

# Beleg in Icecat

De wereldwijde uitgever van  
online productinformatie

**icecat**  
the open catalog

# Belangrijke informatie & risico's

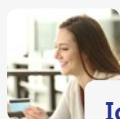
## Belangrijke informatie

Deze brochure (het 'Document') bevat een korte beschrijving van enkele belangrijke onderwerpen zoals opgenomen in het Engelstalige prospectus van Stichting Administratiekantoor Icecat (de 'Uitgevende Instelling') en Icecat N.V. (alleen of tezamen met haar dochtervennootschappen, 'Icecat' of 'Vennootschap') dat algemeen verkrijgbaar is gesteld op 3 november 2016 (het 'Prospectus'). Dit Document is geen samenvatting van het Prospectus in de zin van artikel 5:14 van de Wet op het financieel toezicht ('Wft') en is niet beoordeeld of goedgekeurd door de Stichting Autoriteit Financiële Markten ('AFM'). Het is naar zijn aard niet volledig. Dit Document wordt namens Icecat verspreid en Icecat is verantwoordelijk voor de juistheid van de gegevens die hierin zijn opgenomen. Icecat verklaart dat de informatie in dit Document in overeenstemming is met de werkelijkheid op de datum van dit Document. Icecat wijst er echter op dat in dit Document slechts een beperkt beeld van haar activiteiten en haar dochtermaatschappijen wordt geschetst. Op zichzelf vormt dit Document dan ook geen geschikte basis voor het nemen van een beslissing om te beleggen in de certificaten (de 'Certificaten van Aandelen') van gewone aandelen (de 'Aandelen') van Icecat. Bij het nemen van een beslissing om in te schrijven op de Certificaten van Aandelen dient een potentiële belegger zich uitsluitend te baseren op de informatie die is opgenomen in het Prospectus en niet op de informatie in dit Document. Dit Document is gebaseerd op, en dient te worden gelezen in samenhang met, de meer gedetailleerde informatie en de financiële informatie (inclusief de toelichting daarop) zoals opgenomen in het Prospectus. De tekst van het Prospectus prevaleert boven de tekst van dit Document. Marktinformatie in dit Document is, waar aangegeven, afkomstig van onafhankelijke marktonderzoeken uitgevoerd en van publiek beschikbare bronnen, waarop geen beleggingsbeslissingen mogen worden gebaseerd. Dit Document is uitsluitend bestemd voor de Nederlandse markt. Het mag niet buiten Nederland worden verspreid en vormt geen aanbod of uitnodiging om de Certificaten van Aandelen te kopen, in het bijzonder niet in de Verenigde Staten, Canada, Japan en Australië. De in dit Document genoemde Certificaten van Aandelen mogen niet worden aangeboden of verkocht in de Verenigde Staten of aan of ten behoeve van personen in de Verenigde Staten zoals gedefinieerd in Regulation S volgens de U.S. Securities Act 1933, als gewijzigd ('Securities Act'), tenzij deze zijn geregistreerd ingevolge de Securities Act of zijn vrijgesteld van registratie ingevolge enige uitzonderingsbepaling daarop. Icecat en de verkopende aandeelhouders hebben geen van de Certificaten van Aandelen als zodanig geregistreerd en zijn niet van plan een openbaar aanbod tot de koop van de Certificaten van Aandelen te doen in de Verenigde Staten. Voor meer informatie wordt verwezen naar het Prospectus. Het Prospectus (inclusief een Nederlandstalige samenvatting) is verkrijgbaar in elektronische vorm via de website van Icecat (<https://invest.icecat.com>).

## Risico's

Beleggen in producten zoals (certificaten van) aandelen brengt risico's met zich. Resultaten van het bedrijf of de bedrijven waarin u belegt kunnen immers tegenvallen. Dit geldt ook voor de resultaten van Icecat. De Certificaten van Aandelen zullen niet op de publieke markt worden verhandeld en er zal dan ook geen actieve en liquide markt voor de Certificaten van Aandelen ontstaan. Daarnaast bestaat de mogelijkheid dat u weinig of zelfs geen dividend ontvangt. Potentiële beleggers dienen dan ook, voordat zij eventueel tot inschrijving overgaan, het Prospectus nauwkeurig te bestuderen. In het bijzonder moeten zij kennisnemen van de beschrijving van de belangrijke risico's die verbonden zijn aan een eventuele belegging in de Certificaten van Aandelen, zoals opgenomen in het hoofdstuk 'Risk Factors' van het Prospectus. In dit Document wordt onder 'Risicofactoren' een opsomming gegeven van deze belangrijke risico's. Voordat potentiële beleggers een eventuele beslissing nemen om in te schrijven op de Certificaten van Aandelen, wordt hen geadviseerd een professionele financieel adviseur te raadplegen. Potentiële beleggers worden verder nadrukkelijk gewezen op de mogelijkheid dat de aanbieding van Certificaten van Aandelen door Icecat door onvoorziene omstandigheden, waaronder marktomstandigheden, geen doorgang kan vinden. In een dergelijk geval worden alle inschrijvingen als niet gedaan beschouwd. Alle toewijzingen van Certificaten van Aandelen worden in dat geval geacht niet te zijn gedaan. Alle eventueel ontvangen betalingen voor de Certificaten van Aandelen worden geretourneerd zonder vergoeding van rente of andere kosten en NPEX B.V. kan verrichte transacties ongeldig verklaren. Dit Document bevat uitspraken over de toekomst die zijn gebaseerd op de huidige strategie en inschattingen en verwachtingen van Icecat met betrekking tot externe ontwikkelingen. Deze uitspraken houden aannames, risico's en onzekerheden in die na de datum van publicatie van dit Document kunnen veranderen. De waarde van uw belegging in Certificaten van Aandelen kan fluctueren. In het verleden behaalde resultaten bieden geen garantie voor de toekomst. Particuliere beleggers kunnen uitsluitend voor een vaste prijs inschrijven. De toewijzing van Certificaten van Aandelen op inschrijvingen van particulieren hangt onder andere af van het totaal aantal Certificaten van Aandelen waarop door particulieren is ingeschreven. Dit betekent dat u minder Certificaten van Aandelen toegewezen kunt krijgen dan waarop u had ingeschreven. Het betekent ook dat het een risico is om voor meer Certificaten van Aandelen in te schrijven dan u wilt verkrijgen, omdat het mogelijk is dat u alle Certificaten van Aandelen waarvoor u heeft ingeschreven krijgt toegewezen. Voor verdere informatie in verband met de verkrijgbaarstelling van het Prospectus verwijzen wij naar de voorgaande paragraaf 'Belangrijke informatie' in dit Document.

# Inhoud



**Icecat: wereldwijd actief in productinformatie**

**5**



**Icecat, naar dominantie als databron voor ecommerce**

**6**



**Financiële KPI's: snelle, winstgevende groei**

**8**



**Kerncijfers**

**11**



**Redenen voor de beursgang**

**12**



**Ervaren bestuur geleid door de oprichter**

**12**



**Aandeelhoudersstructuur Icecat na de beursgang**

**14**



**Icecat productinformatie en diensten**

**16**



**Risicofactoren**

**18**



**Aanbieding, inschrijving en tijdschema**

**19**



---

Productinformatie  
beschikbaar in **47** talen

---

Actief gebruikt in **243**  
verschillende landen

---

**Bijna 7 miljard**  
datasheet downloads

---

**14.000** Merken

---

**3.200** Productcategorieën

---



## Icecat: wereldwijd actief in productinformatie

Consumenten en professionals oriënteren zich, overal ter wereld, in toenemende mate online op hun aankopen. Zij verwachten daarom dat webshops en andere ecommerce-apps complete productinformatie en -reviews bieden om een goede aankoopbeslissing te kunnen nemen. In iedere taal, in iedere markt. Icecat is een van de weinige wereldspelers die inspeelt in op deze groeiende marktbehoefte.

