

MIJLPAAL BEREIKT, NIEUWE NOTERINGEN IN AANTOCHT

NPEX-effectenbeurs door de €100 miljoen

Tijdens het vierde kwartaal van 2019 heeft NPEX een belangrijke psychologische mijlpaal bereikt. Alles bij elkaar heeft de effectenbeurs voor middelgrote ondernemingen nu ruim €100 miljoen uit de markt gehaald in 47 verschillende financieringsrondes.

In 2013 werd via NPEX voor het eerst door een MKB-bedrijf een obligatielening in de markt gezet. Dit werd gedaan door Trotter.eu, dochteronderneming van Image Building uit Den Haag. Na zes jaar van hard werken is de teller door €100 miljoen heen gegaan. Een mijlpaal die dan ook mocht worden gevierd.

In 2019 is er ruim €26 miljoen aan financiering opgehaald door bedrijven bij de NPEX-beleggers.

Nieuwe gezichten en oude bekenden

In 2019 verwelkomde de NPEX-effectenbeurs een aantal nieuwe gezichten zijnde: Slim Opgewekt, Fellow, Ecovat, Axxicon, Van Aalst Group en Meerderevoort. Ook de inmiddels bekende namen Quest, RR Mechatronics en HyGear haalden via NPEX wederom vers kapitaal op om de groeiambities te kunnen verwezenlijken.

De emissies van zowel HyGear en RR Mechatronics waren afgelopen zomer in



Mark van der Plas, CEO van NPEX-effectenbeurs, luidt de gong in het WTC Den Haag. Links: Alan van Griethuysen, CCO van NPEX.

recordtempo overtekend. Respectievelijk haalde HyGear €5 miljoen op in acht dagen en RR Mechatronics €1,5 miljoen in drie dagen.

Ambitie

Na deze successen sprak ceo Mark van der Plas op radiozender BNR de ambitie uit om met NPEX nog dit jaar de grens van €100 miljoen te passeren. Een ambitie die in het vierde kwartaal is gerealiseerd.

Al met al is 2019 daarmee het op één na succesvolste jaar van NPEX sinds de oprichting. In 2017 werd het recordbedrag van €29 miljoen opgehaald voor MKB-ondernemingen.

ADRES NPEX
World Trade Center
Prinses Margrietplantsoen 76
2595 BR Den Haag
070-385 15 30

NPEX Benchmark Rente voor achtergestelde obligaties

De NPEX-effectenbeurs introduceert de NPEX Benchmark. De NPEX Benchmark is de gemiddelde rente die wordt betaald op achtergestelde obligaties van de aan NPEX genoteerde uitgevende instellingen. De gemiddelde couponrente van deze 29 uitgeven obligaties is de huidige NPEX Benchmark Rente.

De NPEX Benchmark Rente voor achtergestelde obligaties staat momenteel op: 7,66%.

De NPEX Benchmark Rente krijgt een update na iedere nieuwe geslaagde emissie op het NPEX-platform. Ook is het een mooie graadmeter voor bedrijven en corporate finance

organisaties om de rentes op de markt voor achtergesteld geld te monitoren.

**Koersoverzicht
NPEX-bedrijven
Zie: pag. 4**

De Vegetarische Slager lost obligatielening helemaal af

De Vegetarische Slager uit Breda, in 2018 overgenomen door Unilever, heeft de 5% obligatielening uitgegeven in 2015 op 12 december 2019 afgelost. Omdat de Vegetarische Slager onderdeel is geworden van Unilever per 31 december 2018 en Unilever een beursgenoteerd bedrijf is, acht Unilever de vereiste rapportage om als NPEX obligatie genoteerd te blijven als minder noodzakelijk. De obligatiehouders ontvangen eenmalig 2% extra vanwege de vervroegde aflossing.

NPEX-beleggers omarmen Image Building

Binnen twee dagen is de 8%-obligatielening van Image Building Holding, marktleader in tijdelijke buitenreclame, voltekend door beleggers van de NPEX-effectenbeurs.

