

Prospectus voor de obligaties van FreshBed Company B.V. 26 mei 2016

U kunt geld uitlenen aan ons, FreshBed Company B.V. U leent ons een vast bedrag. Voor iedere **€ 1.000** geven wij 1 obligatie uit. Wij betalen dit geld terug. Wij spreken af wanneer wij de lening terugbetalen. Dat is na **6 jaar**. Wij betalen ook rente. Die rente is **8,25%**. U belegt dan in ons. In totaal willen wij maximaal € 1.000.000 lenen. Wij bieden in totaal dus maximaal 1.000 obligaties aan.

Deze obligatielening kunnen wij achterstellen op leningen die wij in de toekomst mogelijk nemen. Dat betekent dat die toekomstige, niet-achtergestelde leningen en schuldeisers voorgaan op het betalen van de rente en de aflossing.

Belegt u in ons? Dan koopt u de obligaties niet rechtstreeks van ons. Stichting NPEX Bewaarbedrijf koopt de obligaties namens u. Stichting NPEX Bewaarbedrijf is dus de obligatiehouder. U krijgt niet het juridisch eigendom van onze obligaties. U krijgt wel het economisch eigendom van onze obligaties. Dit betekent dat u *recht heeft op de economische waarde van de obligatie*, maar niet op de obligatie zelf. In dit prospectus noemen wij het toch een obligatie als wij het hebben over uw recht op de economische waarde van de obligatie.

Wij hebben voor de samenwerking met NPEX B.V. gekozen, zodat u op het NPEX handelsplatform de obligaties kunt verhandelen. Om de obligaties te kunnen kopen en eventueel te kunnen verkopen heeft u een beleggingsrekening nodig bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Verkoopt u de obligatie aan een andere belegger bij NPEX? Dan kan de obligatie meer geld waard zijn geworden, of minder. U krijgt dan meer of minder geld voor uw obligatie dan u heeft uitgeleend.

In dit prospectus vindt u informatie over de obligaties en over ons. Ook staan in dit prospectus afspraken die u maakt als u obligaties koopt. Leest u dit prospectus goed door voordat u geld uitleent aan ons.

Heeft u dit prospectus gelezen? En wilt u onze obligaties kopen? Dan leest u in dit prospectus hoe dat moet.

Wij bieden onze obligaties alleen aan in Nederland.

**Let op! U belegt buiten AFM-toezicht.
Geen prospectusplicht voor deze activiteit.**



FreshBed Company B.V.

Ambachtenstraat 58 in OUDERKERK AAN DE AMSTEL

KvK 56354479

www.freshbed.nl en www.broring.com

1. Inhoudsopgave

1.	Inhoudsopgave.....	3
2.	Samenvatting	5
3.	Risicofactoren	25
3.1.	Beleggen brengt altijd risico's met zich	25
3.2.	Voor wie zijn onze obligaties niet geschikt?	25
3.3.	Risico's van beleggen in onze obligaties	26
3.4.	Risico's die horen bij ons	27
4.	Met wie werken wij samen voor de obligaties?	31
4.1.	Algemeen	31
4.2.	FreshBed Company B.V.	31
4.3.	NPEX.....	32
4.4.	Stichting NPEX Bewaarbedrijf	33
4.5.	Stichting Obligatiehoudersbelangen	34
5.	Informatie over de obligaties.....	36
5.1.	Een overzicht van de obligaties	36
5.2.	Wij mogen de lening eerder terugbetalen	39
5.3.	U heeft geen voorrang als wij u niet betalen	40
5.4.	De obligaties kunnen achtergesteld zijn.....	40
5.5.	Wanneer kunt u uw lening en rente niet meer eisen?.....	40
6.	Als u obligaties wilt kopen	41
6.1.	U schrijft in en u betaalt	41
6.2.	Wij kunnen de aanbieding stoppen.....	42
7.	Als u obligaties wilt verkopen.....	43
8.	Informatie over ons	44
8.1.	Onze activiteiten	44
8.1.1.	FreshBed Company B.V.....	44
8.1.2.	FreshBed B.V.	44
8.1.3.	Pure-Development 1	45
8.1.4.	Bröring Slaapcomfort B.V.....	46
8.2.	Onze <i>historie</i>	46
8.3.	Hoe ziet ons bedrijf er uit?	46
8.4.	Belangrijke recente gebeurtenissen.....	47
8.5.	Wij hebben leningen	48
8.6.	Belangrijkste investeringen	50
8.7.	Belangrijkste contracten	50
8.8.	Informatie over onze aandelen.....	50
8.9.	Wij zullen geen winst uitkeren aan onze aandeelhouders	51
8.10.	Toekomstplannen en mogelijkheden	51
8.11.	De markt	52
9.	Waarom willen wij de obligaties verkopen?.....	53
10.	Wie zijn de belangrijkste mensen in ons bedrijf?	56
10.1.	Onze bestuurders	56
10.2.	Ons management	56
10.3.	Andere belangrijke personen.....	57
11.	Onze financiële informatie	59
11.1.	Onze jaarrekening hebben wij opgesteld volgens de regels	59
11.2.	Belangrijke financiële informatie	59
11.3.	Wij hebben geen rechtszaken	62
11.4.	Onze vooruitzichten zijn niet slechter geworden sinds onze laatste financiële overzichten.....	62

11.5.	Er zijn geen wijzigingen van betekenis geweest in onze financiële positie of in onze handelspositie	62
11.6.	De financiële informatie is niet gecontroleerd	62
11.7.	Prognose.....	64
12.	Informatie over de belastingen.....	66
12.1.	Beleggen in onze obligaties heeft gevolgen voor uw belastingen	66
12.2.	Belastingen voor als u particulier bent.....	67
12.3.	Belastingen voor Rechtspersonen	70
13.	Wie zijn verantwoordelijk voor dit prospectus?	71
14.	Wie adviseert ons bij het aanbieden van de obligaties?.....	72
15.	Vergaderingen voor beleggers	73
16.	Heeft u een klacht?	75
17.	Welk recht geldt?	76
18.	Meer informatie	77

Bijlage 1: trustakte

Bijlage 2: pandakte

2. Samenvatting

Deze samenvatting is opgebouwd uit informatieverplichtingen die worden aangeduid met 'elementen'. Deze elementen zijn genummerd in de afdelingen A – E (A.1 – E.7).

Deze samenvatting bevat alle elementen waarvan het is vereist die op te nemen in een samenvatting voor de onderhavige effecten en uitgevende instelling. Omdat sommige elementen niet vereist zijn om genoemd te worden, kunnen er hiaten zijn in de (opvolgende) nummering van de elementen.

In het geval het vereist is dat een element wordt opgenomen in de samenvatting vanwege het type van de effecten en de uitgevende instelling, kan het voorkomen dat geen relevante informatie kan worden gegeven met betrekking tot dat element. In dat geval is een korte beschrijving van het element opgenomen met daarachter de opmerking 'niet van toepassing'.

A. Inleiding en waarschuwingen

A.1		<p>Deze samenvatting moet worden gelezen als een inleiding op dit prospectus.</p> <p>Iedere beslissing om onze obligaties te beleggen moet gebaseerd zijn op bestudering van het gehele prospectus door de belegger. Iedere belegger is zelf verantwoordelijk voor zijn beleggingsbeslissing.</p> <p>De belegger die als eiser een vordering bij een rechterlijke instantie aanhangig maakt met betrekking tot de informatie in het prospectus dient, indien van toepassing volgens de nationale wetgeving van de lidstaten van de Europese Unie, eventueel de kosten voor vertaling van het prospectus te dragen voordat de rechtsvordering wordt ingesteld.</p> <p>Alleen wij (FreshBed Company B.V.) die deze samenvatting, met inbegrip van een vertaling ervan, hebben ingediend, kunnen wettelijk aansprakelijk worden gesteld indien de samenvatting, wanneer zij samen met de andere delen van het prospectus wordt gelezen, misleidend, onjuist of inconsistent is, of indien zij, wanneer zij samen met de andere delen van het prospectus wordt gelezen, niet de kerngegevens bevat om beleggers te helpen wanneer zij overwegen in de obligaties te investeren.</p>
A.2		FreshBed Company B.V. heeft aan geen enkele persoon toestemming gegeven om dit prospectus te gebruiken voor verdere doorverkoop of definitieve plaatsing van de obligaties.

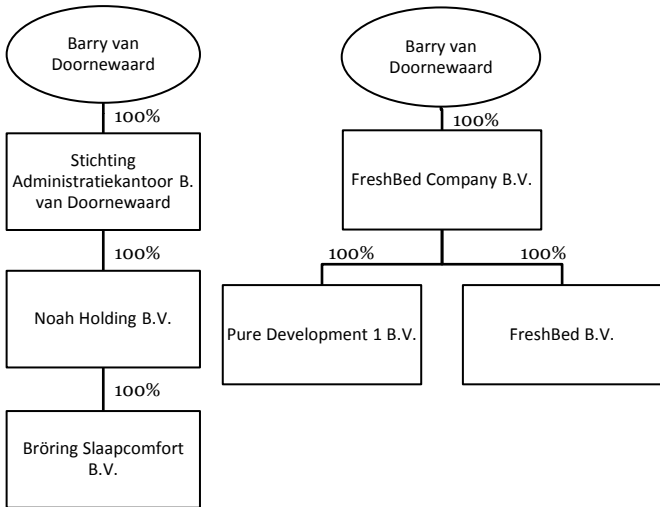
B. Uitgevende instelling: informatie over ons

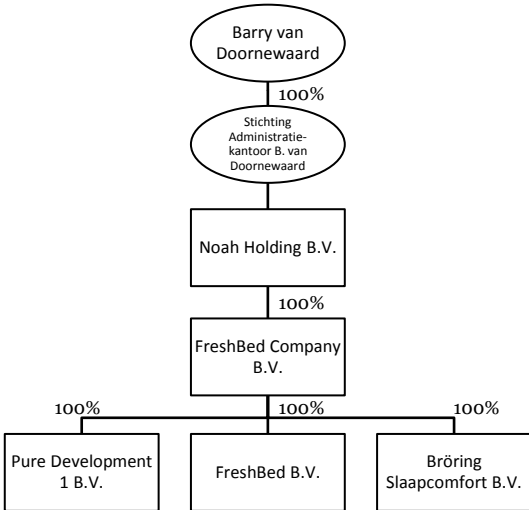
B.1	Onze officiële naam en	Onze naam is FreshBed Company B.V. Wij gebruiken geen
-----	------------------------	---

	andere naam die wij gebruiken	andere namen.
B.2	Onze rechtsvorm, de plaats waar wij zijn gevestigd, het land waar wij zijn opgericht en welk recht voor ons geldt	Wij zijn een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid. Wij zijn statutair gevestigd in Ouderkerk aan de Amstel. Wij zijn opgericht in Nederland. Het Nederlands recht geldt voor ons bedrijf.
B.4	Bekende tendensen	Dit is niet van toepassing. Er zijn geen tendensen waarvan redelijkerwijze mag worden aangenomen dat die belangrijke gevolgen hebben voor onze vooruitzichten in 2016.
B.5	Groep	Barry van Doornewaard bezit alle certificaten van Stichting Administratiekantoor B. van Doornewaard. Stichting Administratiekantoor B. van Doornewaard bezit 100% van de aandelen in Noah Holding B.V. Noah Holding B.V. bezit vervolgens alle aandelen in FreshBed Company B.V. FreshBed Company B.V. bezit op haar beurt 100% van de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V.
B.9	Verwachting van onze winst	<p>In 2016 verwachten we een winst voor afschrijving, rente en belasting (EBITDA) van afgerond € 104.000. Voor 2017 en 2018 verwachten we geconsolideerd een EBITDA van afgerond € 394.000 en € 692.000.</p> <p>Onze aandeelhouder is bekend met deze obligatielening en zal geen besluiten nemen tot het uitkeren van winst, terugbetaling van kapitaal of op andere wijze liquiditeiten uit de onderneming halen, behoudens het verlagen van de crediteurenpositie met Noah Holding B.V., totdat alle rente is betaald en alle beleggers zijn terugbetaald.</p>
B.10	Voorbehoud bij financiële overzicht	Dit is niet van toepassing. Onze accountant heeft geen voorbehoud gemaakt bij onze jaarrekening

B.11	Belangrijke financiële informatie uit het verleden	<p>Hieronder geven wij een overzicht van belangrijke financiële informatie uit 2015 inclusief vergelijkende cijfers uit 2014. Voor vergelijkingsdoeleinden na herstructurering in 2016 zijn de winst- en verliesrekeningen van FreshBed Company B.V. geconsolideerd weergegeven. Deze gegevens zijn gebaseerd op de enkelvoudige cijfers die gepubliceerd zijn. De geconsolideerde cijfers uit het verleden zijn opgesteld ten behoeve van deze emissie. Onze activiteiten bestonden voor herstructurering hoofdzakelijk uit de ontwikkeling van het FreshBed slaapsysteem. De ontwikkelkosten en uren zijn deels geactiveerd een deels direct als kosten verantwoord. Hierdoor hebben wij in het verleden verlies geleden. In 2015 hebben wij geconsolideerd een resultaat van nihil.</p>									
Winst- en verliesrekening (x EUR 1.000)											
<table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td></td> <td style="text-align: center;">2014</td> <td style="text-align: center;">2015</td> </tr> <tr> <td></td> <td style="text-align: center;">Geconsolideerd</td> <td style="text-align: center;">Geconsolideerd</td> </tr> <tr> <td></td> <td style="text-align: center;">€</td> <td style="text-align: center;">€</td> </tr> </table>				2014	2015		Geconsolideerd	Geconsolideerd		€	€
	2014	2015									
	Geconsolideerd	Geconsolideerd									
	€	€									
<table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td></td> <td style="text-align: center;">€</td> <td style="text-align: center;">€</td> <td style="text-align: center;">€</td> <td style="text-align: center;">€</td> </tr> </table>				€	€	€	€				
	€	€	€	€							
Verkoop slaapsystemen			2.837	3.030							
Kortingen en bonussen			-47	-23							
Omzet			2.790	3.007							
Inkoopwaarde omzet			-1.641	-1.772							
Kortingen en bonussen			25	30							
Voorraadmutatie			96	154							
Kostprijs omzet			-1.520	-1.587							
Brutowinst			1.270	1.420							
<i>Brutowinst t.o.v. omzet</i>			<i>45,5%</i>	<i>47,2%</i>							
Overige bedrijfsopbrengsten			90	87							
Brutomarge			1.360	1.507							
Personeelskosten			-576	-527							
Managementvergoeding Noah			-166	-166							
Huisvestingskosten			-341	-336							
Verkoopkosten			-222	-164							
Autokosten			-60	-60							
Kantoorkosten			-67	-80							
Algemene kosten			-109	-72							
Totaal overige bedrijfskosten			-1.541	-1.405							
EBITDA			-181	102							
Afschrijving op MVA			-43	-35							
Afschrijving op IMVA			-	-1							
Afschrijving op Goodwill			-	-							
EBIT			-225	65							
Financiële baten			-	12							
Financiële lasten			-58	-76							
EBT			-282	1							
Belastingen			70	-1							
Netto resultaat			-212	0							

		<p>De balansen van 2014 en 2015 zijn van FreshBed Company B.V. en zijn gelijk aan de gepubliceerde cijfers. Daarnaast is ook de balans per 1 januari 2016 na herstructurering weergegeven. Deze balans is opgesteld ten behoeve van de emissie. Door de weergave in duizendtallen kunnen er kleine afrondingsverschillen ontstaan waardoor optellingen iets kunnen afwijken, dit verschil is echter niet materieel.</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Balans (x EUR 1.000)</th> <th>2014 FreshBed Company €</th> <th>2015 FreshBed Company €</th> <th>1-1-2016 na herstructurering €</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Vaste activa</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Kosten onderzoek en ontwikkeling incl. patent</td> <td>686</td> <td>873</td> <td>873</td> </tr> <tr> <td>Goodwill</td> <td>-</td> <td>-</td> <td>1.551</td> </tr> <tr> <td>Overige Materiële Vaste Activa</td> <td>2</td> <td>1</td> <td>63</td> </tr> <tr> <td>Financiële Vaste Activa</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Belastinglatentie</td> <td>167</td> <td>190</td> <td>195</td> </tr> <tr> <td>Vlottende activa</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Vorraden</td> <td>60</td> <td>33</td> <td>864</td> </tr> <tr> <td>Debiteuren</td> <td>163</td> <td>233</td> <td>113</td> </tr> <tr> <td>Belastingen</td> <td>17</td> <td>2</td> <td>2</td> </tr> <tr> <td>Overige Vorderingen en Overlopende Activa</td> <td>0</td> <td>-</td> <td>54</td> </tr> <tr> <td>R/C gelieerde maatschappijen</td> <td>-</td> <td>-</td> <td>127</td> </tr> <tr> <td>Liquide Middelen</td> <td>48</td> <td>24</td> <td>250</td> </tr> <tr> <td>Totaal activa</td> <td>1.143</td> <td>1.356</td> <td>4.092</td> </tr> <tr> <td>Eigen Vermogen</td> <td>-649</td> <td>-740</td> <td>-740</td> </tr> <tr> <td>Agio</td> <td>-</td> <td>-</td> <td>2.481</td> </tr> <tr> <td>Eigen Vermogen</td> <td>-649</td> <td>-740</td> <td>1.741</td> </tr> <tr> <td>Overige voorziening</td> <td>-</td> <td>-</td> <td>32</td> </tr> <tr> <td>Langlopende schulden</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Lening gelieerde maatschappijen</td> <td>749</td> <td>850</td> <td>0</td> </tr> <tr> <td>Lening familie</td> <td>455</td> <td>584</td> <td>593</td> </tr> <tr> <td>Nieuwe obligatie lening</td> <td>-</td> <td>-</td> <td>-</td> </tr> <tr> <td>Kortlopende schulden</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Rentedragend Vreemd Vermogen</td> <td>230</td> <td>230</td> <td>230</td> </tr> <tr> <td>Crediteuren</td> <td>331</td> <td>411</td> <td>1.144</td> </tr> <tr> <td>Belastingen</td> <td>3</td> <td>3</td> <td>104</td> </tr> <tr> <td>Overige Schulden en Overlopende Passiva</td> <td>24</td> <td>18</td> <td>247</td> </tr> <tr> <td>Totaal passiva</td> <td>1.143</td> <td>1.356</td> <td>4.092</td> </tr> </tbody> </table>	Balans (x EUR 1.000)	2014 FreshBed Company €	2015 FreshBed Company €	1-1-2016 na herstructurering €	Vaste activa				Kosten onderzoek en ontwikkeling incl. patent	686	873	873	Goodwill	-	-	1.551	Overige Materiële Vaste Activa	2	1	63	Financiële Vaste Activa				Belastinglatentie	167	190	195	Vlottende activa				Vorraden	60	33	864	Debiteuren	163	233	113	Belastingen	17	2	2	Overige Vorderingen en Overlopende Activa	0	-	54	R/C gelieerde maatschappijen	-	-	127	Liquide Middelen	48	24	250	Totaal activa	1.143	1.356	4.092	Eigen Vermogen	-649	-740	-740	Agio	-	-	2.481	Eigen Vermogen	-649	-740	1.741	Overige voorziening	-	-	32	Langlopende schulden				Lening gelieerde maatschappijen	749	850	0	Lening familie	455	584	593	Nieuwe obligatie lening	-	-	-	Kortlopende schulden				Rentedragend Vreemd Vermogen	230	230	230	Crediteuren	331	411	1.144	Belastingen	3	3	104	Overige Schulden en Overlopende Passiva	24	18	247	Totaal passiva	1.143	1.356	4.092
Balans (x EUR 1.000)	2014 FreshBed Company €	2015 FreshBed Company €	1-1-2016 na herstructurering €																																																																																																																			
Vaste activa																																																																																																																						
Kosten onderzoek en ontwikkeling incl. patent	686	873	873																																																																																																																			
Goodwill	-	-	1.551																																																																																																																			
Overige Materiële Vaste Activa	2	1	63																																																																																																																			
Financiële Vaste Activa																																																																																																																						
Belastinglatentie	167	190	195																																																																																																																			
Vlottende activa																																																																																																																						
Vorraden	60	33	864																																																																																																																			
Debiteuren	163	233	113																																																																																																																			
Belastingen	17	2	2																																																																																																																			
Overige Vorderingen en Overlopende Activa	0	-	54																																																																																																																			
R/C gelieerde maatschappijen	-	-	127																																																																																																																			
Liquide Middelen	48	24	250																																																																																																																			
Totaal activa	1.143	1.356	4.092																																																																																																																			
Eigen Vermogen	-649	-740	-740																																																																																																																			
Agio	-	-	2.481																																																																																																																			
Eigen Vermogen	-649	-740	1.741																																																																																																																			
Overige voorziening	-	-	32																																																																																																																			
Langlopende schulden																																																																																																																						
Lening gelieerde maatschappijen	749	850	0																																																																																																																			
Lening familie	455	584	593																																																																																																																			
Nieuwe obligatie lening	-	-	-																																																																																																																			
Kortlopende schulden																																																																																																																						
Rentedragend Vreemd Vermogen	230	230	230																																																																																																																			
Crediteuren	331	411	1.144																																																																																																																			
Belastingen	3	3	104																																																																																																																			
Overige Schulden en Overlopende Passiva	24	18	247																																																																																																																			
Totaal passiva	1.143	1.356	4.092																																																																																																																			
	Belangrijke negatieve wijzigingen sinds ons laatste financiële overzicht	- Wij hebben op 31-12-2015 onze laatste financiële overzicht bekend gemaakt. Sinds de datum van bekendmaking van onze laatst gepubliceerde financiële overzichten zijn er geen negatieve wijzigingen van betekenis geweest in onze vooruitzichten. Wij verwachten niet dat onze vooruitzichten dit jaar zullen veranderen.																																																																																																																				
	Veranderingen in onze financiële positie of onze handelspositie	- Onze laatste verslagperiode is op 31-12-2015 geëindigd. Na het einde van de laatste verslagperiode waarvoor wij financiële informatie hebben gepubliceerd, zijn er geen wijzigingen van betekenis geweest in de financiële positie of handelspositie van de groep van bedrijven waar wij bij horen..																																																																																																																				
B.13	Belangrijke gebeurtenissen van de afgelopen tijd	Voorafgaand aan de uitgifte van de obligatielening heeft er in onze groep een herstructurering plaatsgevonden. De (groep)structuur van Noah Holding B.V. en FreshBed Company																																																																																																																				