Icecat is een winstgevende en snelgroeiende, online uitgever of syndicator van productinformatie ten behoeve van met name de ecommerce-markt. Icecat stelt productinformatie beschikbaar in 47 talen en wordt vrijwel overal ter wereld actief gebruikt, inmiddels in 243 verschillende landen. Er werken per 1 juli 2016, 150 medewerkers bij Icecat, verdeeld over zo'n 20 nationaliteiten.

Eenzijds werkt Icecat voor zo'n 300 merken (sponsors), waaronder Philips, 3M, Sony, Samsung, L'Oréal, P&G, AEG, HP, Tefal, en TomTom. Voor een volledig en actueel overzicht van sponsors zie <http://www.icecat.biz/en/menu/partners/index.html>. Voor deze sponsors ondersteunt Icecat hun verkoopkanaal met multimediale productinformatie, onder de naam Open Icecat.

Anderzijds levert Icecat abonnementen op productinformatie aan tienduizenden webshops, vergelijkingssites, inkoopportalen en andere e-commerce-bedrijven en -apps, waaronder de grootste e-commerce-bedrijven ter wereld. Icecat helpt hen met het volledig afdekken van hun online catalogi, zoekfilters en vergelijkers met relevante productinformatie, onder de naam Full Icecat.

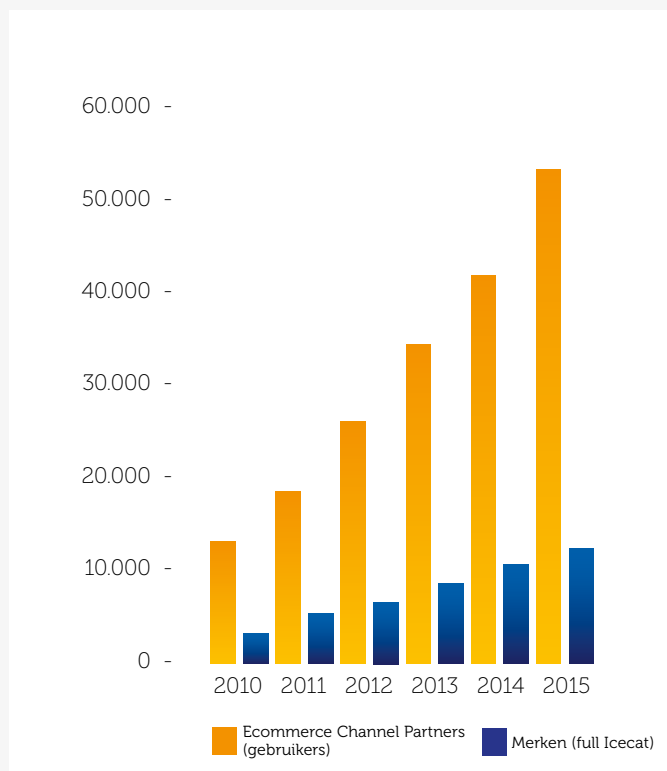


# Icecat, naar dominantie als databron voor ecommerce

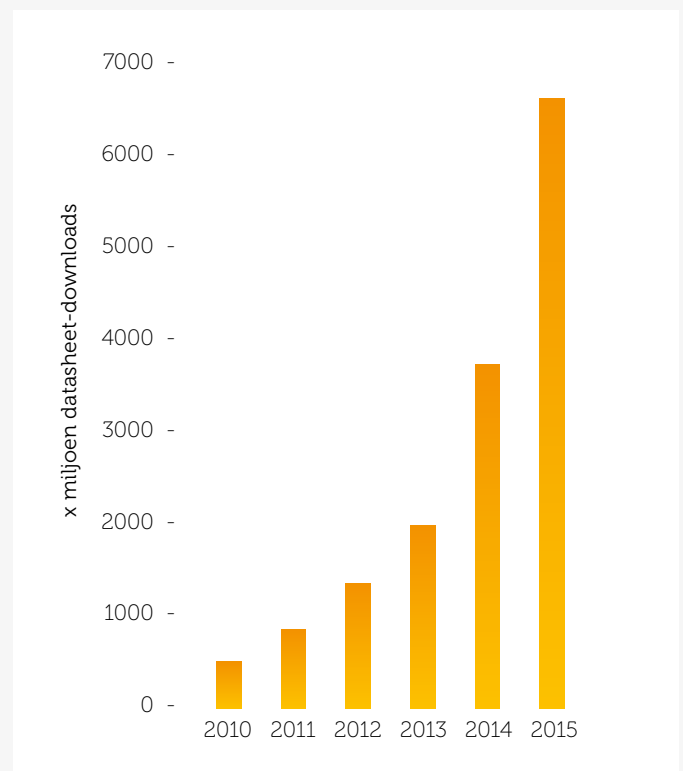
Dankzij de gratis, open content-catalogus Open Icecat, heeft Icecat zich wereldwijd ontwikkeld tot een dominante bron voor productinformatie voor ecommerce-toepassingen. De open content-benadering maakt Icecat uniek in haar markt. Niet alleen de open source community, maar ook de corporate e-commerce-markt heeft Open Icecat volledig omarmt. Een aantal cijfers onderstreept dat.

Het aantal aangesloten geregistreerde gebruikers (ecommerce channel partners) groeide van rond de 12.000 in 2010 tot circa 50.000 in 2015. Deze ontwikkeling zet zich onverminderd door in 2016 (1 juli: 59.000). Het betreft hier zowel gratis gebruikers van Open Icecat als betalende abonnees van Full Icecat.

**Groei gebruikers en merken 2010-2015**



**Bijna 7 miljard datasheet downloads in 2015**



Deze e-commerce-bedrijven downloadden gezamenlijk 6,5 miljard product-datasheets in 2015, 65% meer dan gedurende 2014, en circa 300% meer dan in 2010. De snelle groei in downloads zet zich ook door in 2016: 26% groei in het 2e kwartaal 2016 op jaarbasis. Hoe groter het aantal gebruikers en downloads, hoe interessanter het Icecat-netwerk voor merken is, en hoe groter de synergievoordelen.

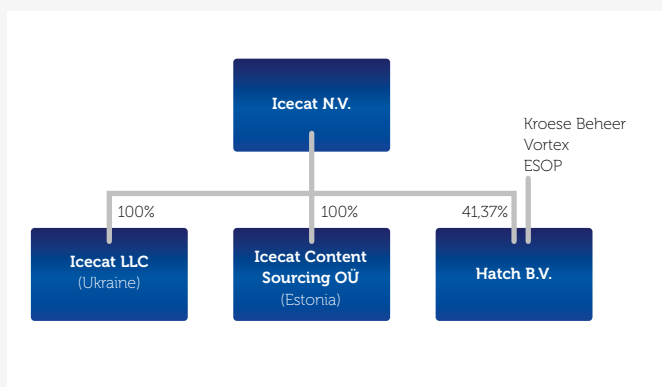
Ook het aantal ondersteunde merken in de Full Icecat-catalogus, voor betalende abonnees, is in de periode 2010-2015 verviervoudigd tot 12.000, en lag halverwege 2016 alweer rond de 14.000 merken. Hoe groter het aantal ondersteunde merken, hoe interessanter de Full Icecat-catalogus wordt voor (potentiële) abonnees. De Icecat-downloads kwamen in 2015 van bedrijven uit vrijwel ieder land ter wereld: 243 verschillende landen. De 15 meest actieve Icecat-landen staan in onderstaand overzicht, en betreffen de meest ontwikkelde e-commerce-markten: de Verenigde Staten, Europa, Rusland en China.