Het is voor de derde keer op rij dat Image Building Holding met succes obligaties uitgeeft via NPEX. Met de opbrengst van kan de onderneming uit Den Haag, bekend van de Trotter-zuilen, de groei strategie doorzetten, waaronder de uitbreiding naar Duitsland.

RR Mechatronics wint vierde Gazelle Award op een rij

RR Mechatronics (RRM), uit Zwaag, heeft voor de vierde keer op rij een FD Gazelle Award voor de snelst groeiende bedrijven in Nederland in ontvangst genomen. RR Mechatronics is een medisch technologiebedrijf, genoteerd op NPEX, dat zich geheel focust op de ontwikkeling en productie van laboratoriuminstrumenten voor bloedonderzoek. „De vierde Gazelle Award op rij is een enorm compliment voor het geweldige team van RRM dat vooral in de laatste twee jaar enorm gegroeid is. Deze uitbreiding in medewerkers maakt de ontwikkeling van nieuwe instrumenten mogelijk waardoor RRM de komende jaren een nieuw groeipad zal inslaan” aldus ceo Jan Buis.



INSPIRATIE

Steeds meer bedrijven weten de weg naar de kapitaalmarkt en dus naar NPEX te vinden. Om vaak uiteenlopende redenen melden deze ondernemers zich bij ons. Enerzijds omdat de banken onze vorm van financiering steeds minder aanbieden. Anderzijds omdat steeds meer ondernemers inzien wat de extra waarde is van een gang naar de effectenbeurs.

Naast het ophalen van financiering krijgt uw onderneming een enorme boost in naamsbekendheid. De ondernemer doet een interview met mediaprofessionals. Daarna wordt er een officieel persbericht verstuurd naar de diverse Nederlandse media. Telegraaf, FD, IEX, Beurs.nl en diverse andere financiële media pakken die berichtgeving vaak op.

Zo is het eens gebeurd dat BOB Autowas het RTL Nieuws van half acht heeft gehaald. Dat komt ook omdat deze ondernemer een bijzonder verhaal heeft te vertellen. Een gang naar de effectenbeurs is meer dan financiering voor uw bedrijf alleen. U creëert een groep met beleggers die fan worden van uw onderneming. Deze fans noemen wij bij NPEX uw ambassadeurs. Die beleggers vinden het hartstikke leuk en interessant om te investeren in lokale of wat meer nationaal of internationaal gerichte Nederlandse ondernemingen. Vaak zijn deze beleggers zelf ook oud-ondernemers, hebben hun bedrijven succesvol verkocht of overgedragen en willen toch betrokken blijven bij Nederlandse groeiondernemingen.

Ondanks dat bedrijven bij ons meestal obligaties uitgeven, voelen deze beleggers zich toch een beetje aandeelhouder. De aandacht en betrokkenheid is vaak wederzijds. De beleggers worden de ambassadeurs van uw onderneming en de ondernemingen de ambassadeurs van NPEX.

Om die wisselwerking bij iedere nieuwe emissie iedere keer weer te zien ontstaan is fantastisch. De beleggers genieten een mooi rendement. De ondernemer kan zijn groeiambities realiseren. Wij als effectenbeurs staan daar precies tussenin en maken het mogelijk. Dat is toch een prachtige ontwikkeling?

Alan van Griethuysen
CCO NPEX



Hoe open ik een rekening?

Het openen van een rekening is eenvoudig. U gaat allereerst naar www.npex.nl/openen-rekening en u volgt dan de stappen uit het online aanmeldformulier. NPEX streeft ernaar uw rekening binnen twee werkdagen te openen.

Inschrijven op emissie

Op www.npex.nl staan alle emissies waarop ingeschreven kan worden. Via de knop 'info & prospectus' kunt u alle informatie omtrent de onderneming raadplegen. Via 'inschrijven' kunt u het gewenste aantal effecten aangeven. Bij elke inschrijving wordt €100 op uw rekening geblokkeerd.