		<p>B.V. zag er voor de herstructurering als volgt uit:</p>  <pre> graph TD Barry1([Barry van Doornewaard]) -- 100% --> SAKB[Stichting Administratiekantoor B. van Doornewaard] SAKB -- 100% --> NH[Noah Holding B.V.] NH -- 100% --> BSC[Bröring Slaapcomfort B.V.] Barry2([Barry van Doornewaard]) -- 100% --> FBC[FreshBed Company B.V.] FBC -- 100% --> PDev[Pure Development 1 B.V.] FBC -- 100% --> FB[FreshBed B.V.] </pre> <p>Besloten is om de activiteiten van Noah Holding B.V. en FreshBed Company B.V. samen te voegen in één groep. Om dit te realiseren hebben de volgende transacties binnen de groep plaatsgevonden:</p> <ul style="list-style-type: none"> - De aandelen FreshBed Company B.V. verkocht aan Noah Holding B.V. - De aandelen Bröring Slaapcomfort B.V. zijn verkocht aan FreshBed Company B.V. - De schuld van FreshBed Company B.V. aan Noah Holding B.V. inzake de aankoop van Bröring Slaapcomfort B.V. is begin mei omgezet in agio. - Op 31-12-2015 had FreshBed Company B.V. een schuld aan Noah Holding B.V.. Deze schulden zijn begin mei omgezet in agio. <p>Deze gebeurtenissen zijn van bijzonder belang voor de solvabiliteit van FreshBed Company B.V.. Door het omzetten van schulden in agio bedraagt de solvabiliteit van FreshBed Company B.V. 42,6%.</p>
B.14	De groep van bedrijven waar wij bij horen	Wij maken onderdeel uit van een groep van bedrijven. Hieronder ziet u welke bedrijven dat zijn. Onze structuur ziet er nu zo uit:

		 <pre> graph TD A([Barry van Doornewaard]) -- 100% --> B([Stichting Administratiekantoor B. van Doornewaard]) B -- 100% --> C[Noah Holding B.V.] C -- 100% --> D[FreshBed Company B.V.] D -- 100% --> E[Pure Development 1 B.V.] D -- 100% --> F[FreshBed B.V.] D -- 100% --> G[Bröring Slaapcomfort B.V.] </pre> <p>FreshBed Company B.V. bezit de aandelen in FreshBed B.V., Bröring Slaapcomfort B.V. en Pure-Development 1 B.V.</p> <p>Bröring Slaapcomfort B.V. verkoopt ook FreshBed slaapsystemen. Bröring Slaapcomfort B.V. is dus een klant van FreshBed B.V.. FreshBed B.V. is de producent en verkoper van het FreshBed slaapsysteem. FreshBed B.V. heeft een exclusieve internationale licentieovereenkomst met Pure Development 1 B.V. die de houdster is van het patent. Er bestaat dus een onderlinge afhankelijkheid tussen de diverse vennootschappen.</p>
B.15	Onze belangrijkste activiteiten	<p>FreshBed Company B.V. heeft geen andere activiteiten dan het zijn van houdstermaatschappij.</p> <p>FreshBed B.V. is de producent en verkoper van een gepatenteerd slaapsysteem die door optimale en actieve ventilatie en temperatuurregulatie een diepere en meer hygiënische slaap realiseert. Een goede nachtrust is een belangrijk onderdeel van een gezond leven. Op dit moment wordt het FreshBed slaapsysteem verkocht en door FreshBed B.V. gedistribueerd in Nederland. Verder hebben we een distributieovereenkomst met een Nederlandse distributeur in Zwitserland. Daarnaast staat het FreshBed slaapsysteem in het Amstel Hotel en het College Hotel in Amsterdam en bij Hotel Merlet in Schoorl.</p> <p>Bröring Slaapcomfort B.V. is sinds 1929 een begrip en marktleider op het gebied van de verkoop, levering en installatie van slaapsystemen en aanverwante producten in het topsegment. Bröring Slaapcomfort B.V. biedt een royale keuze</p>

		<p>uit gerenommeerde merken. Bijzondere topmerken op het gebied van slaapsystemen, kastsystemen, bed- en badlinnen en dekbedden & kussens.</p> <p>In Pure Development 1 B.V. is het patent van het FreshBed slaapsysteem ondergebracht. FreshBed B.V. heeft een exclusieve internationale licentieovereenkomst met Pure Development 1 B.V. De looptijd van de overeenkomst eindigt van rechtswege op de datum afloop patent. Hiervoor betaald zij een licentie-fee aan Pure-Development 1 B.V. Tevens wordt er continu geïnvesteerd in de ontwikkeling van het patent. Nieuwe ontwikkelingen worden tevens vastgelegd in aanvullende patenten.</p>
B.16	Van wie is ons bedrijf?	Onze aandelen zijn via Noah Holding B.V. en Stichting Administratiekantoor B. van Doornewaard in handen van Barry van Doornewaard. Er is maar één soort aandelen uitgegeven.
B.17	Kredietbeoordeling	Dit is niet van toepassing. Wij hebben geen kredietbeoordeling (rating) van een kredietbeoordelaar (credit rating agency). Ook onze obligaties hebben geen kredietbeoordeling. We kunnen daarvan dus geen korte beschrijving geven, omdat dit niet van toepassing is.

C. Effecten: informatie over de obligaties

C.1	Type en categorie	<p>U kunt geld uitlenen aan ons. U leent ons een vast bedrag. Wij betalen u dit geld terug. Wij spreken met u af wanneer wij dit geld aan u terug betalen. Wij betalen u ook rente. Deze lening heet een obligatie.</p> <p>Wij kunnen de obligaties achterstellen op mogelijk nieuwe leningen in de toekomst. Dat betekent dat wij eerst die andere leningen betalen en daarna pas u.</p>
C.2	Munteenheid	De obligaties zijn in euro. U leent ons het geld in euro uit. U krijgt het geld ook in euro terug.
C.5	Beperkingen als u de obligaties wilt verkopen	U mag de obligaties aan iemand anders verkopen. U mag dat alleen doen aan een andere belegger via het handelsplatform van NPEX. U kunt de obligaties dus niet laten overmaken naar een andere rekening van u buiten NPEX. Bijvoorbeeld bij een bank.
C.9	Waar u recht op heeft bij de obligaties	- U krijgt rente voor het bedrag dat u aan ons heeft uitgeleend. U krijgt 8,25% rente per jaar. Voor iedere

		<p>obligatie krijgt u dus ieder jaar € 82,50 aan rente. Dat is € 6,88 per maand.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Voor de obligaties maken wij met iedereen dezelfde afspraken. Dat betekent dat er geen beleggers zijn die voorrang krijgen als wij onze afspraken over de obligaties niet nakomen. De obligaties hebben onderling dus een gelijke rang. - U krijgt rente vanaf de eerste dag dat u geld aan ons uitleent. Dat is op de uitgiftedatum van de obligatie. - U krijgt iedere maand rente. De rente krijgt u na het eind van iedere maand. Dat is maximaal op de derde dag van de volgende maand. - U krijgt het geld van de lening uiterlijk terug 6 jaar na de uitgiftedatum. - Wij mogen de lening eerder terugbetalen. Dat zullen wij niet eerder dan na 4 jaar doen. Daarmee bedoelen wij 4 jaar nadat wij de obligaties hebben verkocht. Betalen wij de lening eerder terug? Dan betalen wij ook meteen de rente tot aan het moment van eerder terugbetalen. Wij betalen dan ook een extra bedrag. Dat is 2% van het bedrag dat wij terugbetalen. - Stoppen wij deze aanbieding van obligaties? Heeft u wel al betaald? Dan heeft u nog geen obligaties gekregen. Wij betalen dan geen rente. - Stichting Obligatiehoudersbelangen behartigt de gezamenlijke belangen van alle beleggers in onze obligaties
C.10	Rentebetalingen die afhankelijk zijn van derivaten	Dit is niet van toepassing. Onze rentebetalingen hebben geen derivatencomponent.
C.11	Beurs	<p>U kunt de obligaties niet op een gereguleerde markt, zoals Euronext Amsterdam N.V., kopen of verkopen. We kunnen hiervan dus geen korte beschrijving geven, omdat dit niet van toepassing is.</p> <p>Wij werken wel samen met NPEX. NPEX heeft een handelsplatform. Dat is een marktplaats waarop u beleggingen kunt kopen en verkopen. Onze beleggingen kunt u alleen op het handelsplatform van NPEX van ons kopen. Als u onze obligaties bij ons koopt, maakt u dus ook afspraken met NPEX.</p>

D. Risico's

D.2	Risico's die horen bij ons	<p>Wij betalen u niet, omdat wij failliet gaan</p> <p>Het belangrijkste risico dat u loopt, is dat wij geen geld hebben om u te betalen. Als wij failliet gaan, hebben wij geen geld om de lening terug te betalen. Of om de rente te betalen. Dan kan het zijn dat u niets van de lening terugbetaald krijgt en dat u geen rente krijgt</p> <p>Wij betalen u niet, omdat een van onze deelnemingen failliet gaat</p> <p>Als een van onze deelnemingen failliet gaat, ontvangen wij geen geld van de deelnemingen om de lening aan u terug te betalen. Of om de rente te betalen. Dan kan het zijn dat u niets van de lening terugbetaald krijgt en dat u geen rente krijgt.</p> <p>Anderen betalen ons niet meer</p> <p>Het kan gebeuren dat anderen ons of onze deelnemingen niet betalen. Of dat anderen failliet zijn. Als die anderen veel van onze producten kochten en daarmee stoppen, dan is dat nadelig voor ons. Wij krijgen dan opeens minder geld. Ook moeten wij dan anderen vinden die onze producten willen kopen.</p> <p>Risico van de afhankelijkheid van haar management en medewerkers</p> <p>Ons functioneren en opereren is afhankelijk van de specifieke kennis en ervaring van ons management. Het wegvallen van het management zou kunnen betekenen dat die specifieke kennis en ervaring verloren gaat. Ook onze medewerkers zijn belangrijk voor ons succes. Als medewerkers weg gaan, dan kan dat slecht zijn voor ons. Zeker als dit goede medewerkers zijn. Het kan lastig zijn om nieuwe goede medewerkers te vinden.</p> <p>Zowel het wegvallen van het management als het vertrek van personeel kan op de korte dan wel de langere termijn een negatief effect hebben op zowel onze bedrijfsvoering en onze financiële resultaten als de bedrijfsvoering en financiële resultaten van onze</p>
-----	----------------------------	---

	<p>deelnemingen die ons betalen.</p> <p>Bovengenoemd risico zou tot gevolg kunnen hebben dat wij worden beperkt in het nakomen van onze betalingsverplichtingen aan u.</p> <p>Risico van misbruik zeggenschap</p> <p>De aandelen die zijn geplaatst zijn via Noah Holding B.V. en Stichting Administratiekantoor B. van Doornewaard in het bezit van Barry van Doornewaard. Barry van Doornewaard is zelfstandig bevoegd en kan zonder overleg beslissingen nemen. Er zijn geen maatregelen getroffen om misbruik van de zeggenschap te voorkomen. Het kan zijn dat beslissingen nadelig kunnen zijn voor ons waardoor we minder geld verdienen en kunnen rentevergoedingen en/of aflossingen niet of gedeeltelijk plaatsvinden.</p> <p>Prognoserisico</p> <p>De in dit prospectus genoemde bedragen en percentages zijn gebaseerd op veronderstellingen en geprognoseerde ontwikkelingen. Hoewel wij ons uiterste best hebben gedaan bij de verduidelijking van deze cijfers, betekent dit dat het kan zijn dat de uitkomst volstrekt anders is.</p> <p>Als gevolg hiervan kunnen de obligaties in waarde dalen en/of kunnen rentevergoedingen en/of aflossingen niet of gedeeltelijk plaatsvinden.</p> <p>Wij verwachten dat FreshBed Company B.V. in 2016 een verlies maakt. Dat komt door de marketinguitgaven en kosten in verband met uitbreiding van de organisatie.</p> <p>Onze concurrenten doen het beter</p> <p>Wij zijn niet de enigen die slaapsystemen en aanverwante producten verkopen. Ook andere bedrijven doen dit. Komen er nog meer bedrijven die hetzelfde verkopen? Of worden de producten van die als andere bedrijven goedkoper? Dan kunnen wij minder</p>
--	--

	<p>verkopen. Of moeten wij ons product veranderen. Of de prijs. Daardoor krijgen wij minder geld.</p> <p>Onze concurrenten kopiëren ons</p> <p>Wij zijn de enigen die FreshBed slaapsystemen ontwikkelen en produceren. Het FreshBed slaapsysteem is daarom gepatenteerd. Andere bedrijven kunnen toch soortgelijke producten ontwikkelen. Dan kunnen wij minder verkopen. Of moeten wij ons product veranderen. Of de prijs. Daardoor krijgen wij minder geld.</p> <p>Wij moeten meer rente betalen om geld te lenen</p> <p>Wij lenen ook geld van de ING, de heer Hulsker, de heer Guis en de heer Van Doornewaard senior. Dat geld gebruiken wij voor ons bedrijf. Om dat geld te lenen betalen wij rente. Als de rente hoger wordt, dan is het voor ons duurder om geld te lenen.</p> <p>Ons product heeft een fout</p> <p>Wij verkopen slaapsystemen en aanverwante producten. Hierbij kan iets mis gaan. In het ergste geval moeten wij deze producten repareren of vervangen. Dat kost ons geld. Ook kan het gevolg zijn dat wij minder van onze producten verkopen. Bijvoorbeeld omdat in de krant stond dat ons product een fout had.</p> <p>Onze patenten kunnen verlopen</p> <p>Ons oudste patent is een Europees patent en heeft nog een looptijd van 9 jaar. Ons jongste patent is een Nederlands patent en heeft nog een looptijd van 19 jaar. Als de looptijd van het patent korter zou zijn dan de looptijd van de obligatie kunnen onze concurrenten onze producten ook produceren waardoor wij de exclusiviteit verliezen voordat het businessplan verder is ontwikkeld waardoor rentebetaling en terugbetaling mogelijk in het geding zou komen.</p> <p>Kostenrisico</p> <p>Onze kosten kunnen bijvoorbeeld toenemen door</p>
--	---

	<p>verhoogde huurprijzen of personeelskosten. De werkelijke kosten kunnen hoger zijn waardoor het resultaat negatief wordt beïnvloed. Dit zou een beperking tot gevolg kunnen hebben om aan onze betalingsverplichtingen aan u te voldoen.</p> <p>Prijrisico</p> <p>Wij hebben te maken met de inkoop van producten bij diverse leveranciers. In de beddenbranche is het gebruikelijk om met adviesprijzen van leveranciers te werken. Het risico bestaat dat de leveranciers de prijzen verhogen en dat deze prijzen niet doorberekend kunnen worden aan de klanten. Hierdoor lopen wij het risico dat de brutomarge vermindert. Een lagere brutomarge zou er toe kunnen leiden dat wij onvoldoende middelen hebben om aan onze betalingsverplichtingen aan u te voldoen.</p> <p>Wij kunnen onze producten niet goed meer verkopen Wij verkopen innovatieve en bestaande slaapsystemen, kastsystemen, bed- en badlinnen, dekbedden & kussens en aanverwante producten en diensten. Het kan zijn dat er nieuwe producten op de markt komen. Hierdoor kan het zijn dat wij minder van onze producten verkopen. Of dat wij helemaal niets meer kunnen verkopen. Dan krijgen wij ook geen geld meer om u terug te betalen. Of om u rente te betalen.</p> <p>We kunnen de vraag niet aan</p> <p>Wij verkopen naast bestaande slaapsystemen innovatie FreshBed slaapsystemen. Wij richten ons met de innovatie FreshBed slaapsystemen voornamelijk op de hotelbranche. Er bestaat een kans dat we bij een te grote interesse de vraag niet aankunnen. Dan moeten we nee verkopen en dat kan ons reputatieschade opleveren.</p> <p>Pandrecht blijkt bij uitwinning minder waard</p> <p>Stichting Obligatiehoudersbelangen krijgt van ons een pandrecht op de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V.. Deze</p>
--	--

		<p>stichting handelt in het gezamenlijk belang van de beleggers. Betalen wij de rente niet? Of betalen wij de lening niet terug? Dan mag deze stichting de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V. verkopen. Het risico bestaat dat de verkoopopbrengst van de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V. te laag is om u terug te betalen. Of om u rente te betalen.</p> <p>De obligatie kan in de toekomst worden achtergesteld</p> <p>Leningen die in de toekomst worden afgesloten kunnen in rang komen voor deze obligatie komen waardoor de obligatie op dat moment achtergesteld is aan die leningen. Gaan wij failliet, hebben wij (voorlopig) uitstel van betaling (surseance van betaling) aangevraagd, of worden wij ontbonden? Dan betalen wij eerst die anderen die niet achtergesteld zijn. U krijgt het geld dat u aan ons leent en de rente pas betaald als die anderen zonder achterstelling zijn betaald.</p> <p>De belastingregels kunnen veranderen</p> <p>De belastingregels zijn belangrijk voor uw obligaties. Veranderen de belastingregels? Of gaat een rechter belastingregels anders uitleggen? Dan kan het zijn dat u (meer) belasting moet betalen. Of dat wij meer belasting moeten betalen. Daardoor hebben wij minder geld.</p> <p>Ook nu nog niet bekende risico's kunnen van invloed zijn op onze financiële positie. De Obligatiehouder loopt het risico dat, indien één (1) of meer van de genoemde risico's zich manifesteren, FreshBed Company B.V. (gedeeltelijk) niet in staat is aan haar financiële verplichtingen te voldoen.</p>
D.3	Risico's die horen bij de obligaties	<p>Niemand wil uw obligaties kopen</p> <p>Loopt de lening nog niet af? En wilt u toch de obligaties verkopen. Dan mag dat. Maar het is niet zeker dat er altijd iemand is die uw obligaties wil kopen. Het is ook niet zeker dat er iemand is die de obligaties wil kopen</p>

	<p>voor de prijs die u wilt hebben. Het kan dus zijn dat u uw obligaties niet kunt verkopen.</p> <p>De prijs van uw obligatie kan stijgen of dalen</p> <p>Hoeveel geld uw obligatie waard is, staat niet vast. Wilt u niet wachten totdat wij u de lening terugbetalen? Maar wilt u uw obligatie verkopen? Dan krijgt u de prijs die iemand anders op dat moment wil betalen voor uw obligaties.</p> <p>U kunt de obligaties via het handelsplatform van NPEX verkopen. Dan kunnen andere beleggers bieden op uw obligaties. Die beleggers geven aan welke prijs zij willen betalen. Het kan zijn dat de prijs lager is dan het bedrag dat u ons heeft geleend. U krijgt dan dus minder geld voor de obligatie. Het kan ook zijn dat niemand de obligaties wil kopen.</p> <p>U kunt uw obligaties niet overmaken naar een andere rekening</p> <p>Uw obligaties staan op de NPEX rekening bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf. U kunt deze obligaties niet overmaken naar een andere rekening van u buiten NPEX. Bijvoorbeeld naar een rekening bij een bank.</p> <p>Wilt u niet meer beleggen via de NPEX rekening? En loopt de lening nog niet af? Dan moet u de obligaties verkopen. Met het geld kunt u dan opnieuw beleggen. Maar het kan ook zijn dat niemand uw obligaties wil kopen. Of dat de prijs van de obligatie lager is dan het bedrag dat u heeft betaald. Dan krijgt u dus minder terug voor uw obligaties. Maar het kan ook zijn dat niemand uw obligaties wil kopen.</p> <p>Risico van vervroegde terugbetaling</p> <p>Wij mogen de lening eerder terugbetalen. U heeft dan uw geld weer terug. U heeft daardoor over een kortere periode rente gekregen.</p> <p>Wilt u het geld dan opnieuw beleggen? Dan kan het zijn dat u minder rente krijgt als u een andere obligatie</p>
--	--

