

**Koersen  
overzicht  
NPEX  
pag. 4**

# NPEX Nieuws

Het beursplatform voor groeifinanciering in Nederland

Editie 3e kwartaal 2019

www.npex.nl

INTERESSANTE RENDEMENTEN BIJ MKB-EFFECTENBEURS VAN NEDERLAND

## NPEX is het alternatief voor groeibedrijven en beleggers

**Vijf jaar na de introductie van non-bancaire financiering middels de uitgifte van obligaties of certificaten van aandelen via de NPEX-effectenbeurs hebben inmiddels tientallen bedrijven hun vermogenspositie flink versterkt, waardoor ze verder konden groeien.**

Dankzij het stevige netwerk onder Nederlandse beleggers, dat de afgelopen jaren door NPEX is opgebouwd, werden uitgiftes van obligatieleningen en certificaten van aandelen door groeibedrijven met succes afgerond.

Daardoor ontstond er een gezond en werkbaar alternatief voor Nederlandse bedrijven met ambitie. Zij vinden bij NPEX een luisterend oor, maar ook een professionele blik op de reële stand van zaken bij de onderneming. Het vermogen van groeibedrijven als HyGear, Bouman Industries, Slim Opgewekt, Xillio, De Vegetarische Slager en vele andere ondernemingen werd dankzij NPEX met meer dan €85 miljoen versterkt.

### Vergunning

NPEX beschikt over een eigen handelsplatform, waarop in obligaties, certificaten van aandelen en warrants kan worden gehandeld en waar koersvorming plaatsvindt. De AFM (Autoriteit Financiële Markten) heeft aan NPEX een zogeheten MTF-vergunning (multilaterale handelsfaciliteit) verleend. Dat is in Nederland vereist voor het aanbieden van een handelsplatform. Om voor een vergunning in aanmerking te komen moet worden voldaan aan een aantal voorwaarden, waaronder een integrale en beheerste bedrijfsuitoefening, rechten van cliënten moeten worden beschermd, je moet als directie voldoen aan eisen van geschiktheid en betrouwbaarheid, de effecten moeten bewaard worden bij het bewaarbedrijf Euroclear Nederland en het eigen vermogen moet minimaal €730.000 bedragen.

### Studie

Ook uit een laatste studie van het Centraal Planbureau (CPB) blijkt dat het Nederlandse midden- en kleinbedrijf minder gemakkelijk in aanmerking



### Primeur: HyGear komt met warrant

Waterstofproducent HyGear uit Arnhem lanceert in combinatie met de uitgifte van een nieuwe obligatielening de warrant. Per HyGear-obligatie van €1000 krijgt de belegger een pakket van 40 warrants erbij. Dit betekent dat per obligatie van €1000, de beleggers het recht krijgen om 40 certificaten

van aandelen HyGear te kopen tegen €19,50 per stuk.

*Interview met Marinus van Driel, CEO van HyGear, op pagina 3.*

komt voor bancair krediet in vergelijking met ondernemers in andere Europese landen. Volgens het CPB zou het te maken kunnen hebben met een zeer beperkte concurrentie tussen banken in ons land, waardoor de rente die moet worden betaald aan banken ook gemiddeld hoger is dan elders in Europa.

### Alternatief

Volgens Mark van der Plas, CEO van NPEX-effectenbeurs, biedt NPEX een goed alternatief voor de klassieke bankfinanciering. „NPEX is door de ervaring die we hebben opgedaan met prachtige bedrijven zeer breed georiënteerd, maar NPEX vereist ook zorgvuldigheid als de propositie van een aandelen- of obligatie-uitgifte wordt

voorgelegd aan het netwerk van NPEX-beleggers.”

Bedrijven die hun vermogen versterkten via NPEX hebben een ruime scope: van ict, duurzaam, medisch, transport, dienstverlening tot onder andere de maakindustrie.

