



+

+

o

8% obligatielening Xillio Nederland B.V.

*"Managing the chaos: the volume, variety
and velocity of content is the biggest
business challenge of the next decade"*

John Mancini
President of AIM, 2014



Let op! U belegt buiten AFM-toezicht. Geen prospectusplicht voor deze activiteit.



- 2 *Xillio Nederland B.V. geeft een 8% obligatielening uit om onze verdere groei te financieren. Vanaf nu kunt u zich inschrijven via www.npex.nl/xillio. In deze brochure vindt u meer informatie hierover.*

Over Xillio Nederland B.V.

Xillio is een Nederlands IT-bedrijf, gespecialiseerd in verhuizingen (in vaktermen 'migraties'). Wij hebben slimme software ontwikkeld om content (denk aan documenten, contracten, afbeeldingen, video's, brieven, et cetera) eenvoudig te verhuizen van het ene opslagsysteem naar het andere opslagsysteem.

Het migreren van informatie is complex, maar wij doen dit al meer dan 12 jaar met succes. Wij voeren opdrachten uit bij diverse multinationals overal ter wereld. Onze software is intelligenter en sneller dan die van de concurrent en daarom lopen wij voorop in de markt.

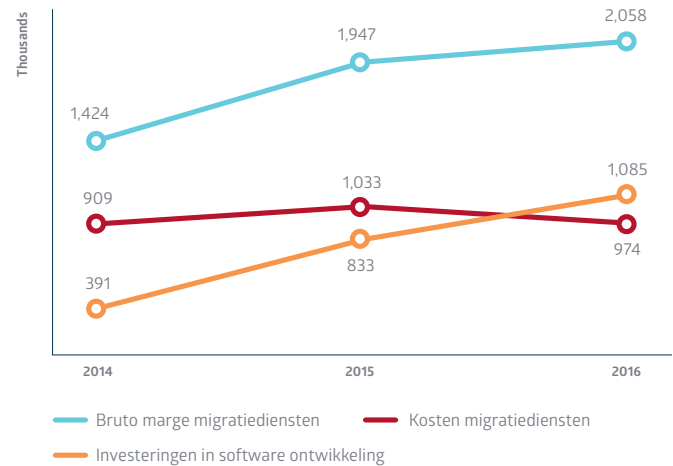
Migratie en integratie

Naast *migratiesoftware* ontwikkelen wij ook *integratiesoftware*. Bij integratie gaat het om een continue uitwisseling van informatie tussen meerdere systemen. Onze integratiesoftware zorgt ervoor dat alle systemen met elkaar kunnen communiceren door gebruik te maken van één uniform informatiemodel (wij noemen dat een Unified Data Model) en één verzamelpunt.

Xillio in cijfers

Xillio is sinds de oprichting in 2004 altijd winstgevend geweest. Door de gespecialiseerde dienstverlening en de uitstekende reputatie in de markt, zijn wij altijd in staat geweest om zeer goede marges op onze dienstverlening te realiseren. De afgelopen 3 jaar hebben wij maximaal geïnvesteerd in de integratiesoftware, maar met behoud van een positief resultaat.

Software investeringen i.v.t. omzet migratiediensten



“By 2018, 50% of enterprises will manage their content using a hybrid content architecture.”

Gartner

Magic Quadrant for Enterprise Content Management, October 2016

Waarom investeren?

De markt waarin Xillio Nederland B.V. opereert, heet Enterprise Content Management (ECM). Deze markt is wereldwijd in 2016 28,1 miljard USD groot en zal in 2021 groeien naar 66,27 miljard USD (Bron: MarketsandMarkets).

De ECM-markt is volop in beweging. De trend is momenteel om bestaande systemen met elkaar te integreren. Zelfs de belangrijkste analisten uit de markt, zoals Gartner, erkennen dat het hebben van één informatieopslagsysteem niet reëel is en dat organisaties moeten gaan nadenken over hoe zij de informatie afkomstig uit meerdere systemen gaan aanbieden. Integratie van informatieopslagsystemen is dé oplossing.