	<p>koopt.</p> <p>Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt in het gezamenlijk belang van de obligatiehouders</p> <p>Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt in het gezamenlijk belang van de obligatiehouders en daarmee in het gezamenlijk belang van alle beleggers bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Dit betekent dat Stichting Obligatiehoudersbelangen niet handelt in het individuele belang van beleggers.</p> <p>Het kan zijn dat Stichting Obligatiehoudersbelangen beslissingen neemt die in het gezamenlijk belang zijn van de beleggers bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf, maar niet in het belang zijn van een individuele belegger. Bijvoorbeeld omdat een individuele belegger het niet eens is met een beslissing die wel in het belang is van de meerderheid van de beleggers. Het kan dus zijn dat Stichting Obligatiehoudersbelangen dan toch niet in uw belang handelt, omdat uw belang niet overeenkomt met het gezamenlijk belang van de beleggers.</p> <p>Risico als wij de samenwerking met NPEX stoppen</p> <p>U kunt de obligaties aan andere beleggers op het handelsplatform van NPEX verkopen. Stoppen wij de samenwerking met NPEX? Dan krijgt u het juridische eigendom van de obligaties.</p> <p>U kunt de obligaties daarna niet meer verkopen op het handelsplatform van NPEX. Het kan dan moeilijker zijn om iemand te vinden die de obligaties van u wil kopen. Het kan ook zijn dat u niemand kunt vinden die de obligaties van u wil kopen.</p> <p>U mag niet stemmen in onze aandeelhoudersvergadering</p> <p>U koopt een obligatie. Dat is een lening en geen aandeel. U mag daarom niet stemmen in onze</p>
--	--

	<p>aandeelhoudersvergadering over besluiten die gaan over ons bedrijf. U kunt dus niet beslissen over ons bedrijf. U loopt dus het risico dat wij besluiten nemen waar u het niet mee eens bent.</p> <p>U krijgt geen winst</p> <p>U koopt een obligatie. U geeft dus een lening. U krijgt daarvoor rente en het geld van de lening terug. U krijgt niets betaald als wij winst maken en die uitkeren (dividend). Dat krijgen alleen onze aandeelhouders.</p>
--	--

E. Aanbieding: als u obligaties wilt kopen

E.2b	<p>Waarom wij de obligaties willen verkopen als dit niet gaat om het maken van winst of het afdekken van risico's</p>	<p>De obligatielening dient ter financiering van:</p> <ul style="list-style-type: none"> - het opzetten van een adequate verkooporganisatie bij FreshBed B.V. door het aannemen van gekwalificeerd personeel. In totaal worden deze kosten begroot op € 240.000 - een slimme branding ('Storytelling') om het merk zowel online als offline te laden en het deelnemen op beurzen waar de 'decision makers' zijn. In totaal worden de kosten voor slimme branding en beurskosten begroot op € 230.000; - het intelligenter maken van het FreshBed slaapsysteem door het interactief te maken en vervolgens te koppelen aan apps en health platforms op internet <ul style="list-style-type: none"> o zo kan de slaapprestatie nog beter worden gemonitord en kan Big Data worden verzameld waarmee het systeem nog verder geoptimaliseerd kan worden. <p>De totale investering om het slaapsysteem intelligenter te maken wordt in 2016 begroot op € 100.000. De investeringen in de jaren daarna moeten uit eigen middelen kunnen worden gefinancierd.</p> <p>Wij kunnen u helaas niet informeren over wat de exacte ontwikkelingen zullen zijn omdat als wij dit publiceren in het publieke domein een toekomstige</p>
------	---	--

		<p>patentaanvraag mogelijk niet gehonoreerd wordt.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Om inkoopvoordelen te kunnen behalen zal extra voorraad worden ingekocht. Daarnaast zal bij een stijgende verkoop de post debiteuren stijgen waardoor wij het geld van onze verkopen later ontvangen. Tevens zullen we een deel van de crediteur Noah Holding B.V. aflossen. Deze extra investering in het werkkapitaal wordt in 2016 en 2017 begroot op € 195.000. - Tevens zal de obligatielening worden gebruikt voor de kosten voor het uitgeven van de obligaties ter hoogte van € 85.000. - Tevens zal de obligatielening worden gebruikt voor aflossing van een overbruggingskrediet ter hoogte van € 150.000. De lening van de heer Hulsker van € 150.000 had een looptijd van 6 maanden en is in 2015 verlengd. De rente op de lening bedraagt 7% per jaar. Als zekerheid is een voorwaardelijk pandrecht op 50% van de aandelen FreshBed Company B.V. gegeven. Na het ontvangen van de obligatielening zal deze lening worden afgelost waardoor het geen beroep gedaan kan worden op het pandrecht op 50% van de aandelen in FreshBed Company B.V.. Op deze wijze ligt het volledige pandrecht bij Stichting Obligatiehoudersbelangen. - Wij willen minimaal € 600.000 lenen. Als wij met de emissie € 600.000 ophalen dan zal minder geïnvesteerd worden in de verkooporganisatie en patenten. Hiervoor hebben wij een faseringsplan. De huidige patenten hebben een voldoende looptijd waardoor het businessplan geen gevaar loopt maar waarschijnlijk alleen de groei zal vertragen. De besteding zal als volgt zijn: <ul style="list-style-type: none"> o € 140.000 zal worden gebruikt voor de uitbreiding van de verkooporganisatie; o € 200.000 zal worden gebruikt voor marketing (slimme branding en deelnemen aan beurzen); o Investering werkkapitaal zal minimaal € 50.000 bedragen. De aflossing aan
--	--	---

		<p>crediteur Noah Holding B.V. zal worden uitgesteld;</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ Tevens zal de obligatielening worden gebruikt voor de kosten voor het uitgeven van de obligaties ter hoogte van € 60.000. ○ Tevens zal de obligatielening worden gebruikt voor aflossing van de overbruggingskrediet van Hulsker ter hoogte van € 150.000. <p>- Als wij met de emissie € 800.000 ophalen dan zal minder geïnvesteerd worden in de verkooporganisatie. Hiervoor is een faseringsplan beschikbaar. De besteding zal als volgt zijn:</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ € 228.000 zal worden gebruikt voor de uitbreiding van de verkooporganisatie; ○ € 230.000 zal worden gebruikt voor marketing (slimme branding en deelnemen aan beurzen); ○ Investing werkkapitaal zal minimaal € 50.000 bedragen. De aflossing aan crediteur Noah Holding B.V. zal worden uitgesteld; ○ Tevens zal de obligatielening worden gebruikt voor de kosten voor het uitgeven van de obligaties ter hoogte van € 67.000. ○ Investing in patenten ad. € 75.000; ○ Tevens zal de obligatielening worden gebruikt voor aflossing van de overbruggingskrediet van Hulsker ter hoogte van € 150.000.
E.3	Regels die gelden voor onze verkoop van obligaties	<ul style="list-style-type: none"> - Voor het kopen van de obligaties heeft u een NPEX rekening nodig. - Om obligaties te kopen, vult u het inschrijfformulier in. Het inschrijfformulier staat op de website van NPEX. - U betaalt het bedrag voor de obligaties uiterlijk voordat de inschrijfperiode is afgelopen. - Het kan zijn dat u minder obligaties krijgt. Of helemaal geen obligaties. Wij mogen dit bepalen.

		<p>Krijgt u minder obligaties? Dan krijgt u het geld van de obligaties die u niet heeft gekregen natuurlijk terug.</p> <p>Vrijdag 8 juli 2016, 17.00 uur De inschrijfperiode stopt. Op dat moment moet NPEX het inschrijfformulier en betaling van u hebben ontvangen.</p> <p>Maandag 11 juli 2016 Wij maken bekend op de website van NPEX hoeveel inschrijvingen wij hebben.</p> <p>Woensdag 13 juli 2016 (de uitgiftedatum) Wij geven de obligaties uit. Dit gebeurt er allemaal op deze woensdag:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Wij hebben het geld van de obligaties van Stichting NPEX Bewaarbedrijf ontvangen. 2. Wij zorgen ervoor dat Stichting NPEX Bewaarbedrijf de obligaties krijgt. 3. Stichting NPEX Bewaarbedrijf registreert in haar administratie op hoeveel obligaties iedere belegger recht heeft. 4. Stichting NPEX Bewaarbedrijf stuurt alle beleggers een bericht. Dan weet u of u obligaties heeft gekregen en zo ja, hoeveel obligaties u heeft gekregen. 5. De afspraken over de obligaties gelden vanaf nu tussen u, Stichting NPEX Bewaarbedrijf en ons. 6. Wij betalen vanaf nu rente. 7. Als u wilt, kunt u vanaf nu de obligaties weer verkopen op het handelsplatform van NPEX. <p>Wij mogen de inschrijfperiode veranderen. Wij kunnen een eerdere datum kiezen. Of een latere datum. Als wij dat doen, zullen wij dat bekendmaken op de website van NPEX.</p> <p>Wij mogen deze aanbieding van de obligaties ook stoppen. Dat doen wij alleen als wij op</p>
--	--	---

		<p>inschrijvingsdatum voor minder dan € 600.000 aan inschrijvingen hebben. Als wij dat doen, zullen wij dat op de website van NPEX bekendmaken.</p>
E.4	Belangen die een rol spelen bij de verkoop van de obligaties	<p>Voor de obligaties werken wij met andere bedrijven samen. Met al deze bedrijven maakt u afspraken. Het gaat om de volgende bedrijven:</p> <ul style="list-style-type: none"> - met ons, FreshBed Company B.V. - NPEX - Stichting NPEX Bewaarbedrijf - Stichting Obligatiehoudersbelangen <p>NPEX heeft een handelsplatform. Dat is een marktplaats voor beleggingen. Onze obligaties kunt u op het handelsplatform van NPEX kopen.</p> <p>NPEX houdt het handelsplatform niet zelf. Dat doet Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Als u onze obligaties wilt kopen, heeft u een NPEX rekening bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf nodig.</p> <p>Stichting Obligatiehoudersbelangen vertegenwoordigt de belangen van de obligatiehouders ten opzichte van ons. Dat geldt ook voor u, als u via NPEX in ons belegt. De afspraken met Stichting Obligatiehoudersbelangen staan in de trustakte. Die trustakte geldt dus ook voor u als u in ons belegt.</p> <p>Stichting Obligatiehoudersbelangen krijgt een pandrecht van ons. Met dat recht geven wij een pandrecht op de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V. als zekerheid. Betalen wij de rente niet of niet op tijd? Of betalen wij niet de lening terug? Dan mag Stichting Obligatiehoudersbelangen de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V. verkopen. De rente of de lening wordt dan betaald met de opbrengst van deze verkoop. In de trustakte staat hoe dat precies werkt. Ook staat in de trustakte wanneer Stichting Obligatiehoudersbelangen mag verkopen. De trustakte is bijlage 1 van dit prospectus.</p>

		We hebben leningen bij familieleden. Deze familieleden zijn tevens onze adviseurs. Dit zou ertoe kunnen leiden dat deze mensen een tegenstrijdig belang hebben.
E.7	Kosten	U betaalt voor het kopen van de obligaties geen kosten.

3. Risicofactoren

U kunt geld uitlenen aan ons. U leent ons een vast bedrag. Wij betalen u de lening terug. Wij spreken af wanneer wij de lening aan u terug betalen. Wij betalen ook rente. Deze lening heet een obligatie. U belegt dan in ons. Wij lenen ook van andere beleggers geld. Dat betekent dat ook andere beleggers obligaties hebben van ons. Let op: beleggen zonder risico's bestaat niet.

In dit hoofdstuk leggen wij u uit voor wie de obligaties in het algemeen niet geschikt zijn. Verder leggen wij u de risico's uit. Dat zijn de volgende risico's:

1. Risico's van beleggen in onze obligaties. U leest hierover bij 3.3.
2. Risico's waardoor wij de afspraken met u niet nakomen. U leest hierover bij 3.4.

Het grootste risico is dat wij uw geld niet kunnen terugbetalen. Bijvoorbeeld omdat wij failliet gaan.

3.1. Beleggen brengt altijd risico's met zich

Wij bieden onze obligaties aan in Nederland aan particuliere beleggers en professionele beleggers. Dat betekent niet automatisch dat de obligaties voor u geschikt zijn als u een particuliere belegger of een professionele belegger bent.

Wij kunnen u niet adviseren of de obligaties voor u geschikt zijn. Dat hangt namelijk af van verschillende zaken. Bijvoorbeeld van uw persoonlijke omstandigheden. En hoeveel geld u heeft. Of welke beleggingen u al heeft. En of u veel of weinig risico wilt nemen. Wilt u beleggen in onze obligaties? Gaat u dan eerst naar een financieel adviseur.

Het is altijd verstandig om niet al uw geld in onze obligaties te beleggen. Het is belangrijk om ook een deel van uw geld te sparen. En door uw geld te verdelen over verschillende beleggingen.

3.2. Voor wie zijn onze obligaties niet geschikt?

Hieronder staat een aantal voorbeelden. Past een van die voorbeelden bij u? Dan kunt u onze obligaties beter niet kopen.

- U heeft geen ervaring met beleggen.

- U snapt niet wat wij doen.
- U heeft geen verstand van slaapsystemen of de verkoop van bedden..
- U snapt niet hoe onze obligaties werken.
- U wilt geen geld verliezen.
- U leent geld en u gebruikt dit om te beleggen.
- U heeft minder pensioen of minder geld om de belangrijkste dingen te kunnen doen (bijvoorbeeld voor uw eten, woning en kleding) als u geld verliest door de obligaties.
- U heeft het geld van de obligaties nodig. U kunt het geld niet minimaal 6 jaar missen.
- U heeft de rente van de obligaties nodig om de belangrijkste dingen te kunnen doen (bijvoorbeeld voor uw eten, woning en kleding).

3.3. Risico's van beleggen in onze obligaties

Wij kunnen niet alle risico's noemen die horen bij beleggen in onze obligaties. Deze kunnen wij ook niet allemaal voorspellen. Hierna leggen wij u alle belangrijke risico's van de obligaties uit.

Niemand wil uw obligaties kopen

Loopt de lening nog niet af? En wilt u toch de obligaties verkopen. Dan mag dat. Maar het is niet zeker dat er altijd iemand is die uw obligaties wil kopen. Het is ook niet zeker dat er iemand is die de obligaties wil kopen voor de prijs die u wilt hebben.

De prijs van uw obligatie kan stijgen of dalen

Hoeveel geld uw obligatie waard is, staat niet vast. Wilt u niet wachten totdat wij u de lening terugbetalen? Maar wilt u uw obligatie verkopen? Dan krijgt u de prijs die iemand anders op dat moment wil betalen voor uw obligaties. Verkoopt u obligaties via NPEX? Dan kunnen andere beleggers bieden op uw obligaties. Die beleggers geven aan welke prijs zij willen betalen. U verkoopt dan uw obligaties aan de belegger die het meeste wil betalen.

Het kan zijn dat de prijs lager is dan het bedrag dat u ons heeft geleend.

U kunt uw obligaties niet overmaken naar een andere rekening

Uw obligaties staan op de beleggingsrekening bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf. U kunt deze obligaties niet overmaken naar een andere rekening van u buiten NPEX. Bijvoorbeeld naar een rekening bij een bank.

Wilt u niet meer beleggen via NPEX? En loopt de lening nog niet af? Dan moet u de obligaties verkopen. Met het geld kunt u dan opnieuw beleggen. Als de prijs van de obligatie is gedaald, dan krijgt u dus minder terug. Maar het kan ook zijn dat niemand uw obligaties wil kopen.

Risico van vervroegde aflossing

Wij mogen de lening eerder aan u terugbetalen. U heeft dan uw geld weer terug. Als u het geld dan opnieuw wilt beleggen, dan kan het zijn dat u daarna bij opnieuw beleggen minder rente krijgt voor een obligatie.

Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt in het gezamenlijk belang van de obligatiehouder

Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt in het gezamenlijk belang van de obligatiehouder en daarmee in het gezamenlijk belang van alle beleggers bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Dit betekent dat Stichting Obligatiehoudersbelangen niet handelt in het individuele belang van beleggers. Het kan zijn dat Stichting Obligatiehoudersbelangen beslissingen neemt die in het gezamenlijk belang zijn van de beleggers bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf, maar niet in het belang zijn van een individuele belegger. Bijvoorbeeld omdat een individuele belegger het niet eens is met een beslissing die wel in het belang is van de meerderheid van de beleggers. Het kan dus zijn dat Stichting Obligatiehoudersbelangen dan toch niet in uw belang handelt, omdat uw belang niet overeenkomt met het gezamenlijk belang van de beleggers.

Risico als wij de samenwerking met NPEX stoppen

U kunt de obligaties aan andere beleggers op het handelsplatform van NPEX verkopen. Stoppen wij de samenwerking met NPEX? Dan krijgt u de juridische eigendom van de obligaties. Dan kunt u de obligaties niet meer verkopen op het handelsplatform. Het kan dan moeilijker zijn om iemand te vinden die de obligaties van u wilt kopen. Of misschien kunt u dan niemand vinden die de obligaties van u wilt kopen.

3.4. Risico's die horen bij ons

Wij zullen hierna de risico's uitleggen waardoor wij afspraken met u niet kunnen nakomen. Bijvoorbeeld als wij daardoor minder of geen geld hebben. Dan kan het zijn dat wij u geen rente kunnen betalen. Of dat wij zelfs uw lening niet meer terug kunnen betalen.

Wij betalen u niet, omdat wij failliet gaan

Het belangrijkste risico dat u loopt, is dat wij geen geld hebben om u te betalen. Als wij failliet gaan, hebben wij geen geld om de lening terug te betalen. Of om de rente te betalen. Dan kan het zijn dat u niets van de lening terugbetaald krijgt en dat u geen rente krijgt

Wij betalen u niet, omdat een van onze deelnemingen failliet gaat

Als een van onze deelnemingen failliet gaat, ontvangen wij geen geld om de lening terug te betalen. Of om de rente te betalen. Dan kan het zijn dat u niets van de lening terugbetaald krijgt en dat u geen rente krijgt

Anderen betalen ons niet meer

Het kan gebeuren dat anderen ons of onze deelnemingen niet betalen. Of dat anderen failliet zijn. Als die anderen veel van onze producten kochten en daarmee stoppen, dan is dat nadelig voor ons. Wij krijgen dan opeens minder geld. Ook moeten wij dan anderen vinden die onze producten willen kopen.

Risico van de afhankelijkheid van haar management en medewerkers

Ons functioneren en opereren is afhankelijk van de specifieke kennis en ervaring van ons management. Het wegvallen van het management zou kunnen betekenen dat die specifieke kennis en ervaring verloren gaat. Ook onze medewerkers zijn belangrijk voor ons succes. Als medewerkers weg gaan, dan kan dat slecht zijn voor ons. Zeker als dit goede medewerkers zijn. Het kan lastig zijn om nieuwe goede medewerkers te vinden.

Zowel het wegvallen van het management als het vertrek van personeel kan op de korte dan wel de langere termijn een negatief effect hebben op zowel onze bedrijfsvoering en onze financiële resultaten als de bedrijfsvoering en financiële resultaten van onze deelnemingen die ons betalen.

Bovengenoemd risico zou tot gevolg kunnen hebben dat wij worden beperkt in het nakomen van onze betalingsverplichtingen aan u.

Risico van misbruik zeggenschap

Alle aandelen zijn geplaatst zijn via Noah Holding B.V. en Stichting Administratiekantoor B. van Doornewaard in het bezit van Barry van Doornewaard. Barry van Doornewaard is zelfstandig bevoegd en kan zonder overleg beslissingen nemen. Er zijn geen maatregelen getroffen om misbruik van de zeggenschap te voorkomen. Het kan zijn dat beslissingen nadelig kunnen zijn voor ons waardoor we minder geld verdienen en kunnen rentevergoedingen en/of aflossingen niet of gedeeltelijk plaatsvinden.

Prognoserisico

De in dit prospectus genoemde bedragen en percentages zijn gebaseerd op veronderstellingen en geprognosticeerde ontwikkelingen. Hoewel wij ons uiterste best hebben gedaan bij de verduidelijking van deze cijfers, betekent dit dat het kan zijn dat de uitkomst volstrekt anders is. Als gevolg hiervan kunnen de obligaties in waarde dalen en/of kunnen rentevergoedingen en/of aflossingen niet of gedeeltelijk plaatsvinden.

Wij verwachten dat FreshBed Company B.V. in 2016 een verlies maakt. Dat komt door de marketinguitgaven en kosten in verband met uitbreiding van de organisatie.

Onze concurrenten doen het beter

Wij zijn niet de enigen die slaapsystemen en aanverwante producten verkopen. Ook andere bedrijven doen dit. Komen er nog meer bedrijven die hetzelfde verkopen? Of worden de producten van die als andere bedrijven goedkoper? Dan kunnen wij minder verkopen. Of moeten wij ons product veranderen. Of de prijs. Daardoor krijgen wij minder geld.

Onze concurrenten kopiëren ons

Wij zijn de enigen die FreshBed slaapsystemen ontwikkelen en produceren. Het FreshBed slaapsysteem is daarom gepatenteerd. Andere bedrijven kunnen toch soortgelijke producten ontwikkelen. Dan kunnen wij minder verkopen. Of moeten wij ons product veranderen. Of de prijs. Daardoor krijgen wij minder geld.