NPEX ontvangt keurmerk Erkend MKB Financier

Om kwaliteit, transparantie en professionaliteit in de MKB financieringsmarkt te bevorderen, heeft Stichting MKB Financiering met het keurmerk Erkend MKB Financier geïntroduceerd. Dit keurmerk ontvangt een MKB financier bij het voldoen aan de belangrijkste eisen op het gebied van verantwoord en passend financieren van ondernemers. Stichting MKB Financiering heeft de eerste 11 financiers bekend gemaakt die het keurmerk hebben ontvangen.

Ronald Kleverlaan, voorzitter Stichting MKB Financiering: "Deze organisaties onderscheiden zich in de MKB financieringsmarkt en bieden een financieringsoplossing van kwaliteit, geleverd door een professionele organisatie en met transparante voorwaarden en tarieven. Hiermee leveren zij toegevoegde waarde voor het MKB. Het keurmerk biedt houvast voor ondernemers en adviseurs op zoek naar een betrouwbare financier."

Erkend MKB-financier

De afgelopen maanden is bij de eerste groep MKB financiers getoetst of zij voldoen aan de eisen in de gedragscode. De audit is uitgevoerd door Jaap Koelewijn als onafhankelijk expert en bestuurslid van SMF.

Jaap Koelewijn, deeltijd hoogleraar Corporate Finance aan Nyenrode en bestuurder Governance SMF die de audit heeft uitgevoerd:

„Tijdens de uitgevoerde audits heb ik niet alleen gelet op de kwaliteit van de formele processen, maar ook op de intrinsieke motivatie om verantwoord te financieren."

„Ik was positief verrast over deze eerste groep van financiers die goed kijken naar de juiste manier om financiering in de financieringsmix op te nemen voor het MKB."

Tijdens de audit zijn de financiers onder andere getoetst op gehanteerde maximale rentetarieven, actieve transparantie over kosten en vergoedingen die betaald worden aan adviseurs, niet misleidende



Alan van Griethuysen (CCO NPEX) ontvangt het Keurmerk Erkend MKB Financier van Roland Kleverlaan van de Stichting MKB Financiering.

communicatie, passend en verantwoord financieren en het vragen van passende zekerheden.

Keurmerk in ontvangst genomen

Het keurmerk werd officieel in ontvangst genomen door Alan van Griethuysen, de cco van NPEX.

"Wij zijn erg trots op deze erkenning van Stichting MKB Financiering. Wij zijn de enige Erkend MKB Financier die in het bezit is van een MTF-vergunning waardoor de

verhandeling van de uitgegeven effecten na een succesvolle emissie mogelijk is. Het is ook goed voor de ondernemingen, die in één oogopslag kunnen zien welke partijen verantwoorde financiers zijn."



Interesse in obligaties?

Steeds vaker krijgen wij bij de NPEX-effectenbeurs aanvragen van bedrijven die de bank zouden willen uitnemen. Deze bedrijven hebben trackrecords van vele decennia, zeer sterke balansen, hoge marges en zijn op zoek naar een manier om zonder bankfinanciering te kunnen ondernemen.

U moet dan denken aan rentepercentages tussen 2% en 3%. Daarvoor krijgt u echter wel goede zekerheden voor terug. Zekerheden die normaliter bij de bank liggen.

Deel uw ideeën of mening hierover met ons en reageer via info@npex.nl



Voordelen NPEX voor beleggers:

- Aantrekkelijke rentes op obligaties.
- Verhandelbaar op de NPEX-effectenbeurs.
- Beleggen met particuliere, zakelijke en institutionele beleggers.
- Onafhankelijke toetsing en deskundige beoordeling van de ondernemingen.
- Uitgebreide informatievoorziening.

Voordelen NPEX voor ondernemers:

- Geen onderpand of zekerheden nodig.
- Persoonlijke en deskundige begeleiding.
- Onafhankelijke niet bancaire instelling.
- Heldere tarieven gedurende de looptijd.
- Door versterking van het eigen vermogen verbetert de balans.
- Aandacht van de media voor het bedrijf.