### Warrants

Onlangs kwam NPEX bovendien met een primeur: de warrant werd geïntroduceerd voor beleggers die inschreven op een nieuwe obligatielening van €5 miljoen van waterstofproducent HyGear. Het innovatieve bedrijf deed al eerder succesvol een beroep op de NPEX-beleggers. Een warrant geeft de belegger de mogelijkheid om op termijn de certificaten van aandelen te kopen tegen een vastgestelde aandelenprijs of om deze te verhandelen.

**Meer informatie: [www.npex.nl](http://www.npex.nl)**

### Omzet Icecat steeg in 2018 met 19%

In 2018 stegen de jaarinkomsten van Icecat, wereldwijd uitgever en syndicator van productinformatie, met 19% tot €8,4 miljoen in vergelijking met een jaar eerder. Ongeveer een derde van deze groei kan worden toegeschreven aan de acquisitie van Syndy B.V. - gespecialiseerd in productinformatie-management en -syndicatie (PIMS) voor supermarkten (FMCG). De andere tweederde van de groei was organisch. De nettowinst nam sterk toe met 29% tot €882.000 in vergelijking met 2017 en de EBITDA nam toe tot €1,1 miljoen.



### QUEST PAKT DOOR

Technologie-onderneming Quest Group uit Middenmeer, gespecialiseerd in de ontwikkeling en verkoop van hoogwaardige medische camera's, plaatste via NPEX, de Nederlandse MKB-beurs, succesvol een 8% obligatielening van €2,5 miljoen met een looptijd van vijf jaar onder NPEX-beleggers.



### Nieuwe klanten voor Diract IT

DirAct IT uit Almere meldde goede cijfers over 2018. De omzet steeg met 9% en uit de Ceyenne software nam de omzet toe met 13% ten opzichte van 2017. Het recurring aandeel in de totale omzet groeide met 25%. Het IT-bedrijf heeft 10 nieuwe opdrachtgevers aangetrokken.

## Non-bancaire financiering boven miljard euro!

Steeds vaker zoekt het MKB en het middelgrote bedrijfsleven een alternatief voor de financiering door banken. In 2018 ging het om ruim €1 miljard aan verstrekte financieringen via crowdfunding,

directe leningen, kredietunies en de NPEX-effectenbeurs. Dit blijkt uit recent onderzoek van de Stichting MKB Financiering. Vooral bij kleine, zakelijke financieringen onder €1 miljoen blijkt non-bancaire

financiering sterk te groeien en een behoefte in te vullen in de markt. Over drie jaar wordt naar verwachting minimaal een derde van deze financieringen buiten banken om verstrekt.





## INSPIRATIE

NPEX bestaat nu tien jaar, waarvan we de afgelopen vijf jaar doen waarin we in Nederland uniek zijn. In het kort komt het hier op neer: dankzij NPEX wordt het eigen vermogen van een bedrijf versterkt met behoud van zeggenschap. De financiering van het bedrijf via certificaten van aandelen is goed voor de balans en dankzij de uitgifte van obligaties kan de groei van het bedrijf doorzetten. Het bewijs is geleverd: tientallen Nederlandse bedrijven groeien dankzij de NPEX-aanpak.

De onderneming die met NPEX in zee gaat profiteert ook optimaal van de exposure. Hoe je het wendt of keert: een notering via NPEX zorgt voor veel publiciteit. De buitenwereld leert het bedrijf beter kennen en dat geldt evenzeer voor de beleggers. Met andere woorden: wie via NPEX op zoek gaat naar groeifinanciering krijgt extra aandacht voor de onderneming, voor de producten van het bedrijf en voor de ondernemer en de medewerkers die voor de onderneming werken.

Ondernemingen die genoteerd staan op de NPEX-effectenbeurs spelen met alle respect toch in een andere league dan de concurrenten. Tientallen bedrijven zijn nu genoteerd op de NPEX-effectenbeurs, waar obligaties en certificaten van aandelen en warrants verhandelbaar zijn. Dat betekent toch dat je bent toegetreden tot een categorie bedrijven, waarvan iedereen weet dat er een extra zware toetsing op heeft plaatsgevonden. Want het proces dat elk bedrijf ondergaat in de voorbereiding op een notering is grondig en veeleisend. Het dwingt de ondernemer en zijn bedrijf na te denken over de interne bedrijfsvoering en bijvoorbeeld de communicatie. Het NPEX-proces is zorgvuldig en het zorgt voor structuur.