Ook het aantal productcategorieën dat door Icecat ondersteund wordt stijgt zeer snel. Per 1 juli 2016, zijn dat 3.209 verschillende categorieën, een stijging van 38% op jaarbasis. Deze categorieën zijn onderverdeeld naar sectoren. De belangrijkste sectoren waarop Icecat zich richt zijn:

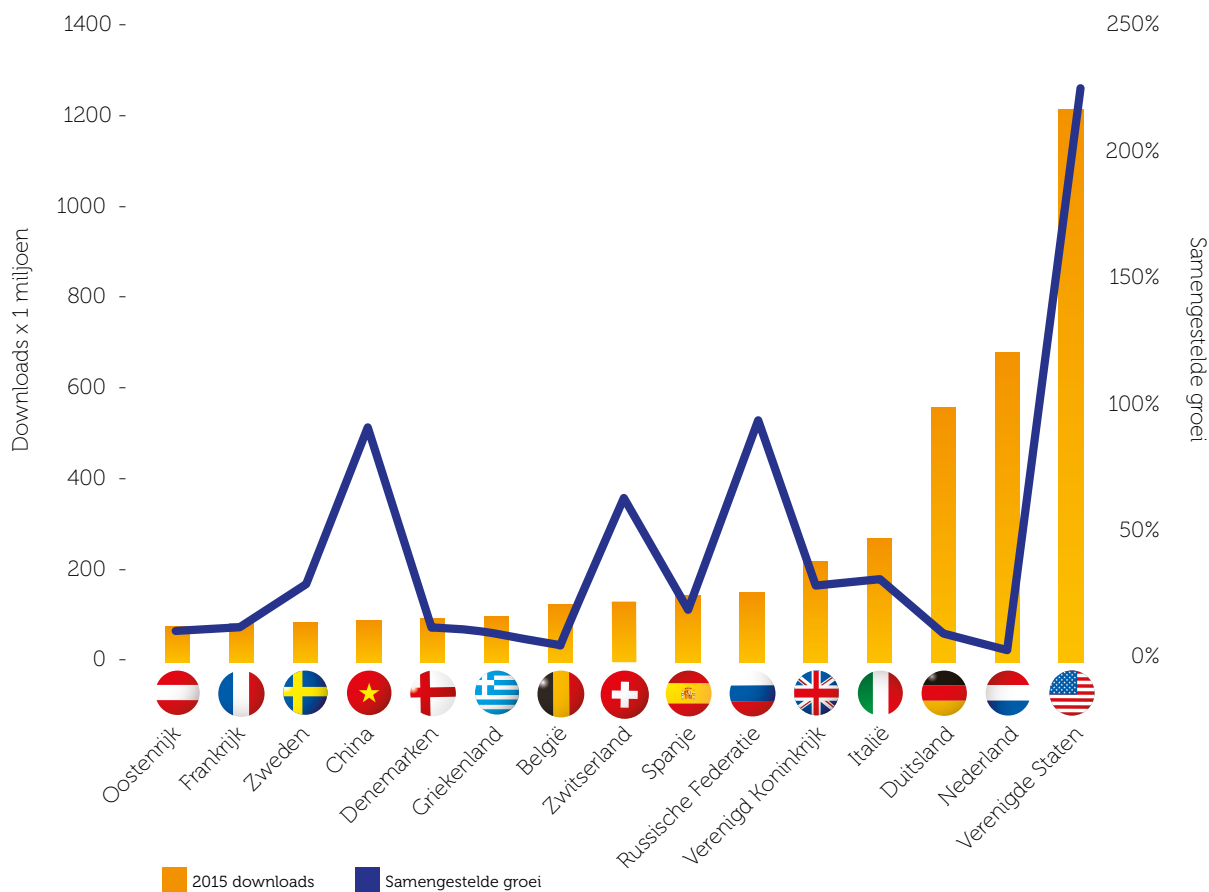
- IT en elektronica
- Speelgoed
- Health & Beauty

- Doe-Het-Zelf
- Fast Moving Consumer Goods (Supermarktartikelen)
- Automotive
- Mode

De Icecat groep omvat de Venootschap (Icecat NV) en de dochtermaatschappijen Icecat LLC (Icecat Ukraine) en Icecat Content Sourcing OÜ (Icecat Estonia). De cost centers Icecat Ukraine en Icecat Estonia zijn verantwoordelijk voor de inhuur van editor- en software developer-capaciteit. Hatch BV (voorheen Iceleads BV) levert Where To Buy-oplossingen aan fabrikanten, dat wil zeggen slimme "Koop Nu"-knoppen die ervoor zorgen dat de websites van fabrikanten meetbare verkopen genereren via hun online wederverkopers (zie <http://gethatch.com/>).



### Icecat Top 15 Landen in 2015 en relatieve groei op jaarbasis



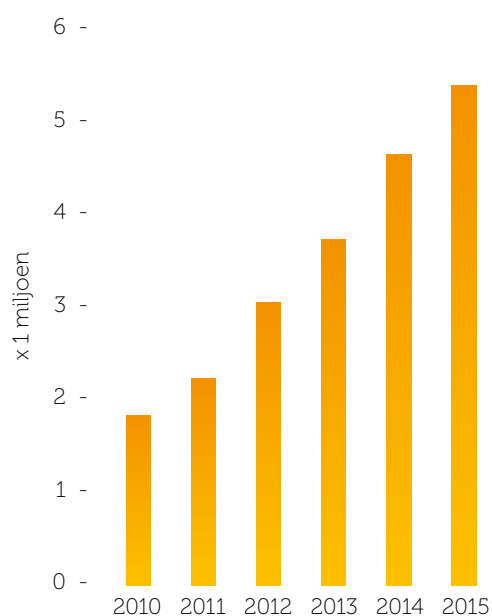


## Financiële KPI's: snelle, winstgevende groei

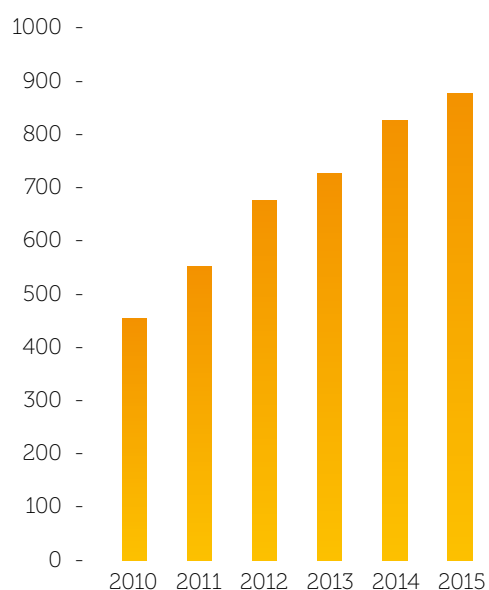
Icecat is in 2014, in voorbereiding op de beursgang, met haar boekhouding omgeschakeld naar IFRS. Voor de vergelijkbaarheid van sommige KPI's (key performance indicators) schakelen we soms terug naar niet-IFRS. De orderontvangst van Icecat groeide in de periode 2010-2015 met 200% van EUR 1,8 miljoen in 2010 tot

EUR 5,4 miljoen in 2015. De orderontvangst omvat alle jaarlijks gefactureerde bedragen in euro. De samengestelde jaarlijkse groei (CAGR) is 24,64% over deze periode. Het aantal betalende klanten van Icecat groeide met 92% (CAGR: 13,9%) over deze periode van 454 in 2010 tot 872 in 2015.