Beleggers enthousiast over Van Aalst Group

Maar liefst 70 beleggers kwamen af op de beleggersbijeenkomst bij de Van Aalst Group in Dordrecht. De maritiem dienstverlener opende haar deuren voor de geïnteresseerden die daar een presentatie konden bijwonen, vragen konden stellen en kennis konden maken met het managementteam.

Na de presentatie werd men meegenomen naar buiten. De beleggers gingen de loopbrug van de Van Aalst Group, genaamd de Safeway, op en konden ervaren hoe het is om een oversteek te maken van een schip naar een boortoren of windmolen op zee. Er werd zelfs golfslag nagebootst waardoor het net leek alsof je op volle zee een oversteek maakte. De beleggersbijeenkomst werd georganiseerd tijdens de emissie van de Van Aalst Group. Het bedrijf uit Dordrecht heeft via NPEX €5 miljoen uit de markt gehaald tegen 7,5%. Met de opbrengst kan Van Aalst Group één of meerdere nieuwe Safeways bouwen.

De derde generatie

Wijnand van Aalst, ceo en de derde generatie van het ondernemersgeslacht bij Van Aalst, heeft een scheepsvaart en scheepsbouwachtergrond. Hij is trots op de nieuwe weg die het bedrijf is ingeslagen. Nadat het concept werd gepatenteerd in



Beleggers kijken hun ogen uit op de Beleggersdag van de Van Aalst Group in Dordrecht.



2015 is de ontwikkeling van de Safeway snel gegaan. Voor de luchtbrug op zee wordt revolutionaire technologie gebruikt met een speciale mast, die verticaal rechtop blijft staan waardoor de loopbrug ook bij slecht weer veilig gebruikt kan worden tot zelfs 30 meter hoogte boven water.

Verhuur in plaats van verkoop

Na de ontwikkeling van de Safeway werd in 2017 snel duidelijk dat 'de markt' een zeer sterke voorkeur heeft voor het huren van de luchtbrug nieuwe stijl. „Dat betekent veel voor de financiering van onze onderneming”, zegt cfo Cees Zuur, die in 2010 Van Aalst kwam versterken.

Jaarlijks wil Van Aalst minimaal vier van dergelijke Safeway's bouwen, met een uitloop tot maximaal 6 stuks. Momenteel is nummer vijf in productie en zijn er inmiddels vier Safeway's dag in dag uit in gebruik door huurders/opdrachtgevers met onder hen een aantal bekende bedrijven uit de olie-, gas- en windsector, zoals Siemens, Shell, Boskalis en Total.

„De bezettingsgraad moet minimaal 60% zijn, maar in de praktijk zien we dat de Safeway's momenteel 95% van de tijd

zijn verhuurd”, aldus Zuur. De inzet van de Safeway wordt begeleid door twee operators, die door Van Aalst zijn opgeleid en die onder alle weersomstandigheden (extreme hitte en kou) zorgdragen voor een veilige oversteek van de mensen.

Hollands Glorie

Van Aalst en Zuur gingen op zoek naar financieringsmogelijkheden, waardoor groei in productie en verhuur mogelijk zou worden. Het eigen vermogen kreeg daarom enkele jaren geleden al een forse impuls met het aandeelhouderschap van het Rotterdam Port Fund tezamen met NIBC Bank. Om het werkkapitaal van de Van Aalst Group verder te versterken werd er contact gezocht met de NPEX-effectenbeurs. Volgens Van Aalst is de markt de komende jaren rijp voor 30 tot 35 Safeways.

De onderneming is sterk internationaal georiënteerd, maar ziet de laatste tijd ook het aantal Nederlandse bedrijven dat gebruikt maakt van de Safeway toenemen. „Dat was ook een van de overwegingen om met NPEX in zee te gaan. We maken een Hollands product, *state of the art*, met een hoogstaande technologie en het is *plug & play*. Het is inderdaad Hollands Glorie. Bovendien zetten we de mens centraal. Of het nu gaat om de productie van de Safeway of voor degenen die de Safeway gebruiken: alles draait om de mens”, zegt Van Aalst.