Wij moeten meer rente betalen om geld te lenen

Wij lenen ook geld van de ING, de heer Hulsker, de heer Guis en de heer Van Doornewaard senior. Dat geld gebruiken wij voor ons bedrijf. Om dat geld te lenen betalen wij rente. Als de rente hoger wordt, dan is het voor ons duurder om geld te lenen.

Ons product heeft een fout

Wij verkopen slaapsystemen en aanverwante producten. Hierbij kan iets mis gaan. In het ergste geval moeten wij deze producten repareren of vervangen. Dat kost ons geld. Ook kan het gevolg zijn dat wij minder van onze producten verkopen. Bijvoorbeeld omdat in de krant stond dat ons product een fout had.

Onze patenten kunnen verlopen

Ons oudste patent is een Europees patent en heeft nog een looptijd van 9 jaar. Ons jongste patent is een Nederlands patent en heeft nog een looptijd van 19 jaar. Als de looptijd van het patent korter zou zijn dan de looptijd van de obligatie kunnen onze concurrenten onze producten ook produceren waardoor wij de exclusiviteit verliezen voordat het businessplan verder is ontwikkeld waardoor rentebetaling en terugbetaling mogelijk in het geding zou komen.

Kostenrisico

Onze kosten kunnen bijvoorbeeld toenemen door verhoogde huurprijzen of personeelskosten. De werkelijke kosten kunnen hoger zijn waardoor het resultaat negatief wordt beïnvloed. Dit zou een beperking tot gevolg kunnen hebben om aan onze betalingsverplichtingen aan u te voldoen.

Prijrisico

Wij hebben te maken met de inkoop van producten bij diverse leveranciers. In de beddenbranche is het gebruikelijk om met adviesprijzen van leveranciers te werken. Het risico bestaat dat de leveranciers de prijzen verhogen en dat deze prijzen niet doorberekend kunnen worden aan de klanten. Hierdoor lopen wij het risico dat de brutomarge vermindert. Een lagere brutomarge zou er toe kunnen leiden dat wij onvoldoende middelen hebben om aan onze betalingsverplichtingen aan u te voldoen.

Wij kunnen onze producten niet goed meer verkopen Wij verkopen innovatieve en bestaande slaapsystemen, kastsystemen, bed- en badlinnen, dekbedden & kussens en aanverwante producten en diensten. Het kan zijn dat er nieuwe producten op de markt komen.

Hierdoor kan het zijn dat wij minder van onze producten verkopen. Of dat wij helemaal niets meer kunnen verkopen. Dan krijgen wij ook geen geld meer om u terug te betalen. Of om u rente te betalen.

We kunnen de vraag niet aan

Wij verkopen naast bestaande slaapsystemen innovatie FreshBed slaapsystemen. Wij richten ons met de innovatie FreshBed slaapsystemen voornamelijk op de hotelbranche. Er bestaat een kans dat we bij een te grote interesse de vraag niet aankunnen. Dan moeten we nee verkopen en dat kan ons reputatieschade opleveren.

Pandrecht blijkt bij uitwinning minder waard

Stichting Obligatiehoudersbelangen krijgt van ons een pandrecht op de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V.. Deze stichting handelt in het gezamenlijk belang van de beleggers. Betalen wij de rente niet? Of betalen wij de lening niet terug? Dan mag deze stichting de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V. verkopen. Het risico bestaat dat de verkoopopbrengst van de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V. te laag is om u terug te betalen. Of om u rente te betalen.

De obligatie kan in de toekomst worden achtergesteld

Leningen die in de toekomst worden afgesloten kunnen in rang komen voor deze obligatie komen waardoor de obligatie op dat moment achtergesteld is aan die leningen. Gaan wij failliet, hebben wij (voorlopig) uitstel van betaling (surseance van betaling) aangevraagd, of worden wij ontbonden? Dan betalen wij eerst die anderen die niet achtergesteld zijn. U krijgt het geld dat u aan ons leent en de rente pas betaald als die anderen zonder achterstelling zijn betaald.

De belastingregels kunnen veranderen

De belastingregels zijn belangrijk voor uw obligaties. Veranderen de belastingregels? Of gaat een rechter belastingregels anders uitleggen? Dan kan het zijn dat u (meer) belasting moet betalen. Of dat wij meer belasting moeten betalen. Daardoor hebben wij minder geld.

Ook nu nog niet bekende risico's kunnen van invloed zijn op onze financiële positie. De Obligatiehouder loopt het risico dat, indien één (1) of meer van de genoemde risico's zich manifesteren, FreshBed Company B.V. (gedeeltelijk) niet in staat is aan haar financiële verplichtingen te voldoen.

4. Met wie werken wij samen voor de obligaties?

4.1. Algemeen

Voor de obligaties werken wij met andere bedrijven samen. Dat zijn de volgende bedrijven:

- met ons, FreshBed Company B.V.
- NPEX
- Stichting NPEX Bewaarbedrijf
- Stichting Obligatiehoudersbelangen

Hieronder leest u meer over deze bedrijven. Eerst zullen wij algemene informatie over ons bedrijf geven.

4.2. FreshBed Company B.V.

Als u onze obligaties koopt, leent u dus geld aan ons uit. De afspraken die u met ons maakt staan in dit prospectus. Het bestuur van ons heeft op 12 mei 2016 besloten om de leningen aan te gaan en de obligaties uit te geven.

Alle informatie over ons staat op onze website www.freshbed.nl en www.broring.com. Die informatie staat ook op de website van NPEX www.NPEX.nl/freshbed. Hebben wij nieuwe informatie over ons? Dan vindt u die informatie ook op onze website en de website www.NPEX.nl.

Onze bedrijfsnaam is FreshBed Company B.V. Wij gebruiken geen andere naam. Wij zijn een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid. Wij zijn opgericht op 26 oktober 2012 in Nederland. Wij hebben het volgende als doel, zoals staat beschreven in artikel 2.2 van onze statuten:

- a. het oprichten, verkrijgen en vervreemden van vennootschappen en ondernemingen, het verkrijgen en vervreemden van belangen daarin en het beheren of doen beheren, en het voeren of doen voeren van de directie over vennootschappen en ondernemingen en het financieren of doen financieren daarvan;
- b. het verkrijgen, beheren en vervreemden van rechten van intellectuele en industriële eigendom;
- c. het verkrijgen, beheren en vervreemden van registergoederen en roerende zaken, effecten en andere waardepapieren, het ter leen opnemen en ter leen verstrekken van gelden al of niet met zakelijke of persoonlijke zekerheid, het stellen van zekerheid ten behoeve van derden en het verstrekken van periodieke uitkeringen;
- d. het uitvoering geven aan een pensioenregeling; en het aangaan van stamrechtovereenkomsten;

het verrichten van al hetgeen met vorenstaande verband houdt of daartoe bevorderlijk kan zijn, alles in de meest uitgebreide zin.

Het Nederlands recht geldt voor ons. Wij zijn statutair gevestigd in Ouderkerk aan de Amstel. Wij hebben ons kantoor aan Ambachtenstraat 58 in 1191 JN Ouderkerk aan de Amstel. Ons telefoonnummer is 020-4720816. Wij zijn ingeschreven in het handelsregister van de kamer van koophandel in Amsterdam. Het nummer is 56354479. Wilt u een kopie van onze inschrijving in het handelsregister? Laat het ons dan weten. Dan sturen wij u die gratis toe.

In Nederland gelden regels voor bedrijven die hun eigen beleggingen via een erkende beurs of via een erkend platform verkopen. Met eigen beleggingen bedoelen wij de aandelen of certificaten van aandelen die het bedrijf zelf heeft uitgegeven. Die regels staan in de corporate governance code. Wij verkopen onze eigen beleggingen niet via een erkende beurs of een erkend platform. Daarom gelden die regels niet voor ons. Wij passen die regels dus niet toe.

Meer informatie over ons leest u in hoofdstuk 8.

4.3. NPEX

NPEX heeft een handelsplatform. Dat is een marktplaats voor beleggingen. Dat betekent dat u op dat handelsplatform beleggingen kunt kopen en verkopen. Onze beleggingen kunt u ook op het handelsplatform van NPEX kopen en verkopen. Als u onze obligaties wilt kopen, heeft u een NPEX rekening nodig. U maakt dan dus ook afspraken met NPEX.

NPEX heeft een vergunning van de Autoriteit Financiële Markten voor het verlenen van de volgende beleggingsdiensten (volgens artikel 2:96 Wet op het financieel toezicht):

- ontvangen en doorgeven orders
- plaatsen zonder plaatsingsgarantie

NPEX is ingeschreven in het register van de Autoriteit Financiële Markten. De Autoriteit Financiële Markten en De Nederlandsche Bank houden toezicht op NPEX. Informatie over de inschrijving in het register van de Autoriteit Financiële Markten vindt u op de website www.afm.nl.

NPEX is een naam die NPEX B.V. gebruikt. NPEX B.V. is een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid. NPEX B.V. is statutair gevestigd in Amsterdam. NPEX B.V. heeft haar kantoor aan de Saturnusstraat 60, unit 75, in (2516 AH) 's-Gravenhage. NPEX B.V. is ingeschreven in het handelsregister van de kamer van koophandel in Amsterdam. Het nummer is 27317234. Wilt u een kopie van de inschrijving in het handelsregister? Laat het ons dan weten. Dan sturen wij u die gratis toe.

4.4. Stichting NPEX Bewaarbedrijf

4.4.1 Stichting NPEX Bewaarbedrijf heeft de beleggingen en het geld van beleggers

NPEX gebruikt een onafhankelijke stichting voor het handelsplatform. Dat is Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Bij die stichting hebben alle beleggers die willen handelen op het handelsplatform een NPEX rekening. Beleggers kopen de beleggingen niet zelf bij de bedrijven. Dat doet Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Stichting NPEX Bewaarbedrijf koopt de beleggingen op haar eigen naam.

De beleggers in onze obligaties kopen dus ook de obligaties niet zelf bij ons. Dat doet Stichting NPEX Bewaarbedrijf. De beleggers in onze obligaties beleggen dus via Stichting NPEX Bewaarbedrijf in ons. Alle afspraken over onze obligaties gelden wel voor de beleggers, via het Reglement NPEX. In de administratie neemt Stichting NPEX Bewaarbedrijf op welke belegging iedere belegger recht op heeft.

Wat betekent dit voor u?

U koopt dus niet zelf obligaties. Stichting NPEX Bewaarbedrijf zal de obligaties bij ons kopen. Stichting NPEX Bewaarbedrijf zal de obligaties ook houden. U krijgt de obligaties dus niet in bezit. De afspraken over de obligaties gelden wel voor u. U heeft dus bijvoorbeeld recht op de waarde van de obligatie en de rente die wij betalen. Ook spreekt u bijvoorbeeld af dat Stichting Obligatiehoudersbelangen de belangen van alle beleggers, ook uw belangen, zal behartigen. De afspraken in de trustakte gelden dus ook voor u. Hieronder leest u meer over Stichting Obligatiehoudersbelangen.

In de administratie van Stichting NPEX Bewaarbedrijf staat op welke obligaties u recht heeft. Hoe dat werkt, leest u hieronder over de administratie van Stichting NPEX Bewaarbedrijf.

Koopt u onze obligaties? Dan maakt u voor de NPEX rekening dus ook afspraken met Stichting NPEX Bewaarbedrijf. De afspraken over de NPEX rekening leest u in het NPEX Reglement.

4.4.2 Stichting NPEX Bewaarbedrijf houdt de administratie

Stichting NPEX Bewaarbedrijf bewaart de beleggingen van alle beleggers samen. Daarom heeft Stichting NPEX Bewaarbedrijf een administratie van alle beleggers. Die administratie bestaat uit NPEX rekeningen. Stichting NPEX Bewaarbedrijf geeft iedere belegger een eigen NPEX rekening. Op die NPEX rekening houdt Stichting NPEX Bewaarbedrijf precies bij op welke beleggingen iedere belegger recht heeft. Ook staat daarin hoeveel de beleggingen waard zijn. Worden beleggingen gekocht? Of worden beleggingen verkocht? Dan past Stichting NPEX Bewaarbedrijf dit dus aan in de administratie. U krijgt van Stichting NPEX Bewaarbedrijf informatie over uw NPEX rekening.

4.4.3 NPEX staat garant

NPEX staat garant voor Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Dat betekent dat als Stichting NPEX Bewaarbedrijf haar verplichtingen niet nakomt en dit Stichting NPEX Bewaarbedrijf verweten kan worden, NPEX dat zal doen. Moet Stichting NPEX Bewaarbedrijf u betalen en kan Stichting NPEX Bewaarbedrijf worden verweten dat zij u niet heeft betaald? Betaalt Stichting NPEX Bewaarbedrijf u dan niet? Dan moet NPEX u betalen.

4.4.4 Meer informatie over Stichting NPEX Bewaarbedrijf

Stichting NPEX Bewaarbedrijf is statutair gevestigd in Amsterdam. Stichting NPEX Bewaarbedrijf heeft haar kantoor aan de Saturnusstraat 60, unit 75, in (2516 AH) 's-Gravenhage. Stichting NPEX Bewaarbedrijf is ingeschreven in het handelsregister van de kamer van koophandel in Amsterdam. Het nummer is 34320054. Wilt u een kopie van de inschrijving in het handelsregister? Laat het ons dan weten. Dan sturen wij u die gratis toe.

De Autoriteit Financiële Markten houdt via NPEX ook toezicht op Stichting NPEX Bewaarbedrijf.

4.5. Stichting Obligatiehoudersbelangen

Stichting Obligatiehoudersbelangen is onafhankelijk van ons en van onze bestuurders. Wij hebben afspraken gemaakt met Stichting Obligatiehoudersbelangen. Koopt u onze obligaties? Dan gaat u ook akkoord met die afspraken. Deze afspraken leest u in de trustakte. Die trustakte vindt u in bijlage 1 van dit prospectus.

Stichting Obligatiehoudersbelangen krijgt een pandrecht van ons. Wat dat precies is, leest u in hoofdstuk 5. Wij hebben afspraken gemaakt met deze stichting. U gaat ook akkoord met die afspraken. Deze afspraken leest u in de trustakte. Die trustakte is een bijlage van dit prospectus.

Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt in het gezamenlijk belang van de obligatiehouders en daarmee van alle beleggers bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt dus niet in ons belang. Stichting Obligatiehoudersbelangen kan ook vergaderingen van beleggers organiseren. Hierover leest u meer in hoofdstuk 15.

Stichting Obligatiehoudersbelangen behartigt ook de belangen van beleggers die geld uitlenen voor andere obligatieleningen. Het gaat om de beleggers die obligaties hebben gekocht van andere bedrijven via het handelsplatform van NPEX. Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft dus ook verantwoordelijkheden voor die beleggers. Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft een aparte administratie voor de obligaties van ieder bedrijf.

Stichting Obligatiehoudersbelangen is gevestigd in Amstelveen. Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft haar kantoor aan de Burgermeester Haspelslaan 172 in (1181 NE) Amstelveen. Stichting Obligatiehoudersbelangen is ingeschreven in het handelsregister van

de kamer van koophandel in Amsterdam. Het nummer is 53177770. Wilt u een kopie van de inschrijving in het handelsregister? Laat het ons dan weten. Dan sturen wij u die gratis toe.

5. Informatie over de obligaties

In dit hoofdstuk leest u over de obligaties zelf, waarbij de obligaties van deze obligatielening allemaal dezelfde rechten hebben. De obligaties zijn op naam en onderling verhandelbaar.

5.1. Een overzicht van de obligaties

Euro	U leent het geld in euro uit. U krijgt het geld ook in euro terug.
Prijs	U leent geld uit aan ons. Dat kunt u doen voor € 1.000. Dat is de prijs voor 1 obligatie. Voor € 1.000 krijgt u dus 1 obligatie.
Kosten	U betaalt geen kosten voor het kopen van de obligaties.
Minimum	U kunt minimaal 1 obligatie kopen
Maximum	U kunt voor maximaal € 1.000.000 obligaties kopen. Dat zijn 1.000 obligaties. Het kan zijn dat u niet alle obligaties krijgt die u wilt. Daarover leest u meer in Hoofdstuk 6.
Korting bij aankoop minimaal 12 obligaties	Indien u minimaal 12 obligaties koopt bieden wij u een korting van 20% op een FreshBed slaapsysteem.
Totale lening	Wij zullen maximaal € 1.000.000 lenen van beleggers. Dat zijn 1.000 obligaties.
Tot wanneer kunt u obligaties kopen?	U kunt tot 8 juli 2016, 17.00 uur obligaties kopen. Op die datum stopt de inschrijfperiode. Deze datum kunnen wij veranderen. Wanneer wij dat kunnen doen leest u in hoofdstuk 6.
Vanaf wanneer leent u het geld uit?	U leent het geld uit op 13 juli 2016. Op die dag krijgt u ook de obligaties. Behalve als wij die datum hebben veranderd. Dan krijgt u de obligaties op de nieuwe datum. U krijgt een bericht als u de obligaties krijgt. U leest in hoofdstuk 6 wanneer u bericht krijgt.
Wanneer krijgt u het geld terug?	U krijgt het geld terug na 6 jaar. De termijn begint te lopen vanaf de dag dat u de obligaties krijgt. Krijgt u bijvoorbeeld op 13 juli 2016 de obligaties? Dan krijgt u op 13 juli 2022 uw geld terug.
Wat krijgt u terug van de lening?	U krijgt het hele bedrag van de lening terug. U krijgt dus € 1.000 per obligatie terug.
Hoeveel rente krijgt u?	U krijgt 8,25% rente op jaarbasis. Voor 1 obligatie krijgt u ieder jaar van ons dus € 82,50 aan rente. De rente krijgt u vanaf de eerste dag dat u geld aan ons uitleent. U krijgt dus voor iedere hele maand € 6,88 aan rente. Heeft u de obligatie minder dan een hele maand? Dan betalen wij over het deel van de maand dat u de obligatie heeft. U krijgt rente vanaf de eerste dag dat u

	geld aan ons uitleent.
Waarom betalen wij deze rente?	<p>Wij betalen 8,25% rente. Die rente is hoger dan sommige andere obligaties. Wij hebben daarvoor onder andere de volgende redenen:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. de obligaties kunnen worden achtergesteld. Wordt de lening achtergesteld? Dan betekent dat dat het risico dat wij de lening niet terugbetalen groter is dan bij een obligatie die niet is achtergesteld. U leest meer hierover bij 5.2. 2. de looptijd van de obligaties is niet kort. U moet 6 jaar wachten totdat u het geld van de lening terug krijgt.
Kunnen wij de rente veranderen?	Nee, de rente staat vast. Wij kunnen de rente dus niet veranderen.
Wanneer krijgt u de rente?	U krijgt iedere maand rente. De rente krijgt u telkens binnen 3 werkdagen na het verloop van een maand en dat iedere maand totdat de lening geheel is terugbetaald. Als de lening helemaal is terugbetaald, krijgt u geen rente meer. De eerste keer krijgt u rente binnen 3 werkdagen na de eerste maand waarin u de obligatie heeft gekregen. Is de lening helemaal terugbetaald? Dan krijgt u geen rente meer.
Obligaties zijn op naam	De obligaties zijn op naam. De obligatie is geen fysiek stuk dat wij afgeven.
Rang van de obligaties	De obligaties hebben onderling een gelijke rang. Dat betekent dat niemand die onze obligaties heeft, voorrang krijgt als wij onze afspraken over de obligaties niet nakomen.
U bent economisch eigenaar van de obligaties	<p>Niet u, maar Stichting NPEX Bewaarbedrijf koopt de obligaties bij ons. Stichting NPEX Bewaarbedrijf is eigenaar van de obligaties. U bent economisch eigenaar. U bent dus wel de belegger. U krijgt namelijk de winst, maar ook het verlies als u verkoopt. U krijgt ook de rente en de lening terug. Hoe dat precies werkt, spreekt u af met Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Dit staat in het NPEX Reglement .</p> <p>Betalen wij rente of de lening terug? Dan betalen wij dus aan Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Stichting NPEX Bewaarbedrijf betaalt u.</p>
U heeft een NPEX rekening nodig	U heeft een NPEX rekening nodig bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Daar staat op hoeveel obligaties u heeft gekocht. Het openen van deze rekening is gratis. U maakt afspraken met Stichting NPEX Bewaarbedrijf over de NPEX