**Orders 2010-2015: gefactureerde bedragen  
in miljoen EUR (niet-IFRS)**



**Aantal gefactureerde klanten 2010-2015**







De orderontvangst groeit sneller dan het aantal klanten, omdat ook het gemiddelde gefactureerde bedrag per klant stijgt: met 57% van EUR 3.969 in 2010 tot EUR 6.215 in 2015.

De winst-voor-belasting (EBT), groeide over dezelfde periode met 527% tot EUR 919.000 in 2015 (non-IFRS).

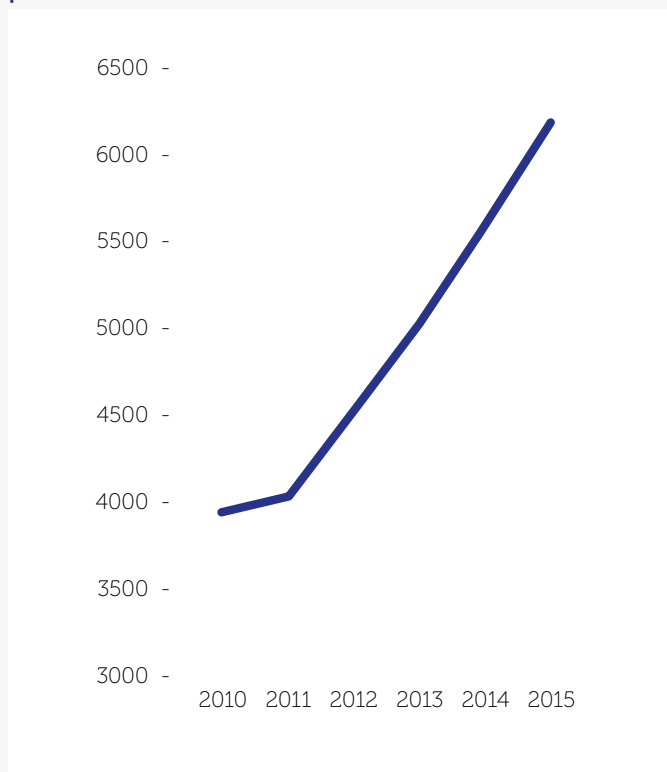
**Veel potentie voor verdere groei**

Icecat ziet zeer veel potentie voor verdere groei. Icecat schat haar huidige wereldwijde marktaandeelen als volgt:

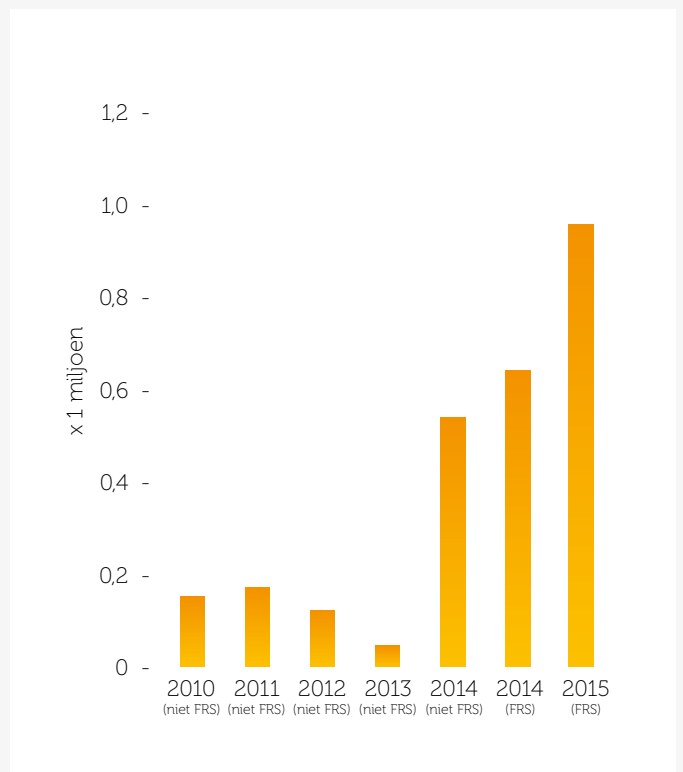
- Aandeel ondersteunde merken: 0,35%
- Aandeel ondersteunde retailers: 0,3%
- Aandeel in uitgaven in productinformatie-management fabrikanten: <0,002%

Het betekent dat er nog erg veel ruimte is voor verdere expansie op deze jonge markt, door het verder doen groeien van deze marktaandeelen, door het innoveren van haar diensten.

**Gemiddeld jaarlijks gefactureerd bedrag per klant 2010-2015 in EUR**



**Winst-voor-belasting (EBT) 2010-2015 in miljoen EUR**





# Kerncijfers

De onderstaande kerncijfers zijn in euro en opgesteld volgens IFRS. Op de cijfers van 2014 en 2015 is accountantscontrole toegepast. De kerncijfers moeten gelezen worden in samenhang met informatie in het Prospectus en de betreffende jaarverslagen ("Annual report Icecat NV 2014" en "Annual report Icecat NV 2015"). Deze jaarverslagen zijn te downloaden via de website van

Icecat, <http://invest.icecat.com/>).

In 2015 groeide de omzet met 54% naar EUR 5,4 miljoen, vergeleken met 2014. De winst nam in dezelfde periode met 45% toe tot EUR 748.000 en droeg bij aan een verbetering van de kaspositie met circa EUR 1 miljoen. Bij voortgaande groei, verwacht het management van Icecat te kunnen profiteren van verdere schaalvoordelen.

|                                   | 2015             | 2014             |
|-----------------------------------|------------------|------------------|
| <b>Omzet</b>                      | <b>5.414.094</b> | <b>3.512.559</b> |
| <b>Brutomarge</b>                 | <b>3.788.334</b> | <b>2.860.595</b> |
| Operationele kosten               | -2.818.523       | -2.199.043       |
| <b>Operationele winst</b>         | <b>969.811</b>   | <b>661.552</b>   |
| <b>Winst voor belasting (EBT)</b> | <b>966,165</b>   | <b>651,686</b>   |
| <b>Nettowinst</b>                 | <b>784,497</b>   | <b>540,924</b>   |

## Profit & loss account 1H-2016

Onderstaand de halfjaarcijfers (in EUR) per 30 juni, gebaseerd op IFRS maar nog niet door de accountant gecontroleerd:

|                                   | 1H-2016          | 1H-2015          |
|-----------------------------------|------------------|------------------|
| <b>Omzet</b>                      | <b>2,781,224</b> | <b>2,476,839</b> |
| <b>Brutomarge</b>                 | <b>1,930,281</b> | <b>1,678,862</b> |
| Operationele kosten               | -1,468,532       | -1,178,323       |
| <b>Operationele winst</b>         | <b>461,749</b>   | <b>500,539</b>   |
| <b>Winst-voor-belasting (EBT)</b> | <b>445,090</b>   | <b>498,405</b>   |

Ook in de eerste zes maanden van 2016 groeide Icecat met dubbele cijfers (12,3%) vergeleken met dezelfde periode een jaar eerder. De gebalanceerde winst/omzet-strategie van Icecat betekent dat de omzetgroei niet gemaximaliseerd was.