Feestelijke afsluiting



NPEX sluit het jaar 2019 feestelijk af. Na de succesvolle emissie van de Van Aalst Group is er via de NPEX-effectenbeurs in totaal voor meer dan €100 miljoen geïnvesteerd in groei-financiering voor diverse ondernemingen. Uiteraard is dat mede mogelijk gemaakt dankzij uw investeringen. Ik wil graag van deze gelegenheid gebruik maken om u daarvoor te bedanken.

De €100 miljoen is voor ons een belangrijke mijlpaal. Het geeft aan dat het netwerk van particuliere en institutionele beleggers bij NPEX sterk is en groeit.

Afgelopen jaar verwelkomde de NPEX-effectenbeurs met Felloo, Ecovat, Axxicon, Van Aalst Group en Meerdervoort een aantal nieuwe noteringen. Ook de inmiddels bekende namen Quest, RR Mechatronics en HyGear haalden via NPEX vers kapitaal op om de groeiambities te kunnen verwezenlijken. Wij danken ook de ondernemingen en ondernemers voor het vertrouwen in NPEX.

Daarnaast introduceerde NPEX in 2019 een nieuw product; de warrant. Een instrument waarmee u aandelen of certificaten kunt kopen tegen een vooraf afgesproken prijs binnen een bepaald tijdsvlak. Iedere belegger die mee heeft gedaan met de emissie van HyGear afgelopen zomer, heeft per obligatie ook 40 warrants verkregen. Door deze combinatie profiteerde de belegger van de rente en van een mogelijke koersstijging van het aandeel.

Als grootste MKB-beurs van Nederland hadden we ook te maken met overnames en een faillissement. Zo deed HAL een bieding op alle aandelen van TABS Holland, kwam TukTuk in betalingsproblemen en werd de Vegetarische Slager overgenomen door Unilever en de uitstaande obligaties vervroegd afgelost.

Wij verwachten komende tijd opnieuw een aantal nieuwe beursnoteringen. Ook zien wij het aantal beleggers flink toenemen. Vooral voor de belegger zullen wij het komende jaar een aantal veranderingen doorvoeren. Zo kan ik u meedelen dat we in 2020 onze website zullen vernieuwen en dat wij een aantal investeringen zullen doen om ons platform nog verder te verbeteren.

Mark van der Plas
CEO NPEX

Derde emissie Quest succes

Afgelopen jaar is een mijlpaal geweest in de historie van Quest. De onderneming uit Middenmeer heeft een derde succesvolle emissie op de NPEX-effectenbeurs afgerond, die ook binnen recordtijd werd voltekend. Het jaar 2019 heeft het bedrijf afgesloten boven haar eigen omzetverwachtingen en prognoses in het 5 jaren plan. Daarnaast is de orderportefeuille voor het nieuwe jaar goed gevuld. In vergelijking met vorige jaren ziet Quest dat de investeringen, die de onderneming heeft gedaan hebben in het ombouwen van het business model, haar vruchten begint af te werpen.

Toezicht AFM en De Nederlandsche Bank

NPEX staat onder doorlopend toezicht van De Nederlandsche Bank (DNB) en de Autoriteit Financiële Markten (AFM) voor haar activiteiten. Effecten van de beleggers worden bewaard bij het onafhankelijke bewaarbedrijf Euroclear Nederland. De gelden van de beleggers staan op de rekening van de onafhankelijke Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Dat waarborgt de veiligheid

van de beleggers en voorkomt verstengeling met de commerciële activiteiten. Bedrijven die met een emissie meer dan €5 miljoen ineens willen ophalen, dienen over een door de AFM goedgekeurde prospectus te beschikken. Bij een vrijstelling eist NPEX dat een document gepubliceerd wordt dat gelijkwaardige informatie bevat als een prospectus met een AFM-goedkeuring.