	<p>rekening. Die staan in het NPEX Reglement , zoals dit van tijd tot tijd geldt en kan wijzigen. Dit reglement vindt u op de website van NPEX: www.npex.nl. Meer informatie over Stichting NPEX Bewaarbedrijf leest u in hoofdstuk 4.</p> <p>Het kan zijn dat u geen NPEX rekening kunt openen. Dat is zo als de regels van de Amerikaanse belastingwet FACTA (<i>Foreign Account Tax Compliance Act</i>) voor u gelden. Kunt u geen NPEX rekening openen? Dan kunt u de obligaties niet kopen.</p>
U moet een bankrekening hebben bij een Europese bank	<p>U heeft deze bankrekening nodig om een NPEX rekening te kunnen openen bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Die gebruikt Stichting NPEX Bewaarbedrijf om vast te stellen wie u bent. Dat is Stichting NPEX Bewaarbedrijf verplicht. Dit werkt zo:</p> <p>De bank waar u uw bankrekening heeft, heeft vastgesteld wie u bent. Stichting NPEX Bewaarbedrijf hoeft dat niet opnieuw te doen. U moet daarom een bedrag overmaken van deze bankrekening naar de bankrekening van Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Dan kan Stichting NPEX Bewaarbedrijf bij die andere bank uw gegevens opvragen.</p>
In het register staat hoeveel obligaties u heeft	<p>Stichting NPEX Bewaarbedrijf heeft een register. In dat register houdt Stichting NPEX Bewaarbedrijf precies bij wie een NPEX rekening heeft en op hoeveel obligaties een belegger recht heeft.</p>
U krijgt overzichten van uw NPEX rekening	<p>Stichting NPEX Bewaarbedrijf stuurt u overzichten van uw NPEX rekening. Op die overzichten ziet u precies welke beleggingen u heeft op de NPEX rekening. Daar staat dus ook op hoeveel van onze obligaties u heeft.</p>
Stichting Obligatiehoudersbelangen	<p>Stichting Obligatiehoudersbelangen handelt in het belang van alle beleggers samen. Betalen wij bijvoorbeeld de rente niet? Of betalen wij de lening niet terug? Dan mag Stichting Obligatiehoudersbelangen maatregelen treffen. Meer hierover leest u in de trustakte. Die trustakte vindt u in de bijlage van dit prospectus.</p>
Stichting Obligatiehoudersbelangen krijgt een pandrecht	<p>Stichting Obligatiehoudersbelangen krijgt een pandrecht op de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V.. Deze stichting handelt in het belang van alle beleggers samen. Betalen wij de rente niet? Of betalen wij de lening niet terug? Dan mag deze stichting de aandelen in</p>

	<p>Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V. verkopen. Daarmee betaalt Stichting Obligatiehoudersbelangen eerst de kosten die zij heeft gemaakt om de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V. te verkopen. Daarna betaalt de stichting de rente en de lening. Of betaalt Stichting Obligatiehoudersbelangen de rente en de lening voor een deel. Hoeveel Stichting Obligatiehoudersbelangen kan betalen, hangt af van het geld Stichting Obligatiehoudersbelangen krijgt van de verkoop van de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V.</p>
<p>U gaat akkoord met de afspraken in de trustakte</p>	<p>Wij maken afspraken met Stichting Obligatiehoudersbelangen. Die afspraken staan in de trustakte. Die vindt u als bijlage bij dit prospectus. Die afspraken hebben ook gevolgen voor alle beleggers. Deze stichting mag bijvoorbeeld het volgende doen:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Stichting Obligatiehoudersbelangen mag eisen dat wij onze afspraken nakomen die in dit prospectus staan. Stichting Obligatiehoudersbelangen mag hiervoor ook een procedure starten bij een rechter. U mag dit niet zelf doen. 2. Stichting Obligatiehoudersbelangen mag met ons de afspraken in het prospectus veranderen. 3. De stichting mag met ons afspreken dat wij u later mogen betalen. 4. Stichting Obligatiehoudersbelangen mag de aandelen in Bröring Slaapcomfort B.V., FreshBed B.V. en Pure-Development 1 B.V. verkopen als wij de afspraken met u niet nakomen. Wanneer Stichting Obligatiehoudersbelangen dat precies mag doen, leest u in de trustakte.

5.2. Wij mogen de lening eerder terugbetalen

Wij mogen de lening eerder terugbetalen, maar niet eerder dan na 4 jaar. Dat moet de hele lening zijn. U kunt niet beslissen om de lening eerder terug betaald te krijgen.

Betalen wij de lening eerder terug? Dan laten wij dat weten op de website van NPEX. Ook sturen wij dan een e-mail. Dat doen wij minimaal 4 weken van tevoren. Wij betalen hetzelfde bedrag per obligatie terug. Betalen wij de lening eerder terug? Dan betalen wij ook meteen rente. Ook betalen wij dan een extra bedrag. Dat is 2% van het bedrag dat wij u eerder terugbetalen. Betalen wij bijvoorbeeld € 1.000 terug? Dan betalen wij 2% van € 1.000 extra. Dat is € 20. Dat bedrag krijgt u dan extra.

5.3. U heeft geen voorrang als wij u niet betalen

Betalen wij de rente niet meer? Of betalen wij de lening niet terug? Dan heeft u geen voorrang op anderen waar wij aan moeten betalen. Dat betekent dat u dus niet eerder dan andere personen uw geld en de rente krijgt.

Soms krijgen anderen wel voorrang. Bijvoorbeeld als wij een hypotheekrecht of pandrecht hebben gegeven aan anderen. Zij krijgen dan eerder dan u het geld en de rente. Dat mogen wij met anderen afspreken. Wij hebben dit bijvoorbeeld afgesproken met de Stichting Obligatiehoudersbelangen. De Stichting Obligatiehoudersbelangen heeft dus wel voorrang.

5.4. De obligaties kunnen achtergesteld zijn

Leningen die in de toekomst worden afgesloten kunnen in rang voor deze obligatie komen waardoor de obligatie op dat moment achtergesteld is aan die leningen. Achtergesteld heeft met name consequenties als de zaken niet goed gaan. Gaan wij failliet, hebben wij (voorlopig) uitstel van betaling (surseance van betaling) aangevraagd, of worden wij ontbonden? Dan betalen wij eerst die anderen die niet achtergesteld zijn. U krijgt het geld dat u aan ons leent en de rente pas betaald als die anderen zonder achterstelling zijn betaald.

5.5. Wanneer kunt u uw lening en rente niet meer eisen?

Wij betalen u uw lening terug. Ook betalen wij u rente. Wij spreken met u af wanneer wij u terugbetalen. Betalen wij niet terug? Dan heeft Stichting Obligatiehoudersbelangen 5 jaar om het bedrag dat u via Stichting NPEX Bewaarbedrijf aan ons heeft geleend van ons te eisen. Dat geldt ook voor de rente. Die 5 jaar begint op de dag dat wij u hadden moeten terugbetalen.

6. Als u obligaties wilt kopen

Heeft u dit prospectus gelezen? En wilt u onze obligaties kopen? Dan leest u hieronder hoe u dat kunt doen. Wilt u onze obligaties kopen van een andere belegger op het handelsplatform van NPEX? Dan kunt u op de website van NPEX lezen hoe u dat kunt doen. Dat staat dus niet in dit prospectus.

6.1. U schrijft in en u betaalt

Om obligaties te kunnen kopen, moet u 2 dingen doen:

1. U vult het inschrijfformulier in. Het inschrijfformulier staat op de website van NPEX: ww.npex.nl/freshbed/inschrijfformulier. Heeft u uw inschrijfformulier verstuurd? Dan kunt u uw inschrijving niet meer veranderen. NPEX geeft uw opdracht aan ons door.

NPEX moet het inschrijfformulier uiterlijk op 8 juli 2016 hebben ontvangen. Dan stopt de periode om in te schrijven voor deze obligaties. Wij kunnen deze datum veranderen. Wij kunnen een eerdere datum nemen. Dat kunnen wij bijvoorbeeld doen als wij genoeg inschrijvingen hebben om de 1.000 obligaties te verkopen. Wij kunnen ook een latere datum kiezen. Dat kunnen wij doen als we nog niet genoeg inschrijvingen hebben als de inschrijfdatum stopt. Veranderen wij de inschrijfdatum? Dan laten we dat weten op de website van NPEX.

2. U betaalt het bedrag waarvoor u obligaties wilt kopen. Dat doet u door het hele bedrag over te maken op de bankrekening van Stichting NPEX Bewaarbedrijf. Het bankrekeningnummer van Stichting NPEX Bewaarbedrijf is NL59 INGB 0661 4576 72. Stichting NPEX Bewaarbedrijf betaalt ons. U moet het bedrag uiterlijk op 8 juli 2016 hebben betaald. Hoe eerder u betaalt, hoe groter de kans dat u obligaties krijgt. Dat leggen wij hieronder, onder het tijdschema, verder uit.

Wij gebruiken het volgende tijdschema:

Vrijdag 8 juli 2016, 17.00 uur

De inschrijfperiode stopt. Op dat moment moet NPEX het inschrijfformulier en betaling van u hebben ontvangen.

Maandag 11 juli 2016

Wij maken op de website van NPEX bekend hoeveel inschrijvingen wij hebben geaccepteerd. Wij maken op de website van NPEX ook bekend wat het totale bedrag is dat wij hebben ontvangen.

Woensdag 13 juli 2016 (de uitgiftedatum)

Wij geven de obligaties uit. Dit gebeurt er allemaal op deze woensdag:

1. Wij hebben het geld van de obligaties van Stichting NPEX Bewaarbedrijf ontvangen.
2. Wij zorgen ervoor dat Stichting NPEX Bewaarbedrijf de obligaties krijgt.
3. Stichting NPEX Bewaarbedrijf registreert in haar administratie op hoeveel obligaties iedere belegger recht heeft.
4. Stichting NPEX Bewaarbedrijf stuurt alle beleggers een bericht. Dan weet u of u obligaties heeft gekregen en zo ja, hoeveel obligaties u heeft gekregen.
5. De afspraken over de obligaties gelden vanaf nu tussen u, Stichting NPEX Bewaarbedrijf en ons.
6. Wij betalen vanaf nu rente.
7. Als u wilt, mag u vanaf nu de obligaties verkopen op het handelsplatform van NPEX.

Het kan zijn dat u minder obligaties krijgt dan u op uw inschrijfformulier heeft aangegeven. Of dat u geen obligaties krijgt. Bijvoorbeeld als meer personen onze obligaties willen kopen dan wij verkopen. In dat geval kijken wij naar het moment dat wij het inschrijfformulier hebben ontvangen. Wij houden dan de volgorde van ontvangen inschrijfformulieren en betaling aan. Zijn al onze obligaties verkocht voordat wij uw inschrijfformulier ontvangen? Dan krijgt u uw geld terug. Stichting NPEX Bewaarbedrijf maakt het geld over naar de bankrekening die u heeft gebruikt om te betalen. Dat doet Stichting NPEX Bewaarbedrijf vanaf woensdag 13 juli 2016. Behalve als wij de datum om in te schrijven hebben veranderd. Dan krijgt u uw geld 3 werkdagen na die nieuwe datum terug.

6.2. Wij kunnen de aanbieding stoppen

Wij kunnen de aanbieding van de obligaties stoppen. Dat doen wij niet zomaar. Dat kunnen wij doen als wij vinden dat wij niet genoeg inschrijvingen hebben ontvangen. Wij willen minimaal € 600.000 lenen. Hebben wij niet genoeg inschrijvingen? Dan zullen wij de aanbieding stoppen.

Stoppen wij de aanbieding? Dan zetten wij een bericht op onze website (www.freshbed.nl) en de website van NPEX (www.npex.nl/freshbed). Ook stuurt Stichting NPEX Bewaarbedrijf u een e-mail als u al heeft ingeschreven. Heeft u ook al betaald aan Stichting NPEX Bewaarbedrijf? Dan krijgt u uw geld zo spoedig mogelijk terug na deze e-mail. Stichting NPEX Bewaarbedrijf maakt het geld over naar de bankrekening die u heeft gebruikt om te betalen. U krijgt geen rente betaald.

7. Als u obligaties wilt verkopen

U kunt alleen verkopen aan een andere belegger bij NPEX

Wilt u niet wachten tot wij de lening terugbetalen? Dan mag u de obligaties verkopen. U kunt de obligaties alleen aan een andere belegger bij NPEX verkopen. U betaalt hiervoor een prijs. Dat is 0,5 % van de prijs waarvoor u de obligatie heeft verkocht. U kunt de obligaties niet overmaken naar een andere beleggingsrekening buiten NPEX.

Hoe kunt u verkopen aan een andere belegger bij NPEX?

Hoe u de obligaties verkoopt, werkt zo.

U zet uw obligaties te koop op het handelsplatform van NPEX. Andere beleggers kunnen dan bieden op uw obligaties. Die beleggers geven aan welke prijs zij willen betalen. U kiest dan aan welke belegger u de obligatie wilt verkopen. De persoon die de obligaties van u koopt, heeft ook een NPEX rekening. Die persoon krijgt dan de obligaties op zijn NPEX rekening. Hoe u precies de obligaties verkoopt, spreekt u met NPEX af als u de NPEX rekening opent.

NPEX rekent kosten voor het verkopen van beleggingen op het handelsplatform. Welke kosten dat zijn, spreekt u af met NPEX. Die kosten staan ook op de website van NPEX.

Stopt de samenwerking met NPEX En wilt u verkopen? En wilt u verkopen?

Dat kan. Stichting NPEX Bewaarbedrijf houdt de obligaties dan niet langer. U krijgt de obligaties dus zelf. Dat betekent dat wij in ons register met beleggers administreren dat u de obligaties heeft en hoeveel obligaties u heeft.

Heeft u een koper gevonden voor de obligaties? Dan stuurt u ons de overeenkomst met de koper. In die overeenkomst moet u vastleggen op welke dag de koper obligaties moet ontvangen. Dan zullen wij dit in onze administratie op die datum aanpassen.

8. Informatie over ons

8.1. Onze activiteiten

Wij zijn een bedrijf dat innovatieve slaapsystemen ontwikkelt en bedden verkoopt. Daarnaast verkopen wij diverse toebehoren op het gebied van slapen en wonen. Dit doen wij vanuit FreshBed B.V. en Bröring Slaapcomfort B.V. in met name Nederland aan particulieren en hotels. Daarnaast wordt het FreshBed slaapsysteem verkocht in Zwitserland.

8.1.1. FreshBed Company B.V.

FreshBed Company B.V. is de houdstermaatschappij en de bestuurder van haar deelnemingen zoals omschreven in paragraaf 8.3.

8.1.2. FreshBed B.V.

FreshBed B.V. is de producent en distributeur van het FreshBed slaapsysteem. De productie van het FreshBed slaapsystemen wordt uitbesteed aan verschillende professionele Nederlandse toeleveranciers. In het magazijn worden de orders samengesteld en klaargezet voor transport naar de afnemer. Het samenstellen van de verkochte orders gebeurt voorlopig door de huidige medewerkers van FreshBed B.V. zelf. Om zodoende de kwaliteit te bewaken en ervoor zorg te dragen dat orders compleet en correct samengesteld worden. Op het moment dat de omzet aanzienlijk toeneemt (naar verwachting volgend jaar), zal de inslag, warehousing, orderpicking en het transport naar de afnemer worden ondergebracht bij een externe daarin gespecialiseerde partij. Door het uitbesteden van de productie kan de FreshBed organisatie zich volledig toeleggen op de sales, marketing en distributie van haar producten.

Het FreshBed slaapsysteem

Barry van Doornewaard heeft met een team van specialisten een gepatenteerd bed ontwikkeld dat de nachtrust aanzienlijk verbetert: FreshBed.

De innovatieve technologie zorgt ervoor dat iedere gebruiker individueel zijn of haar favoriete slaapt temperatuur kan instellen. Die temperatuur wordt in een FreshBed de hele nacht constant gehouden door een onhoorbare, actieve ventilatie met op temperatuur gebrachte lucht. Dat leidt tot sneller in slaap vallen en dieper en langer doorslapen. Het is wetenschappelijk bewezen dat temperatuur de kwaliteit van de nachtrust aanzienlijk beïnvloedt.

De unieke combinatie van actieve ventilatie en temperatuurregeling voorkomt transpiratie. Waar in normale bedden de matras per jaar zo'n 120 liter transpiratievocht per persoon opneemt, blijft de matras van FreshBed droog en vrij van vocht. Een FreshBed voelt dus nooit klam aan.

De luchtvochtigheid in een FreshBed blijft laag waardoor huisstofmijt wordt geweerd en geen kans krijgt om te overleven. De lucht in en om het bed wordt gezuiverd waardoor er vrij van

allergenen en fijnstof geslapen wordt. De gebruiker slaapt niet alleen beter en dieper, maar ook gezonder en schoner. Dé oplossing voor mensen die last hebben van allergie, astma, reuma, overmatig transpireren en overgangsklachten.

FreshBed schept het ideale microklimaat om meer rendement uit uw nachtrust te halen, en de matras blijft schoon en hygiënisch. Dit maakt het tot een 'must have' voor hotels. Met FreshBed zijn hotels in staat een permanent hygiënisch bed te bieden dat de slaapervaring van hun gasten significant verbetert. Ook de groeiende overlast van bedwantsen waar hotels in toenemende mate onder lijden, behoort met FreshBed definitief tot het verleden.

Na ongeveer vijf jaar productontwikkeling en voorbereiding is FreshBed de afgelopen jaren succesvol getest, getuige onder andere de reacties van meer dan tweehonderd mensen die thuis op FreshBed slapen en de duizenden personen die FreshBed in een hotel hebben ervaren. De propositie is versterkt en de afzetmarkt scherp in kaart gebracht, nu staat de onderneming op het punt om het product grootschalig in de markt te zetten.

8.1.3. Pure-Development 1

In Pure-Development 1 B.V. vinden alle ontwikkelingsactiviteiten plaats. Tevens is Pure-Development 1 B.V. de houdster van de patenten zoals onderstaand omschreven.

Onze patenten

Op het FreshBed slaapsysteem rust een Europees patent die is ondergebracht in Pure Development 1 B.V.. Pure Development 1 B.V. heeft, in aanvulling op het gepatenteerde slaapsysteem, een extra gepatenteerde accessoire ontwikkeld, de bed bug treatment kit, die met droge warmte bij een temperatuur van boven de 50 graden Celsius in een periode van drie à vier uur het bed van binnen naar buiten toe verhit en definitief afrekent met alle bedwantsen en larven in, op en rond het bed.

Ons eerste patent is een Europees patent en heeft nog een looptijd van 9 jaar. Ons jongste patent is een Nederlands patent en heeft nog een looptijd van 19 jaar. Als de looptijd van het patent korter zou zijn dan de looptijd van de obligatie kunnen onze concurrenten onze producten ook produceren waardoor wij de exclusiviteit verliezen voordat het businessplan verder is ontwikkeld waardoor rentebetaling en terugbetaling mogelijk in het geding zou komen. Door de looptijd is dit risico beperkt.

WBSO (Wet Bevordering Speur en Ontwikkelingswerk)

De onderneming beschikt over een S&O (speur- en ontwikkelingswerk)-verklaring en een RDA beschikking (research & developmentaftrek) in het kader van de WBSO. De WBSO verlaagt de loonkosten en andere kosten en uitgaven voor een R&D (research & development)-project . Het voordeel van de WBSO wordt verrekend met de belastingaangifte. WBSO is loonkostensubsidie,

in de vorm van vermindering van de loonheffing voor medewerkers die het R&D-werk verrichten. Voor FreshBed Company B.V. betekent dit geconsolideerd lagere personeelskosten.

8.1.4. Bröring Slaapcomfort B.V.

Bröring Slaapcomfort B.V. is sinds 1929 een begrip en marktleider op het gebied van slaapsystemen en aanverwante producten in het topsegment. Het topsegment in de beddenbranche kenmerkt zich door de kwalitatief meest hoogwaardige slaapsystemen die in de markt verkrijgbaar zijn. Bröring Slaapcomfort B.V. biedt een royale keuze op het gebied van slaapsystemen, kastsystemen, bed- en badlinnen en dekbedden & kussens. De merken die Bröring Slaapcomfort B.V. voert zijn bijzonder, omdat ze het begrip 'goed' betaalbaar maken, een optimale prijs-kwaliteit verhouding hebben, maatwerk bieden of het beste en mooiste bieden in hun specialisatie.

8.2. Onze historie

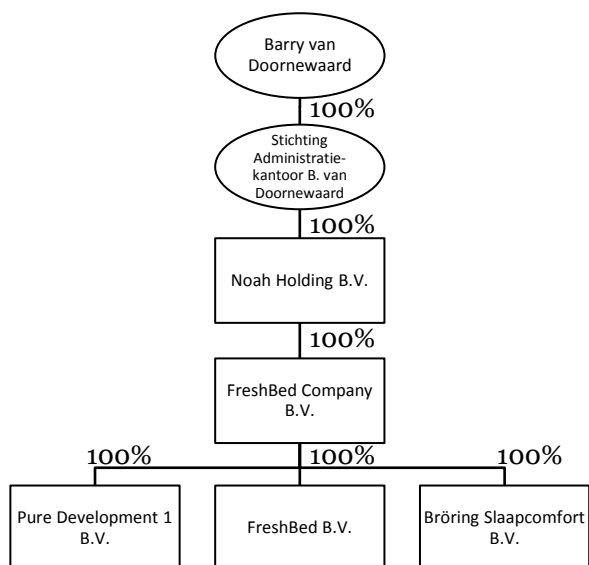
In 1992 is het familiebedrijf Bedderie J.A. van Doornewaard B.V. (woninginrichting) overgenomen door Barry van Doornewaard en zijn vrouw. Dit bedrijf hebben zij uitgebouwd tot een toonaangevend slaapspecialzaak in het topsegment..

In 2001 heeft het echtpaar ook het familiebedrijf Bröring Slaapcomfort B.V. in Amsterdam Buitenveldert overgenomen.