# Redenen voor de beursgang

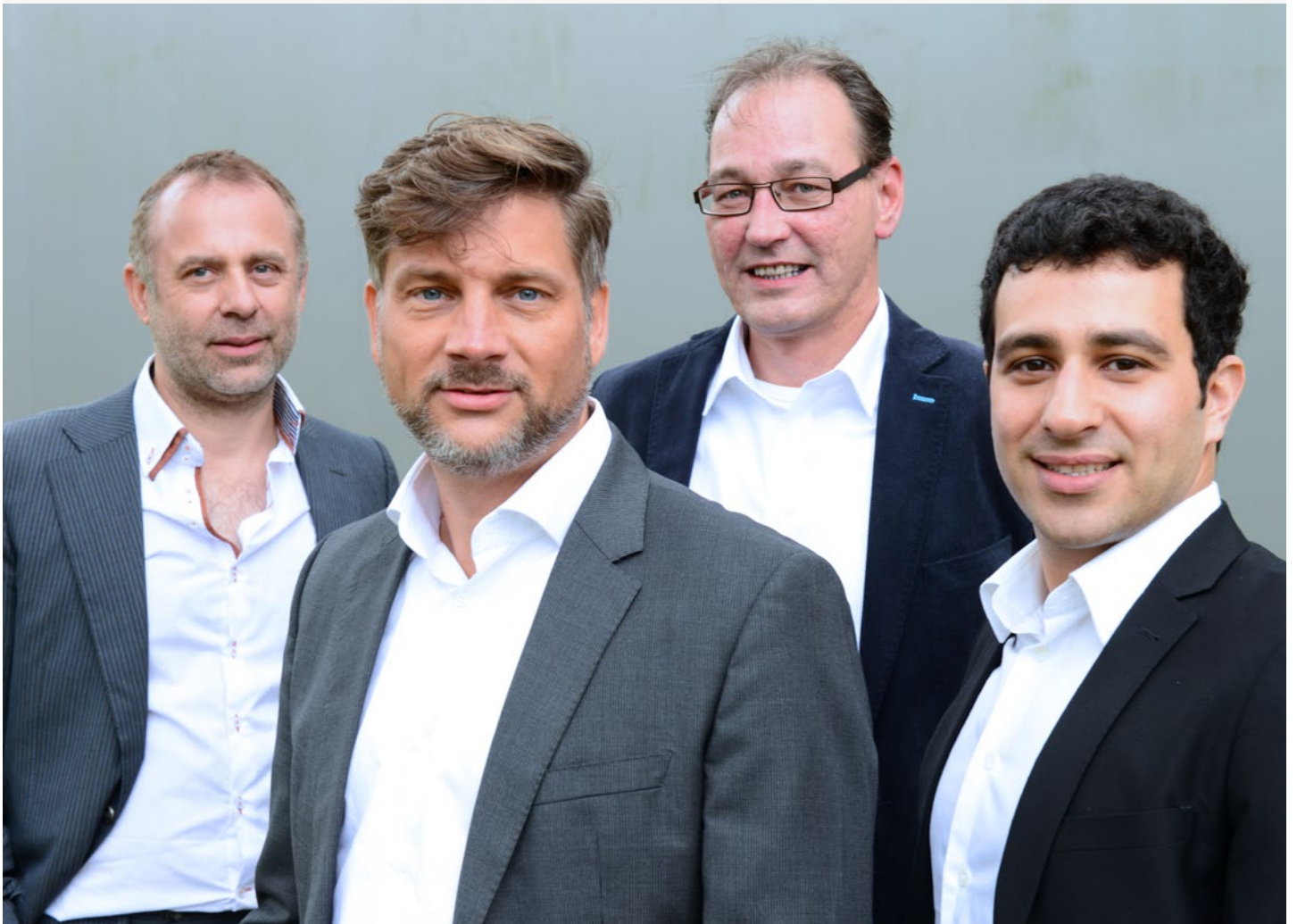
Iccat gaat naar de beurs voor het aantrekken van nieuw kapitaal voor het financieren van de verdere groei en ontwikkeling van Iccat.

Het bedrijf heeft ambitieuze groeiplannen:

- Het doorontwikkelen van productcatalogi voor nieuwe sectoren
- De versterking van de verkoopkantoren van Iccat
- Investeringen in Iccats softwareplatform en content syndication-infrastructuur
- Overname van lokale concurrenten

## Ervaren bestuur geleid door oprichter

Het bestuur van Iccat heeft een track record met betrekking tot de realisatie van snelle groei in combinatie met een positieve kasstroom en winst, waarbij zorgvuldig gekeken wordt naar de ROI (Return on Investment) van uitgaven.



## Samenstelling Raad van Bestuur:



### **CEO Martijn Hoogeveen (53 jaar).**

Martijn Hoogeveen is algemeen directeur en als oprichter van Icecat betrokken sinds 2001. Het idee voor Icecat kreeg hij bij eerdere retail- en ebusiness-ondernemingen die hij heeft opgezet, en waarbij goede en consumentgerichte productinformatie noodzakelijk was. De oud-hoogleraar multimedia/e-commerce is de drijvende kracht achter de vernieuwing en wereldwijde expansie van Icecat. Hij heeft via zijn investeringsmaatschappijen Netvalue en iMerge 18 jaar ervaring in het besturen van snelgroeiende tech-ondernemingen, portfoliobeheer, en fusies en overnames, wat van pas komt bij de snelle groei van Icecat.



### **MD Emre Tan Altinok (34 jaar)**

Verantwoordelijk voor internationale sales en betrokken bij Icecat sinds 2008. Hij behaalde zijn master in International Finance & Economics aan de Universiteit van Amsterdam, en heeft zich binnen Icecat achtereenvolgens bewezen als effectieve sales voor de Duitse en Turkse markten, product manager Full Icecat, en tenslotte als teambuilder bij uitstek. Relevante ervaringen zijn verder risk management bij PWC en sales bij IBM.

## Overige leden van het operationele management team:



### **CFO Marco Noor (45 jaar)**

Marco Noor heeft als CFO Icecat gereed helpen maken voor de beursgang, met name de overgang naar IFRS en het accountancytraject. Hij heeft ervaring bij beursgenoteerde bedrijven: hij heeft als manager finance en hoofd credit control gewerkt bij respectievelijk Copaco en Simac Techniek.



### **CCO Erik Snijders (46 jaar)**

Erik Snijders is eindverantwoordelijk voor verkoop, en is de motor achter de commerciële exploitatie richting fabrikanten van Open Icecat, de gratis productcatalogus. Hij is bij Icecat betrokken vanaf 2005 en werd mede-aandeelhouder op het moment dat Icecat als spin-off verzelfstandigd werd. Hij heeft eerder als accountmanager gewerkt bij IT-distributeur Copaco.