Emissie Axxicon binnen een maand voltekend

Na een management buy-out ontstond in 1989 de Axxicon Group, een groep gespecialiseerde bedrijven gericht op de ontwikkeling en productie van injection moulding tooling (spuitgietsgereedschap) en injection moulded products (spuitgietsproducten). Gedurende de hoogtij van optische media zoals de CD en DVD was Axxicon de marktleider op het gebied van optische mediamatrijzen.

CEO Alfred Evers startte in januari 2002 bij Axxicon, uit het Brabantse Son, als Managing Director a.i. en niet veel later kwam hij in vaste dienst. In 2008 kocht Alfred Evers alle aandelen. Onder zijn leiding werd er bijna 10 jaar geleden gekozen voor Micro Fluidica als belangrijke groeiemarkt naast de bestaande activiteiten binnen Axxicon. De verworven competenties in de optische media industrie worden volledig ingezet op Micro Fluidica en inmiddels is dit ook de voornaamste activiteit van de onderneming geworden. Deze transformatie is mogelijk geweest door open innovatie, commitment, co-development, de Flow Alliance en een optimale focus op investeren in de toekomst. „Zo'n keuze kun je alleen maar maken als je als onderneming gewend bent uiterst nauwkeurig te ontwikkelen en te produceren. Daar lag bij Axxicon al een goede basis als grondslag”, vertelt Evers over de Micro Fluidica-markt waar



De onderneming Axxicon in Eindhoven richt zich op de Micro Fluidica-markt.

Axxicon zich nu op richt. „We hebben een uitstekend team, we zijn beter dan de concurrentie en we zijn getraind om heel goed met de opdrachtgevers mee te denken in oplossingen. Precisie, technologie en het team geven ons voorsprong”

Geattendeerd op de NPEX-effectenbeurs

Een lid van de Raad van Commissarissen van Axxicon suggereerde Evers om de NPEX-effectenbeurs in te schakelen om de groei-investering mogelijk te maken. Axxicon Moulds heeft de obligaties uitgegeven met een jaarlijkse rente van 7,5%. Het beoogde bedrag van €3,5 miljoen

werd binnen één maand opgehaald. De opbrengst wordt door Axxicon Moulds gebruikt om nieuwe medewerkers aan te nemen en een verkoopkanaal in de Verenigde Staten op te zetten. Volgens Evers zijn deze investeringen ‘verantwoord’ tegen de achtergrond van de groeiende markten waarin Axxicon opereert, de gezonde financiële huishouding van het bedrijf en de uitstekende marges.

Groei versnellen

Evers: „Door voor meerdere opdrachtgevers te werken is Axxicon onafhankelijk. Bovendien opereren we op basis van vertrouwen. In onze wereld is onafhankelijkheid een goede uitgangspositie. We zien ook dat onze opdrachtgevers terugkeren en dat past in de band die we met hen opbouwen. Je voelt vaak meteen of het klikt of niet.”

Daarmee is Axxicon aanbeland op het platform van erkenning, terugkerende klanten, innovatie en toe aan groeiversnelling. Succesfactoren zijn de competenties opgedaan in het OM tijdperk en deze zijn versterkt in de afgelopen 10 jaar, waarbij winst ondergeschikt was aan het creëren van een inspirerende toekomst en een gemotiveerd team van werknemers die hun eigen droom tot realiteit gemaakt hebben.

Meerdervoort Group financiert project Amaliawolde via NPEX-effectenbeurs



Voor het project Amaliawolde in Baarn heeft Meerdervoort Group €4,5 miljoen opgehaald via NPEX. Voor Meerdervoort was het alweer het achttiende project dat is gefinancierd

met behulp van beleggers, maar voor het eerst is gebruik gemaakt van een effectenbeurs. De obligaties zijn daardoor

verhandelbaar en beleggers kunnen al meedoen vanaf €1.000 terwijl bij andere proposities van Meerdervoort het instapbedrag vaak een stuk hoger ligt.

Voor NPEX was het de eerste vastgoedpropositie die op deze manier in de markt is gezet. Beleggers kregen het recht van tweede hypotheek. De belegger ontvangt een rente van 7% en Meerdervoort kan met deze financiering haar project Amaliawolde realiseren.

