nee de basis variant is door iedereen leverbaar maar het gaat om de techniek om alle licentie-software met elkaar te verbinden. Zoals de telefonie met de werkplek. Een sterk voorbeeld is de Azure (Microsoft) variant waar alles samen komt. Een totale integratie van de telefonie en de werkplek



FELLOO

FAQ.



Q: *Wat is de toegevoegde waarde is van Felloo?*

- A:**
- ✓ Productportfolio.
 - ✓ Cross selling
 - ✓ Langjarige contracten
 - ✓ Eén aanspreekpunt, één factuur, één helpdesk
 - ✓ Op en afschalen
 - ✓ Capex vs Opex
 - ✓ Geen investering vooraf.



Q: *Beschrijft u precies de werkzaamheden die Felloo uitvoert?*

- A:**
- ✓ Lening is bedoelt voor overnames
 - ✓ ICT Fund
 - ✓ Business model van Felloo is geen investeringen vooraf de winst wordt behaald over de looptijd.
 - ✓ Management heeft de afgelopen jaren zeer sober geleefd en amper salaris genoten.



Q: *Zijn er onvoorziene verplichtingen of claims van externe partijen?*

- A:** Nee we hebben hoogstens met één een klant een dispuut van 1 a 2000 euro.



FELLOO

FAQ.



Q: *Bent u in staat met de huidige organisatie en de krapte op de personeelsmarkt verder te groeien?*

A: Felloo betaald gemiddeld 10% boven de markt en treft allerlei extra faciliteiten om het personeel te behouden:

- ✓ Eigen “home”.
- ✓ Interne doorgroei mogelijkheden.
- ✓ “State of the Art productportfolio” gras bij de burens is niet groener .
- ✓ Acties en interne competities.



A: *U schrijft een obligatielening uit: neemt het management ook deel aan het programma?*

Q: Ja.



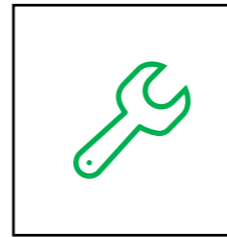
Q: *Waarom bent u naar NPEX gestapt en niet naar een bank?*

A: Wij hebben nu structureel 60 maanden via een achtergestelde obligatie lening, geld om overnames te doen. Via de bank loopt het via een rekening courant; daarnaast hebben de we de lening capaciteit nog niet ten volle benut maar die gaan we wel gebruiken. M.a.w. het is een Mix. NPEX, ICT Fund en de bank.



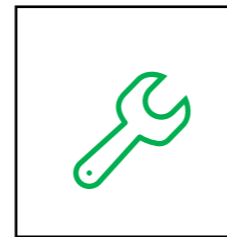
FELLOO

TALKING POINTS TERUGB



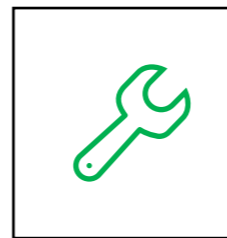
Felloo-concept sluit volledig aan bij de huidige tijdsgeest:

- ✓ cloudoplossingen op het terrein van ICT, telefonie en werkplekken
- ✓ flexibiliteit is een trend in kosten en organisatie;
- ✓ Service en betrouwbaarheid: 24/7.



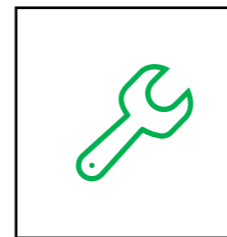
Groot klantenbestand

Felloo heeft een groot klantenbestand (+500) en de omvang om verder te groeien in een markt die vraagt om deze flexibele cloud-oplossingen. Felloo is actief in een markt waar steeds minder plaats is voor kleinere spelers.

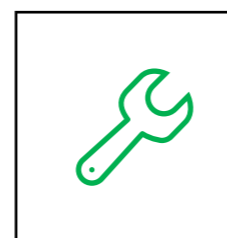


Ijzersterk in marketing en sale

Felloo is verhoudingsgewijs ijzersterk in marketing en sales. We spreken de taal van de ondernemers. We begrijpen wat nodig is om succesvol gebruik te maken van onze cloudoplossingen.



Felloo groeit sterk in aantal medewerkers, inmiddels 55; 47 FTE. Medewerkers zijn jong en gemotiveerd.

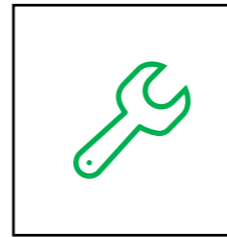


Toegevoegde waarde.

Felloo heeft een toegevoegde waarde voor startende en bestaande bedrijven. One-stop-dienstverlening, waarbij groei mogelijk wordt gemaakt door flexibilisering kosten is blijvend populair.

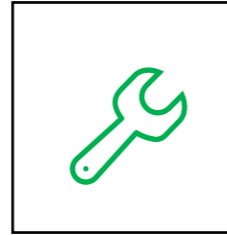


TALKING POINTS TERUGB



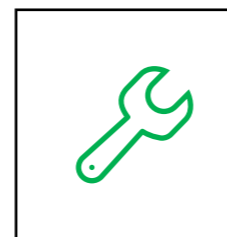
Ervaren Directie & Management

Felloo-directie is ervaren in de branche, kent de markt goed en is geworteld in het Twentse ondernemersklimaat.



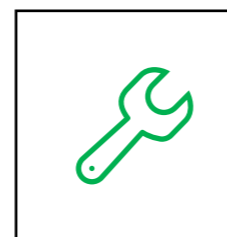
Financiële Impuls

Felloo wil met de financiële impuls NPEX-beleggers na een eerdere acquisitie dit jaar verder groeien door onder meer een nieuwe overname. Die overname draagt meteen bij aan omzet en winst.



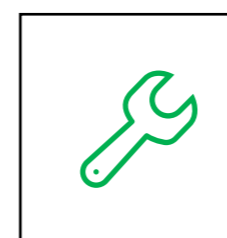
Felloo & NPEX

Felloo is een financieel degelijk bedrijf en is in staat om de verplichtingen voortvloeiend uit de 5-jarige obligatielening van maximaal 1,5 miljoen euro na te komen. Uitleg recurring business model. NPEX speelt in de Champions League van de MKB-financiering en is een zeer betrouwbare partij.



Obligaties zijn via de NPEX verhandelbaar.

Felloo-obligaties zijn verhandelbaar via de NPEX-effectenbeurs. Dus de obligatiehouder kan – om wat reden dan ook – altijd van zijn stukken af.



Expansie concept Felloo

Felloo-concept leent zich voor verdere expansie: voorbeeld is Felloo Dental, gericht op tandartsen.





DANK VOOR UW AANDACHT

FELLOO