De bedrijven die dankzij NPEX versterking van hun eigen vermogen hebben bewerkstelligd, leveren een belangrijke bijdrage aan de Nederlandse economie. Innovaties worden gerealiseerd en het is goed voor de werkgelegenheid. Dankzij de versterking van hun vermogen kunnen ze groeien en plannen verwezenlijken. Dat inspireert ons en hopelijk heel veel andere ondernemers.

Alan van Griethuysen  
CCO NPEX



## Hoe open ik een rekening?

Het openen van een rekening is eenvoudig. U gaat allereerst naar [www.npex.nl/openen-rekening](http://www.npex.nl/openen-rekening) en u volgt dan de stappen uit het online aanmeldformulier. NPEX streeft ernaar uw rekening binnen twee werkdagen te openen.

## Inschrijven op emissie

Op [www.npex.nl](http://www.npex.nl) staan alle emissies waarop ingeschreven kan worden. Via de knop 'info & prospectus' kunt u alle informatie omtrent de onderneming raadplegen. Via 'inschrijven' kunt u het gewenste aantal effecten aangeven. Bij elke inschrijving wordt €100 op uw rekening geblokkeerd.

FELLOO KAN MET OPBRENGST VAN €1,5 MILJOEN GROEIEN

# Obligaties Felloo genoteerd op de NPEX-effectenbeurs

**„NPEX speelt in de Champions League van de MKB-financiering: oerdegelijk en zeer professioneel”, oordeelt Enrico Grobben, de 60-jarige oprichter en grootaandeelhouder van Felloo uit Almelo. De uitgifte van obligaties met een looptijd van vijf jaar en een rente van 7¾% sloeg aan bij de beleggers: Felloo kan groeien dankzij de opbrengst van €1,5 miljoen.**

De dienstverlener op onder meer telecom- en ICT-gebied met meer dan 500 opdrachtgevers wil versneld groeien door overnames en kwam dankzij een advies van de huisbankier uit bij de NPEX-effectenbeurs uit Den Haag.

Felloo heeft zich de afgelopen vijf jaar gespecialiseerd in cloudoplossingen voor bedrijven op het gebied van ICT, telefonie, printing, beveiliging en werkplekken. Daarnaast bezorgt Felloo de klanten een hoge mate van flexibiliteit en betrouwbaarheid. Maandlijks wordt er per werkplek afgerekend en ondernemingen hoeven niet te investeren in apparatuur. Door deze aanpak besparen klanten met een Felloo-contract in sommige gevallen zelfs tientallen procenten op de oorspronkelijke factuur en wordt bovendien service 'ingekocht'.

### Verhandelbaarheid

Uiteindelijk kwam Grobben ook uit bij NPEX vanwege de professionaliteit en de verhandelbaarheid van de obligaties. Dat betekent dat belangstellende investeerders de zekerheid hebben dat er voorafgaande aan de listing van de obligaties aan de NPEX-effectenbeurs gedegen vooronderzoek wordt gedaan op basis waarvan een uitvoerige prospectus wordt geschreven. Beleggers kunnen op basis hiervan besluiten mee te doen met de kapitaalinjectie.

„Uitgifte van obligaties past op dit moment heel goed bij ons. Daarmee kunnen we de geplande overnames betalen die meteen bijdragen aan onze omzet en winst”, aldus Grobben, die zin heeft in de uitdagingen van de komende tijd. „Het enige wat ik zelf niet in de hand heb, is mijn leeftijd”, knipoogt de ondernemer. Op het hoofdkantoor van Felloo in Twentepoort Oost (Almelo) is een flink



Marthijn Groenewoud (l.) en Enrico Grobben.