### **Editor-in-Chief Olena Velychko (34 jaar)**

Olena startte als tweede editor bij Icecat in 2002, en toonde talent in het succesvol uitbouwen en managen van de snelgroeiende redactionele teams van Icecat in Oost-Europa. Ze studeerde Cybernetica aan de Shevchenko National University in Kiev, Oekraïne, waar ze haar master behaalde, en is vanaf de verzelfstandiging mede-aandeelhouder in Icecat.

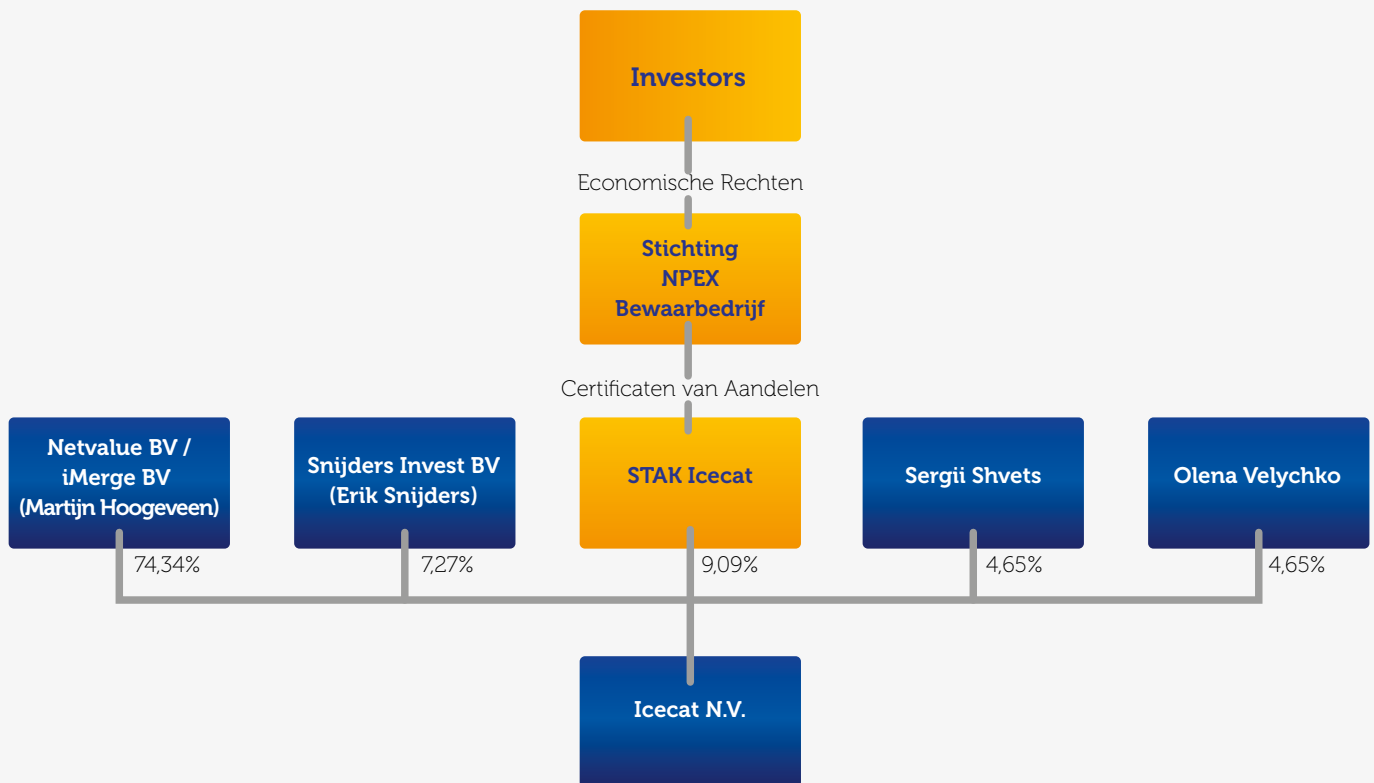


### **CTO Sergii Shvets (34 jaar)**

Sergeii is verantwoordelijk voor de ontwikkeling en beheer van de technische content syndication-platformen van Icecat. Hij is vanaf 2001 betrokken bij Icecat, en stuurt inmiddels het ontwikkelteam aan. Hij studeerde informatietechnologie aan de Shevchenko National University in Kiev en is vanaf de verzelfstandiging mede-aandeelhouder in Icecat.

# Aandeelhoudersstructuur Icecat na de beursgang\*

\*Ervan uitgaande dat alle aangeboden Certificaten van Aandelen afgenomen zijn door beleggers en dat derhalve de Aandelen verbonden aan de Certificaten van Aandelen worden gehouden door de Uitgevende Instelling.



Tot aan de uitgifte van de Certificaten van Aandelen door de Uitgevende Instelling (d.w.z. de beursgang) zijn alle Aandelen in handen van de oprichters van Icecat. In het kader van deze beursgang worden aan de Uitgevende Instelling (ter certificering) nieuwe Aandelen uitgegeven, die in totaal 9,09% van het geplaatste kapitaal zullen vertegenwoordigen.”





---

**200%** Groei  
orderontvangst

---

**92%** Groei  
aantal betalende klanten

---

**527%** Groei  
winst-voor-belasting (EBT)

---



# Icecat productinformatie en diensten

De Icecat-catalogi bevatten miljoenen product-datasheets, automatisch vertaald in alle belangrijke wereldtalen. Icecat analyseert op basis van miljarden jaarlijkse downloads de performance van tienduizenden merken.

Icecats productinformatie is gestructureerd in product-datasheets, en bevat onder meer:

- Product-ID's, zoals merknaam, artikelcode, bar code, categorie
- Productomschrijvingen en marketingteksten
- Productafbeeldingen
- Productvideo's en 3D-demos
- Productreviews
- Productspecificaties en uitleg over deze specificaties
- Trefwoorden voor zoeken en vinden
- Brochures en handleidingen
- Relaties tussen producten voor cross-sell en up-sell

Icecat productinformatie kan door gebruikers gedownload worden als ruwe data of Live geïntegreerd worden in een app.

## **Open Icecat – de unieke, open-content-catalogus**

De gratis beschikbare, Open Icecat-catalogus, is de belangrijkste drijvende kracht achter de wereldwijde

expansie van Icecat. Open Icecat is de open catalogus, waarin alle productinformatie van sponsors (merken die klant zijn bij Icecat) is opgenomen. De catalogus is "open" in de zin dat de productinformatie wordt verspreid onder een open-content-licentie, en gratis gedownload kan worden, zonder veel beperkingen in het gebruik. Gebruikers kunnen zich simpel online registreren, en Open Icecat-data geautomatiseerd downloaden via <http://www.icecat.com/> en lokale Icecat-domeinnamen.

Icecat levert merken ook aanvullende Product Information Management (PIM)-diensten onder de naam Open Icecat.

## **Full Icecat – service levels voor ecommerce-abonnees**

Onder de naam Full Icecat, levert Icecat toegang tot haar complete database met product-datasheets. Full Icecat bevat de productinformatie van meer dan 12.000 merken. Door dekkingsgaranties, redactionele service levels, content-integratie-diensten en e-commerce apps, levert Icecat toegevoegde waarde voor e-commerce-bedrijven. Vanwege de sponsoring door fabrikanten en schaalvoordelen die Icecat doorgeeft aan de klant, is het voor ecommerce-bedrijven met grotere catalogi zeer aantrekkelijk om gebruik te maken van Full Icecat.