In de periode 2005/2011 waren Barry van Doornewaard en zijn vrouw verantwoordelijk voor het opzetten, distribueren en de succesvolle marktintroductie van het kwaliteitsmerk Carpe Diem in de Benelux. Carpe Diem Beds of Sweden vervaardigt boxsprings, boxspringcombinaties en verstelbare bedden. Deze onderneming hebben zij van niets uitgebouwd tot 30 dealers met een omzet van meer dan € 4 miljoen per jaar. Op het moment dat het Zweedse moederbedrijf van Carpe Diem besloot op de distributie in de Benelux zelf te gaan doen eindigde de activiteiten van CD-Beds Benelux B.V.. Barry van Doornewaard en zijn vrouw hebben hierdoor ervaring opgedaan met het opzetten en uitbouwen van een verkooporganisatie in het zelfde segment als FreshBed B.V..

8.3. Hoe ziet ons bedrijf er uit?

Wij maken onderdeel uit van een groep van bedrijven. FreshBed Company B.V. is de houdstermaatschappij van de aandelen in FreshBed B.V., Pure-Development 1 B.V. en Bröring Slaapcomfort B.V.. FreshBed Company is tevens de bestuurder van voorgenoemde dochtervennootschappen. FreshBed Company B.V. heeft dus geen eigen activiteiten anders dan het houden van de aandelen en het besturen van de dochtervennootschappen. FreshBed Company B.V. is voor haar inkomsten dus afhankelijk van de bedrijven in de groep. Hieronder ziet u welke bedrijven dat zijn. Ons bedrijf ziet er zo uit:



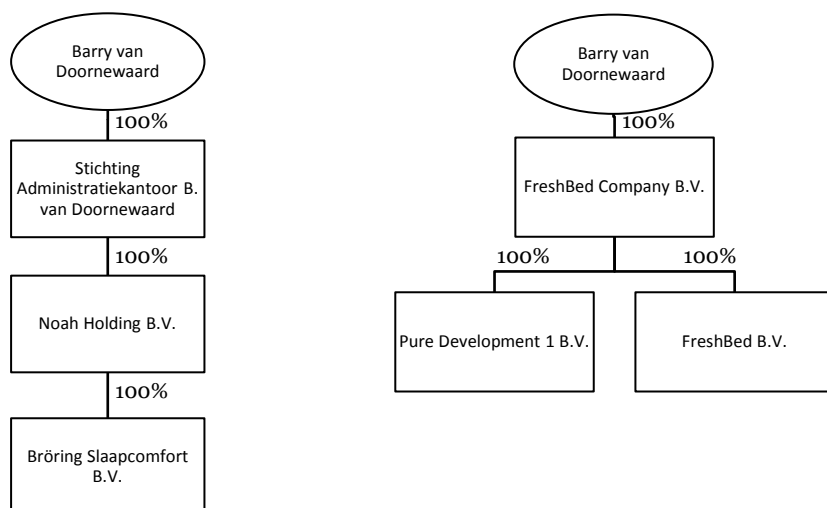
Bröring Slaapcomfort B.V. verkoopt tevens FreshBed slaapsystemen. Bröring Slaapcomfort B.V. is dus een klant van FreshBed B.V..

FreshBed B.V. is de producent en verkoper van het FreshBed slaapsysteem. Hiervoor betaalt zij een licentie-fee aan Pure-Development 1 B.V. die in het bezit is van de patenten.

FreshBed B.V. verkoopt het slaapsysteem niet alleen via Bröring Slaapcomfort B.V. maar ook via andere retailers en op dit moment één distributeurs, zijnde Kuperus Almelo B.V.', voorheen Twentsche Matrassenfabriek Firma S. Kuperus. FreshBed B.V. heeft in 2016 een licentieovereenkomst afgesloten met 'Kuperus Almelo B.V.', voorheen Twentsche Matrassenfabriek Firma S. Kuperus die exclusief het FreshBed slaapsysteem in Zwitserland mag verkopen. Voor andere landen is een dergelijke deal nog niet gesloten. Voor andere landen is FreshBed Company B.V. tevens opzoek naar dedicated distributeurs.

8.4. Belangrijke recente gebeurtenissen

Voorafgaand aan de obligatielening heeft er een herstructurering plaatsgevonden. De structuur van Noah Holding B.V. en FreshBed Company B.V. zag er voor de herstructurering als volgt uit:



Besloten is om de activiteiten van Noah Holding B.V. en FreshBed Company B.V. samen te voegen in één groep. De samenvoeging is mede ingegeven vanuit de kapitaalbehoefte binnen de groep van FreshBed Company B.V. voor de ontwikkelingsactiviteiten, herfinanciering en vermarkten van FreshBed slaapsysteem. Opbrengsten van Bröring Slaapcomfort B.V. worden tevens voor FreshBed B.V. en Pure Development 1 B.V. aangewend. Eén van de doelstellingen is ook om bij FreshBed Company B.V. een financieel gezonde balans te presenteren. Om dit te realiseren hebben de volgende transacties binnen de groep plaatsgevonden:

Per 1 januari 2016 hebben de volgende transacties binnen de groep plaatsgevonden:

- De aandelen FreshBed Company B.V. zijn verkocht aan Noah Holding B.V.
- De aandelen Bröring Slaapcomfort B.V. zijn verkocht aan FreshBed Company B.V..
- De schuld van FreshBed Company B.V. aan Noah Holding B.V. inzake de aankoop van Bröring Slaapcomfort B.V. en de schulden ultimo 31-12-2015 aan Noah Holding B.V. zijn begin mei omgezet in agio.

Na herstructurering bedraagt de solvabiliteit (eigen vermogen / totaal vermogen) van FreshBed Company B.V. 42,55%.

8.5. Wij hebben leningen

Wij hebben geld geleend van de volgende partijen. :

1. ING rekening courant
2. de heer Hulsker
3. de heer J.A. van Doornewaard (senior)
4. de heer Guis

Rekening courant krediet ING

Op dit moment heeft FreshBed Company B.V. en de dochtervennootschappen geen andere bankschuld dan een rekening courant krediet van € 250.000 bij de ING. Voor de kredietfaciliteit is/zijn (hoofdelijk) aansprakelijk:

- Noah Holding B.V., statutair gevestigd te Amsterdam;
- Pure-Development 1 B.V., statutair gevestigd te Ouderkerk aan de Amstel;
- Bröring Slaapcomfort B.V., statutair gevestigd te Amsterdam;
- FreshBed B.V., statutair gevestigd te Ouderkerk aan de Amstel.

Het rekening courant krediet ad € 250.000 is voor onbepaalde tijd, door de kredietnemer en de kredietgever dagelijks opzegbaar. De kredietlimiet kan periodiek worden herzien op basis van bij de bank beschikbare gegevens. De debetrente bedraagt 1,5% per jaar boven de INGBasisrente.

De ING Bank heeft de volgende zekerheden:

- Verpanding bedrijfsuitrusting, voorraden en boekvorderingen (eerste pandrecht);
- Compte joint- en mede-aansprakelijkheidsovereenkomst, afgegeven door de kredietnemer, Broring Slaapcomfort BV, FreshBed B.V., Noah Holding B.V. en Pure-Development 1 B.V.;
- Borgstelling voor een bedrag van € 45.000 van de heer Barry van Doornewaard;
- Achterstelling door J.A. van Doornewaard van een lening ad € 200.000 aan (een van) de kredietnemer(s) ten opzichte van de ING.

Lening van de heer Hulsker

De lening van de heer Hulsker van € 150.000 had een looptijd van 6 maanden en is in 2015 verlengd. De rente op de lening bedraagt 7% per jaar. Als zekerheid is een voorwaardelijk pandrecht gegeven op 50% van de aandelen in FreshBed Company B.V.. Na het ontvangen van de obligatielening zal deze lening worden afgelost waardoor geen beroep gedaan kan worden op het pandrecht op 50% van de aandelen in FreshBed Company B.V.. Op deze wijze ligt het volledige pandrecht bij Stichting Obligatiehoudersbelangen.

Lening de heer J.A. van Doornewaard (senior)

De lening van de heer J.A. van Doornewaard senior aan FreshBed B.V. van € 500.000 heeft per 25 mei 2016 een looptijd van 10 jaar en een rentevergoeding van 7% per jaar. De lening wordt lineair in 10 jaar afgelost. De lening is door de heer Van Doornewaard senior verstrekt voor de ontwikkeling van het FreshBed slaapsysteem. De opgebouwde nog te betalen rente op de lening van de heer Van Doornewaard is in de afgelopen jaren tot en met 31-12-2015 opgelopen tot € 67.718. Ook heeft de onderneming een rekening-courant schuld van € 15.789 bij de heer Van Doornewaard.

Lening van de heer Guis

De heer Guis heeft een lening vertrekt aan Pure-Development 1 B.V. voor de aankoop van het patent die als basis dient voor het FreshBed slaapsysteem. De leningen van de heer Guis van € 80.000 heeft een looptijd van nog 3 jaar en dient te zijn afgelost op 28 april 2019. De rente op de lening bedraagt 4% per jaar. De lening dient in één keer te worden afgelost aan het einde van de looptijd. Vervroegd aflossen mag ook.

De heer Guis is naast adviseur en financier de schoonvader van Barry van Doornewaard. Dit zorgt ervoor dat er sprake kan zijn van een belangenconflict.

8.6. Belangrijkste investeringen

Na de publicatie van de laatste financiële overzichten is de onderneming geen grote vaste verbintenissen aangaan behoudens de overeenkomst met NPEX voor de uitgifte van de obligaties.

8.7. Belangrijkste contracten

Voor ons bedrijf hebben wij verschillende contracten met anderen gesloten. De meeste contracten hebben wij gesloten om ons bedrijf te kunnen voeren. Wij hebben ook een contract gesloten met NPEX ten behoeve van de uitgifte van deze obligatielening. Tevens hebben we een leningsovereenkomst met de heer Hulsker. Als zekerheid hebben wij een voorwaardelijk pandrecht gegeven op 50% van de aandelen in FreshBed Company B.V. De looptijd van de lening is inmiddels verlopen. De heer Hulsker heeft bevestigd dat hij zijn pandrecht echter niet zal uitoefenen als de lening wordt voldaan na uitgifte van de obligatielening. Een deel van de obligatielening zal derhalve gebruikt worden voor het aflossen van deze schulden.

8.8. Informatie over onze aandelen

Wij hebben voor een bedrag van € 1 een aandeel geplaatst. Dit aandeel wordt gehouden door Noah Holding B.V. Wij hebben in totaal dus 1 aandeel uitgegeven. Dit bedrag is ook gestort. Dat hebben wij dus ontvangen. We hebben dus geen verschillende aandelen met verschillende rechten. Er zijn geen maatregelen getroffen om misbruik van de zeggenschap te voorkomen. Gezien de omvang van de organisatie is dit ook nog niet van toepassing.

Wel hebben wij naast bovengenoemde gestort aandelenkapitaal (nominale waarde) agio. Agio is het bedrag dat een ondernemer boven de nominale waarde op een aandeel stort. Deze storting is gedaan doordat Noah Holding B.V. haar vorderingen op FreshBed Company B.V. heeft omgezet in agio. De totale vordering van Noah Holding op FreshBed Company B.V. die is omgezet in agio bedraagt afgerond € 2.481.000. Agio is een storting op aandelen. Normaal gesproken vindt volstorting van het nominale bedrag van de aandelen bij oprichting plaats. Maar het is ook later altijd toegestaan een hoger bedrag te storten op de bestaande aandelen. Het gevolg van het besluit van de vergadering van aandeelhouders om schulden om te zetten in

Agio is dat de vordering op FreshBed Company B.V. alleen boekhoudkundig omgezet wordt in eigen vermogen (agio). En daarover is FreshBed Company geen rente meer verschuldigd.

8.9. Wij zullen geen winst uitkeren aan onze aandeelhouders

Onze aandeelhouder is bekend met deze obligatielening en zal geen besluiten nemen tot het uitkeren van winst, terugbetaling van kapitaal of op andere wijze liquiditeiten uit de onderneming halen, behoudens het verlagen van de crediteurenpositie met Noah Holding B.V., totdat alle rente is betaald en alle beleggers zijn terugbetaald.

8.10. Toekomstplannen en mogelijkheden

De markt voor exclusieve topmerken waarin Bröring Slaapcomfort B.V. zich bevindt is als gevolg van de economische crisis gekrompen. Door de crisis zijn aanbieders in het segment van Bröring Slaapcomfort B.V. weggevallen. Topmerken zonder onderscheidende toegevoegde waarde hebben marktaandeel verloren. Hierdoor is ruimte ontstaan waarin zowel Bröring Slaapcomfort B.V. als FreshBed B.V. kunnen groeien, Bröring Slaapcomfort B.V. in Groot-Amsterdam en FreshBed B.V. met een internationaal dealernetwerk van beddenspecialisten, te beginnen met de Benelux en Zwitserland.

Echter, de primaire focus van FreshBed B.V. is gericht op hotels. Het FreshBed slaapsysteem is een belangrijk marketinginstrument voor luxe hotels waarmee men zich kan onderscheiden van de concurrentie.

Focus op optimaal slaapcomfort in hotels

Alle luxe hotels bieden hun gasten onder andere airconditioning, een haardroger, een minibar, WiFi, een flat screen-tv en andere comfort-verhogende items. Maar vanuit het perspectief van de gast is iedere hotelkamer hetzelfde zodra het licht uit is. Vanaf dat moment is het bed de enige factor die het verschil kan maken, en FreshBed stelt hotels daartoe in staat. Uiteindelijk betaalt de gast vooral voor optimaal slaapcomfort en bedhygiëne. Bij een conventioneel hotelbed is het een weinig aantrekkelijke gedachte voor een hotelgast dat zijn voorgangers zo'n 120 liter transpiratievocht per jaar in de matras hebben achtergelaten. In de internationaal expanderende luxe hotelsector kunnen het snelst verkoopaantallen worden gerealiseerd. Hier heeft FreshBed dan ook in samenwerking met een externe leasemaatschappij een leaseconcept voor ontwikkeld.

Bovendien wordt de hotelbranche in toenemende mate wereldwijd geplaagd door 'bed bugs', ofwel bedwantsen; een parasiet die in bedden leeft en zich voedt met mensenbloed. Pure-Development 1 B.V. heeft, in aanvulling op het gepatenteerde slaapsysteem, een extra gepatenteerde accessoire ontwikkeld, de bed bug treatment kit, die met droge warmte bij een temperatuur van boven de 50 graden Celsius in een periode van drie à vier uur het bed van binnen naar buiten toe verhit en definitief afrekent met alle bedwantsen en larven in, op en rond het bed.

8.11. De markt

In Nederland zijn ongeveer 3.525 hotels. Zij beschikken over ruim 118.000 kamers en bijna 255.000 bedden. De Nederlandse hotelmarkt voor luxe hotels (4+) is relatief klein (2015: 581 hotels met bijna 58.000 kamers (afgerond 100 kamers per hotel) en circa 120.000 bedden)¹. Uitgaande van een afschrijvingstermijn van 5 jaar wordt de omvang van de vervangingsmarkt voor luxe hotels in Nederland geschat op 24.000 bedden per jaar, ofwel circa 12.000 tweepersoonsbedden.

Wij zien de Europese vier- en vijfsterrenhotelmarkt als werkkerrein. Naast de relevante markt in de Benelux zal de onderneming zich in eerste instantie focussen op de Duitse markt. In Duitsland zijn ongeveer 8.668 hotels. De Duitse hotelmarkt voor luxe hotels (4+) bestaat uit 2.785 hotels². Uitgaande van het aantal kamers per luxe 4+ hotel in Nederland betekent dit ruim 275.000 kamers. Dat impliceert dat het aantal bedden in de 4+ sector naar schatting 575.000 bedraagt, ofwel circa 287.500 tweepersoonsbedden. Uitgaande van een afschrijvingstermijn van 5 jaar wordt de omvang van de vervangingsmarkt voor luxe hotels in Duitsland geschat op 57.500 per jaar (factor 4,8 van Nederland).

¹ <http://statline.cbs.nl/StatWeb/publication/?VW=T&DM=SLNL&PA=82063NED&LA=NL>

² <http://de.statista.com/statistik/daten/studie/30359/umfrage/klassifizierte-hotels-nach-anzahl-der-hotelsterne/>

9. Waarom willen wij de obligaties verkopen?

Door het verkopen van de obligaties lenen wij geld van beleggers. Dat geld willen wij dus gebruiken om een adequate verkooporganisatie op te zetten bij FreshBed B.V. en om de doorontwikkeling en uitbreiding van de patenten en certificering in Pure-Development 1 B.V. te kunnen bekostigen. Daarnaast zal een deel van de financiering nodig zijn om een slimme marketingcampagne voor het FreshBed slaapsysteem uit te kunnen rollen en voor de financiering van extra werkkapitaal. Momenteel investeert de onderneming continu in de doorontwikkeling, behoud en uitbreiding van het reeds verleende patent en de uitrol in het buitenland. De onderneming wil haar patent voor langere termijn zeker stellen door het patent in zoveel mogelijk landen te registreren en daarmee zo snel mogelijk een prominente plaats in het topsegment van innovatieve slaapsystemen in te nemen. Het marketingbeleid van FreshBed B.V. is erop gericht om een pulleffect te realiseren. Door het informeren van de positieve effecten van slaap op de gezondheid en de factoren die een goede slaap beïnvloeden probeert FreshBed B.V. de eindgebruiker aan te spreken. Ten aanzien van de hotels probeert FreshBed B.V. zowel de hotels (push) als de gasten (pull) te overtuigen van de vervuilde matrassen en de positieve bijdrage van het FreshBed slaapsysteem aan een schoner en allergievriendelijkere slaapomgeving.

Naast de groter wordende financieringsbehoefte door de investeringen in het patent is het noodzakelijk om te investeren in verkoop en marketing om een prominente plaats in te nemen in het topsegment van innovatieve slaapsystemen, waardoor we onze voorsprong op onze kapitaalkrachtige concurrenten optimaal kunnen benutten..

Ook investeert FreshBed Company B.V. in de nabije toekomst in de ontwikkeling om het FreshBed slaapsysteem te koppelen aan 'Internet of Things' (een ontwikkeling van het internet, waarbij alledaagse voorwerpen zijn verbonden met het internet en gegevens kunnen worden uitgewisseld). Hierdoor wordt het mogelijk Big Data, zoals informatie over het slaapgedrag, temperatuur, licht, luchtvochtigheid etc., te verzamelen en het FreshBed slaapsysteem verder te ontwikkelen.

Naast voorgenoemde investeringen zal € 150.000 van de obligatielening gebruikt worden om de overbruggingskrediet van de heer Hulsker af te lossen.

Onderstaand is een specificatie van de financieringsbehoefte gegeven:

x € 1.000

Hotel beurzen	60
Sleepevent beurs	28
Reiskosten (tickets etc. voor het Bezoeken klanten en potentiële klanten)	50
Ecolabel	5
Website optimaliseren en in meerdere talen	15
Media plan opzetten	5
Hoogwaardig foto materiaal voor promotie	7,5

Folders	15	
Social media campagne opzetten	35	
Diverse	9,5	
Verkoopkosten		230
Provisie / uitbreiding verkooporganisatie		240
Financieringskosten/kosten uitgifte obligaties		85
Patent(en)		100
Aflossing financiering Hulsker		150
Investing in werkkapitaal (2016, 2017)		195
Totaal		1.000

Wij hebben een schatting van onze kosten gemaakt. Het kan zijn dat de kosten hoger of lager zijn dan wij verwachten. Wij verwachten de volgende kosten hebben:

1. Kosten voor advisering, structurering en juridische begeleiding. Deze kosten begroten wij op € 25.750.
2. Kosten voor de aansluiting op NPEX. Het gaat om een bedrag van € 5.000.
3. Kosten voor de succes fee aan NPEX. Dit bedrag hangt af van hoeveel obligaties wij verkopen. Het gaat om bedrag van maximaal € 40.000.
4. Emissiekosten € 8.750.

Deze kosten zijn eenmalig. In totaal gaat het om € 79.500 Daarnaast hebben wij ook jaarlijkse kosten die horen bij onze obligaties. Het gaat om de volgende kosten:

1. Kosten voor de aansluiting op NPEX. Deze kosten begroten wij op maximaal € 4.000 Het bedrag hangt af van hoeveel obligaties wij verkopen.
2. Kosten voor Stichting Obligatiehoudersbelangen. Deze kosten begroten wij op € 1.500 per jaar.

Al deze kosten zijn exclusief BTW.

Wij willen minimaal € 600.000 lenen. Als wij met de emissie € 600.000 ophalen dan zal minder geïnvesteerd worden in de verkooporganisatie en patenten. Hiervoor hebben wij een faseringsplan. De huidige patenten hebben een voldoende looptijd waardoor het businessplan geen gevaar loopt maar waarschijnlijk alleen de groei zal vertragen. De besteding zal als volgt zijn:

- € 135.000 zal worden gebruikt voor de uitbreiding van de verkooporganisatie;
- € 200.000 zal worden gebruikt voor marketing (slimme branding en deelnemen aan beurzen);
- Investering werkkapitaal zal minimaal € 50.000 bedragen. De aflossing aan crediteur Noah Holding B.V. zal worden uitgesteld;

- Tevens zal de obligatielening worden gebruikt voor de kosten voor het uitgeven van de obligaties ter hoogte van € 65.000.
- Tevens zal de obligatielening worden gebruikt voor aflossing van de overbruggingskrediet van Hulsker ter hoogte van € 150.000.