**„Dankzij de uitgifte van de obligatielening is ons vermogen versterkt en kunnen we onze plannen gaan uitvoeren”, zegt Grobben nadat bekend werd dat beleggers hadden ingetekend op het volledige bedrag van €1,5 miljoen.**

deel van de werkvloer ingeruimd voor deze servicedesks en service-engineers waar klanten via mail en telefoon worden geholpen. 24/7-bereikbaarheid is de garantie die wordt afgegeven. In het zogeheten 'experience-center' krijgen geïnteresseerde bedrijven tekst en uitleg over de mogelijkheden van de dienstverlening. Want Felloo legt in de huidige bedrijfsvoering een zwaar accent op marketing en sales, waardoor ook de volumes van het bedrijf weer zorgen voor meer kosten- en margevoordeel.

### Iccat Martijn Hoogeveen

„We hebben het digitale platform van NPEX gekozen dat enerzijds laagdrempelig is en anderzijds de juiste transparantie voor beleggers biedt.”



Volgens Grobben, bekend in Almelo onder meer door zijn bestuursrol bij de betaald voetbalclub Heracles, liggen er geweldige kansen om te groeien, omdat het flexibele cloud-concept grote voordelen biedt.

### Omzet

De Twentse ondernemer, die 60% van de aandelen heeft, was in het verleden actief in de wereld van de copiers. Met zijn zakenpartner Marthijn Groenewoud, die de overige 40% van de aandelen bezit, en de 55 Felloo-collega's wordt de omzet dit jaar flink omhooggestuwd naar €7,5 miljoen. Begin dit jaar heeft Felloo een kleinere branchegenoot, VeBe Automatisering, overgenomen. De omzet steeg en de mensen konden meteen aan de slag bij Felloo. „Dit jaar willen we er nog twee gaan doen”, kondigt Grobben aan.

### BOB Autowas Mark de Graaf

„De positieve spin-off voor mijn onderneming is van bijna even grote waarde. Zo heb ik aandacht gekregen voor de duurzame wijze waarop ik onze wasstraten exploiteer.”





## Voordelen NPEX voor beleggers:

- Aantrekkelijke rentes op obligaties.
- Verhandelbaar op de NPEX-effectenbeurs.
- Beleggen met particuliere, zakelijke en institutionele beleggers.
- Onafhankelijke toetsing en deskundige beoordeling van de ondernemingen.
- Uitgebreide informatievoorziening.

## Voordelen NPEX voor ondernemers:

- Geen onderpand of zekerheden nodig.
- Persoonlijke en deskundige begeleiding.
- Onafhankelijke niet bancaire instelling.
- Heldere tarieven gedurende de looptijd.
- Door versterking van het eigen vermogen verbetert de balans.
- Aandacht van de media voor het bedrijf.



## RENDEMENT

Risicovollere bedrijfsobligaties zijn in trek bij beleggers die op zoek zijn naar meer rendement. Dit merken wij dagelijks door het aantal nieuwe rekeningen dat wordt geopend bij NPEX.

De rente op de traditionele spaarrekeningen staat al vele jaren rond de 0%. Daarnaast schommelt de inflatie volgens het CBS het eerste halfjaar van 2019 rond de 2,5% en betalen veel spaarders over hun spaargeld een belasting in box 3. Dit zorgt ervoor dat sparen voor particuliere beleggers vaak een negatief rendement oplevert. De verwachte rendementen

op klassieke, beursgenoteerde staatsobligaties blijven echter zeer laag. Zo zijn de Duitse en Nederlandse tienjaarsrentes ten tijde van dit schrijven zelfs negatief: -0,24% voor Duitsland en -0,06% voor Nederland. De verwachting van de markt is dat de rentetarieven voorlopig zeer laag blijven en dat de ECB nog tot het eind van 2020 de rente onder 0% zal houden.