Koersenoverzicht NPEX-beurs

Aandelen		Slot 2019	Laag 2019	Hoog 2019
			in €	in €
HyGear	Certificaten van aandelen	16,55	14,14	18,58
Icecat	Certificaten van aandelen	7,80	7,80	10,58
Quest	Certificaten van aandelen B	14,90	14,00	14,90
Timber and Building Supplies Holland	Aandelen	36,46	28,01	36,50
Ecovat	Certificaten van aandelen	5,04	5,00	7,76

Obligaties				
Axxicon	7,5% obl. 2024	1.020,00	1.000,00	1.020,00
Be Informed	8,5% obl. 2021	1.025,00	1.001,00	1.025,33
BOB Autowas	7% obl. 2023	1.015,00	1.005,00	1.050,00
Bouman	5,8% obl. 2022	985,00	985,00	1.010,00
Bouman	7% obl. 2024	995,00	995,00	1.050,00
CTOUCH	7% obl. 2021	1.039,82	1.000,00	1.039,82
DBS2 Factoring	5,8% obl. 2024	1.013,00	1.000,00	1.015,00
DBS2 Factoring	5,8% obl. 2024	1.010,00	995,00	1.016,00
DG Press	8% obl. 2020	1.000,00	933,44	1.030,00
DirAct It	8% obl. 2022	1.030,00	930,00	1.035,00
Felloo	7,75% obl. 2024	1.046,00	1.015,01	1.050,00
Freshbed	8,25% obl. 2022	1.055,00	990,01	1.055,00
HyGear	7% obl. 2023	1.005,00	998,33	1.030,00
HyGear	7,5% obl. 2024	1.020,00	999,00	1.044,00
HyGear	8% obl. 2025	1.036,25	1.017,00	1.049,82
Image Building	7% obl. 2022	1.020,00	1.003,00	1.026,00
Informed IT	8% obl. 2023	1.010,00	1.000,00	1.051,00
Innr Lighting	8,25% obl. 2023	1.000,83	990,00	1.045,00
Meerdervoort Amaliawolde	7,0% obl. 2024	-	-	-
Oceandiva	7,75% obl. 2024	1.000,02	1.000,00	1.050,00
Payper	7,5% obl. 2022	976,67	959,17	1.040,00
Quest	8% obl. 2024	1.030,00	1.000,00	1.051,00
Quest	8% obl. 2022	1.020,00	950,00	1.040,00
RoodMicrotec	7,5% obl. 2020	1.001,00	950,00	1.005,00
RR Mechatronics	8% obl. 2023	1.035,00	1.006,23	1.090,00
RR Mechatronics	8% obl. 2024	1.045,00	1.021,01	1.055,50
Slim Opgewekt -	7,5% obl. 2023	550,10	454,00	1.040,00
The Society Shop	7% obl. 2022	1.020,00	1.001,00	1.060,00
TukTuk	7% obl. 2022	17,50	17,50	700,00
Van Aalst Group	7,5% obl. 2024	-	-	-
Wagamama	9,25% obl. 2021	1.060,00	1.000,50	1.138,33
Xillio	8% obl. 04/2022	1.000,00	985,00	1.035,00
Xillio	8% obl. 12/2022	1.020,00	1.016,00	1.030,00

Beleggingsfondsen				
Property Fund A	Double Dividend	36,19	34,21	36,85
Equity Fund	Double Dividend	204,28	151,87	206,09
Income Fund	Double Dividend	27,79	24,28	27,84
Super Winkel Fonds N.V.	Annexum	32,75	32,03	34,35
SynVest RealEstate Fund NV	SynVest	925,00	925,00	1.155,00

Warrants				
HyGear Warrant - €19,50 - 2021/12		0,36	0,36	1,89

Colofon



info@npex.nl
World Trade Center
Prinses Margrietplantsoen 76
2595 BR Den Haag
070-385 15 30

Realisatie:
Trusted Media Publishers