Als wij met de emissie € 800.000 ophalen dan zal minder geïnvesteerd worden in de verkooporganisatie. Hiervoor is een faseringsplan beschikbaar. De besteding zal als volgt zijn:

- € 220.000 zal worden gebruikt voor de uitbreiding van de verkooporganisatie;
- € 230.000 zal worden gebruikt voor marketing (slimme branding en deelnemen aan beurzen);
- Investering werkkapitaal zal minimaal € 50.000 bedragen. De aflossing aan crediteur Noah Holding B.V. zal worden uitgesteld;
- Tevens zal de obligatielening worden gebruikt voor de kosten voor het uitgeven van de obligaties ter hoogte van € 75.000.
- Investering in patenten ad. € 75.000;
- Tevens zal de obligatielening worden gebruikt voor aflossing van de overbruggingskrediet van Hulsker ter hoogte van € 150.000.

10. Wie zijn de belangrijkste mensen in ons bedrijf?

Ons bedrijf heeft personeel. Het personeel is belangrijk voor ons. Dit zijn de belangrijkste mensen in ons bedrijf:

- onze bestuurders
- ons management

10.1. Onze bestuurders

De volgende persoon is onze bestuurder:

- Barry van Doornewaard is bestuurder van FreshBed Company B.V. en Noah Holding B.V.. Barry van Doornewaard is alleen bestuurder van FreshBed Company B.V. en Noah Holding B.V.. FreshBed Company B.V. is de bestuurder van Pure-Development 1 B.V. en FreshBed B.V. en Noah Holding B.V. is de bestuurder van Bröring Slaapcomfort B.V. Dit betekent dat Barry van Doornewaard bestuurder is van alle vennootschappen in de groep. Barry van Doornewaard is ook verantwoordelijk voor de productontwikkeling bij Pure Development 1 B.V. en sales bij FreshBed B.V..

Barry van Doornewaard (9-9-1969)

Functie: directie, sales, R&D | FreshBed B.V., Pure Development 1 B.V. en FreshBed Company B.V.

Leeftijd: 46

Dienstjaren: 25

Er zijn geen mogelijke belangenconflicten tussen ons en deze personen.

10.2. Ons management

Ons management team bestaat uit de volgende personen:

Suzanne van Doornewaard (9-10-1972), vrouw van Barry van Doornewaard

Functie: directie, sales, R&D | Bröring Slaapcomfort B.V.

Leeftijd: 43

Dienstjaren: 21

Marco van Wijnbergen (25-10-1971)

Functie: commercieel en operationeel manager FreshBed B.V.

Leeftijd: 44

Dienstjaren: 5

Roger Blankert (26-5-1970)

Functie: commercieel manager Bröring Slaapcomfort B.V.

Leeftijd: 45

Dienstjaren: 9

Monique Hekking (7-11-1959)

Functie: operationeel manager Bröring Slaapcomfort B.V.

Leeftijd: 56

Dienstjaren: 17

Er zijn mogelijke belangenconflicten tussen ons en deze personen. Suzanne van Doornewaard is de vrouw van Barry van Doornewaard en daarnaast de stiefdochter van de heer Guis die zowel financier van de onderneming is als de adviseur van Barry van Doornewaard.

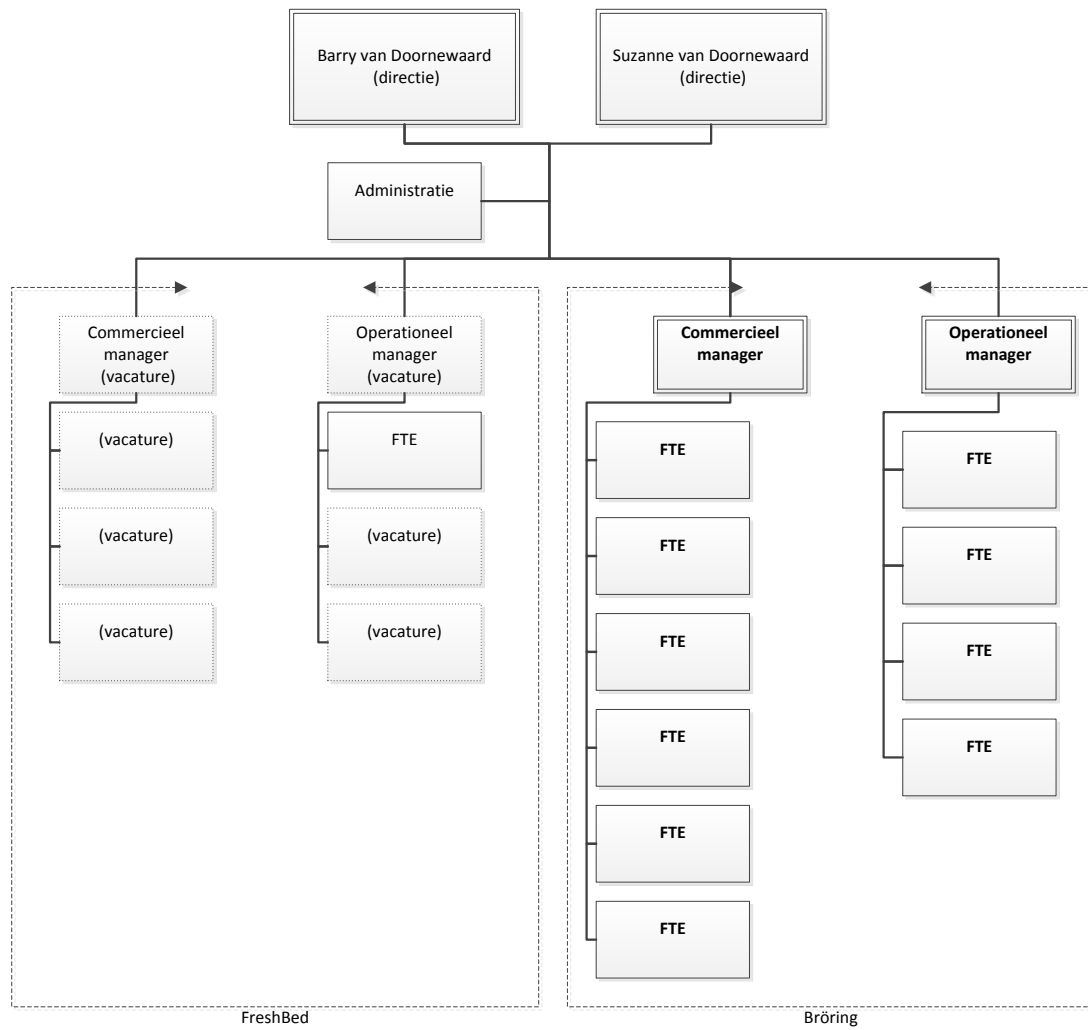
10.3. Andere belangrijke personen

Wij hebben ook nog andere personen die belangrijk voor ons bedrijf zijn. Dat zijn de volgende personen:

- De heer J. Statham is adviseur bij ons. De heer J. Statham is de Britse grondlegger van de techniek achter FreshBed en heeft als adviseur van Barry een belangrijke rol in de doorontwikkeling van het product gehad. Barry raadpleegt de heer Statham nog steeds voor verdere ontwikkeling van het product alsmede nieuwe ontwikkelingen.
- De heer K. Guis is adviseur van FreshBed. De heer K. Guis was als CEO van Sanoma Magazines International werkzaam.

Er zijn welmogelijke belangenconflicten tussen ons en de heer K.Guis. De heer K. Guis is naast adviseur en financier de schoonvader van Barry van Doornewaard. Dit zorgt ervoor dat er sprake kan zijn van een belangenconflict.

Hieronder is de structuur van het personeel weergegeven.



11. Onze financiële informatie

11.1. Onze jaarrekening hebben wij opgesteld volgens de regels

Over 2013, 2014 en 2015 hebben wij een jaarrekening opgesteld. 2015 is het laatste jaar waarover wij een financieel overzicht hebben opgesteld. De jaarrekening hebben wij opgesteld volgens de in Nederland geldende regels voor waardering en resultaatbepaling (Dutch Gaap).

Onze accountant heeft de jaarrekening samengesteld. Onze jaarrekening is dus niet gecontroleerd door onze accountant omdat wij niet controleplichtig zijn. Onze accountant is JAN© Accountants & Belastingadviseurs. Het adres van onze accountant is Korte Muiderweg 2a in (1382 LR) Weesp, www.jan.nl.

Onze jaarrekening en het verslag van de accountant kunt u vinden op www.npex.nl. Leest u hiervoor hoofdstuk 11.2.

11.2. Belangrijke financiële informatie

Hieronder geven wij een overzicht van belangrijke financiële informatie uit 2015 inclusief vergelijkende cijfers over 2013 en 2014. Voor vergelijkingsdoeleinden met de prognose zijn de winst- en verliesrekeningen van FreshBed Company B.V., FreshBed B.V., Pure-Development 1 B.V. en Bröring Slaapcomfort B.V. geconsolideerd weergegeven na herstructurering. De consolidatie heeft plaatsgevonden op basis van de gepubliceerde cijfers. De consolidatie is niet gepubliceerd en derhalve alleen opgesteld ten behoeve van de emissie.

Winst- en verliesrekening FreshBed Company B.V. geconsolideerd

Winst- en verliesrekening (x EUR 1.000)	2013		2014		2015	
	Geconsolideerd		Geconsolideerd		Geconsolideerd	
	€	€	€	€	€	€
Verkoop slaapsystemen	2.863		2.837		3.030	
Kortingen en bonussen	-72		-47		-23	
Omzet		2.791		2.790		3.007
Inkoopwaarde omzet	-1.625		-1.641		-1.772	
Kortingen en bonussen	29		25		30	
Voorraadmutatie	13		96		154	
Kostprijs omzet		-1.582		-1.520		-1.587
Brutowinst		1.208		1.270		1.420
Brutowinst t.o.v. omzet		43,3%		45,5%		47,2%
Overige bedrijfsopbrengsten		89		90		87
Brutomarge		1.297		1.360		1.507
Personeelskosten	-590		-576		-527	
Managementvergoeding Noah	-166		-166		-166	
Huisvestingskosten	-276		-341		-336	
Verkoopkosten	-179		-222		-164	
Autokosten	-43		-60		-60	
Kantoorkosten	-86		-67		-80	
Algemene kosten	-131		-109		-72	
Totaal overige bedrijfskosten		-1.471		-1.541		-1.405
EBITDA		-175		-181		102
Afschrijving op MVA		-52		-43		-35
Afschrijving op IMVA		-		-		-1
Afschrijving op Goodwill		-		-		-
EBIT		-227		-225		65
Financiële baten		12		-		12
Financiële lasten		-52		-58		-76
EBT		-267		-282		1
Belastingen		81		70		-1
Netto resultaat		-186		-212		0

- Het boekjaar 2013 van FreshBed Company B.V. is een verlengd boekjaar en loopt van 26 oktober 2012 tot en met 31 december 2013.
- Onder netto-omzet moet worden verstaan de opbrengst van aan derden geleverde goederen en verleende diensten onder aftrek van omzetbelasting en kortingen. Onderstaand is een uitsplitsing van de geconsolideerde netto-omzet weergegeven.

Omzet(x EUR 1.000)	2013	2014	2015
Verkopen Bröring	2.753	2.738	2.967
Verkopen FreshBed	247	211	168
Bruto omzet	3.000	2.949	3.135
Kortingen cliënten	-72	-47	-23
Intercompany transacties	-137	-112	-105
Netto Omzet	2.791	2.790	3.007

- Onder de kostprijs van de omzet wordt verstaan de directe aan de geleverde goederen en verleende diensten toe te rekenen kosten. Hieronder is begrepen een mutatie in de afwaardering wegens incourantheid van de voorraden. De netto-omzet minus de kostprijs van de omzet resulteert in de brutowinst. Geconsolideerd hebben de ondernemingen een brutomarge van 42,7% in 2013, 45,3% in 2014 en 47,2% in 2015.
- Onze activiteiten bestonden voor herstructurering hoofdzakelijk uit de ontwikkeling van het FreshBed slaapsysteem. De ontwikkelkosten en uren zijn deels geactiveerd en deels direct als kosten verantwoord. Hierdoor hebben wij in het verleden verlies geleden. In 2015 hebben wij geconsolideerd een resultaat van nihil.

- In de jaren voor 2015 zijn veel van de ontwikkelingskosten ook direct als kosten verantwoord en niet geactiveerd als immaterieel vast actief. In 2015 is het intellectueel eigendom ondergebracht in Pure-Development 1 B.V. en zijn de in het verleden gemaakte ontwikkelingskosten ten bedrage van afgerond € 265.000 alsnog geactiveerd als immaterieel vaste activa.. De in het verleden gemaakte ontwikkelingskosten zijn gecorrigeerd en als overige bedrijfsopbrengsten verantwoord in de desbetreffende jaren.
- In 2013 kregen wij € 53.392 aan WBSO-subsidie zoals reeds omschreven in paragraaf .8.1.3. In 2014 € 40.200 en in 2015 € 40.199. Deze subsidie wordt jaarlijks in mindering gebracht op de personeelskosten.
- De management fee aan Noah Holding B.V. ad € 166.000 wordt voor het grootste deel betaald vanuit Bröring Slaapcomfort B.V..

Balans FreshBed Company B.V. geconsolideerd

De balansen 2013, 2014 en 2015 zijn van FreshBed Company B.V. Daarnaast is ook de balans per 1 januari 2016 na herstructurering weergegeven.

Balans (x EUR 1.000)	2013 FreshBed Company €	2014 FreshBed Company €	2015 FreshBed Company €	1-1-2016 Na herstructurering €
Vaste activa				
Kosten onderzoek en ontwikkeling incl. patent	451	686	873	873
Goodwill	-	-	-	1.551
Overige Materiële Vaste Activa	4	2	1	63
Financiële Vaste Activa				
Belastinglatentie	87	167	190	195
Vlottende activa				
Voorraden	18	60	33	864
Debiteuren	162	163	233	113
Belastingen	19	17	2	2
Overige Vorderingen en Overlopende Activa	8	0	-	54
R/C gelieerde maatschappijen	0	-	-	127
Liquide Middelen	26	48	24	250
Totaal activa	775	1.143	1.356	4.092
Eigen Vermogen	-398	-649	-740	-740
Agio	-	-	-	2.481 (1)
Eigen Vermogen	-398	-649	-740	1.741 (2)
Overige voorziening	45	-	-	32
Langlopende schulden				
Lening gelieerde maatschappijen	412	749	850	0
Lening familie	436	455	584	593 (3)
Nieuwe obligatie lening	-	-	-	-
Kortlopende schulden				
Rentedragend Vreemd Vermogen	-	230	230	230
Crediteuren	250	331	411	1.144
Belastingen	5	3	3	104
Overige Schulden en Overlopende Passiva	25	24	18	247
Totaal passiva	775	1.143	1.356	4.092

1) FreshBed Company B.V. heeft Bröring Slaapcomfort B.V. van Noah Holding B.V. overgenomen voor € 1.750.000. De volledige koopsom is schuldig gebleven en omgezet in agio. Daarnaast wordt € 731.000 van de schulden aan Noah Holding B.V. die de aandeelhouder en zijn familie hebben geïnvesteerd in de ontwikkeling van het FreshBed slaapsysteem omgezet in agio.

2) solvabiliteit voor obligatielening 42,6%. Na obligatie lening 34,2%.

3) 10 jarige lening 7%

- Ultimo 2015 is onder de crediteuren inzake Noah Holding B.V., een bedrag ad € 750.708 (2014: € 599.208) opgenomen.
- In 2015 en eerder zijn de gemaakte ontwikkelingskosten ten bedrage van afgerond € 265.000 geactiveerd als immaterieel vaste activa.
- Tussen FreshBed B.V. en Pure Development 1 B.V. zal een nog te calculeren licentievergoeding worden berekend. Dit heeft echter geen impact op onze totale winstgevendheid, omdat kosten bij de ene vennootschap (FreshBed B.V.) opbrengsten zijn bij de andere vennootschap (Pure-Development 1 B.V.).
- Niet in de balans opgenomen rechten, verplichtingen en regelingen zijn:
 - Het jaarlijks bedrag van met derden aangegane huurverplichtingen van onroerende zaken is circa € 316.770.
 - De verplichtingen uit hoofde van met derden aangegane leaseovereenkomsten inzake vervoermiddelen bedragen in totaal circa € 34.000.

11.3. Wij hebben geen rechtszaken

In de laatste 12 maanden zijn er geen rechtszaken, overheidsingrepen of arbitrages (met inbegrip van dergelijke procedures die, naar ons weten, hangende zijn of zouden kunnen zijn of kunnen worden ingeleid) geweest die een invloed van betekenis kunnen hebben of in een recent verleden hebben gehad op onze financiële positie of onze rentabiliteit, en/of die van de groep. Met rentabiliteit bedoelen wij of wij voldoende winst maken.

11.4. Onze vooruitzichten zijn niet slechter geworden sinds onze laatste financiële overzichten

Wij hebben op 31-12-2015 onze laatste niet-gecontroleerde financiële overzicht bekend gemaakt. Sinds de bekendmaking van de laatst gepubliceerde niet-gecontroleerde financiële overzichten zijn er geen negatieve wijzigingen van betekenis geweest in onze vooruitzichten. Wij verwachten niet dat onze vooruitzichten dit jaar zullen veranderen.

Er zijn ons geen gegevens bekend waarvan redelijkerwijs mag worden aangenomen dat zij wezenlijke gevolgen hebben voor onze vooruitzichten in 2016.

11.5. Er zijn geen wijzigingen van betekenis geweest in onze financiële positie of in onze handelspositie

Wij hebben op 31-12-2015 onze laatste samengestelde financiële overzicht bekend gemaakt. . Sinds die datum zijn er geen wijzigingen van betekenis geweest in de financiële positie en of de handelspositie van de groep van bedrijven waar wij bij horen.

11.6. De financiële informatie is niet gecontroleerd

Dit prospectus bevat mededelingen die toekomstverwachtingen uitspreken, onder meer ten aanzien van de door ons te behalen resultaten en de door ons gedreven ondernemingen. De in dit prospectus opgenomen verwachtingen, veronderstellingen, analyses, berekeningen,

commentaren en prognoses zijn uitsluitend verstrekt ter informatie en louter indicatief van aard, maar vormen geen garantie voor rendement op de obligaties.

In dit prospectus hebben wij ook andere informatie opgenomen omtrent toekomst verwachtingen die door ons in samenwerking met onze accountant is opgesteld. Dat is dus andere informatie dan ons financiële overzicht over 2013, 2014 en 2015. De opgestelde prognoses zijn enkel opgesteld in het kader van dit prospectus. Hierbij wordt uitdrukkelijk vermeld dat voor deze prognoses door de accountant géén onderzoeksrapport (assurance) is afgegeven.

11.7. Prognose

Ten aanzien van de prognose zoals opgenomen in deze paragraaf wordt opgemerkt dat de werkelijke uitkomsten naar alle waarschijnlijkheid zullen afwijken van de prognose, aangezien de veronderstellingen zich veelal niet op gelijke wijze zullen voordoen als hier is aangenomen en de afwijkingen van materieel belang kunnen zijn.

Prognose winst- en verliesrekening FreshBed Company B.V. geconsolideerd

Winst- en verliesrekening (x EUR 1.000)	2016		2017		2018	
	Prognose		Prognose		Prognose	
	€	€	€	€	€	€
Verkoop slaapsystemen	4.190		6.072		8.683	
Kortingen en bonussen	-27		-29		-31	
Omzet	-	4.163	-	6.043	-	8.652
Inkoopwaarde omzet	-2.349		-3.528		-5.139	
Kortingen en bonussen	33		37		39	
Voorraadmutatie	-		-		-	
Kostprijs omzet	-2.316		-3.491		-5.101	
Brutowinst	1.847		2.552		3.552	
<i>Brutowinst t.o.v. omzet</i>	<i>44,4%</i>		<i>42,2%</i>		<i>41,0%</i>	
Overige bedrijfsopbrengsten	-		-		-	
Brutomarge	1.847		2.552		3.552	
Personeleelkosten	-598		-843		-1.418	
Managementvergoeding Noah	-166		-166		-191	
Huisvestingskosten	-351		-440		-485	
Verkoopkosten	-328		-471		-523	
Autokosten	-61		-62		-64	
Kantoorkosten	-82		-83		-85	
Algemene kosten	-157		-92		-95	
Totaal overige bedrijfskosten	-1.743		-2.158		-2.860	
EBITDA	104		394		692	
Afschrijving op MVA	-46		-49		-55	
Afschrijving op IMVA	-35		-50		-70	
Afschrijving op Goodwill	-155		-155		-155	
EBIT	-131		140		412	
Financiële baten	10		10		10	
Financiële lasten	-96		-131		-127	
EBT	-218		18		294	
Belastingen	6		-44		-102	
Netto resultaat	-212		-26		193	

Uitgangspunten en veronderstellingen voor de prognoses over de boekjaren 2016-2018 zijn onderstaand per entiteit van onze groep weergegeven:

FreshBed Company B.V.