Veel beleggers, vermogensbeheerders en adviseurs moeten of willen hierdoor steeds vaker naar risicovollere bedrijfsobligaties kijken als onderdeel van hun portefeuille. Obligaties zijn geschikt voor beleggers die tevreden zijn met het vooraf bekende effectieve rendement. Bedrijfsobligaties zijn vooral interessant voor wie op zoek is naar meer rendement dan te maken is op spaargelden.

Ook met bedrijfsobligaties loopt u risico, net als bij elke andere vorm van beleggen. De onderneming kan in de problemen komen of zelfs failliet gaan. Bij NPEX laten wij ondernemingen die bij ons een notering willen, eerst door een onafhankelijke corporate finance organisatie doorlichten en checken. Als een onderneming dan voldoende verdien capaciteit blijkt te hebben, kan de onderneming in aanmerking komen voor een notering.

Op NPEX introduceren wij nu voor het eerst ook warrants. Weer een nieuwe stap voor onze effectenbeurs. Beleggers bij NPEX in de 8% HyGear-obligatie krijgen niet alleen rente uitgekeerd, maar kunnen ook profiteren bij een stijging van het aandeel.

Iedereen heeft zijn ideeën bij de zoektocht naar rendement, wij willen dat zo goed mogelijk faciliteren.

Mark van der Plas  
CEO NPEX

## UITGIFTE 8%-OBLIGATIELENING MET PRIMEUR WARRANTS

# Van Driel: Hygear versnelt met steun NPEX - beleggers

De stemming is goed op het hoofdkwartier van HyGear in Arnhem. Het bedrijf overtreft alle prognoses. De focus om steeds meer van haar compacte industriële productgasseninstallaties als 'GaaS'-oplossingen. (Gas as a Service) valt goed in de markt en de afzet loopt voor op schema.

„En dus hebben we een luxeprobleem”, zegt Marinus van Driel, oprichter en CEO van het HyGear. „Dit is het moment om verder te versnellen. Alle seinen staan op groen, maar dan hebben we wel meer werkkapitaal nodig. Het gaat zo hard, dat we de groei niet meer alleen uit het eigen vermogen kunnen financieren.”

Daarom wendt HyGear zich voor de vierde maal tot de beleggers op de effectenbeurs van NPEX. Dit keer met een innovatieve aanbieding. De 8%-obligatielening wordt vergezeld van warrants (recht op aankoop van certificaten van aandelen) die het bedrijf uitgeeft. De NPEX-belegger krijgt hiermee een unieke kans om mee te delen met de groei van HyGear.

### Profiteren

Het enthousiasme van de NPEX-belegger voor HyGear is altijd groot. „Het is een prima match. Met deze innovatieve propositie, willen we de beleggers de kans geven mee te profiteren van onze groei.” HyGear heeft de focus vorig jaar verlegd naar het aanbieden van een zogenaamde 'GaaS-oplossing' (Gas as a Service), waarbij klanten een abonnement op de gasvoorziening van HyGear nemen. Vanuit de klant is er steeds meer vraag om zo veel mogelijk ontzorgd te worden. De klant betaalt per afgenomen eenheid gas. Wij garanderen de levering en de



De directie van het bedrijf Hygear met uiterst rechts CEO Marinus van Driel.

Onder: Het pand van HyGear.

HyGear, de merknaam van het in Arnhem gevestigde Green Vision Holding B.V., wil € 4,9 miljoen ophalen via NPEX (www.NPEX.nl). De obligaties van € 1000 per stuk met een rente van 8% hebben een looptijd van zes jaar.

bedrijfszekerheid,” aldus Van Driel. „We verkopen onze installaties wereldwijd maar zien vooral groei in ons nieuwe product Gas as a Service. Daarmee nemen wij het beheer en onderhoud van de installatie volledig over en betaalt de klant per afgenomen hoeveelheid gas. Dit abonnementsmodel is zeer interessant, maar vergt meer werkkapitaal”, legt Van Driel uit. Dit concept slaat aan. Steeds meer klanten kiezen voor deze oplossing in plaats van de eenmalige aanschaf van een installatie. HyGear, dat zich richt op West-Europa en Azië, is inmiddels marktleider. „Ook dit maakt dat we steeds sterker komen te staan. Grote partijen vinden het aantrekkelijk om bij HyGear



als marktleider aan te kloppen. We zien hierdoor een versnelling ontstaan”, vertelt Van Driel.