2

## PHILIPS Philips AquaTouch elektrisch scheerapparaat, nat/droog

Vergelijk dit

Merk: Philips

Productfamilie: AquaTouch

Productnaam: elektrisch scheerapparaat, nat/droog

Zoek vergelijkbare producten

Artikelcode: AT890/16

EAN/UPC-nummer: 08710103542964

Categorie: scheerapparaten

Datasheetkwaliteit: aangemaakt/gestandaardiseerd door Iccocat

In Iccocat sinds: 01 aug 2011

Info aangepast op: 25 okt 2016 10:12:38

Productraadplegingen: 143211

Gebruikershandleiding(21,5MB)

Folder(1,4MB)

**Lange productnaam Philips AquaTouch elektrisch scheerapparaat, nat/droog:**  
Geweldige huidbescherming, glad scheren. Nat scheren met scheerigel of schuim. DualPrecision-mesjes, flexibele scheerhoofden.

**Marketingtekst Philips AquaTouch elektrisch scheerapparaat, nat/droog:**  
Geniet met dit scheerapparaat voor nat en droog scheren van een glad scheerresultaat zonder zorgen over een beschadigde huid. De Aquatec-afdichting zorgt voor comfortabel droog scheren en verfrissend nat scheren. Gebruik het apparaat met water en scheerigel of -schuim voor een nog comfortabeler gevoel.  
- Ook nat te gebruiken voor een nog comfortabeler gevoel  
- Glad scheren  
- Gebruikersgemak  
- Beschermd huid

**Korte samenvatting Philips AquaTouch elektrisch scheerapparaat, nat/droog:**  
Philips AquaTouch elektrisch scheerapparaat, nat/droog, Batterijen, Lithium-Ion (Li-Ion), Rotatie, Zwart, Blauw, Zilver, 100 - 240V, Bezig met opladen

**Lange samenvatting Philips AquaTouch elektrisch scheerapparaat, nat/droog:**  
Philips elektrisch scheerapparaat, nat/droog, AquaTouch, Scheersysteem: Rotatie, Kleur van het product: Zwart, Blauw, Zilver, Stroombron: Batterijen, Energie-opslagtechnologie accu/batterij: Lithium-Ion (Li-Ion), Oplaaftijd: 1 uur, LED-indicatoren: Bezig met opladen



Productdemo

Product 3D (0,9mb)

Integreer de product-datasheet in je eigen content.

XML product data for Philips AT890/16

XML DOC

Iccocat LIVE: JS for Philips AT890/16

ICCAT LIVE DOC

JSON product data for Philips AT890/16

JSON DOC

URL Product data for Philips AT890/16

URL DOC

CSV product data for Philips AT890/16

CSV DOC

Download de gratis Open Iccocat-datasheets

Meld redactionele fout

| Reasons to buy   | 3D tour              | Video | Specs | Vergelijkbaar          | Aanbevelen           | Aanbiedingen                  | Distributeurs |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
|--|----------------------|-------|-------|------------------------|----------------------|-------------------------------|---------------|---|---|--------------|---|--|-------------------|-----------------------|---|--|---|-------------|---|--------------|------------|---|----------------------|------------|-------|--------------|---|------------------------------------|-------|------------------------|-------|-----------------------------|-------|------------|--------|-------------------|------------|-----------|---|
| <b>Prostatie</b> <table border="1"> <tr> <td>Scheersysteem*</td> <td>Rotatie</td> </tr> <tr> <td>Trimmer*</td> <td>✓</td> </tr> <tr> <td>Aantal scheerkoppen/bladen*</td> <td>3</td> </tr> <tr> <td>Nat en droog</td> <td>✓</td> </tr> <tr> <td>Pop-up trimmer</td> <td>✓</td> </tr> <tr> <td>Precisiescheersysteem</td> <td>✓</td> </tr> </table> |                      |       |       | Scheersysteem*         | Rotatie              | Trimmer*                      | ✓             | Aantal scheerkoppen/bladen*   | 3 | Nat en droog | ✓ | Pop-up trimmer   | ✓                 | Precisiescheersysteem | ✓ | <b>Energie</b> <table border="1"> <tr> <td>Stroombron *</td> <td>Batterijen</td> </tr> <tr> <td>Energie-opslagtechnologie accu/batterij</td> <td>Lithium-Ion (Li-Ion)</td> </tr> <tr> <td>Oplaaftijd</td> <td>1 uur</td> </tr> <tr> <td>Snel opladen</td> <td>✓</td> </tr> <tr> <td>Snel opladen (1 lichte toepassing)</td> <td>3 min</td> </tr> <tr> <td>Typisch stroomverbruik</td> <td>5,4 W</td> </tr> <tr> <td>Stroomverbruik (in standby)</td> <td>0,2 W</td> </tr> <tr> <td>Schoertijd</td> <td>50 min</td> </tr> <tr> <td>Stroomvoorziening</td> <td>100 - 240V</td> </tr> <tr> <td>Opladbaar</td> <td>✓</td> </tr> </table> |   |             |   | Stroombron * | Batterijen | Energie-opslagtechnologie accu/batterij | Lithium-Ion (Li-Ion) | Oplaaftijd | 1 uur | Snel opladen | ✓ | Snel opladen (1 lichte toepassing) | 3 min | Typisch stroomverbruik | 5,4 W | Stroomverbruik (in standby) | 0,2 W | Schoertijd | 50 min | Stroomvoorziening | 100 - 240V | Opladbaar | ✓ |
| Scheersysteem*   | Rotatie              |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Trimmer*   | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Aantal scheerkoppen/bladen*  | 3                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Nat en droog   | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Pop-up trimmer   | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Precisiescheersysteem  | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Stroombron *   | Batterijen           |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Energie-opslagtechnologie accu/batterij  | Lithium-Ion (Li-Ion) |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Oplaaftijd   | 1 uur                |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Snel opladen   | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Snel opladen (1 lichte toepassing)   | 3 min                |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Typisch stroomverbruik   | 5,4 W                |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Stroomverbruik (in standby)  | 0,2 W                |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Schoertijd   | 50 min               |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Stroomvoorziening  | 100 - 240V           |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Opladbaar  | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| <b>Design</b> <table border="1"> <tr> <td>Kleur van het product*</td> <td>Zwart, Blauw, Zilver</td> </tr> <tr> <td>Wasbaar*</td> <td>✓</td> </tr> <tr> <td>Rubberen handgrepen</td> <td>✓</td> </tr> <tr> <td>Waterdicht</td> <td>✓</td> </tr> </table>  |                      |       |       | Kleur van het product* | Zwart, Blauw, Zilver | Wasbaar*                      | ✓             | Rubberen handgrepen   | ✓ | Waterdicht   | ✓ | <b>Inhoud van de verpakking</b> <table border="1"> <tr> <td>Reinigingsborsteltje</td> <td>✓</td> </tr> <tr> <td>Beschermkap</td> <td>✓</td> </tr> </table> |                   |                       |   | Reinigingsborsteltje   | ✓ | Beschermkap | ✓ |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Kleur van het product*   | Zwart, Blauw, Zilver |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Wasbaar*   | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Rubberen handgrepen  | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Waterdicht   | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Reinigingsborsteltje   | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Beschermkap  | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| <b>Indicatie</b> <table border="1"> <tr> <td>Batterij vol-indicatie</td> <td>✓</td> </tr> <tr> <td>Batterij bijna leeg-indicatie</td> <td>✓</td> </tr> </table>  |                      |       |       | Batterij vol-indicatie | ✓                    | Batterij bijna leeg-indicatie | ✓             | <b>Overige specificaties</b> <table border="1"> <tr> <td>LED-indicatoren</td> <td>Bezig met opladen</td> </tr> </table> |   |              |   | LED-indicatoren  | Bezig met opladen |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Batterij vol-indicatie   | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| Batterij bijna leeg-indicatie  | ✓                    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |
| LED-indicatoren  | Bezig met opladen    |       |       |                        |                      |                               |               |   |   |              |   |  |                   |                       |   |  |   |             |   |              |            |   |                      |            |       |              |   |                                    |       |                        |       |                             |       |            |        |                   |            |           |   |