Sinds het Magic Quadrant Rapport van Gartner eind 2016 is de vraag naar onze migratiediensten en integratiesoftware sterk toegenomen. Dit komt omdat:

1. Organisaties steeds meer vragen naar oplossingen die zowel kunnen migreren als integreren;

2. Grote leveranciers van opslagsystemen (bv. Dropbox, Box, Microsoft, Google, IBM, OpenText, SDL, M-files en Alfresco) met spoed op deze markttrend moeten inspelen. Deze organisaties hebben vaak geen koppelingen met de systemen van hun concurrenten. Vaak ontbreekt het hen de kennis en tijd om deze koppelingen zelf te ontwikkelen. Wij hebben al deze koppelingen al ontwikkeld bij uitgevoerde migratieprojecten.

Grote softwareleveranciers uit Silicon Valley willen mogelijk onze integratiesoftware mee verkopen als onderdeel van hun oplossing. Om te kunnen voldoen aan de groeiende vraag uit de markt van zowel eindklanten als leveranciers zijn additionele investeringen nodig in productontwikkeling, product management, support, marketing en sales.

Obligaties en prospectus

Obligaties worden uitgegeven door Xillio Nederland B.V. en verhandeld via het digitale handelsplatform NPEX, waarop beleggers rechtstreeks in MKB-ondernemingen kunnen beleggen. Gedurende de looptijd kunnen obligaties verkocht of gekocht worden door andere beleggers op NPEX. Voor deze emissie is een prospectus beschikbaar.

Download deze via www.npex.nl/xillio

Xillio feiten & cijfers



39%

Percentage bestanden dat minimaal twee keer is opgeslagen op dezelfde netwerkschijf.



19

Het aantal keer dat een document gemiddeld is opgeslagen.



70%

Van de content die hergebruikt kan worden, wordt opnieuw gecreëerd.



45

Verschillende informatie opslagsystemen waar Xillio ervaring mee heeft.



132

Migraties uitgevoerd sinds de oprichting in 2004.



398 miljoen

Gemigreerde bestanden en documenten.



2,8 miljoen

Gemigreerde webpagina's.



53%

Onderliggende winst-marge van migratiediensten in 2016.



2,3 miljoen

Geïnvesteerd in software development in afgelopen 3 jaar.

Wat klanten en partners over ons zeggen

“Samen met Xillio kunnen wij nu een soepele migratieoplossing aanbieden zonder de gewoonlijke frustraties. Hiermee wordt iedere contentmigratie eenvoudiger, betrouwbaarder en nog sneller uitgevoerd.”

OPEN.Satisfaction (partner)

“Wij zijn al 10 jaar partner van Xillio en helpen onze gezamenlijke klanten bij contentmigraties in geval van een upgrade van hun opslagsysteem. Wij zien ernaar uit om ons partnership op gebied van contentmigratie en integratie verder uit te breiden.”

SDL (partner)

“De toegevoegde waarde van de contentmigratie met Xillio is dat ook de kwaliteit van de content wordt verbeterd door middel van het ontdebelen van bestanden, versiebeheer en verrijking door metadata.”

PWN (klant)

Risico's en zekerheden

Aan beleggen zijn altijd risico's verbonden. Het belangrijkste risico dat u loopt, is dat Xillio Nederland B.V. geen geld heeft om u te betalen of om de rente te betalen. Dit zou het geval kunnen zijn wanneer de prognoses niet of onvoldoende gerealiseerd wordt. Dan kan het zijn dat u niets van de lening terugbetaald krijgt en dat u geen rente krijgt. Er worden verder geen zekerheden geboden. Voor de volledige risicoanalyse verwijzen we u naar het prospectus op www.npex.nl/xillio.

Xillio Nederland B.V.

Jullialanaan 15 | 1213 AP Hilversum

+31 (0)35 622 95 45 | www.xillio.com/nl