### Obligatielening

De groei van HyGear is dusdanig dat er meer werkkapitaal nodig is. Vandaar de uitgifte van de €4,9 miljoen obligatielening met warrants via NPEX-Effectenbeurs. „We kennen het enthousiasme van de NPEX-belegger voor HyGear. Maar we willen bestaande en nieuwe beleggers ook de kans geven mee te profiteren van de groei van HyGear. Vandaar dat iedere obligatie van €1000,- recht geeft om op termijn 40 certificaten van aandelen te kunnen kopen tegen een leveringsprijs van €19,50. Dat maakt beleggen in HyGear aantrekkelijker dan ooit.”

Op de dag van de bekendmaking van de uitgifte van obligaties HyGear schreven NPEX-beleggers al in voor meer dan €1 miljoen.

## Introductie speciale warrants bij Hygear-lening

Warrants zijn financiële instrumenten die het recht geven aandelen of certificaten van aandelen te kopen tegen een vooraf afgesproken prijs voor óf op een bepaalde datum.

Warrants worden uitgegeven door een bedrijf zelf en niet door een beurs zoals bij opties het geval is. Bij warrants bepaalt het bedrijf ofwel

de uitgevende instelling de voorwaarden. Lees bij het kopen van warrants dus altijd goed de voorwaarden door zodat u niet voor verrassingen komt te staan. Met een warrant kunt u profiteren van de koersstijging in het onderliggende aandeel. Bij inschrijving op de HyGear-emissie krijgt u bij iedere obligatie van €1000 een pakket van 40 warrants. Dit betekent dat u per obligatie van €1000 het

recht krijgt 40 certificaten van aandelen HyGear te kopen tegen de uitoefenprijs van €19,50 per stuk. Ofwel per warrant krijgt u het recht 1 certificaat HyGear te kopen. U kunt uw warrant ook verkopen op de NPEX-effectenbeurs.

Er zit geen verplichting aan de warrants. Als u niets doet, verloopt deze automatisch in december 2021.



# Toezicht AFM en De Nederlandsche Bank

NPEX staat onder doorlopend toezicht van De Nederlandsche Bank (DNB) en de Autoriteit Financiële Markten (AFM) voor haar activiteiten. Effecten van de beleggers worden bewaard bij het onafhankelijke bewaarbedrijf Euroclear Nederland. De gelden van de beleggers staan op de rekening van de onafhankelijke Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Dat waarborgt de veiligheid

van de beleggers en voorkomt verstreming met de commerciële activiteiten. Bedrijven die met een emissie meer dan €5 miljoen ineens willen ophalen, dienen over een door de AFM goedgekeurde prospectus te beschikken. Bij een vrijstelling eist NPEX dat een document gepubliceerd wordt dat gelijkwaardige informatie bevat als een prospectus met een AFM-goedkeuring.

## INTERVIEW MET OPRICHTER EN CEO VAN ECOVAT ARIS DE GROOT

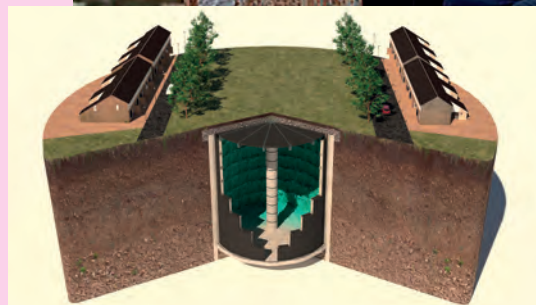
# Ecovat: succes uitgifte certificaten via NPEX