- De afschrijving goodwill heeft betrekking op de afschrijving van de goodwill die door FreshBed Company B.V. betaald is bij de aankoop van Bröring Slaapcomfort B.V..

Bröring Slaapcomfort B.V.

- In 2016 is de verbouwing aan het Winkelcentrum Gelderlandplein (Van Leijenberghlaan 43, 1082 GM Amsterdam) waarin Bröring Slaapcomfort B.V. gehuisvest is afgerond. Hierdoor heeft het winkelcentrum een aanzienlijke upgrade gekregen en is het met

bekende merken als Nespresso, AH XL, Mango, Pauw en Blok Mode klaar voor de toekomst.

- In 2016 wordt door ons bij Bröring Slaapcomfort B.V. een omzet stijging begroot van ruim 20%. Deze omzetstijging in 2016 is door ons gebaseerd op interne cijfers van het eerste kwartaal. Dit zegt echter niet dat de prognose ook daadwerkelijk wordt gerealiseerd. Hierop hebben wij geen invloed. In 2017 en 2018 verwachten wij een omzetstijging van respectievelijk 10% en 5%.
- We verwachten dat we bij Bröring Slaapcomfort B.V. een brutomarge kunnen realiseren van afgerond 45%. Dit ligt in lijn met het verleden.

FreshBed B.V.

- 2015 is een commerciële omslag geweest. Bijna alle focus van de onderneming is naar onderzoek en opstart van de hotelmarkt gegaan en er is veel minder of geen aandacht besteed aan de consumentenmarkt.
- De inzet van slimme marketingcampagnes zoals omschreven in hoofdstuk 9 en uitbreiding van de verkooporganisatie leiden naar verwachting tot de geprognostiseerde groei. Deze groei is gebaseerd op de marktomvang zoals omschreven in hoofdstuk 8 en een inschatting van ons op basis van onze ervaring met de introductie en verkoop van het luxe merk Carpe Diem.
- Door verdere efficiency en schaalvergroting kunnen wij grotere partijen inkopen en betere prijzen bij onze leveranciers uit onderhandelen. Hierdoor zal de bruto marge in de toekomst nog licht kunnen verbeteren.

Pure-Development 1 B.V.

- De afschrijving immateriële vaste activa (IMVA) heeft betrekking op de afschrijving van geactiveerde ontwikkelingskosten.

Samenvatting uitgangspunten

In onderstaande tabel zijn de uitgangspunten samengevat weergegeven:

Kengetallen winst- en verliesrekening	2016 Prognose	2017 Prognose	2018 Prognose
Ontwikkeling omzet in %	38,4%	45,2%	43,2%
Inkoopwaarde als % v d omzet excl. korting	56,1%	58,1%	59,2%
Kortingen en bonussen als % v an de kostprijs	-1,4%	-1,0%	-0,8%
Personeelskosten als % v d omzet excl. korting	14,3%	14,3%	14,3%
Overige bedrijfskosten als % v d omzet excl. korting	41,6%	35,5%	32,9%
Rentepercentage vreemd vermogen	7,0%	7,0%	7,0%
Rentepercentage lening NPEX	8,3%	8,3%	8,3%
<i>Prognose balans FreshBed Company B.V. geconsolideerd</i>			

Balans (x EUR 1.000)	2016 Prognose	2017 Prognose	2018 Prognose
	€	€	€
Vaste activa			
Kosten onderzoek en ontwikkeling incl. patent	938	963	968
Goodwill	1.396	1.241	1.086
Overige Materiële Vaste Activa	87	101	110
Financiële Vaste Activa			
Belastinglatentie	275	316	5
Vlottende activa			
Voorraden	889	1.061	1.212
Debiteuren	220	312	618
Belastingen	10	21	36
Overige Vorderingen en Overlopende Activa	72	79	82
R/C gelieerde maatschappijen	126	126	126
Liquide Middelen	776	232	458
Totaal activa	4.790	4.452	4.701
Eigen Vermogen	-952	-977	-784
Agio	2.481	2.481	2.481
Eigen Vermogen	1.529	1.504	1.697
Overige voorziening	39	43	45
Langlopende schulden			
Lening gelieerde maatschappijen	-	-	-
Lening familie	563	503	443
Nieuwe obligatie lening	1.000	1.000	1.000
Kortlopende schulden			
Rentedragend Vreemd Vermogen	80	80	80
Crediteuren	1.148	854	943
Belastingen	120	129	138
Overige Schulden en Overlopende Passiva	311	340	356
Totaal passiva	4.790	4.452	4.701

- de totale investering in de patenten en verdere doorontwikkeling van het product bedraagt in 2016 naar verwachting € 100.000 en in 2017 en 2018 € 75.000 per jaar;
- de investering in materiële vaste activa worden in 2016, 2017 en 2018 begroot op respectievelijk afgerond € 36.000, € 29.000 en € 36.000;
- in 2016 zal de lening van de heer Hulsker worden afgelost. Dit zal worden gedaan met een deel van de obligatielening waardoor alle zekerheden doormiddel van het pandrecht op de aandelen zoals omschreven in bijlage 2 toekomen aan Stichting Obligatiehoudersbelangen;
- de lening aan de heer Guis zal gedurende de prognoseperiode niet worden afgelost;
- de obligatielening wordt na zes jaar ineens afgelost uit de tot dan opgebouwde liquide middelen, derhalve is in bovenstaand overzicht geen mutatie in de obligatielening opgenomen.

12. Informatie over de belastingen

12.1. Beleggen in onze obligaties heeft gevolgen voor uw belastingen

Beleggen in onze obligaties heeft gevolgen voor uw belastingen. In dit hoofdstuk leest u de belangrijkste gevolgen. Dit zijn de gevolgen die in het algemeen gelden. Misschien gelden deze dus niet voor uw situatie. Dit overzicht gaat ook alleen over Nederlandse belastingen. Woont u niet in Nederland? Dan leest u hieronder dus niets over de gevolgen van de belasting voor u. Wilt u onze obligaties kopen? Ga dan eerst naar een belastingadviseur. Zorg dat u weet wat de belastinggevolgen zijn van het kopen van obligaties.

Het kan zijn dat deze gevolgen voor de belastingen veranderen. Dat kan in specifieke gevallen ook met terugwerkende kracht. Dat betekent dat een verandering dan ook geldt voor het verleden. Heeft u obligaties gekocht? Dan kunnen de belastingen voor u dus nog veranderen. Daarvoor zijn wij niet verantwoordelijk.

De obligaties zullen worden verkocht aan zowel natuurlijke personen (particulieren) als rechtspersonen (bijvoorbeeld een BV). Voor particulieren en rechtspersonen gelden niet dezelfde belastingen. Bent u particulier en koopt u de obligaties? Dan leest u onder 12.2 de gevolgen voor de belastingen. Koopt de rechtspersoon obligaties? Dan leest u onder 12.3 de gevolgen voor de belastingen.

12.2. Belastingen voor als u particulier bent

Bent u een particulier en ontvangt u een inkomen? Dan betaalt u hierover inkomstenbelasting. Hoeveel belasting u betaalt, hangt af van het soort inkomen dat u heeft. De inkomstenbelasting is in drie categorieën verdeeld. Deze worden 'boxen' genoemd:

- 1) In box 1 wordt het inkomen uit werk en woning belast. Met inkomen uit werk bedoelen wij het inkomen dat u krijgt uit loondienst, het inkomen dat u krijgt uit een onderneming en het inkomen dat u krijgt uit overige werkzaamheden.
- 2) In box 2 wordt het inkomen uit aanmerkelijk belang belast. U heeft een aanmerkelijk belang als u tenminste 5% van de aandelen in een BV of een NV bezit. Obligaties zijn geen aandelen en vallen daarom niet in box 2. Box 2 zal voor u w obligaties dus niet gelden.
- 3) In box 3 wordt het inkomen uit sparen en beleggen belast. Daarmee bedoelen wij het inkomen dat u krijgt van uw spaargeld en uw beleggingen.

Of u voor de obligaties voor u in box 1 of in box 3 belasting betaalt, hangt van uw situatie af.

Hieronder leest u wanneer box 1 geldt

Heeft u een eenmanszaak? Of werkt u met andere samen, bijvoorbeeld in een maatschap of in een vennootschap onder firma? En koopt u de obligaties vanuit uw ondernemingsactiviteiten. Dan betaalt u voor de obligaties belasting in box 1. Die belasting betaalt u over de rente die u van ons krijgt na aftrek van de MKB-winstvrijstelling van 14%. In de tabel kunt u zien hoeveel procent belasting u betaalt. Hierbij moet worden aangetekend dat structureel overtollige liquiditeiten tot het verplichte privévermogen (box 3) behoren.

Heeft u de obligaties verkocht? En heeft u meer geld gekregen dan het geld dat u ons heeft geleend? Dan is het verschil winst voor u. Over die winst betaalt u ook belasting in box 1. Dan telt u die winst op bij uw inkomsten voor box 1. Verkoopt u de obligaties en heeft u minder geld gekregen dan het geld dat u ons heeft geleend? Dan heeft u dus verlies geleden. Dan mag u dit verlies aftrekken van de belasting die u moet betalen. Dan haalt u dit verlies af van uw inkomsten voor box 1.

Tarieven inkomstenbelasting

box 1	AOW leeftijd	AOW leeftijd
IB Schijf 1: t/m € 19.922	36,55 %	18,65 %
IB Schijf 2: € 19.923 t/m € 33.715	40,40 %	22,50 %
IB Schijf 3: € 33.716 t/m € 66.421	40,40 %	40,40 %
IB Schijf 4: vanaf € 66.422	52,00 %	52,00 %

De percentages in deze tabel gelden voor 2016

Hieronder leest u wanneer box 3 geldt

In box 3 betaalt u belasting over de waarde van uw bezittingen minus uw schulden. Dat is de waarde van uw bezittingen en uw schulden op 1 januari van dat jaar. U heeft voor de belasting dus de waarde van uw obligaties op 1 januari nodig. Heeft u de obligaties op de NPEX rekening bij Stichting NPEX Bewaarbedrijf staan? Dan krijgt u van NPEX informatie over de waarde van uw obligaties op 1 januari.

U betaalt dus belasting over uw bezittingen minus uw schulden. Schulden lager dan € 3.000 (fiscale partners samen € 6.000) mag u niet meetellen. Belastingsschulden mag u ook niet meetellen.

Voor iedereen geldt een algemene vrijstelling van € 24.437. Dit betekent dat u geen belasting betaalt in box 3 als uw bezittingen minus uw schulden minder zijn dan € 24.437. Zijn uw bezittingen minus uw schulden meer dan € 24.437? Dan betaalt u over het meerdere belasting. U kunt ook extra vrijstellingen hebben. In de tabel hieronder kunt u zien welke vrijstelling voor u geldt.

Voor wie geldt de vrijstelling?	Het bedrag van de vrijstelling
U bent volwassen en alleenstaand	€ 24.437
U bent volwassen en gehuwd of samenwonend (fiscale partner)	€ 48.874

Hoeveel belasting u betaalt, berekent u zo. Heeft u het bedrag van de vrijstelling van uw bezittingen minus uw schulden gehaald? En blijft er nog een bedrag over? Dan betaalt u belasting over de inkomsten van dat bedrag. Dat zijn niet uw echte inkomsten. Dat is bijvoorbeeld niet de rente die u van ons krijgt. U neemt dan 4% van het bedrag. Dit percentage (forfaitaire rendement) is door de wetgever bepaald. Dat zijn dan uw inkomsten. Over die inkomsten betaalt u belasting. Die belasting is 30%.

Stel dat uw bezittingen minus uw inkomsten € 124.437 zijn. Voor u geldt alleen de algemene vrijstelling van € 24.437. U haalt dan € 24.437 af van € 124.437. dat is € 100.000. Dan moet u over de inkomsten van € 100.000 belasting betalen. Die inkomsten zijn dan 4% van € 100.000. Dat is € 4.000. U betaalt dan 30% belasting over deze inkomsten. Dat is dus 30% van € 4.000. U betaalt dan € 1.200 belasting.

Vanaf 2017 wordt het forfaitaire rendement in box 3 afhankelijk gemaakt van de omvang van het vermogen. De nieuwe forfaits worden jaarlijks aangepast aan de hand van de werkelijke rendementen in de daaraan voorafgaande jaren.

Horen de obligaties bij een ‘Afgezonderd Particulier Vermogen’?

U kunt uw obligatie ook inbrengen in een “afgezonderd particulier vermogen” (APV). Dat betekent dat u geld of beleggingen gescheiden heeft van ander geld of andere beleggingen van u. Bijvoorbeeld in een trust. In de meeste gevallen betaalt u zelf hierover belasting. U moet dan de waarde van het APV op 1 januari in dat jaar aangeven voor uw belastingen. Dat is de waarde van het vermogen in het economisch verkeer. Er gelden een aantal uitzonderingen. De belangrijkste uitzondering is wanneer het APV zelf belasting moet betalen over haar winst. Betaalt het APV volgens de Nederlandse belastingregels minimaal 10% winstbelasting? Dan kunt u verzoeken om geen belasting te betalen over het APV.

Wat als u overlijdt? Of als u de obligaties aan iemand schenkt?

Schenkt u de obligaties aan een ander? Of overlijdt u? En erft een ander de obligaties? Dan moet die ander daarover belasting betalen. Hoeveel die belasting is, hangt af van de waarde van de obligaties op het moment van schenking of overlijden. Er gelden verschillende tarieven. Het tarief dat van toepassing is, hangt af van de relatie die de ander met u heeft. In onderstaande tabel kunt u aflezen welk tarief voor u geldt.

In de schenk- en erfbelasting hoeft de ander in ieder geval over de eerste € 2.122 van de erfenis geen belasting te betalen. Dit bedrag kan hoger zijn. Dat hangt af van uw relatie met die ander. Stel dat uw partner erft. Dan hoeft uw partner over de eerste € 636.180 van de erfenis geen belasting te betalen. Erven uw kinderen of kleinkinderen? Dan hoeven zij over de eerste € 20.148 van de erfenis geen belasting te betalen.

Hoe hoog is het totale bedrag van uw erfenis (inclusief de obligaties)?	Partners en kinderen (tariefgroep 1)	Kleinkinderen (tariefgroep 1a)	Andere personen (tariefgroep 2)
tot € 121.903	10%	18%	30%
€ 121.903 en hoger	20%	36%	40%

Wordt er bronbelasting ingehouden?

Nederland kent geen bronbelasting op de rentebetalingen. Wij houden dus geen belasting in over de rente die u krijgt van de obligaties.

12.3. Belastingen voor Rechtspersonen

U bent een rechtspersoon en moet vennootschapsbelasting betalen. Een besloten vennootschap (BV) en een naamloze vennootschap (NV) moeten vennootschapsbelasting betalen. Een stichting hoeft alleen vennootschapsbelasting te betalen als zij een onderneming voert.

U betaalt vennootschapsbelasting over de winst die u maakt. De rente die u van ons krijgt, geldt ook als winst. U betaalt over de eerste € 200.000 van de winst 20% aan belasting. Heeft u meer winst dan € 200.000? Dan betaalt u over het meerdere u 25% belasting.

Heeft u de obligaties verkocht? En heeft u meer geld gekregen dan het geld dat u ons heeft geleend? Dan moet u het verschil ook bij uw winst optellen. Verkoopt u de obligatie en heeft u minder geld gekregen dan het geld dat u ons heeft geleend? Dan heeft u dus verlies geleden. Dan mag u dit verschil aftrekken van de belasting die u moet betalen.

13. Wie zijn verantwoordelijk voor dit prospectus?

Wij, FreshBed Company B.V. te Ouderkerk aan de Amstel, zijn verantwoordelijk voor de informatie in dit prospectus. Wij verklaren, na het treffen van alle redelijke maatregelen om zulks te garanderen en voor zover ons bekend, dat de gegevens in dit prospectus in overeenstemming zijn met de werkelijkheid en dat geen gegevens zijn weggelaten waarvan vermelding de strekking van dit prospectus zou wijzigen.

14. Wie adviseert ons bij het aanbieden van de obligaties?

Fiscaal adviseur

JAN© Accountants & Belastingadviseurs

mr. Duncan Flantua

DuncanFlantua@JAN.nl

Accountant

JAN© Accountants & Belastingadviseurs

Paul Dinkgreve RA

PaulDinkgreve@JAN.nl

Financieel adviseur

JAN© Fusies & Overnames

Geert Hoedjes MSc RV

GeertHoedjes@JAN.nl

15. Vergaderingen voor beleggers

Alle informatie over de vergadering voor beleggers staat in de trustakte. Deze trustakte staat op de website van NPEX. Ook staat deze akte in de bijlage van dit prospectus. Hieronder staat algemene informatie. Lees daarom ook altijd de trustakte.

Wanneer is er een vergadering voor beleggers?

Ieder jaar zal Stichting Obligatiehoudersbelangen een vergadering voor beleggers organiseren. In de vergadering geeft Stichting Obligatiehoudersbelangen informatie over hoe het met ons gaat. Ook kunnen belangrijke besluiten worden genomen. Bijvoorbeeld wat er moet gebeuren als wij niet op tijd de rente hebben betaald.

Stichting Obligatiehoudersbelangen zal extra vergaderingen organiseren als er bijzondere dingen gebeuren. Bijvoorbeeld als wij niet of niet op tijd betalen. Of als wij uitstel willen om te betalen. Of als wij andere zekerheden aan Stichting Obligatiehoudersbelangen willen geven.

Maar ook u mag om een vergadering vragen. Voorwaarde is wel dat een deel van de beleggers hierom vraagt. Het moet dan gaan om beleggers die samen recht hebben op meer dan 10% van alle obligaties. Om op de vergadering te komen, heeft u toestemming van Stichting NPEX Bewaarbedrijf nodig.

Hoe weet ik dat er een vergadering is?

Vergaderingen maakt Stichting Obligatiehoudersbelangen van te voren bekend. Dat gebeurt op de website van NPEX. U ontvangt via e-mail een uitnodiging.

Wat wordt er besproken op een vergadering?

Iedere vergadering heeft een agenda. Op die agenda staat de onderwerpen waarover zal worden gesproken. Ook kunt u informatie krijgen die voor die vergadering belangrijk is. Kijk daarom altijd of u informatie kunt opvragen. Deze informatie noemen wij de agendastukken.

Wie mag op de vergadering komen?

Stichting NPEX Bewaarbedrijf mag op de vergadering komen, omdat zij de obligaties heeft. U kunt voor Stichting NPEX Bewaarbedrijf naar de vergadering. U moet dan wel eerst toestemming van Stichting NPEX Bewaarbedrijf krijgen. Mag u op de vergadering komen? Dan mag u ook stemmen over onderwerpen die op de agenda staan. Andere personen mogen alleen op de vergadering komen als Stichting Obligatiehoudersbelangen dat goed vindt.

Wat mag ik doen op een vergadering?

U mag op een vergadering het volgende doen:

1. u mag spreken (het woord voeren).
2. u mag stemmen over onderwerpen die op de agenda staan.

De vergadering heeft een voorzitter. Deze voorzitter zorgt ervoor dat de vergadering efficiënt verloopt.

Is er een verslag van iedere vergadering?

Van iedere vergadering wordt een verslag (notulen) gemaakt. Dit verslag staat binnen vier weken na de vergadering op de website van NPEX. Iedere belegger – ook beleggers die niet op de vergadering waren – kunnen dit verslag lezen. Het wel een concept verslag. Het verslag is pas definitief als dat in de volgende vergadering is beslist.

16. Heeft u een klacht?

Hebt u een klacht of opmerking? Laat ons dat dan meteen weten. U kunt ons een e-mail sturen: info@freshbed.com. U kunt ook een brief naar:

FreshBed Company B.V.
Ambachtenstraat 58
1191 JN Ouderkerk a/d Amstel.

Komt u er niet uit met ons? Dan kunt u met uw klacht naar de rechter in Amsterdam gaan.

17. Welk recht geldt?

Voor de afspraken die u maakt met ons over de obligaties geldt het Nederlands recht. Ook geldt het Nederlandse recht voor alle informatie die u krijgt van ons over de obligaties.

18. Meer informatie

Wij hebben een lijst gemaakt met informatie waar wij in dit prospectus naar verwijzen en die door u kan worden ingezien. Deze informatie hoort ook bij dit prospectus. Hieronder vindt u deze lijst.

- onze statuten
- het verslag van de accountant over ons financiële overzicht over 2013, 2014 en 2015 (op de verslagen is geen accountantscontrole toegepast)
- uittreksel uit de kamer van koophandel

Al deze informatie vindt u op onze website. U vindt die informatie ook op de website van NPEX. U kunt de informatie ook gratis bij ons krijgen. Komt u daarvoor op afspraak naar ons kantoor aan Ambachtenstraat 58, 1191 JN Ouderkerk a/d Amstel.

Wij hebben voor u ook extra informatie, als u die wilt inzien. U kunt die informatie ook op onze website vinden. Ook kunt u die informatie op afspraak inzien bij ons kantoor. Het gaat om de volgende informatie:

- documentatie rondom TÜV certificering;
- FreshBed patent;
- FreshBed bed bug treatment patent.

Wilt u meer informatie? Op onze website vindt u meer informatie over ons. Ook dit prospectus staat op onze website.