1

12

11

10

9

8

3

4

5

6

7

1 Merk, productcode en productnaam

2 EAN-/UPC-codes

3 HD-beelden, 360°-beelden

4 Feature logo's

5 Beschikbare formats

6 Aanbiedingen

7 Specificaties

8 Video's

9 3D Tours

10 Reasons to buy

11 Marketingtekst (meertalig)

12 PDF's



# Risicofactoren

Hierna volgt een overzicht van belangrijke bedrijfsrisico's en de risico's met betrekking tot de uitgifte en aanbidding van de Certificaten van Aandelen. Potentiële beleggers dienen alle risicofactoren zorgvuldig te lezen, te begrijpen en te overwegen welke risicofactoren materieel zijn, en ze dienen deze in hun geheel te lezen in het hoofdstuk "Risk Factors" van het Prospectus, alvorens een besluit te nemen om te beleggen in de Certificaten van Aandelen. Het intreden van één of meer van de hierna genoemde risico's kan een materieel nadelig effect hebben op de financiële positie van Icecat en als gevolg daarvan tevens de waarde van en/of het rendement op de Certificaten van Aandelen negatief beïnvloeden.

## Bedrijfsrisico's

- De concurrentiepositie van de Vennootschap kan door een groot aantal factoren beïnvloed worden, zoals prijs, kwaliteit, omvang, kosteneffectieve outsourcing, reputatie en innovatie.
- Het niet vasthouden of verwerven van nieuwe klanten zou tot een vermindering van de omzet en winst van de Vennootschap kunnen leiden.
- Het mislukken van Open Icecat en andere diensten van de Vennootschap, kan leiden tot minder nieuwe gebruikersregistraties en dus minder sales leads en omzet.
- De Vennootschap kan blootgesteld worden aan onverwachte wet-en-regelgeving of veranderingen daarin.
- Een geringere groei van de redactionele en software-productiecapaciteit kan leiden tot een verminderd vermogen van de Vennootschap om nieuwe sectoren te voorzien van productinformatie en nieuwe zakelijke kansen of klantbehoeften te adresseren.
- Structurele problemen in de netwerken en systemen van de Vennootschap kunnen een materieel nadelig effect hebben op haar bedrijfsresultaten.
- De Vennootschap kan er niet in slagen om haar intellectueel eigendom, merken, domeinnamen en handelsnamen

te beschermen of kan beschuldigd worden van inbreuken op de rechten van anderen.

- Inbreuken op wet-en-regelgeving binnen Europa, de VS, of elders, met betrekking tot intellectueel eigendom, privacy en databescherming, kunnen een nadelig effect op de business en financiële positie van de Vennootschap hebben.
- Wijzigingen in de fiscale condities voor de Vennootschap in Nederland, Oekraïne en/of Estland kunnen van invloed zijn op de financiële positie van de Vennootschap.

## Risico's met betrekking tot de Certificaten van Aandelen en de aanbidding

- Er kan sprake zijn van beperkte handel in de Certificaten van Aandelen, aangezien de Certificaten van Aandelen alleen verhandeld kunnen worden tussen beleggers met een NPEX-rekening en dus niet buiten het handelsplatform van NPEX.
- De Certificaten van Aandelen zijn toegelaten tot het handelsplatform van NPEX, maar dit is geen gereguleerde markt of multilaterale handelsfaciliteit en NPEX zou haar licentie kunnen verliezen.
- Sommige aandeelhouders hebben een zodanig aandeel in de Vennootschap, dat ze het beleid materieel kunnen beïnvloeden.
- De Vennootschap zou geen dividend kunnen uitkeren of kunnen afzien van het uitkeren van dividend.
- De marktprijs van de Certificaten van Aandelen van de Vennootschap kan sterk fluctueren en het risico bestaat dat beleggers hun gehele inleg of een deel daarvan kwijtraken.
- De Certificaten van Aandelen kunnen een ongeschikt beleggingsinstrument zijn voor sommige beleggers.
- Een aanpassing van de statuten of administratieve voorwaarden die de positie van houders van Certificaten van Aandelen kan veranderen, behoeft geen voorafgaande instemming van de beleggers.
- Bij een faillissement van de Vennootschap kunnen beleggers hun investering geheel of gedeeltelijk verliezen.



# Aanbieding, inschrijving en tijdschema

De aanbidding zal bestaan uit de Certificaten van Aandelen, uit te geven door de Uitgevende Instelling via het handelsplatform van NPEX (Nederlandsche Participatie Exchange B.V.).

De Uitgevende Instelling zal minimaal 250.000 en maximaal 1.000.000 Certificaten van Aandelen aanbieden en uitgeven. De aanbiddingsprijs per Certificaat van Aandeel bedraagt EUR 10,00. De maximale omvang van deze Aanbidding bedraagt derhalve EUR 10.000.000,-.

Beleggers in Nederland kunnen zich alleen via NPEX ([www.npex.nl](http://www.npex.nl)) digitaal inschrijven voor het kopen van de Certificaten van Aandelen vanaf 9.00 uur (CET) op 3 november 2016. Om de Certificaten van Aandelen te kunnen aankopen, dient de belegger over een beleggingsrekening bij NPEX te beschikken en dient de belegger het inschrijfformulier volledig ingevuld en (digitaal) ondertekend retour te sturen.

Het minimum aantal Certificaten van Aandelen waarop een belegger dient in te schrijven is 250. Of de Certificaten van Aandelen waarop is ingeschreven ook daadwerkelijk aan de belegger worden toegewezen, hangt onder andere af van de totale vraag naar de aangeboden Certificaten van Aandelen en het totale aantal beschikbare aangeboden Certificaten van Aandelen.

Er is geen transactie- en/of plaatsingsvergoeding verschuldigd voor het via NPEX verwerven van de Certificaten van Aandelen.

NPEX is een 'beleggingsonderneming' en levert diensten die vallen onder de Wet op het financieel toezicht en valt onder toezicht van AFM en DNB.

## Tijdschema

|   |                                  |
|---|----------------------------------|
| Publicatie prospectus en start inschrijving   | 3 november 2016 – 09.00 uur CET  |
| Sluiting inschrijving (voor particuliere beleggers in Nederland)  | 10 februari 2017 – 17.30 uur CET |
| Toewijzing van de Certificaten van Aandelen aan de belegger   | 16 februari 2017                 |
| Betaling en levering Certificaten van Aandelen en start van de officiële handel in de Certificaten van Aandelen | 17 februari 2017 – 9.00 CET      |

[invest.icecat.com](https://invest.icecat.com)

Icecat NV  
De Liesbosch 12d  
3439 LC Nieuwegein

J. Geesinkweg 125  
1114 AB Amsterdam

**icecat**  
the open catalog