**Het Veghelse bedrijf ECOVAT, dat een intelligent energieopslagsysteem heeft ontwikkeld dat 100% duurzaam is en waarmee 500 tot 2500 woningen per buffervat kunnen worden voorzien van warmte, heeft via de NPEX-effectenbeurs een succesvol beroep gedaan op beleggers. Voor ruim €1,3 miljoen schreven zij recent in op de uitgifte van certificaten van aandelen.**

Met de opbrengst van de uitgifte van certificaten van aandelen financiert ECOVAT de te verwachten groei van de onderneming, wordt het werkkapitaal versterkt en de aankoop van een hijsframe gefinancierd. De onderneming, opgericht door CEO Aris de Groot, profiteert van de energietransitie die Nederland de komende decennia gaat doormaken.

### Trend

„We staan aan het begin van een nieuw tijdperk: de verduurzaming van de economie en de energietransitie is letterlijk *big business*. Nieuwe ondernemingen met innovatieve technieken op dit terrein, zoals ons bedrijf Ecovat, creëren niet alleen economische maar ook maatschappelijke waarde met hun activiteiten. De financiële markten volgen deze trend op de voet, kijk maar naar de NPEX-uitgifte van certificaten van aandelen Ecovat en de plaatsing van de 'groene' obligatielening van het Rijk.” De technologie van ECOVAT, waarbij de warmte wordt opgeslagen in een buffervat van minimaal 30 meter diep en met een diameter van minimaal 30 meter, zorgt voor verwarming of koeling van woningen, afhankelijk van het seizoen.



**Ecovat-CEO Aris de Groot:**  
„De verduurzaming van de economie is letterlijk *big business*.”

ECOVAT zal de komende jaren snel groeien, verwacht De Groot. „Wij zijn nu met vijf grote projecten aan de slag. Met Het Dorp, in Arnhem, het project dat ooit nog door de actie 'Open Het Dorp' met Mies Bouwman van de grond is gekomen, zijn we het verst. Op dit moment worden de voorbereidingen getroffen voor het starten van een 'ECOVAT' voor circa 500 woningen. Maar ook in Den Haag, Heerlen, Panningen, IJmuiden en in België lopen ondertussen projecten.”

„Hoe groter de schaal, hoe beter in dit geval”, zegt Aris de Groot over de aantallen woningen die aangesloten kunnen worden op de duurzame energie. Van minimaal 500



tot zeker 2500 woningen per ECOVAT, is de inschatting. Dit is afhankelijk van de isolatiegraad van de aangesloten nieuwbouwenrenovatie-woningen.

### Aanpak

De afgelopen jaren zijn door Aris de Groot en zijn team gebruikt voor de ontwikkeling van de techniek, het vastleggen van octrooien, de business case en de standaardisatie van de processen. Bovendien zijn er talloze deskundige, vooral technische partnerbedrijven aangesloten die een rol hebben in de productie en uitvoering.

## Binnenkort bij NPEX in de verkoop...



**Voordat er daadwerkelijk via NPEX aandelen of obligaties uitgegeven worden, is een onderneming ongeveer twee tot drie maanden onderweg.**

De zorgvuldige procedure die wordt gehanteerd, neemt tijd in beslag. Het schrijven van het prospectus maakt daarvan onderdeel uit. De start van het moment van inschrijving krijgt volop aandacht op de NPEX-site,

in de NPEX-nieuwsbrief, maar ook via de sociale media (Twitter, Facebook en LinkedIn). Vaak besteden financiële media, zoals DFT, FD of via RTLZ, ook aandacht aan een introductie. Voordat officieel wereldkundig wordt gemaakt dat beleggers kunnen inschrijven, wordt dit online op [npex.nl](http://npex.nl) aangekondigd in de rubriek 'Binnenkort bij NPEX'. Beleggers kunnen dan zien in welke sector er een propositie emissie op komst is en kunnen er dan op tijd rekening mee houden.

De keuze om in zee te gaan met NPEX werd mede ingegeven door de coöperatieve aanpak. „Dat sprak mij aan”, vertelt De Groot. „ECOVAT is een B2B-bedrijf, maar uiteindelijk gaat het om het energiegebruik bij de mensen thuis. We zien dat het draagvlak in de samenleving voor alternatieven groot is.” Beleggers worden in staat gesteld om te profiteren van de aanstaande groei van het bedrijf. Het grootste deel van de aandelen is in handen van Aris de Groot. De ECOVAT-beleggers krijgen maximaal 15% van het kapitaal.

## Koersenoverzicht NPEX-beurs

Aandelen		Koers per 13/06 in €	Laag 2019 in €	Hoog 2019 in €
HyGear	Certificaten van aandelen	14,34	14,13	18,30
Icecat	Certificaten van aandelen	10,55	10,25	10,58
Quest	Certificaten van aandelen B	14,50	14,29	14,75
Timber and Building Supplies Holland	Aandelen	34,30	28,01	36,50
Ecovat	Certificaten van aandelen	4,75	0,00	0,00

Obligaties				
Be Informed	8,5% obl. 2021	1.015,00	1.001,00	1.015,00
BOB Autowas	7% obl. 2023	1.005,00	1.005,00	1.050,00
Bouman Industr. I	5,8% obl. 2022	1.010,00	1.010,00	1.010,00
Bouman Industr. II	7% obl. 2024	1.030,00	1.005,00	1.050,00
CTOUCH	7% obl. 2021	1.005,63	1.005,00	1.010,00
DBS2 Factoring I	5,8% obl. 2024	1.005,00	1.000,67	1.005,00
DBS2 Factoring II	5,8% obl. 2024	1.005,00	995,00	1.005,00
De Vegetarische Slager*	5% obl. 2022	518,50	513,06	524,55
DG Press Holding	8% obl. 2020	970,00	933,44	1.030,00
DirAct It	8% obl. 2022	1.007,33	930,00	1.035,00
Felloo	7,75% obl. 2024	1.030,00	1.030,00	1.030,00
FreshBed	8,25% obl. 2022	1.010,00	990,01	1.021,00
HyGear I	7% obl. 2023	1.008,50	1.008,00	1.020,00
HyGear II	7,5% obl. 2024	1.009,28	1.003,00	1.044,00
Image Building	7% obl. 2023	1.010,00	1.003,00	1.010,00
Informed IT	8% obl. 2023	1.000,01	990,00	1.051,00
Innr Lighting	8,25% obl. 2023	1.000,00	990,00	1.045,00
Oceandiva	7,75% obl. 2024	1.000,00	1.000,00	1.000,00
Payper	7,5% obl. 2022	1.003,00	990,00	1.030,00
Quest I	8% obl. 2022	1.010,00	950,00	1.035,00
Quest II	8% obl. 2024	1.010,00	1.010,00	1.039,00
RoodMicrotec	6% obl. 2020	1.002,00	1.002,00	1.002,00
RR Mechatronics	8% obl. 2023/12	1.029,25	1.008,33	1.090,00
Slim Opgewekt	7,5% obl. 2023/12	1.008,00	1.005,00	1.040,00
The Society Shop	7% obl. 2022	1.025,00	1.025,00	1.025,00
Tuk Tuk	7% obl. 2022	641,67	641,67	700,00
Wagamama	9,25% obl. 2021	1.011,00	1.003,00	1.100,00
Xillio I	8% obl. 2022/04	1.012,50	985,00	1.035,00
Xillio II	8% obl. 2022/12	1.016,00	1.016,00	1.030,00

Beleggingsfondsen				
DD Property Fund	Double Dividend	34,44	31,24	35,91
DD Equity Fund	Double Dividend	182,27	151,87	185,34
Super WinkelFonds	Annexum	32,85	31,42	33,35
SynVest RealEstate Fund NV	SynVest	980,00	925,00	1.155,00

\* nominale waarde €500

## Colofon



Geld voor Ambitie

info@npex.nl  
World Trade Center  
Prinses Margrietplantsoen 76  
2595 BR Den Haag  
070-385 15 30

**Realisatie:**  
Trusted Media Publishers